

المجلة
الاقتصادية



مجلة صالية اقتصادية اجتماعية

العدد ٤٨٥ • السنة الواحدة والأربعون • نيسان (أبريل) ٢٠١٢

AL BAYAN ECONOMIC • ISSUE N° 485 • 41 YEAR • APRIL 2012

أركاننا أحد أكبر البنوك
الاستثمارية في الشرق
الأوسط يتوقف عن الدفع

ملف خاص مصور
عن ملتقى قطر ٢٠١٢

مقابلة من أميركا
CITI BANK و METLIFE
سقطاً في امتحان الملاحة

FALCOM LTD
الأميركيون يواصلون
محاولاتهم لإلغاء السرية
المصرفية في لبنان

قطاع النقل البحري العالمي
يستعيد عانته وأجور الشحن
تواصل ارتفاعها

**الاستجابة الاقتصادية السريعة
والقيادة الحكيمة أبعدتا الأزمات المالية
والسياسية عن المملكة العربية السعودية**



5 289000 017804

Bahrain: BD3 • Egypt: EP20 • France: Euros • Jordan: JD5 • KSA: SR25 • Kuwait: KD2 • Lebanon: LL7500 • Morocco: Dhs50 • Oman: OMR100 • Qatar: QR5 • Syria: S1200 • UAE: Dir25 • Yemen: RY25

تحذير من نهاية غير متوقعة للبيورو

حضر عالم الاقتصاد الألماني البروفيسور هانز أولاف هنكل من نهاية غير متوقعة لمشكلة العملة الأوروبية الموحدة البيورو، التي وصفها بأنها مأساة حية تعيش أوروبا فقصولها يومياً. والقى هانز باللوم على الحكومتين الألمانية والفرنسية لأن الأخيرة مارست ضغوطاً قوية على الأولى للقبول بمقترنات مظلة الإنقاذ الأوروبية ودعمها مالياً ورضخت الأولى لتلك الضغوط بسهولة.

رصيد الأذمات في أوروبا إلى ٨٠٠ مليار يورو

اعلن وزراء مال منطقة البيورو، ان المنظقة قررت رفع سقف الاقراض المجمل لصناديق الإنقاذ التابعين لها الى ٧٠٠ مليار يورو من ٥٠٠ مليار، علماً ان هذا المبلغ يتضمن ٥٠٠ مليار يورو من صندوق الإنقاذ الدائم الذي يعرف بآلية الاستقرار الأوروبية، و ٢٠٠ مليار يورو جرى تخصيصها بموجب برامج الإنقاذ الحالية لليونان وايرلندا والبرتغال من قبل صندوق الإنقاذ الموقت الذي يعرف بآلية الاستقرار المالي الأوروبي، في حين رحب صندوق النقد الدولي بالاتفاق.

مليارديريون من الشرق الأوسط يفقدون ثلث ثرواتهم

فقدت الكثير من العائلات التجارية الثرية في الشرق الأوسط، أكثر من ثلث ثرواتها منذ اندلاع الأزمة المالية العالمية عام ٢٠٠٨، ذكر ذلك تقرير الثروة والروابط العائلية الصادر عن المجموعة الفرنسية «سوسيتيه جنرال» ومجلة «فوربس انسيات». وشمل التقرير ٢١ مليون ديرراً من الإمارات وال السعودية والكويت ولبنان من بين ١٢٥٣ ثرياء في ١٢ بلداً في العالم.

الحكومة الروسية تخفض ملكية الدولة في مصارفها

بيع ١٠ بالمئة من فيتيبي بنك بـ ٣,٣ مليارات دولار

طلب الرئيس الروسي ديمتري ميدفيديف من الحكومة الروسية العمل على خفض ملكية الدولة في المصارف التابعة لها الى أقل من ٥٠٪ في المئة. وأوضح الرئيس الروسي انه وجّه تعليماته للحكومة والبنك المركزي لوضع خطة للتخلي عن السيطرة الحكومية على أكبر مصرفين في البلاد وهما: «سيبربنك» و«فيتيبي بنك».

وفي أول مردود للحكومة من بيع ١٠٪ في المئة من بنك فيتيبي في أوائل ٢٠١١ حصلت على ٣,٣ مليارات دولار ولا زالت تحتفظ بحصة تبلغ ٧٥,٥٪ في المئة. وترى روسيا خصخصة قائمة طويلة من الشركات لجمع سيولة مالية واجتناب استثمارات وخيبة أجنبية. ومن المتوقع ان تستمر موسكو في خططها للخصوصية التي اطلقتها خلال صيف ٢٠١٠ بعد ان يسلم ميدفيديف الرئاسة الى فلاديمير بوتين الذي فاز في الانتخابات في الشهر الماضي.

«تش اس بي سي» يستحوذ على أصول «لويدز» في الامارات

أبرم بنك HSBC الشرق الأوسط اتفاقية للاستحواذ على أصول مجموعة لويدز المصرافية في دولة الامارات بقيمة ٢,٨ مليار درهم (٧٦٩ مليون دولار). ويتوقع ان تكتمل عملية الاستحواذ والتي تخضع لمراجعة السلطات التنظيمية والقانونية، خلال عام ٢٠١٢. وت تكون اعمال لويدز في الامارات من ٨٨٠٠ عميل تقريباً في قطاعي الخدمات المصرافية للافراد والخدمات المصرافية التجارية ومحفظة قروض بقيمة ٥٧٣ مليون دولار، بنتهاية العام الماضي.

المعلنون في هذا العدد

ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE
AAA119	CHEVRON005	KHABEER021	ROTANA PARK210
ACE / KSA127	CITY RE191	KHALIJI033	ROTANA PARK249
ACE- BAHRAIN089	COMPASS073	LIA044	SALTEK063
ADS SECURITIES105	CUMBERLAND071	LIA045	SAMAYA HOTELS237
ADS SECURITIES113	DESIGN PRO035	LIA059	SAUDI BROKERS135
AHLIA / KSA131	DHOFAR165	LIBANO SUISSE217	SAUDI FRANSI BANK023
AHLIA / KUWAIT115	DOHA BANK123	LIBYA INSURANCE151	SEALINE223
ALIG043	ELITE RE129	MARSH109	SEIB137
ALINMA BANK007	EMADI ENTREPRISES031	MASHREK069	SIDRA CAPITAL139
ALLIANCE101	ESKA DENIA197	MAWARID BANK010	SHAYA25
AMAN171	FAJR AL GULF203	MEDGULF252	SOGECAP LIBAN081
AMI167	FALCOM083	MEDNET LIBAN047	STANDARD CHARTERED003
ANBAA141	FIDELITY077	MERIT SHIP225	STC029
AON193	FRANSABANK075	MUNICH RE145	SYRIAN ARAB195
APEX111	GAIN CAPITAL015	NASCO KARAOGLAN149	TAKAFUL INT'L121
ARAB ORIENT117	GEZAIRI SHIP215	NATIONAL / JORDAN107	TAKAFUL RE185
ARAB RE199	GIC RE178	NEXT CARE19	TG EXPO231
ARIG155	GLOBEMED / SYRIA169	OMAN INSURANCE125	TRADE UNION251
AROPE227	GLOBEMED SAUDI153	OUMSIYAT057	TRUST147
ASSAFIR065	GULF / KUWAIT159	PMC RE201	TRUST PALESTINE161
ASSUREX037	GULF UNION017	PROMEDIA205	TRUST SYRIA177
ATLAS COPCO067	IFP61	PROMOTEAM039	UCA041
BAKALIAN055	IIR209	PROTECTION189	UIB181
BANKERS079	IIR235	QATAR GENERAL143	UNISHIP219
BARAKA BANKING GROUP087	IIR245	QATARLYST099	WATHBA NATIONAL093
BUHAIRAH NATIONAL175	INVEST BANK095	QFCA009	ZAKHOUR JOSEPH160
BURUJ103	ITQAN CAPITAL027	Q-INVEST097	ZARIS207
CAPE049	JOFIGO187	QRE183		
CARITAS051	JORDAN INSURANCE002	RAPHAEL HANNA213		
CHEVRON004	JULPHAR091	RED SEA PALACE243		

الخليـج يـنـمو اقـتصـادـاً وـعـمـراً

يـمثل ثـلـثـ المـخـزـونـ العـالـمـيـ الـبـالـغـ ٢٠٠ـ تـرـيلـيـوـنـ دـولـارـ،ـ هـذـاـ وـفـيـ اـطـارـ جـهـودـ وـاسـتـراتـيـجيـاتـ هـذـهـ الدـوـلـ لـمـتـابـعـةـ مـسـيرـتـهاـ الـانـمـائـيـ وـالـتـنـمـيـةـ،ـ فـإـنـهاـ تـخـطـطـ لـبـنـاءـ الـمـيـزـدـ منـ مـسـطـحـاتـ تـحـلـيـةـ الـمـيـاهـ،ـ بـحـيثـ قـرـرـ وزـيـرـ الـبـيـةـ وـالـمـيـاهـ الـإـمـارـاتـيـ رـاشـدـ بـنـ اـحـمـدـ بـنـ سـعـيدـ اـنـ حـجـمـ الـاسـتـثـمـارـاتـ الـمـتـوقـعةـ فـيـ هـذـاـ الـمـجـالـ قدـ تـجاـوزـ ١٠٠ـ مـلـيـارـ دـولـارـ،ـ حـتـىـ عـامـ ٢٠١٦ـ نـتـيـجـةـ اـرـيـادـ الـطـلـبـ وـالـحـاجـةـ إـلـىـ الـمـيـاهـ،ـ هـذـاـفيـ الـوقـتـ الـذـيـ نـجـحـ فـيـ الـإـمـارـاتـ بـتـحـقـيقـ نـمـوـ مـطـرـدـ تـجاـوزـ ٢٥ـ%ـ فـيـ تـبـالـاتـهاـ الـتـجـارـيـةـ مـعـ اـهـمـ دـوـلـ الـاـتـحـادـ الـأـوـرـوبـيـ كـالـمـاـنـيـاـ وـبـرـيـطاـنـيـاـ وـفـرـنـسـاـ وـاـيـطـالـيـاـ وـبـلـجـيـاـ،ـ عـلـمـانـ وـزـيـرـ الـاـقـتصـادـ الـإـمـارـاتـيـ سـلـطـانـ بـنـ سـعـيدـ الـمـنـصـورـيـ يـؤـكـدـ أـنـ بـلـادـهـ الـتـيـ هيـ وـاحـدةـ مـنـ أـكـبـرـ خـمـسـ دـوـلـ مـصـدـرـةـ لـلـفـطـ فيـ الـعـالـمـ،ـ حـقـقـتـ نـمـوـ فـعـلـيـاـ بـمـنـسـبـهـ ٣ـ،ـ ٥ـ بـالـمـئـةـ رـغـمـ التـحـديـاتـ الـاقـلـيمـيـةـ وـالـعـالـمـيـةـ غـيـرـ الـمـسـيـوـقـةـ،ـ مـشـدـداـ عـلـىـ اـهـمـيـةـ اـسـتـقـادـةـ الـاـدـاءـ الـاـقـتصـاديـ الـإـمـارـاتـيـ مـنـ اـرـيـادـ الـمـطـرـدـ فـيـ مـسـاهـمـةـ الـقـطـاعـاتـ غـيـرـ الـنـفـطـيـةـ فـيـ الـنـمـوـ الـاـقـتصـادـيـ وـالـاـزـدـهـارـ وـتـعـزـيزـ الـمـوـارـدـ الـاـقـتصـادـيـةـ لـمـخـتـلـفـ الـقـطـاعـاتـ الـمـنـتـجـةـ.

هـذـاـ وـمـنـ جـهـةـ اـخـرىـ اـظـهـرـتـ الـبـيـانـاتـ الـمـالـيـةـ تـجاـوزـ تـحـوـيـلـاتـ الـمـغـرـبـينـ الـعـالـمـيـنـ فـيـ دـوـلـ الـإـمـارـاتـ ٢٠ـ مـلـيـارـ دـولـارـ إـلـىـ بـلـادـهـ الـأـمـ،ـ وـذـكـرـ عـلـىـ رـغـمـ اـحـدـاثـ الـرـبـيعـ الـعـرـبـيـ وـازـمـةـ الـدـيـوـنـ وـالـائـتمـانـ فـيـ اـوـرـوباـ،ـ حـيـثـ مـاـ زـالـتـ دـوـلـ مـجـلـسـ التـعـاوـنـ تـعـتـبـرـ الـحـاضـنـ الـأـكـبـرـ فـيـ الـمـنـطـقـةـ لـمـخـتـلـفـ الـكـفـاءـتـ وـالـخـبـرـاتـ الـشـابـيـةـ الـعـرـبـيـةـ وـالـتـيـ كـانـتـ قـدـ ضـاقـتـ بـهـاـسـبـلـ الـعـيشـ الـكـرـيـمـ وـالـرـزـقـ فـيـ اوـطـانـهـاـ،ـ فـوـجـدـتـ فـيـ رـحـابـ دـوـلـ مـجـلـسـ التـعـاوـنـ خـيـرـ مـعـيـنـ وـالـحـضـنـ الـدـافـيـ،ـ وـفـرـصـ الـعـلـمـ الـشـفـيـفـ،ـ وـالـدـخـلـ الـمـحـترـمـ الـذـيـ يـسـاعـدـهـاـ فـيـ شـقـ طـرـيـقـ الـمـسـتـقـلـ،ـ وـتـأـسـيـسـ الـعـائـلـةـ وـمـسـاعـدـةـ الـاـهـلـ وـالـاقـارـبـ فـيـ بـلـادـهـاـ،ـ مـاـ يـسـاـهـمـ مـيـاـشـرـةـ فـيـ بـنـاءـ اـقـتصـادـاتـ اوـطـانـهـاـ وـتـحسـيـنـ مـسـتـوـيـ الـمـعيشـةـ فـيـهـاـ،ـ ذـكـرـ اـنـ دـوـلـ الـخـلـيـجـ الـتـيـ تـعـيـ تـمـامـ دـورـهـاـ الـفـاعـلـ وـمـسـؤـلـيـاتـهاـ الـاـقـلـيمـيـةـ وـالـدـولـيـةـ،ـ اـنـماـ تـجـهـدـ فـيـ تـجـنـيدـ قـدـرـاتـهاـ وـطـاقـاتـهاـ الـكـبـيرـةـ لـيـسـ فـيـ توـفـيرـ الـاـنـمـاءـ وـالـتـنـمـيـةـ الدـاخـلـيـةـ فـحـسـبـ وـانـماـ الـمـسـاـهـمـةـ الـمـبـاـشـرـةـ وـالـفـعـلـةـ فـيـ مـسـاعـدـةـ اـشـقـائـهـاـ مـنـ دـوـلـ وـشـعـوبـ الـمـنـطـقـةـ،ـ وـمـدـيـ دـعـونـ وـالـمـسـاعـدـةـ لـهـاـ،ـ إـلـىـ جـانـبـ دـوـرـهـاـ الـمـحـورـيـ فـيـ الـمـحـافظـةـ عـلـىـ اـسـتـقـارـ الـاـسـوـاقـ الـمـلـحـلـيـةـ وـالـعـالـمـيـةـ،ـ وـخـصـوـصـاـ اـسـوـاقـ الطـاـقةـ مـنـ بـتـرـولـ وـغـازـ وـمـسـتـقـاتـهاـ،ـ نـظـرـ الـتأـثـيرـهـاـ الـمـبـاـشـرـةـ حـسـنـ سـيـرـ وـعـلـمـ الـدـوـرـةـ الـاـقـتصـادـيـةـ الـعـالـمـيـةـ.

مـنـ هـنـاـ الـاـهـتمـامـ الـدـولـيـ بـالـدـورـ الـجـيـوـسـيـاسـيـ الـذـيـ تـلـعـبـهـ دـوـلـ مـجـلـسـ التـعـاوـنـ،ـ وـالمـبـنـيـ اـسـاسـاـ عـلـىـ الـمـسـاـهـمـةـ الـفـاعـلـةـ فـيـ ضـمانـ اـسـتـقـارـ الـمـنـطـقـةـ سـيـاسـيـاـ وـاـقـتصـادـيـاـ وـاـجـتمـاعـيـاـ وـتـنـمـيـةـ،ـ مـنـ حـيثـ مـسـاـهـمـاتـهاـ الـاـسـتـثـمـارـيـةـ الـوـاسـعـةـ فـيـ مـعـظـمـ الـدـوـلـ الـعـرـبـيـةـ وـالـمـشـارـيـعـ الـاـنـمـائـيـةـ الـمـتـنـوـعـةـ،ـ وـالـتـيـ مـنـ شـائـخـاـ لـخـلـقـ آـلـافـ فـرـصـ الـعـلـمـ اـمـامـ الشـيـابـ الطـامـحـ إـلـىـ مـسـتـقـبـلـ اـفـضـلـ وـحـيـاةـ كـرـيمـةـ،ـ حـيـثـ اـنـ دـوـلـ الـخـلـيـجـ اـنـماـ تـكـلـمـ اـقـتصـادـاـ وـاعـمـارـاـ وـاـزـدـهـارـاـ وـافـرـاـ شـعـوبـهـاـ وـشـعـوبـ الـمـنـطـقـةـ ■

كـشـرـتـ أـسـاسـيـ لـمـعـالـجـةـ الـخـرـوقـاتـ وـالـعـجـوزـاتـ الـمـالـيـةـ الـهـاـئـلـةـ الـتـيـ أـصـابـتـ دـوـلـ الـإـتـحـادـ الـأـوـرـوبـيـ بالـتـرـهـلـ وـالـاهـتـرـاءـ نـتـيـجـةـ سـوـءـ الـإـدـارـةـ وـالـخـلـلـ الـوـظـيفـيـ فـيـ أـنـظـمـةـ الـأـدـاءـ وـالـمـتـابـعـةـ وـكـلـيـاتـ الـتـدـقـيقـ وـالـمـسـاءـلـةـ،ـ وـهـيـ مـؤـثـرـاتـ وـعـوـامـلـ فـسـادـ وـإـفـسـادـ فـيـ أـجهـزةـ مـنـاعـتهاـ (ـكـلـفـ الـمـانـيـاـ توـظـيفـ عـشـرـاءـ الـخـبرـاءـ الـمـالـيـيـنـ الـأـلـمـانـيـنـ لـمـسـاعـدـةـ نـظـرـائـهـمـ الـيـونـانـيـنـ فـيـ هـيـكلـةـ وـإـعادـةـ تـنـظـيمـ اـدـارـاتـهـمـ الـمـالـيـةـ وـالـضـرـبـيـةـ وـتـحـديثـ اـنـظـمـهـمـ وـآـلـيـاتـ الـمـراـقبـةـ وـالـتـدـقـيقـ)،ـ وـمـعـ اـنـ زـلـناـ بـعـيـدـينـ عـنـ وـضـعـيـةـ (ـصـفـرـ مشـكـلاتـ)ـ وـفـيـمـاـ لـيـزـالـ الـاـقـتصـادـ الـعـالـمـيـ يـمـرـ فـيـ عـنـقـ زـجاجـةـ،ـ فـقـدـ بـاتـ الـفـرقـ جـلـيـاـ بـيـنـ الـأـمـسـ وـالـيـوـمـ،ـ مـنـ حـيثـ التـصـصـيمـ وـالـرـغـبةـ فـيـ الـإـسـتـثـمـارـ فـيـ كـافـةـ الـعـوـامـلـ الـاـصـلـاحـاتـ التـنـظـيمـيـةـ الشـاملـةـ وـالـتـيـ اـنـمـاـ تـعـطـيـ قـيـمةـ مـضـافـةـ لـمـحاـولاتـ التـعـوـيـضـ وـالـتـحسـينـ،ـ عـرـىـ تـكـيـفـ الـاـجـراءـاتـ التـصـحـيـحـيـةـ الـتـيـ بـدـأـتـ فـيـ فـرـضـ يـقـاعـهـاـ عـلـىـ أـداءـ الـحـكـومـاتـ وـالـمـسـؤـلـوـلـيـنـ فـيـ مـخـتـلـفـ دـوـلـ الـمـعـانـةـ الـأـوـرـوبـيـةـ وـالـذـيـنـ بـدـأـواـ فـعـلـاـ تـنـفـيـذـ مـجمـوعـةـ أـطـرـ تقـنيـةـ وـعـلـمـيـةـ لـإـجـراءـ اـصـلـاحـاتـ اـدـارـيـةـ وـمـالـيـةـ رـئـيـسـيـةـ بـحـيثـ تـبـدـيـ الـمـرـحـلـةـ الـجـدـيـدـةـ الـمـقـبـلـةـ فـيـ مـخـتـلـفـ دـوـلـ الـإـتـحـادـ الـأـوـرـوبـيـ وـمـنـطـقـةـ الـيـوـرـوـ،ـ مـخـتـلـفـةـ وـلـاـ تـشـبـهـ أـبـدـاـ مـاـ سـيـقـهـاـ،ـ إـنـ مـنـ حـيـثـ اـسـتـعـادـةـ الـانـفـاسـ اوـ الـقـدرـةـ عـلـىـ فـرـضـ تـمـاسـكـ دـوـلـ الـإـتـحـادـ وـتـجـاـزوـزـ مـرـحـلـةـ الـإـرـبـاكـ وـالـقـلـكـ،ـ بـحـيثـ يـمـكـنـ لـفـترةـ الـقـصـيـرـةـ الـمـقـبـلـةـ اـنـ تـشـهـدـ تـحـوـلـاـ نـوـعـيـاـ فـيـ مـسـتـوـيـ الـأـدـاءـ الـذـيـ كـانـ مـتـعـثـرـاـ وـالـذـيـ طـبـعـ مـسـيـرـهـاـ خـلـالـ فـلـقـةـ السـابـقـةـ،ـ وـذـكـرـ فـيـ ماـ يـشـبـهـ رـبـيـعاـ اوـرـوبـيـاـ سـيـاسـيـاـ وـمـالـيـاـ وـاـقـتصـادـيـاـ،ـ بـمـعـنـىـ اـنـ يـمـكـنـ القـولـ اـنـهـاـ هـذـهـ دـهـرـاتـ نـسـبـيـاـ عـلـىـ الجـهـةـ الـأـوـرـوبـيـةـ الـمـوـحـدـةـ،ـ بـعـدـمـ شـهـدـ الـعـالـمـ الـمـاضـيـ تـكـلـاـ خـطـراـ بـفـلـ اـقـتصـادـاتـ مـتـهـالـكـةـ.ـ فـقـدـ تـعـلـمـتـ اـوـرـوباـ الـدـرـسـ،ـ مـنـ حـيـثـ اـنـ الـإـصـلـاحـاتـ الـمـالـيـةـ (ـخـفـضـ الـانـفـاقـ وـخـفـضـ الـدـينـ،ـ وـالـهـيـكلـةـ الـضـرـائـيـةـ،ـ وـتـحـديثـ الـأـنـظـمـةـ الـمـالـيـةـ..ـ)ـ هـيـ فـيـ اـسـاسـ الـنـمـوـ الـاـقـتصـادـيـ الـحـقـيـقيـ وـالـمـسـتـدـامـ،ـ وـعـلـىـ مـاـ يـبـدوـ،ـ فـانـ دـعـمـ ٢٠١٢ـ سـيـكـونـ عـامـ الـتـحـديـاتـ الـكـبـيرـةـ هـنـاكـ وـكـذـلـكـ عـنـدـنـاـ هـنـاـ.

لـقـدـ أـدـرـكـتـ دـوـلـ مـجـلـسـ التـعـاوـنـ الـمـدـجـجـةـ بـإـمـكـانـيـاتـ هـاـئـلـةـ (ـتـرـسانـةـ مـهـيـبـةـ وـمـتـنـوـعـةـ مـنـ الـمـوـجـودـاتـ الـمـؤـثـرـةـ وـالـفـاعـلـةـ فـيـ اـسـوـاقـ الـعـالـمـ وـبـوـرـصـاتـهـ وـمـصـارـفـهـ وـمـؤـسـسـاتـهـ)ـ أـدـرـكـتـ مـسـلـحـةـ التـحـوطـ وـالـحـذـرـ وـمـسـطـعـ تـعـقـيـدـاتـ الـأـوـضـعـ الـمـالـيـةـ وـالـاـقـتصـادـيـةـ الـأـوـرـوبـيـةـ وـالـأـمـيـرـيـكـيـةـ (ـشـتـغلـ الـنـاسـةـ الـيـوـمـ فـيـ الـاـقـتصـادـ وـالـصـنـاعـةـ وـالـزـرـاعـةـ وـالـتـجـارـةـ وـالـتـجـارـةـ)ـ بـحـيـثـ اـنـهـاـ نـجـحـتـ فـيـ النـأـيـ بـعـنـهـاـ عـنـ تـلـكـ التـدـاعـيـاتـ عـنـ طـرـيـقـ بـذـلـيـلـ مـزـيـدـ مـنـ الـجـهـودـ لـمـواجهـةـ تـحـديـاتـ الـأـزـمـاتـ الـطـارـئـيـةـ وـالـمـالـيـةـ،ـ بـعـضـ دـوـلـ الـقـيـادـةـ فـيـهـاـ وـعـلـىـ رـأـسـهـاـ الـأـمـانـيـاـ،ـ وـالـتـيـ أـطـلـقـتـ العنـانـ لـمـحـرـكـاتـ طـلـوحـتـهـاـ الـمـالـيـةـ الـأـنـقـاذـيـةـ الـهـاـئـلـةـ،ـ (ـفـوـسـطـ اـسـتـعـارـضـ الـأـمـانـيـ وـاضـحـ لـلـقـوـةـ،ـ أـكـدـتـ الـمـسـتـشـارـةـ الـأـلـمـانـيـةـ (ـانـجـيلـ مـيرـكـ)ـ اـنـهـاـ سـتـعـمـلـ مـاـ فـيـ وـسـعـهـاـ لـمـحـفـظـةـ الـمـالـيـةـ عـلـىـ وـحدـةـ مـنـطـقـةـ الـيـوـرـوـ،ـ وـكـانـ لـلـدـيـنـامـيـةـ وـالـزـخـمـ الـذـيـ أـظـهـرـهـمـ الـأـثـرـ الـبـالـغـ فـيـ إـعادـةـ تـمـوـضـعـ الـاـقـتصـادـ الـأـوـرـوبـيـ عـلـىـ سـكـةـ الـانـطـلـاقـ كـلـتـةـ مـؤـثـرـةـ وـفـاعـلـةـ،ـ بـعـدـ نـجـاحـهـاـ فـيـ فـرـضـ الـتـطـبـيقـ الـمـبـدـئـيـ وـالـعـلـمـيـ لـمـعـايـرـ الشـفـافـيـةـ وـآـلـيـاتـ الضـبـطـ وـالـانـضـبـاطـ



يكـهـاـدـ عبدـ الحـفـيـظـ الـبـارـبـir
ahafizbarbir@gmail.com

رسـمـتـ الـفـتـرـةـ الـأـخـيـرـةـ مـشـهـداـ مـخـتـلـفاـ وـأـقـلـ تـوـرـاـ عـلـىـ صـعـيـدـ مـاـ أـصـابـ دـوـلـ الـأـوـرـوبـيـةـ وـمـنـطـقـةـ الـيـوـرـوـ مـنـ تـدـاعـيـاتـ مـالـيـةـ وـاـقـتصـادـيـةـ قـاسـيـةـ،ـ انـعـكـسـتـ سـلـبـاـ عـلـىـ الـدـوـرـ الـأـقـتصـادـيـةـ الـعـالـمـيـةـ،ـ وـكـادـ اـنـ تـتـحـولـ إـلـىـ رـكـودـ غـيـرـ مـسـبـوقـ،ـ نـظرـأـ الـمـحـورـيـةـ الـدـوـرـ الـأـوـرـوبـيـ تـحـديـداـ كـتـكـلـ فـلـ وـتـقـاعـلـ مـؤـثـرـ فـيـ تـوجـيهـ بـوـصـلـةـ الـنـظـامـ الـاـقـتصـادـيـ وـالـمـالـيـ الـعـالـمـيـ،ـ فـأـمـاـ جـرـدةـ حـسـابـ دـوـرـيـةـ لـمـاـ كـانـ لـهـ الـأـوـضـعـ الـأـوـرـوبـيـ الـمـتـهـالـكـةـ،ـ وـفـيـ الـوـقـتـ الـذـيـ ظـلـنـاـ فـيـ اـنـظـامـ الـيـوـرـوـ قدـ شـاـخـ،ـ بـرـزـتـ طـلـائـعـ اـنـفـرـاجـاتـ وـاعـدـةـ فـيـ مـسـلـسلـ الـأـرـمـاتـ الـمـالـيـةـ الـأـوـرـوبـيـةـ،ـ وـذـكـرـ نـتـيـجـةـ الـلـجـوـرـ وـالـمـكـثـةـ الـتـيـ بـذـلتـهـاـ الـقـيـادـاتـ السـيـاسـيـةـ وـالـمـالـيـةـ وـالـاـقـتصـادـيـةـ عـلـىـ أـعـلـىـ الـمـسـتـوـيـاتـ،ـ فـيـ جـمـعـهـاـ الـأـزـمـةـ الـكـارـيـثـيـةـ الـتـيـ ضـرـبـتـ بـقـوـةـ وـقـسـوـةـ مـعـظـمـ بـلـدانـ الـمـالـيـةـ وـالـدـيـوـنـ الـسـيـادـيـةـ،ـ فـيـ جـمـعـهـاـ الـأـنـقـاذـيـةـ الـهـاـئـلـةـ،ـ فـيـ طـلـوحـتـهـاـ الـمـالـيـةـ الـأـنـقـاذـيـةـ الـهـاـئـلـةـ،ـ فـوـسـطـ اـسـتـعـارـضـ الـأـمـانـيـ وـاضـحـ لـلـقـوـةـ،ـ أـكـدـتـ الـمـسـتـشـارـةـ الـأـلـمـانـيـةـ (ـانـجـيلـ مـيرـكـ)ـ اـنـهـاـ سـتـعـمـلـ مـاـ فـيـ وـسـعـهـاـ لـمـحـفـظـةـ الـمـالـيـةـ عـلـىـ وـحدـةـ مـنـطـقـةـ الـيـوـرـوـ،ـ وـكـانـ لـلـدـيـنـامـيـةـ وـالـزـخـمـ الـذـيـ أـظـهـرـهـمـ الـأـثـرـ الـبـالـغـ فـيـ إـعادـةـ تـمـوـضـعـ الـاـقـتصـادـ الـأـوـرـوبـيـ عـلـىـ سـكـةـ الـانـطـلـاقـ كـلـتـةـ مـؤـثـرـةـ وـفـاعـلـةـ،ـ بـعـدـ نـجـاحـهـاـ فـيـ فـرـضـ الـتـطـبـيقـ الـمـبـدـئـيـ وـالـعـلـمـيـ لـمـعـايـرـ الشـفـافـيـةـ وـآـلـيـاتـ الضـبـطـ وـالـانـضـبـاطـ

بِصْرَاحَةٌ

ماذا قال المصرفيون لموفد الخزانة الاميركية؟

في مقال سابق قلنا بصراحة ان السلطات المالية الاميركية تطلب من السلطات المالية اللبنانية، الغاء السرية المصرفية بحجة انها تغطي جرائم التهرب الضريبي وغسل الاموال وتمويل الارهاب. وقلنا ان حاكم مصرف لبنان رياض سلامه بدل كل ما يملك من معرفة ليقنع الاميركيين بأن المصارف اللبنانية لا تقوم بعمليات تخالف قوانين مكافحة غسل الاموال وتحرص على التقيد بتعليمات مصرف لبنان بكل دقة. ولاحظنا ان الحاكم عاد من زيارته الى واشنطن و مقابلاته لمسؤولي الخزانة الاميركية لا سيما الذين استهدفوا في السابق البنك اللبناني الكندي، ولديه شعور بأن مسؤولي وزارة الخزانة الاميركية غير مرتاحين لعمليات مشبوهة يقوم بها عدد من المصارف والصرافين، وصارحوا الحاكم بما يساورهم من شكوك وما لديهم من تقارير ومؤشرات تؤكد حصول عمليات غسل اموال. ولمزيد من محاولات الاقناع التي يقوم بها الحاكم، عاد من واشنطن الى بيروت ليتخذ عدة قرارات تطويق تحركات الصرافين حيث تحوم حول بعضهم شبهة غسل الاموال، وقد فرض عليهم زيادة رساميلهم ومنع عليهم القيام بعمليات هي من اختصاص المصارف. ولم يأبه الحاكم للضجة التي اثارها الصيارة ضد قراراته و صار جهم بأنه لن يتراحم عنها مهما حاولوا الاستئثار بالسلطان النافذين !

على الرغم من قرارات مصرف لبنان المتشددة تجاه المصارف والصرافين، يصر الاميركيون على حصول عمليات غسل اموال متواصلة في لبنان، مستشهادين بعدد من الصفقات التي تعدد بعشرات ملايين الدولارات في القطاعين العقاري والسيادي. وليؤكد الاميركيون اصرارهم على حصول صفقات مشبوهة، وصل الى لبنان من الولايات المتحدة في اواسط شهر آذار (مارس) الماضي نائب وزير الخزانة الاميريكية لشؤون تمويل الارهاب والاستخبارات المالية ديفيد كوهين لينقل الى المسؤولين اللبنانيين، فلق رؤسائه وليطلع شخصيا على الاجراءات التي اتخذت «ميدانيا» لعدم حصول عمليات غسل اموال، تصب معظمها في نظرهم في مصلحة احدى الجهات الحزبية حيث يتم تمهيلها كما يتضمنه الامر كهون من عائد عمليات غسا، الامر الـ 11.

وصدق مع وصول المسؤول الأميركي إلى لبنان والمقابلات والاجتماعات التي عقدها مع حاكم مصرف لبنان وجمعية المصارف وكبار المسؤولين صدور تقرير هيئة التحقيق الخاصة بمكافحة غسل الأموال (يرأسها الحاكم رياض سلامه وأمين سرها عبد الحفيظ منصور) فتسلم المسؤول الأميركي نسخة منه وقد أظهر دهشته لما تضمنه التقرير الجديد من حالات - وبالمئات - تم التحقيق فيها، والتثبت من شتان تكالب المخالفات، لاسيما ما خالفه غسل الأموال.

الا ان السيد كوهين لم يسمع جوابا على طلب سابق لدارته بداعها قائمة دورية باسماء المودعين في مصارف لبنان من حاملي الهويتين الاميركية واللبنانية، لمعرفة المتبرعين عن دفع الضريبة لحكمة متهم، وبما وعده بالجواب في وقت لاحق.

وبالعودة الى التقرير «الدسم» تبين انه وردت الى هيئة التحقيق في العام ٢٠١١ نحو ٣٢٥ حالة (محلية واجنبية) أحالت الهيئة من مجموعها ٨٠ حالة الى النيابة العامة ولا زالت تحقق بـ ٥٠ حالة

ويعد التقرير انواع الحالات المشار اليها وكان بينها ٢١ حالة بجرائم ارهاب وتمويل ارهاب ورد بعضها من المصادر وبعضها الآخر من الامم المتحدة ومجلس الامن، وقد احتفظ التحقيق بأسماء المتهمين با، تكابر هذه الحائط.

لا شك ان المسؤول الاميركي الذي اطلع على هذا التقرير كان يعرف مسبقا اسماء المشبوهين، ويعرف اكثر صعوبة اثبات التهم قياسا الى تجارب وتحقيقات سابقة، لذلك يحاول باسم وزارة الخزانة الاميركية ان ينتزع من الجهات المصرفية اللبنانيه موافقتها على الغاء السرية المصرفية أفله على اللبنانيين من حملة الجنسية الاميركية وهذا من اشد التعجبات للمسئولة عن اللبنانيين.



الطباعة والنشر والتوزيع ش.م.ل
تصدر عن شركة البيان
تأسست عام ١٩٧٠
ابيوعية تصدر شهرياً مؤقتاً

رئيس مجلس الادارة - المدير العام:
انطوان زخور
نائب رئيس التحرير المسؤول:
اميل زخور

المستشار القانوني: مكتب المحامي كمال ابو ظهر
طباعة: مطبعة شمس
توزيع: الشركة اللبنانيّة لتوزيع الصحف والمطبوعات

المركز الرئيسي: جادة سامي الصلاح
بنية رحال - الطابق السادس
هاتف: +٩٦١ ٣٩٦٨٠٥
فاكس: +٩٦١ ٣٩٦٤١٧
ص.ب: ١١-٥١٠-١١ لبنان
ر.ب: ١١٧٢٠-٨٠-١١ بيروت

AL BAYAN ECONOMIC MAGAZINE

CEO - Chief Editor:
Antoine ZAKHOUR

Editorial Manager:
Emile ZAKHOUR

Lebanon
Beirut Head Office:
Sami El Solh Boulevard
Rahal Building - 6th Floor
P.O.Box: 11-1510
Riad El Solh 11072080
Phone: +961 1 396805
Fax : +961 1 396417

Oman:
+ 968 98932551

Qatar:
+974 5 062495

Saudi Arabia:
+ 966 55 8846200

Algeria:
+ 213 7 95127003

Sudan:
+ 249 910 443322

Bahrain: + 973 3 6635320 **Syria:** + 963 11 6667102
Egypt: + 963 11 6626670

France: + 33 1 40509012 **Tunisia:** + 216 26431222

+ 33 1 45002222

Jordan: + 971 50 7594858
+ 962 795915667 + 971 50 9637944

Kuwait: + 965 97714789 **Yemen:** + 967 715 266954

www.albayanmagazine.com
info@albayanmagazine.com

بدل الاشتراك السنوي:
Lebanon: US\$ 100 | Middle East: US\$150

المنطقة: لبنان ٧٥٠ ل.ل., سوريا ٢٠٠ ل.س., مصر ٣ جنيهات, الاردن ٥ دينار, قطر ٢٥ ريالاً, السعودية ٢٥ ريالاً, الكويت ٢ دينار, الامارات ٢٥ درهماً, البحرين ٣ دينار, سلطنة عمان ٣ ريال, العراق ٦ دينارات, السودان ٢ جنيهات, اليمن ١,٥ ريالاً, ليبيا ٧ دينار, المغرب ٦ درهماً, CYPRUS 3 CP, U.K. 3,5 Stg, FRANCE 5 EURO, U.S.A. 7/10 G, GERMANY 5 EURO.



ملتقى - الرياض

حضر د. فهد المبارك محافظ مؤسسة النقد العربي السعودي «ساماً» من تنامي وتنوع الأساليب (الكمية والنوعية) المستخدمة في غسل الأموال العابرة ١٣٢: للحدود ص:



ملتقى الرياض

قال لنا أمين الحوت - مدغفل - السعودية ان امكانيات تبييض الاموال عبر شركات التأمين في المملكة العربية السعودية محدودة جداً وليس من أي خطر في هذا المجال ص: ١٣٤:



مقابلة

نوه السيد عادل دهلوi - شركة انتقام كابيتال - السعودية بهيئة السوق المالية الداعم الأساسي لمصداقية الشركات الاستثمارية وتوقع تقلص عددها ص: ١٢٦:



مال ومصارف

دعا العمير التنفيذي لشركة الأوسط للاستشارات الاقتصادية - السعودية خالد العمير المستشار العربي قبل الخوض في مجال التداول إلى التعريف على الشركة التي سيتعامل معها وتطرق إلى الملتقى الإرشادي الثاني الذي سيعقد في مايو المقبل ص: ١٢٨:



تأمين

الرئيس التنفيذي لشركة Q-RE يان سانغسترن نوه بفالعاليات ملتقى قطر ٢٠١٢ وأبدى تأييده لخضوع شركات التأمين في قطر الى إشراف ورقابة البنك المركزي ص: ١٩٦:

في هذا العدد

- ٦ قبل الطبع
- ٨ حصاد الشهر: الخليج ينمو اقتصاداً وعمراً - بقلم د. عبد الحفيظ البربرير -
- ١١ بصراحة: الغاء السرقة المصرفية التغفل الشامل للأميركيين
- ١٤ رأينا «الفجور» يزيد الآثراً ثراءً والقراء فقرًا

اقتصاد عربي وعالمي

- ١٦ الاسواق الآسيوية تمنع استيراد المواد الغذائية التي تدخل فيها مواد كيمياوية
- ٢٠ كلمات من منتدى جده الاقتصادي ٢٠١٢
- ٢٢ خالد الدسوقي: «صقال» الأفضل بين الشركات المصممة للمولدات الكهربائية
- ٢٨ فهد الذكير UNICOIL السعودية: متلقاًون بتوصيات أعمالنا في المملكة

عقارات

- ٢٠ تقرير لينك عوده: تراجع حركة السوق العقارية في لبنان
- ٢٢ «البيان الاقتصادي» تحاور المهندس علي الشهري (شركة حمد واحمد المزني العقارية - السعودية)
- ٢٤ لبنانيات: ولادة دياسبورا اللبنانيية في فرنسا
- ٥٢ افتتاح ملتقى ١٩ للفنادق والمطاعم HONICA
- ٧٢ نقاط سوهو: أغذية فاسدة - بقلم زياد زخور -

مال ومصارف

- ٧٤ منتدى بازار ٣ في كروال بيتش: جميع المصادر اللبنانيّة جاهزة لتطبيق معابر كنایة رأس المال
- ٧٨ موريش صاحناوي (BLC): قدراتنا تؤهلنا لأن تكون المرجعية المالية والمصرفية للنساء في الشرق الأوسط
- ٨٤ حديث شيق مع أديب السويلم الرئيس التنفيذي لشركة فالكم للخدمات المالية
- ٨٨ أكبر المصادر الاستثمارية في الشرق الأوسط (أركابيتا): يتوقف عن الدفع «كين افست» والجموعة المالية هيرميس، يدرسان تحالفًا استثماريًا
- ٩٨ أبرز التوصيات التي اتخذت في المنتدى المصرفي والمالي العربي التركي
- ١٠٠ هل اقتضى ناديف كوهين بإجراءات لبنان لمكافحة الإرهاب
- ١٠٤ يوسف الواثل حافظة لبنان الكوتبي المركزي
- ١١١ نتائج المصادر القطرية لسنة ٢٠١١
- ١٢٢ نتائج مصارف امارة ابو ظبي لعام ٢٠١١
- ١٢٤ وصف وليد (الأوسط للاستثمارات الاقتصادية - السعودية): الملتقى الإرشادي الاول بالتجربة الفريدة من نوعها
- ١٣٠ متقدماً النجاح الاكبر الملتقى الثاني في ايار (مايو) المقبل
- ١٣٢ أحاريث مع كبار المشاركين في ملتقى الالتزام وكفاحه غسل الاموال - الرياض

تأمين

- ١٤٤ مفكرة ضامن عربي: - بقلم جوزف زخور -
- ١٤٦ كتابات في التأمين إمساكار شركات التأمين وتصفيتها - بقلم جميل حجار -
- ١٤٨ قانون اميركي يجبر شركات التأمين الاروبية العالمية في اميركا على دفع قيمة عقود التأمين الصادرة قبل الحرب العالمية الثانية
- ١٥٠ مويين رعي استخلاصنا البر وصوينا المسارات خلال موسم التجديد لعام ٢٠١٢
- ١٥٢ METLIFE وستي بيتك ومصرفان سقطت في اختناق الملاعة
- ١٥٤ اقساط شركات التأمين في سيدون
- ١٥٦ اقساط التأمين على الحياة والادخار في لبنان لسنة ٢٠١١
- ١٦٢ وزير الصناعة فريح صابونجياني يعلن في جمعية شركات الضمان عن مشروع للتأمين الازامي الصناعي في لبنان
- ١٧٤ نتائج شركات تأمين عربية
- ١٧٩ أوسع تغطية مصورة لملتقى (الضمان للتأمين الاسلامي) العالمي يستعد عاقيبة وأجرؤ النقل تواصل ارتقاءها
- ٢٠٢ نق: قطاع النقل البحري العالمي يستعد عاقيبة وأجرؤ النقل تواصل ارتقاءها
- ٢٠٨ سيارات تكنولوجيا
- ٢٢٤ سياحة: مقابلة مع مديرية شركة طيران الامارات في لبنان تماضر القولتي
- ٢٣٦ مجتمع: ميراي فارس بويز -
- ٢٤٠ مجتمع: مقابلة مع مديرية شركة طيران الامارات في لبنان تماضر القولتي



مال ومصارف

قال فيليب غامم الرئيس التنفيذي لـ ADS SECURITIES إن الشركة نافذة تتبع لعملائها الفرصة للمشاركة كلاعبين بارزين في الأسواق وتوصلهم إلى كبار مزودي السيولة على مستوى العالم ٩٤: ص:



ملتقى - الرياض

حضر د. فهد المبارك محافظ مؤسسة النقد العربي السعودي «ساماً» من تنامي وتنوع الأساليب (الكمية والنوعية) المستخدمة في غسل الأموال العابرة ١٣٢: للحدود ص:



مال ومصارف
تحذر الرئيس التنفيذي لبنك أبوظبي الوطني ماثيل (NBAD) تومالين لـ «البيان» الاقتصادية عن ميزات البنك الذي تم تصنيفه ضمن البنوك الـ 5 الأكثر أماناً في العالم ص: ٩٢: ١٩٤.



تأمين
في حديثه الجديد الشيق إلى «البيان» الاقتصادية على هامش منتدى قطر ٢٠١٢ قال لنا عبد اللطيف شريف الرئيس التنفيذي AON الشرق الأوسط أن أسواق التأمين في الدول العربية شهدت فورة في الأعمال والنمو ص: ١٩٤.



مقابلة
شاشك سريفاتسا - مركز قطر للمال (QFCA) يُعرف عن المركز وهيئته التنظيمية والسلطة القضائية فيه وعن البيئة المواتية للأعمال التجارية التي يوفرها المركز - معلومات مهمة جداً - ص: ١٩٤.

ملتقى الرياض

وأشار د. بيرند فان ليندر DR BERND VAN LINDER
العضو المنتدب للبنك السعودي الهولندي الى ان النظام المالي السعودي صحي ومستقر وكل البنوك العاملة في السعودية تتمنى برأس المال جيد وسيرة عالية في ظل أفضل نظام مصرفي في العالم أجمع ص: ١٣٤.



مؤتمرات

رئيس الرقابة المالية في شركة الخليج للصناعات الدوائية «جلفار» جي في جي كريشنا أشار الى توسيع الشركة عالمياً وسعيها لاستقطاب شركات الأدوية لمساركتها في إنشاء مصنع جديد في أثيوبيا ص: ٩٦.



تكنولوجيا

قال أياد شهابي مدير عام شركة هيوليت باك ard ان التحديات فرضت على الشركة تغيير استراتيجيةها فأخذت عامل الابتكار على مشاريعها كما استحوذت على شركة AUTONOMY البريطانية ص: ٢٣٤.



مال ومصارف

قال عبد العزيز عثمان (البنك السعودي الفرنسي) ان التحدى الاكبر الذي تواجهه المصارف السعودية هو الالتزام بالمتطلبات الدولية مع العلم ان التركيز الكبير حالياً هو على مشكلة غسل الاموال ص: ١٣٦.



IN THIS ISSUE

LAST MINUTE NEWS 6

CROP OF THE MONTH : THE GULF GROWING UP STEADILY - BY DR. ABDEL H. BARBIR 8

EDITORIAL : RUDENESS MAKES THE RICH RICHER AND THE POOR POORER 11

FRANKLY SPEAKING: USA PRESSING LEBANON OVER BANK SECRECY 14

ARAB AND WORLD ECONOMY:

ASIA BANS FOOD CONTAINING CHEMICALS 16

JEDDAH ECONOMIC FORUM 2012 REPORT 20

KHALED AL DOSARY: "SACCAL" ARE THE BEST AMONG THE MANUFACTURERS OF ELECTRIC GENERATORS 22

UNICOIL'S FAHD AL ZUKAIR: WE'RE TOWARDS HAVING A LARGER PRESENCE IN KSA 28

REAL ESTATES:

BANK AUDI'S REPORT: REAL ESTATE BUSINESS DECLINING 30

SPECIAL INTERVIEW: WITH ALI AL SHIHRI (HAMAD AND AHMAD AL MEZAINI) 32

LEBANESE AFFAIRS: LEBANESE DIASPORA IN FRANCE 34

BLACK POINTS: DECAYED FOOD - BY ZIAD ZAKHOUR 72

MONEY AND BANKS:

BANKING CONFERENCE AT CORAL BEACH: LEBANESE BANKS READY TO MEET BASEL II 74

BLCS MAURICE SEHNAOU: WE ARE IN THE BEST POSITION TO SERVICE WOMEN IN THE REGION 78

FALCOM'S FINANCIAL'S CEO: ADIB ALSULEIMAN INTERVIEWED BY OUR MAGAZINE 84

ARCAPITA INVESTMENT BANK IN TROUBLE 88

Q-INVEST AND EFG HERMES JOIN FORCES 98

ARAB TURKISH BANKING CONFERENCE: THE RESOLUTIONS 100

YOUSSEF AL HASHEL APPOINTED GOVERNOR FOR KUWAIT CENTRAL BANK 111

QATAR BANKS RESULTS FOR 2011 122

ABU DHABI BANKS RESULTS FOR 2011 124

WALID EID: THE FIRST GUIDANCE CONFERENCE WAS A SUCCESS AND WILL BE FOLLOWED BY A 2ND ONE ON MAY 1ST 130

RIYADH CONFERENCE ON MONEY LAUNDERING: INTERVIEWS WITH PARTICIPANTS 132

INSURANCE:

ARAB INSURERS DIARY - BRICS SOUTH TO SOUTH BANK: WILL THERE A GULF ARAB TO ARAB BANK? - BY J. ZAKHOUR - 144

INSURANCE WRITINGS: INSURANCE COMPANIES IN DIFFICULTY WHAT OPTIONS? - BY JAMIL HAJJAR - 146

USA FORCING EUROPEAN INSURER TO REDEEM HOLOCAUST VICTIMS LIFE POLICIES 148

METLIFE FAILED THE STRESS TEST 152

SUDAN INSURANCE MARKET PREMIUM BY COMPANY 154

LEBANON LIFE AND SAVINGS PREMIUM 2011 - BY COMPANY 156

ARAB INSURANCE COS YEARLY RESULTS 2011 174

QATAR RENDEZ-VOUS (MULTAQA) (COVERAGE BY EMILE ZAKHOUR) 179

QATAR'S BEEMA'S ALI FADALA: IT WILL TAKE TIME FOR HEALTH INSURANCE TO BECOME MANDATORY IN QATAR 202

SHIPPING: WORLD SHIPPING TRADE RECOVERING 208

AUTO SHOW ROOMS 228

TECHNOLOGY: 234

TOURISM: SPECIAL INTERVIEW WITH EMIRATE'S AIRLINE, LEBANON REP: TAMADOR AL QUWATLI 236

SOCIAL LIFE - BY MIREILLE FARES BOUEZ 240

اضراب مستوردي وموزعي المحروقات «الفجور» يزيد الأثرياء ثراءً والفقراً فقرًا

بأجر يقل عن الحد الادنى النافذ في لبنان، ما يعفيها من موجبات ادخالهم في عداد المضمونين لدى الصندوق الوطني للضمان الاجتماعي، وهي كما تعلم تشمل الطبابة وتعويض نهاية الخدمة والتعويض العائلي.

وخلال الشهرين الماضيين لجأت الشركات المستوردة للمحروقات إلى اضراب تحذيري، ثم إلى اضراب يستمر ثلاثة أيام، احتجاجاً على عدم تجاوب وزارة الطاقة مع مطالبها برفع الجمالة التي تتناقضها على «تنكة» البنزين والمازوت. كما طالب برفع بدلات النقل التي تستوفيها الصهاريج. والصهاريج هي أيضاً في معظم الحالات مملوكة من شركات المحروقات.

وفي تحركات أخذت طابع المسرحيات الهزلية أخذ أصحاب المليارات من ممثلي شركات المحروقات يتمسكون ويظهرون على شاشات التلفزة، وهم محاطون بمجموعات من سائقي الصهاريج ليتحدثوا عن ضيق وعوز مزاعمين وليطالبوا وزارة الطاقة برفع الظلمة عن كاهلهم. ويدركنا المشهد هذا بالفجور الذي مارسه ويمارسه باستمرار أصحاب المطاحن والأفران، وأصحاب لوحات التاكسي والذي أمكن لهم غير مرّة أن يقبضوا مليارات الليرات تحت عناوين الدعم أو ارتفاع تكاليف التشغيل.

هذا في الوقت الذي فشل شربل نحاس، ان يضع حدأً لحرمان العمال والعمالات من التعويضات المستحقة لهم عن بدلات النقل، فخذل، وأخرج، فخرج من وزارة العمل.

خلاصة القول إن الفجور في لبنان تحول إلى ظاهرة يلجمها المقدرون وأصحاب الثروات، ليزدادوا قدرة وثراءً. والتحركات التلفزيونية التي لجأت إليها شركات استيراد المحروقات ونقلها وتوزيعها، ليست في رأينا إلا حلقة من حلقات الفجور التي يشهدها لبنان بين الحين والآخر، والتي تنتهي إلى استنزاف جيوب اللبنانيين ودفع المديونية العامة صعداً ليزداد الثري ثراءً، ويزداد الفقير فقرًا ■

«البيان الاقتصادي»

حيثما توجهت في لبنان، ترى أن عدد المحطات التي تسوق المحروقات يتکاثر بوتيرة هائلة، وإن الكثير منها أعيد تأهيله وإلباسه رداء قشيباً، حتى لتظن أنها تحولت إلى صالونات تبرُّ بفخامتها تلك التي تتعاطى التجميل والعناية بالبشرة. كما جرى تزويدها بأجهزة أوتوماتيكية متقدمة تمكن لها ان تغسل السيارة بدقة.

والى ذلك تقدم المحطات خدمات التشحيم، والتزييت بأسعار حرة ولا تخضع إلا لمزاج أصحاب المحطة. كما ان نوعية الزيوت والشحوم التي تستعملها المحطات، وكذلك جودتها تبقى من أسرار المهنة.

وتبقى من بين أسرار المهنة كذلك الطريقة التي يجري فيها تشغيل العدادات التي تسجّل كميات البنزين أو المازوت التي تصبه في خزان السيارة.

وهذه الحال من الرفاه والازدهار التي تعيشها محطات البنزين، تبين بوضوح أنها مرتبطة جداً إلى النتائج التي تتحققها نهاية كل سنة، وان أرباحها السنوية لا بد ان تكون قياسية، وتجاوز العوائد الاستثمارية التي تتحققها القطاعات الأخرى، بما في ذلك المصادر.

وتساعدها على تحقيق تلك النتائج الباهرة، عوامل عدة منها ان مالكي معظم المحطات هم مستوردو المحروقات بالذات، وهؤلاء اتفقوا منذ اتفاق الطائف على ان يتقاسموا المغانم، وذلك من خلال «تجمع» هو واقعاً كارتيل CARTEL يتحكم بالكميات المستوردة ونوعيتها. ولا يخفى ان المحروقات التي ترفض في دول أخرى، لعدم استيفائها المواصفات البيئية يؤتى بها إلى لبنان حيث تقبل على الرحب والسعفة. ولا يخفى كذلك ان «الكارتل» يحارب فكرة استعمال الغاز لأغراض السير، لأنه الأرخص بين المحروقات، واستخدامه بديلاً من البنزين، يخفض أرباح الشركات المستوردة بنسبة ٦٠ في المئة، أضف الى ذلك انها تستخدم عملاً غير لبنانيين، اضف الى ذلك ان العامل الاجنبي يرتضي مكرهاً بأن يعمل لدى شركات المحروقات



شركة يوني بريزيدانت

تعلموا من المستهلك في تايوان!

مطالبة الشركات المصنعة للأغذية والمشروبات بـ ٢٦٠ مليون دولار أمريكي لاستعمالها مواد كيماوية في صنع السوائل المنشطة والمأكولات

أعلنت مؤسسة المستهلكين في تايوان TAIWAN CONSUMERS FOUNDATION انها رفعت دعوى جماعية ضد شركة يوني بريزيدانت (UNI PRESIDENT) و ٣٨ شركة صناعية أخرى تطالب فيها بتحميلها المسؤولية الناجمة عن استعمال مواد كيماوية ممنوعة في صنع المأكولات والمشروبات Using banned chemicals in food and drink products. وانضم الى الدعوى الجماعية ٥٦٨ مستهلكاً للمواد التي تصنعها الشركات المدعى عليها وطالبوها بدفع لهم تعويضات يبلغ مجموعها ٢٦٠ مليون دولار أمريكي.

وجاء في الدعوى ان المواد الكيماوية التي استعملتها الشركات المدعى عليها في صنع بعض المأكولات والسوائل والعصير المنعش للرياضيين وغيرها HORMONE PROBLEMS SPORT DRINKS AND JUICE تخلق مشكلات هورمونية لدى الأطفال. واتهموا الشركات المدعى عليها بالغش وباستعمال مواد ضارة بصحة المستهلكين.

وما أن أذيع خبر تقديم المستهلكين بالدعوى حتى أعلنت حكومات الصين الشعبية وكوريا الجنوبية وهونغ كونغ منع استيراد المواد التي تنتجهما الشركات المدعى عليها، كما أسرع وكلاء تلك الشركات الى استعادة تلك المواد من الأسواق الآسيوية تداركاً لأي خطر.

التلفزيون الصيني يتهم «ماكدونالدز» و«كارفور» بالغش

وجه التلفزيون الصيني لمناسبة اليوم العالمي لحقوق المستهلك في ١٥ آذار (مارس) الاتهام لسلسلة المتاجر الفرنسية ومطاعم «ماكدونالدز» الأميركيّة للوجبات السريعة، بعد توجّهه إلى أحد مطاعم الأخيرة في بيجينغ وصوّر بكاميرا خفية، حين البرغر الذي يبس بعد ساعات على نزع غلافه، ولاحظ التلاعب بتواریخ صلاحیة وجبات التحلیلة. وفي أحد متاجر «كارفور» في مدينة تشنجتشو حيث بيع الدجاج الأصفر على انه دجاج مزارع باب أول بسعر أعلى بمرتين.

حيث يسود القانون ويذهب المتلاعبون بالغذاء إلى السجن كوكولا تسحب منتج PULPY MILKY من أسواق الصين

أعلنت وكالة أخبار الصين CHINA NEWS AGENCY ان ولداً توفى بعد تناوله كمية من الحليب المعروف باسم PULPY MILKY الذي تنتجه شركة كوكولا COCA وان ثلاثة آخرين نقلوا إلى المستشفيات للمعالجة بسبب تناولهم ذلك المشروب.

ورداً على الخبر نفت كوكولا ان تكون حوادث التسمم قد نتجمّعت عن تناول الحليب الذي تنتجه شركة تابعة لها في الصين هي شركة مينوت مايد MINUTE MAID.



حليب PULPY MILKY

وقالت المتحدثة باسم الشركة جوانا برايس JOANNA PRICE ان الحليب المطعم ببنكهـة الفريـز STRAWBERRY FLAVOURED MILK لا يحتوي على أي مواد سامة، ومع ذلك وحرصاً منها على التعاون مع السلطات الصينية عمدت الشركة الى سحب ذلك المنتج من الأسواق، بانتظار ان تظهر نتائج التحقيقات المخبرية حول وفاة الطفل وإصابة والدة وطفلين آخرين بعواض التسمم.

ترشيح رئيس مايكروسوفت لرئاسة البنك الدولي

يدرس الرئيس باراك اوباما مع مساعديه امكانية ترشيح بيل غيتس مؤسس ورئيس مجلس ادارة «مايكروسوفت» لرئاسة البنك الدولي خلفاً للرئيس الحالي روبرت زوليك الذي قرر عدم تجديد ولايته خلال شهر تموز (يوليو) المقبل.

وترشح الولايات المتحدة التي تحضر رئاسة البنك الدولي بشخصيات أميركية، ثلاثة مرشحين لتولي المنصب: جون كيري، سوزان رايس ولوران سوميرس وذلك في حال لم يستقر الرأي على بيل غيتس او في حال عدم قبوله للمنصب.

الجزائر تفتح سوق الأسهم للمستثمرين الأجانب

اعلن المدير العام للبورصة الجزائرية مصطفى فرفارة ان الجزائر ستسمح للمرة الأولى للجانب بشراء اسهم في الشركات المدرجة، الا انهم لم يتمكنوا من ذلك الا بشراء اكتتاب مع مستثمرين جزائريين. وذكر ان الحكومة اقرت قانوناً جديداً للبورصة أعدّ بمساعدة خبراء دوليين، موضحاً ان ثمة توجّهاً لتنشيط سوق الاسهم اذ انها لا تلعب حالياً دوراً كافياً في تمويل الاقتصاد. يذكر ان القيمة السوقية للشركات المتداولة اسهمها في البورصة تشكل ٢٠٪ في المئة من الناتج المحلي، بينما تراوح هذه النسبة في العديد من الاسواق الناشئة بين ١٠ و٥٠٪ في المئة.

٢٦ مليار دولار ديون المستهلكين في السعودية

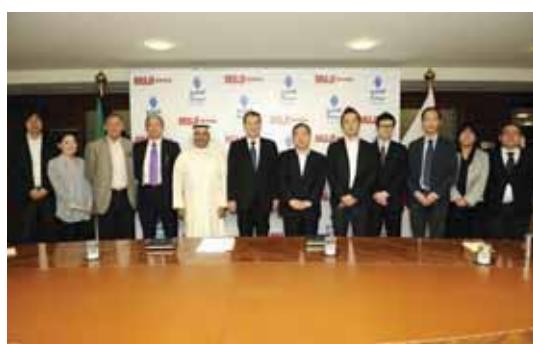
أشارت مجموعة سامبا في تقرير صادر عنها ان متوسط نسب الدين الى الدخل للأسرة السعودية يصل حالياً الى ٤٠٪ في المئة بعدما كان ٥٠٪ في المئة عام ٢٠٠٥، وهو مستوى يفتح المجال أمام نمو الاستهلاك و يقدم مجالاً أيضاً لزيادة تمويل القطاع العقاري الذي يمكن تسهيله بإدخال قانون الرهن العقاري.

وبحسب «سامبا» اقتربت ديون المستهلكين الكلية الى ٢٦ مليار دولار عام ٢٠١١ وهو ما يعادل ٢٧٪ في المئة من الناتج المحلي الإجمالي غير النفطي. وبحسب التقرير أيضاً نما متوسط دين الأسر التقديري بأكثر من أربعة أضعاف بين ٢٠٠١ - ٢٠٠٥.

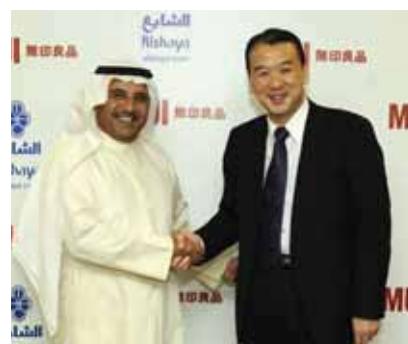
الشايـع ممثـلة حـصـرـية لـشـركـة موـجي اليـابـانـية فـي مـجاـل المـسـتـلزمـات المـنـزـلـية العـصـرـية فـي الشـرقـ الأـوـسـطـ



اـحـد مـحلـات مـجمـوعـة MUJI



محمد الشـايـع والـى يـسـارـه تـادـميـتسـو مـاتـسوـويـ مع اـركـانـ الشـركـتينـ



من الـيسـارـ: محمد الشـايـع وـتـادـميـتسـو مـاتـسوـويـ

محمد حمود الشـايـع «تعـتـبر متـاجـر «موـجي» من العـلامـات الشـهـيرـة التي تحـظـى بمـكانـة مـرـمـوقـة عـالـمـياـ نـظـرـاً لمـفـهـومـها الجـديـدـ والمـبـكـرـ وـتشـكـيلـةـ منـتجـاتـهاـ التـيـ تمـيـزـ بـالـبسـاطـةـ مـعـ الـمحـافـظـةـ عـلـىـ الجـودـةـ. وـنـحنـ عـلـىـ قـنـاعـةـ بـأـنـ منـتجـاتـهاـ الفـريـدةـ سـوـفـ تـشـهـدـ إـقـبـالـاـ وـاسـعـاـ مـنـ قـبـلـ الزـبـائـنـ هـنـاـ فـيـ الـمـنـطـقـةـ، وـتـنـطـلـعـ إـلـىـ اـفـتـاتـ أـولـ محلـ لـعـلـامـةـ «ـموـجيـ»ـ فـيـ جـمـعـ الـأـفـنيـوزـ فـيـ الـكـوـيـتـ فـيـ وـقـتـ لـاحـقـ مـنـ الـعـامـ الـجـارـيـ. وـتـعـتـبرـ موـجيـ (ـموـجيـريـشـيـ رـيوـهـيـنـ)ـ الـيـابـانـيـةـ عـلـامـةـ تـجـارـيـةـ عـالـمـيـةـ مـتـخـصـصـةـ فـيـ تـجـارـةـ الـتـجـزـئـةـ، إـذـ تـقـدـمـ لـزـبـائـنـهاـ مـجـمـوعـةـ كـبـيـرـةـ مـنـ الـمـنـجـاتـ الـمـنـتـجـاتـ الـمـتـنـوـعـةـ فـيـ مـجاـلـ الـمـسـتـلزمـاتـ وـالـاـكـسـسـوارـاتـ الـمـنـزـلـيةـ، بـإـضـافـةـ إـلـىـ تـشـكـيلـاتـ مـخـتـلـفةـ فـيـ مـجاـلـ الـأـلـبـسـةـ الـجـاهـزـةـ وـالـمـفـروـشـاتـ وـالـأـثـاثـ الـمـنـزـلـيـ. وـمـسـتـحضرـاتـ الـتـجـمـيلـ، وـلـواـزـمـ السـفـرـ وـأـدـوـاتـ الـقـرـطـاسـيـةـ وـالـهـدـاـيـاـ الـمـخـتـلـفـةـ.

أـبـرـمتـ شـرـكـةـ مـحمدـ حـمـودـ الشـايـعـ اـنـقـاقـيـةـ تـمـثـيلـ تـجـارـيـ حـصـرـيـةـ فـيـ الشـرقـ الـأـوـسـطـ مـعـ شـرـكـةـ موـجيـ الـيـابـانـيـةـ وـالـمـشـهـورـ عـالـمـيـاـ بـبـيـضـائـعـهاـ الـمـتـنـوـعـةـ فـيـ مـجاـلـ الـمـسـتـلزمـاتـ الـمـنـزـلـيـةـ الـمـتـنـاسـبـةـ وـانـمـاطـ الـحـيـاةـ الـعـصـرـيـةـ.

وـفـيـ تـعـلـيقـ لـهـ عـلـىـ اـنـقـاقـيـةـ الشـرـكـةـ الـجـدـيدـةـ قالـ تـادـميـتسـوـ مـاتـسوـويـ، رـئـيـسـ مجلسـ إـدـارـةـ موـجيـ «ـيـسـعـدـنـاـ انـ نـتـعـاـونـ مـعـ شـرـكـةـ مـحمدـ حـمـودـ الشـايـعـ، الشـرـكـةـ الـرـائـدـةـ فـيـ مـيـعـاتـ الـتـجـزـئـةـ لـتـقـدـيمـ عـلـامـةـ «ـموـجيـ»ـ إـلـىـ زـبـائـنـ الـجـدـدـ فـيـ الشـرقـ الـأـوـسـطـ. حـيثـ اـنـ مـقـوـمـاتـ النـجـاحـ فـيـ عـلـامـةـ موـجيـ تـكـنـ فيـ قـدـرـتـهـاـ عـلـىـ الـجـمـعـ بـيـنـ الـتـصـمـيمـ الـمـتـمـيـزـ وـالـتـشـكـيلـ الـوـاسـعـةـ مـنـ الـمـنـجـاتـ ذاتـ الـقـيـمةـ الـعـالـيـةـ، وـنـحنـ

وـمـنـ جـهـتـهـ قـالـ مـحمدـ عـبـدـ الـعـزـيزـ الشـايـعـ رـئـيـسـ مجلسـ إـدـارـةـ التـنـفيـذـيـ لـشـرـكـةـ



شركة اتحاد الخليج للتأمين التعاوني
GULF UNION COOPERATIVE INSURANCE CO.

- Auto	- Medical	- General Accidents
- Marine	- Life	- Property
- Engineering		

www.gulfunion.com.sa

A LITTLE WILL GO A LONG WAY

Dammam (Head Office)
Tel (+966) 3 8333544
gulfunion@saudi.com

Riyadh
Tel (+966) 1 4656784
riyahd@gulfunion-saudi.com

Jeddah
Tel (+966) 2 6523286
Jeddah@gulfunion-saudi.com



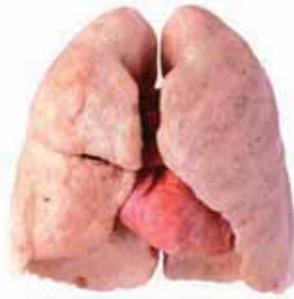
مدخنون مصابون وأخرون عاجزون عن الخروج من حالة الإدمان يطالبون شركات التبغ الكندية بـ ٢٥ مليار دولار أمريكي



ومن ثم الرئة المسرطنة



وبعده



الرئة قبل التدخين

أصبحوا مدمّنين. ويحمل المدعون الشركات المدعى عليها مسؤولية تحولهم إلى مدمّنين وذلك جراء ادخالها في صناعة السجائر مواد محفزة على الإدمان مثل الامونيا AMMONIA والنيكوتين NICOTINE وعدم اعلانها عن ذلك، حيث تكتفي بتحذير المدخن من مغبة التدخين ولا تبلغه بوجود مواد محفزة على الإدمان داخل كل سيجارة. ويطلب كل من المدعين البالغ عددهم ١,٨ مليون مدخن بتعويض قدره ١٠٠ ألف دولار أمريكي لكل منهم. وقد أبرز محامو المدعين وثائق طبية تؤكد وجود رابط بين التدخين والإصابة بالسرطان وأمراض خطيرة أخرى. وعلى ذلك تقدم حكام مقاطعات كندية أخرى بدعوى ضد شركات التبغ المدعى عليها، يطالبونها فيها بأن تعيد اليهم الأموال التي دفعتها المقاطعات في إطار معالجة المرضى المصابين بالسرطان والأمراض المرتبطة بالتدخين.

أمام المحاكم الكندية في مونتريال MONTREAL دعويان مدنيتان تعتبران الأكبر في تاريخ القضاء الكندي، حيث تبلغ قيمتهما ٢٥ مليار دولار أمريكي. المدعون جمهور من المصابين بأمراض سرطانية أو ذوي مرضى توفوا جراء إدمانهم على التدخين. المدعى عليهم: شركات التبغ أمبريل تو باكو IMPERIAL TOBACCO، جي تي اي ماك دونالد MACDONALD LTD وروثمانز بنسون اندر ROTHMANS BENSON AND HEDGES. الداعوى الأولى تقدم بها ٩٠ ألف شخص من المدخنين في منطقة كيبك QUEBEC والذين أصيروا بأمراض صدرية سرطانية، ويطلب كل منهم الشركات المدعى عليها بأن تدفع له تعويضاً قيمته ١٠٥ ألف دولار كندي تعويضاً عن الضرر الذي لحق بهم جراء سقوطهم ضحايا الإدمان على التدخين. أما الداعوى الثانية فتقدم بها ١,٨ مليون شخص من المدمّنين حالياً على التدخين، وهو كما يدعون غير قادرین على التخلّي عن التدخين لكونه

موديز تخفض تصنيف قبرص وقطاعها المصرفي

تسبّبت الديون اليونانية والتي تورطت فيها مصارف قبرصية، بتخفيض التصنيف السيادي لدولة قبرص العضو في منطقة اليورو درجة واحدة. وعزى التخفيض إلى تعرض قبرص للديون اليونانية والمتوقع أن لا تتحرّر منها المصارف القبرصية قبل ٢٤ أو ٣٦ شهرًا من تاريخه. وكان القطاع المصرفي القبرصي قد تعرض لتخفيف تصنيفه إلى "Ba" من "Baa" في تشرين الثاني (نوفمبر ٢٠١١) مع توقعات سلبية تجاهه ومع الأخذ بالاعتبار ارتفاع مستوى البطالة.

إصدارات لسندات بمليارات الدولارات في الإمارات

بلغ إجمالي إصدارات السندات والصكوك من قبل شركات إماراتية منذ مطلع العام ٢٠١٢ لغاية نهاية شهر آذار (مارس) نحو ٨,٥ مليارات دولار (٣١,٢ مليار درهم). وقد أصدرت ست شركات خلال شهري شباط (فبراير) وآذار (مارس) سندات وصكوكاً بقيمة ١١,٧٥ مليار درهم. وتتراوح أجال الإصدارات بين خمس سنوات (٢٠١٧) وعشرين سنة (٢٠٢١).

تأسيس شركة سعودية - كويتية برأس المال ١٠٠ مليون دولار

تم الاتفاق بين المملكة العربية السعودية والكويت على تأسيس أول شركة سعودية - كويتية تختص بالخدمات اللوجستية في النقل والتخزين في محافظة الخفجي برأس المال ١٠٠ مليون دولار مناسبة بين البلدين. وأوضّح رئيس مجلس الأعمال السعودي الكويتي في غرفة الشرقية محمد البلوي خلال لقاء الوفد التجاري الصناعي الكويتي أن الغرفة قدمت الدعم للمشروع وتعكف حالياً على المراحل النهائية للدراسة الخاصة بجانب الاستثمارات الصناعية الكويتية للمشروع.

معارض WIN تحت موقعاً لها الريادي في المعارض الدولية

تستمر معارض WIN في عرض فرصها المميزة بقطاع الصناعة وقد أقامت معرضها الأخير في توياب والمنظم من قبل شركة هانوفر ميسة بيليشم للمعارض المساهمة بين ٢ و٥ شباط الماضي، حيث عرضت منتجاتها الموجهة لقطاعات اقتصادات الكهربائية والالكترونية والهيدروليكيّة والهؤائيّة والقطاعات اللوجستية الداخلية.

وبات معروفاً أن معارض WIN تحت موقعاً لها الريادي في المعارض الدولية لعرض قطاعات الاتصال الكهربائية والالكترونية والهيدروليكيّة والهؤائيّة ومعالجة المواد مؤيدة من قبل ٧٥ مؤسسة محلية واجنبية ومن قبل وزارة العلوم والصناعة والتكنولوجيا في الجمهورية التركية ووزارة الاقتصاد التركي وزراعة المصادر الطبيعية واتحاد الغرف والبورصة التركية واتحاد المستوردين في اورتا اناضولو وادارة ووزارة رئاسة تطوير ومساندة الاستثمارات الصغيرة والمتوسطة. وتم المصادقة على الاشتراك في المعرض من قبل مؤسسات الدول نمسا والجمهورية الجيوكسلوفاكية والصين وفرنسا وكوريا الجنوبية وانكلترا وايران واسبانيا وسويسرا والهند و هولندا وبولونيا والبرتغال ورومانيا والاردن واليونان وستشارك كل من الدول المانيا وبلغاريا وایطالیا وتابیوان في المعرض. وسيتم افتتاح ابواب المعرض من قبل وزير الاقتصاد والعمل والمواصلات في ساكسونيا السفلى في المانيا / جورك بود.

مروان اسكندر يتسلم شهادة الانتساب إلى مجلس رجال الأعمال العرب



سلم وفد من مجلس رجال الأعمال والمهندسين العرب الخبير الاقتصادي د. مروان اسكندر شهادة الانتساب إلى المجلس، تكريماً لدوره وموقعه الاقتصادي. وبعد لقاء تناول مواضيع اقتصادية عدّة أشار رئيس المجلس عصام أبو الحسن إلى أن «انضمام اسكندر يمثل قيمة مضافة إلى مستوى المجلس الذي انطلق ليكون الحاضن لرجال الأعمال والمهندسين العرب في الأقطار العربية كافة».

ستاندرد تشارترد: الإمارات أكبر سوق ل الصادرات الكورية في الشرق الأوسط

رُجح بنك ستاندرد تشارترد أن تشهد العلاقات التجارية والاستثمارية بين دولة الإمارات وكوريا الجنوبية معدلات نمو مرتفعة خلال الأعوام المقبلة.

جاء ذلك خلال المؤتمر الصحفي الذي عقد البنك للتعريف بالفرص المصرفية الوعادة في مجال دعم التجارة بين الإمارات وكوريا وسبل الإفادة منها بحضور الرئيس التنفيذي للبنك جوناثان موريس والرئيس التنفيذي للبنك في كوريا والمحلل الاقتصادي شادي شاهر.



جوناثان موريس
ستاندرد تشارترد

وأبدى موريس في معرض إجابته على التساؤلات بشأن آفاق الاقتصاد في الإمارات تفاؤلاً بالأداء الاقتصادي للدولة خلال العام الجاري، مشيراً إلى أن توقعات زيادة الإنفاق في أبوظبي خلال النصف الثاني من العام مع زيادة وتيرة تنفيذ المشاريع الإنثاشانية من شأنه أن يعزز فرص نمو الاقتصاد الوطني بالتزامن مع ارتفاع أسعار النفط.

بدوره رجح المحلل الاقتصادي للبنك شادي شاهر أن يرتفع التبادل التجاري بين الإمارات وكوريا خلال العام الحالي بنسبة 21% في المئة ليصل إلى 26.6 مليار دولار مقارنة مع أكثر من 22 مليار دولار في العام الماضي، مشيراً إلى أن الإمارات تعد أكبر سوق ل الصادرات الكورية في منطقة الشرق الأوسط والشريك التجاري رقم 11 على مستوى العالم لكوريا الجنوبية.

وأشار إلى أن هناك عدداً من العوامل التي تدعم فرص نمو التجارة بين البلدين خلال الفترة المقبلة. من جهةٍ أخرى، أشار هيل إلى الدور المتنامي للشركات الكورية في السوق الإماراتية، مقدراً حجم المشاريع التي تم إسنادها للشركات الكورية في الإمارات خلال الفترة من العام 2005 وحتى نهاية العام 2011، بحوالي 55 مليار دولار (200 مليون درهم)، لتشكل نحو 20% من إجمالي المشاريع المسندة خلال تلك الفترة.

When the Unexpected Happens.

"The Leading Independent Health Insurance Manager"

NEXT CARE®
Your Health Managed with Care
www.nextcare.co.ae

Manage Care Services

24 hours a day, 7 days a week, NEXTCARE is there bringing your insured members answers, guidance and assurance. Our multi-lingual, 24-Hour Claims Centers are manned exclusively with Medical Doctors in order to give you & your insured a distinct medical advantage with faster more accurate decisions and a one-stop source for referral & benefit coverage.

افتتاح منتدى جدة الاقتصادي برعاية الملك عبدالله بن عبد العزيز

الوزير توفيق الربيعة: فرص استثمارية واعدة ومحفزة توفرها بيتنا التجارية والصناعية



مقدمة الحضور ويبدو وزير التجارة والصناعة توفيق الربيعة ووزير العمل عادل الفقيه ورئيس الغرفة التجارية بجده رئيس المنتدى صالح كامل ونائب الرئيس مازن بتوجي



جانب من الحضور

مع مؤسسة النقد السعودي لإلزام البنوك بتخصيص نسبة من قروضها للمنشآت الصغيرة دعماً لها.

الربيعية: مصانع صغيرة لتوفير فرص العمل

بدوره أوضح الربيعة: «إن التحفيز والتسهيل سيتمكن بقدر الإمكان وهذا هو الدور الحقيقي في وزارة التجارة»، كاشفاً عن خطة ترمي إلى توفير فرص عمل للشباب السعودي، حيث سيتم العمل على إقامة مصانع صغيرة على مستوى عدد من المدن الصناعية بمساحات تصل إلى ما بين ٤٠٠ و٨٠٠ متر.

شوكت عزيز في منتدى جدة الاقتصادي: صندوق النقد والبنك الدولي مجرد أدوات

قال المشاركون في منتدى جدة الاقتصادي الذي انعقد في ٤ آذار (مارس) الماضي كلاماً صريحاً وجريئاً بحق منظمة التجارة العالمية وصندوق النقد والبنك الدولي لمؤازرتهم للكبار وإهمالهم للصغار وقالوا إن هذه المنظمات لا تؤمن إلا بخدمة مصالحها.

رئيس الوزراء الباكستاني السابق شوكت عزيز طالب بإعادة النظر في صلحيات المنظمات الدولية لأنها تستغل الدول النامية وقال: «نريد تسمية الأئم بأسمائها. صندوق النقد الدولي والبنك الدولي مجرد أدوات يجب إعادة النظر في إجراءاتها وحصص التصويت وجنسيته الرئيس بحيث يصل الأكفاء والأجرد بناء على الاستحقاق. هذه المنظمات لا تتحلى بالشفافية المطلوبة».

«ما بعد الآفاق... اليوم نبني اقتصاد الغد»، تحت هذا العنوان انطلقت فعاليات منتدى جدة الاقتصادي ٢٠١٢ برعاية خادم الحرمين الشريفين الملك عبدالله بن عبد العزيز وحضور وزير التجارة والصناعة الدكتور توفيق بن فوزان الربيعة، ووزير العمل المهندس عادل فقيه، ونحو ثلاثة آلاف شخصية اقتصادية محلية وعالمية وأكثر من ٥٠٠ متحدثاً من داخل المملكة وخارجها لمناقشة مستقبل الاقتصاد السعودي والخليجي، وذلك في فندق جدة هيلتون وعلى مدى أربعة أيام.

وقال الربيعة في كلمة افتتاح المنتدى في دورته الـ١٢ «خطت المملكة خطوات كبيرة نحو تحسين اقتصادها، ظهر ذلك في القاعدة الصلبة التي يقوم عليها الاقتصاد السعودي، وفي هذا الإطار قامت المملكة باتخاذ عدد من القرارات لتعزيز مكانة اقتصادنا، حيث أصبحت البيئة التجارية والصناعية تتمتع بمزايا عديدة وتتوفر فرصاً استثمارية واعدة ومحفزة، وتأكيداً لذلك ما تضمنه تقرير البنك الدولي الذي صنف المملكة في المرتبة الثانية عشرة ما بين ١٨٨ دولة».

صالح كامل: خطة استراتيجية تسد حاجات الشعب

من جهته نوه رئيس غرفة جدة الشيف صالح بن عبد الله كامل بضرورة اقتران العمل بالفعل، قائلاً «الكلام وحده لا يمكن أن يحدث التغيير الاقتصادي الإيجابي الذي ننسى إليه. لكننا هنا عبر هذا الحدث العالمي نسعى لتلاقي الأفكار من أجل الخروج ببرؤية مشتركة تساعد صناع القرار على اتخاذ القرارات المصيرية لمستقبل هذا الوطن».

الوزير فقيه: شراكات استراتيجية داعمة للمنشآت الصغيرة

و قبل انطلاق فعاليات المنتدى عرض وزير العمل المهندس عادل فقيه في جلسة ثنائية مع الربيعة مقترحاً برنامج تشاركي لتنمية قطاع المنشآت الصغيرة والمتوسطة في المملكة. وأشار وزير العمل إلى أن هناك برنامجاً مقترحاً من قبل الوزارة للتنسيق

«خيرات الخليج للطاقة» وكيلة حصرية لـ «صقال» في السعودية

خالد الدوسري: «صقال» الأفضل بين الشركات المصنعة للمولدات الكهربائية



في البقاع ٢٠ ألف متر مربع، يعمل فيه بين ٢٥٠ و ٣٠٠ عامل وينتج سنوياً ٦٦ ألف مولد كهربائي بالإضافة إلى أنه يصنع كواتم الصوت الخاصة بالمولدات.

■ ما هي توقعاتكم لعدد المولدات التي ستتصدرونها إلى السعودية؟

- أسعد صقال: كبداية، نتوقع أن نصدّر ألف مولد إلى السعودية خلال سنتين، وعندما يتحقق هذا الأمر سنفتح مصنعاً هناك بحيث نستطيع تلبية متطلبات السوق بالكامل.

■ ما الذي يربطكم بقطاع المولدات الكهربائية، وما الذي تطمحون إلى تحقيقه في السعودية؟

- وائل قباني: استقيت خبرتي من شركة صقال نفسها والتي تأثّرت فيها تدرّبي ملقاً، بالإضافة إلى أن لدى خبرة طويلة في السوق السعودية حيث شغلت هناك منصب مدير تنفيذي للعديد من الشركات.

وبالنسبة إلى السوق السعودية فهي واسعة جداً وتقدر قيمة قطاع المولدات فيها بنحو ٧٠٠ مليون يورو، كما وتشهد إقامة الكثير من المشاريع في كافة المجالات وبالتالي ثمة حاجة كبيرة إلى المولدات الكهربائية.

شركة عريقة

■ لماذا وقع اختياركم على علامة لبنانية (صقال) لتكونوا الممثل الحصري لها في السعودية، علماً أن هناك العديد من العلامات العالمية المتوفّرة في السوق؟

- وائل قباني: أولاً، لأن اللبنانيين في الأصل متّمّرون في مجال صناعة المولدات الكهربائية. ثانياً لأن شركة صقال عريقة في السوق وبالتالي نوعية منتجاتها تضاهي المنتجات الأوروبيّة. ثم انه بطبيعة الحال، هناك علاقة اقتصادية وثيقة تربط السعودية ب لبنان والتي أدىت طبعاً إلى عقد اتفاقية بين «صقال» وشركة خيرات الخليج للطاقة ■

دخلت مؤخرًا شركة خيرات الخليج للطاقة مجال صناعة المولدات الكهربائية بعد استحواذها على الوكالة الحصرية من شركة صقال اللبنانيّة، وتعود ادارتها على طفرة المشاريع في المملكة العربية السعودية والقوانين الملزمة بالاستعانت بالمولدات في قيام المشاريع والمنشآت والبني التحتية. رئيس شركة خيرات الخليج للطاقة خالد الدوسري اعتبر شركة صقال الأفضل بين الشركات المصنعة للمولدات، مشدداً على أهمية اختيار الشريك الجيد وفريق العمل المهني والكافي للنجاح في أي استثمار.

بدوره مدير عام شركة صقال اللبنانيّة أسعده صقال قد لمحه عن تخصصها وانتشارها في المناطق اللبنانيّة ودول منطقة الشرق الأوسط وتعاونها مع «خيرات» وكيلتها الحصرية في المملكة.

أما مدير عام شركة صقال في السعودية وائل قباني فوصف السوق السعودية بالواسعة جداً، مقدراً حجم قطاع المولدات فيها بنحو ٧٠٠ مليون يورو، إلى جانب الكثير من المشاريع في مختلف القطاعات وال المجالات والتي تحتاج إلى مولدات.

من هي شركة صقال؟

■ هل عرفتكم بشركة صقال؟

- أسعد صقال: تأسست الشركة في العام ١٩٤٤ على يد جدي المهندس أسعده صقال، وهي تملك مصنعاً في منطقة البقاع لتجمّع المولدات الكهربائية وتصنيع كواتم صوت، والذي يعد أكبر مصنع في المنطقة. وللشركة انتشارها في مناطق لبنانية والشرق الأوسط وأفريقياً، وأكبر الأسواق المتواجدية فيها هي العراق وأفريقياً ومؤخرًا المملكة العربية السعودية. هذا ونسعى إلى افتتاح مصنع في السعودية، بالتعاون مع شركة خيرات مختصّة لتجمّع المولدات وذلك للتلبية لمتطلبات السوق السعودية فقط.

أسعار منافسة

■ ماذا تأملون من العقد الذي أبرمتموه مع شركة خيرات وكيف تنتظرون إلى السوق السعودية؟

- أسعد ص قال: شركة خيرات هي الممثل الرسمي لشركة صقال في السعودية، أما بالنسبة إلى السوق هناك فهي واسعة وذات فرص متاحة مترافق مع نهضة عمرانية كبيرة، بالإضافة إلى أن شمة قانوناً معهلاً به في السعودية يلزم بأن يكون في أي مشروع جديد سيقام مولدات كهربائية احتياطية خاصة به بغض النظر عما إذا كان التيار مؤمناً أم لا، وبالتالي هناك طلب كبير على المولدات الكهربائية في السعودية.

■ لا يشكّل استيراد مولدات من لبنان، منافسة إضافية مع الشركات الكبرى العاملة أصلًا في السعودية؟

- أسعد ص قال: المنافسة موجودة في كل مكان وفي القطاعات كافة، لكن يتوقف الأمر على مدى موقع الشركة وقوتها والأسعار المنافسة التي يامكانها ان تقدمها.

سوق واسعة

■ هل لنا بفكرة عن طاقة مصنّعكم وإنتاجيته؟

- أسعد ص قال: تبلغ مساحة المصنّع الرئيسي

■ هل لنا بلمحة عن شركة خيرات
الخليج للطاقة؟

- خالد الدوسري: خيرات الخليج للطاقة شركة سعودية متخصصة في غير مجال مثل التدريب والتعليم والصحة والأغذية والطاقة والغاز، وقد دخلت مؤخرًا مجال صناعة الكهربائيّات.

هذا وقد استحوذت الشركة على وكالة حصرية لمنتجات شركة صقال في السعودية، وهو أحد الإنجازات التي نفتخر بها في «خيرات» نظراً إلى ان صقال شركة لبنانية عريقة ولها مكانتها وموقعها في السوق منذ العام ١٩٤٤، وهي من أفضل الشركات التي يمكن ان تتعاون معها في مجال الطاقة والمنتجات الكهربائية.

■ ما الهدف من حصولكم على وكالة حصرية لمنتجات صقال في المملكة العربية السعودية؟

- خالد الدوسري: البداية ستكون للمبيعات، لتطور لاحقاً إلى إنشاء مصنع لإنتاج مولدات الطاقة الكهربائية.

فالسوق في المملكة واسعة جداً، وبحكم مشاريع البنية التحتية التي أطلقها خادم الحرمين الشريفين، ثمة حاجة كبيرة إلى مولدات كهربائية توّمن التيار للمدن الصناعية والمشاريع السكنية الجديدة وكذلك تجهيزات سكك الحديد، وهي كلها مشاريع تحتاج في شكل كبير جداً إلى مولدات كهرباء.

مصنع في السعودية

■ ما مدى انتشار شركة خيرات في السعودية ومتى كانت انطلاقتها الأولى فيها؟

- خالد الدوسري: عمر الشركة ١٨ عاماً وهي منتشرة عبر فروعها في المنطقة الشرقية والرياض وجدة والشمال وفي المنطقة الجنوبية.

■ كيف تقوّمون نمو الشركة السنوي؟

- خالد الدوسري: جيد بحيث يتجاوز نسبة ١٥ في المائة سنويًا، خصوصاً أن السعودية تشهد طفرة في المشاريع، ما يساعد القطاع الخاص على تحقيق نمو تصاعدي.



Horst Wasel (President of Atlas Copco):

We steer where the business is regardless the global economical and political difficulties and we are in 175 countries worldwide

Atlas Copco is a swedish industrial company that was founded in 1873. It manufactures industrial tooling and equipment. The Atlas Copco Group is a global industrial group of companies head quartered is Stockholm, Sweden. It manufactures products on 68 production sites in 20 countries especially industrial tools, air compressors, construction and mining equipment such as rock drills, assembly systems and offer related service and equipment rental. Al Bayan Magazine had the opportunity to meet the president of Atlas Copco Horst Wasel during the inauguration of the company's regional office in Beirut and conducted this interview with him.



من اليسار: سيرج ماروكيل، طارق القادري، روجبيه ساقف، حاتم شري، مارون فرح، ناصر خليل، احمد حمدي، محمد عمرو، كريم بغدادي، راول اسديلو، احمد حلمي، عمر نور ووائل انور

* Why did you choose this period specifically to open your regional office?

- We are going to open a new customer center in Atlas Copco what we call Atlas Copco Levant and that was on the table for many years to look when it is the right time to support our dealers, our local partners, distributors, services and equipment, and that has been done now in combination with the regional general manager who was sitting in Egypt and the whole region now is Libya, Levant, Egypt and Iraq. Atlas Copco Levant will play a key role in that perspective for all the countries around Levant and also to the gate into Iraq. We believe that the timing is right because specifically for the door to Iraq. We do not want to miss a boat especially in oil and gas business we have partners to do business for Iraq but we came to the conclusion that it is time to take over by ourselves in a way to give more local support and that was the key for that whole thing, and we had the right people on the ground and the business in Atlas Copco is growing very nicely especially in customized and engineered products and therefore, we said this is the right time now to do it.

We have seen that from beirut we have a good steering in the region

* Why did you choose to open your regional office in Beirut?

- We have seen that from beirut we have a good steering in the region whereas in others the logistic is not as good as here and from beirut we can get good people in different majors like sales, accounting and engineering, so we found that here in Lebanon we have the right location to get these people on board.

* What are the products that you will offer for the Lebanese Market?

- We will offer them all the standard compressor techniques and energy recovery units and introducing high and low pressure compressors, oil free air compressors, gas and air treatment equipment, nitrogen and oxygen generators. From here, we want to deliver the units from our production companies but then to organize the local service and support from Beirut.



من اليمين: اميل بادو، جورج هرمز، نعمه افراهم وهورست واسل

we watch the political situation from a security perspective and we find where the business is

* How did the difficult global economical and political situations affect your operations?

- Atlas Copco is today in 175 countries worldwide, the head office is in Sweden and the main office for compressor technique is in Belgium but we are not looking so much on the political situation, we open customer centers where we see business like what we did in Nigeria, Angola, South America and Middle East. Therefore, we watch the political situation but from a security perspective and we find where the business is.

* What makes Atlas Copco different from other companies?

- We have an established customer profile which goes from oil and gas to industrial and construction business and with this, it makes us special that we can offer sales and service which is the main key and this what our customers highly appreciate.

We will focus on getting the right people

* What will be your main focus during this period?

- We will focus on getting the right people on board who have interest to work with us, establishing the office in the right way and making clear that we have the right customer relation following their demands.

* What is your strategy for this year? Does it include opening new branches and entering new markets?

- We are looking specifically in markets like energy recovery markets, oil and gas business, waste water treatments, customized machines and air treatments and when we see that the demand is there and the growth is coming, then we will decide to go for another branch, which will be mainly in Iraq but we also have plans in other countries in the world to go further. This is how we normally work, and the customer center in the Levant was a principle to close the circle that we are every where.■

افتتاح معرض الخمسة الكبار في مركز جدة للمؤتمرات

بمشاركة ٥٠٠ من ممثلي قطاع التشييد العالمي

الفرصة لهم لعرض منتجاتهم وخدماتهم. كما تضمن ندوتين علميتين، ارتكزت الأولى على LEED ونظام تقييم الجودة، بينما ارتكزت الثانية على ترميم الإسمنت.

وقال أندري وايت، المدير التنفيذي للمعرض «أود أن أتوجه بالشكر لأمين مدينة جدة الدكتور هاني أبو راس لافتتاحه رسميًا معرض الخمسة الكبار السعودي. ولعل النجاح الذي حققه المعرض في فترة قصيرة ساهم في مضاعفة مساحة المعرض في عامه الثاني على التوالي، حيث استضاف شركات من مختلف أنحاء العالم

تمثل أكثر من ٧٥ في المائة من الأسواق العالمية».

هذا واستقطب المعرض أكثر من ١٢ ألف زائر وقد وفر المنظمون شبكة تواصل ناجحة ومنصة مهمة للأعمال في قطاع البناء والتشييد.



د. هاني أبو راس وكبار الشخصيات يفتتحون المعرض

افتتح أمين مدينة جدة الدكتور هاني أبو راس معرض الخمسة الكبار رسميًا في مركز جدة للمؤتمرات والفعاليات، وذلك في ١ آذار (مارس) الماضي.

وشمل المعرض قاعتين حيث تم تشيد القاعة الثانية خصيصاً للمعرض لاستيعاب الطلب الكبير للمشاركة، واستضاف هذا العام أكثر من ٥٠٠ مشارك من ٣٦ بلداً من مختلف القطاعات، من قطاع التشييد العالمي إلى قطاع البناء والتشييد. كما عقد أمين مدينة جدة اجتماعاً

خاصاً مع كبار الشخصيات العالمية قبل قيامه بجولة إرشادية حول المعرض.

وتخلل المعرض العديد من العناصر الإضافية القيمة، بما في ذلك منطقة الإسمنت الجديدة، وهي المنطقة المخصصة للعاملين في هذا القطاع المزدهر حيث تتيح



سمير القرشي



حامد السقاف



عادل الحمادي



فهد الحسيني



مبarak الخليفي



رامي عدره (شركة كايس - السعودية) :

خبرتنا الطويلة تضعنا في مستوى التفوق على منافسينا

مع الطلب المتزايد على صناعة الخرسانة في المملكة العربية السعودية والشرق الأوسط، أسست «الكافح» لمواد البناء شركة كايس KICE المتخصصة والمسؤولة عن بيع وترويج وتسويق جميع منتجات المصنعين من معدات خرسانية.

مدير التسويق في «كايس»، رامي عدره قد لمحه عن تميزها في سوق الإنشاءات السعودية والوكالات التي تمثلها، وأشار إلى اعتماده أحدث تقنيات التصميم المبتكر الموفر للزيادة العديدة من الخيارات، كاشفاً عن خطط توسيع «كايس» في السودان ولibia والجزائر وتونس وسوريا.

- يقع مصنع الكفاح لمطحات الخلط شرق المملكة وهو المصنعين الوحيد لمطحات الخرسانة المتنقلة والثابتة والمحمولة، والمورد لمعدات المصانع العاملة في غالبية دول الشرق الأوسط.

وتحل طاقة المصنعين الإنتاجية بين ٤٥ و٥٠ محطة في السنة، وما بين ٢٠ و٢٥ خلاطة متنقلة.

هذا وتركتز بالدرجة الأولى على منطقة الخليج، كما ولديها خطط للتوسيع نحو بلدان جديدة وهي السودان ولibia والجزائر وسوريا وتونس.

■ هل لنا بلمحة عن شركة كايس؟
«كايس» هي الشركة التسويقية لمنتجات مصنع الكفاح لمطحات الخرسانة السعودية والبناء الثقيلة داخل المملكة العربية السعودية وخارجها، وتميز عن نظيراتها في سوق الإنشاءات السعودية بخدمات ما بعد البيع ومحفظة الخدمات التي تتعامل بها مع جميع عملائها.

كما وان «كايس» هي الوكيل الوحيد لأنظمة تبريد الخرسانة «سنوكبي» ومضخات الخرسانة «جنجن» وتعامل حالياً مع شركة تروميكس للمعدات الثقيلة.

تفوق على المنافسين

■ ما هي مميزات المعدات الخرسانية التي تصنعنها؟ وما هي طاقتها الإنتاجية؟

- نتمنى بخبرة واسعة وطويلة في مجالنا، إضافة إلى انتشارنا في دول الخليج واستمرارينا ما يجعلنا متقدرين على منافسينا في مختلف الأسواق.

كما ونتميز عن غيرنا بخدمات ما بعد البيع وقد أصبح اسم «كايس» معروفاً في الأسواق ما أثار أمامنا الوصول إلى أكبر عدد ممكن من العملاء المحليين والدوليين.

■ هل تغطي منتجاتكم السوق السعودية بالكامل؟

- نملك نسبة ١٧,٨ في المائة من مطحات خلط الخرسانة العاملة في المملكة ما يضعنا في المرتبة الأولى بين الشركات المثلية. ■

فهد الذكير (الشركة العالمية لطلاء المعادن المحدودة UNICOIL السعودية): متألدون بتوسيع أعمالنا تلازماً مع فورة المشاريع العقارية في المملكة



- كما ذكرت سابقاً تبلغ سعتنا الإنتاجية كأقصى حد ٢٦٠ ألف طن متري سنوياً وتتركز فرص توسعنا على الاستحواذ على مصانع أخرى أو خطوط صغيرة. وهذا ما نسعى إليه المصانع الكبيرة عموماً في ظل الجمود الاقتصادي السائد.

■ إلى أي أسواق تصدرُون منتجاتكم؟

- تستهدف العمالة في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا كما ذكرت آنفًا، غير أن الأسواق الرئيسية التي نصدر منتجاتنا إليها هي دول مجلس التعاون الخليجي ومصر والسودان والأردن، وإلى تصدير خجول وغير منتظم إلى دول أوروبا.

■ هل تواجهون منافسة من الشركات الأجنبية؟

- الصين هي المنافس الأول في كل الصناعات والمنتجات، ولكن المنتج السعودي يتميز بجودة ونوعية فريدة، ويوني كوييل هي الشركة الأولى في السوق السعودية بمجالها. وما يميز منتجاتنا عن تلك الصينية، النوعية والجودة والخدمات المقدمة للزبائن قبل البيع وبعده.

المنيوم مسبق الطلاء

■ ما هي الإستراتيجية التي ستعتمدُها الشركة مستقبلاً؟

- نسعى من خلال الإستراتيجية التي تتبعها إلى تحقيق الامتياز في جودة منتجاتنا المعدنية المجلفنة ومسبقة الطلاء التي تحقق الرضى لعملائنا. وسنطلق قريباً شعاراً للشركة يحمل عنوان «أمان وضمان»، ومن خلال هذا الشعار نسعى إلى إرضاء الزبيون وتتأمين متطلباته وخدمته بالشكل الأفضل.

■ من أين تستوردون المواد الأولية؟

- نستورد المواد الأولية من بلدان مختلفة، في مقدمها اليابان، ونحرص على التعامل مع مصادر موثوقة، من أجل تأمين منتج جيد لزبائنا. والمعروف أن المواد الخام التي نستخدمها عالية الجودة وذات كلفة عالية.

تعامل مع شركة ضامنة

■ هل ترتفع وتيرة الطلب على منتجاتكم في ظل نمو السوق العقارية؟

- ٧٠ في المئة من منتجاتنا تستخدم في قطاع الانشاءات، وثمة اجراءات نتخذها تربط بين منتجاتنا وحركة البناء في السوق. ومع ازدياد حركة البيع والشراء في قطاع العقار توسيع أعمال الشركة وتنمو نسبة أرباحها.

تسعي الشركة العالمية لطلاء المعادن المحدودة UNICOIL إلى الريادة في قطاع المنتجات المعدنية المجلفنة والمسبقة الطلاء، وتعمل باستمرار على التتحقق والتأكد من مطابقة منتجاتها للمواصفات والمعايير الدولية.

الرئيس التنفيذي في الشركة فهد الذكير قد لمحه عن تأسيسها والمراحل التي مررت بها وطاقتها الإنتاجية من الحديد المجلفن والصالح الملون، وكشف عن تركيز فرص التوسيع على الاستحواذ على مصانع أخرى أو خطوط إنتاج صغيرة، معتبراً الصين المنافس الأول، مقدراً جودة ونوعية المنتج السعودي، لافتًا إلى اطلاق لوح الالمنيوم المضغوط وهو منتج جديد سيطرح قريباً في الأسواق، مذكراً بجودة المواد الخام المستوردة والعالية الكلفة، مبدياً تفاؤله بتوسيع أعمال الشركة بالتزامن مع فورة المشاريع في المملكة وتحديد العقارية منها.

■ هل لنا بلمحة عن الشركة العالمية لطلاء المعادن المحدودة «يوني كوييل» UNICOIL؟

- تأسست الشركة عام ١٩٩٦ في مدينة الجبيل الصناعية بالمملكة العربية السعودية، وهي ثمرة مشروع مشترك بين شركتين من رواد الصناعة في السعودية وهما: مجموعة الزامل القابضة ومجموعة شركات الرشد. تبلغ طاقتها الإنتاجية من الحديد المجلفن ٢٦٠ ألف طن سنوياً ومن الصالح الملون ٢١٠ ألف طن.

وتحتل الشركة مصنعين أحدهما في منطقة الجبيل الصناعية والآخر في مدينة جدة. وننسق منتجاتنا في السوق السعودية ودول الخليج والبلدان العربية.

رائدة في صناعتها وخبرتها

■ ما الذي يميز منتجات شركتكم؟

- تتميز «يوني كوييل» بجودة الإنتاج في مجال الصالح الملون، وقد مررت الشركة بالعديد من مراحل التطوير والتحديث منذ بدء نشاطها، ففي العام ١٩٩٧ أكملت إنشاء خط الطلاء بسعة إنتاجية ١٢٠ ألف طن متري سنوياً، وبدأ التشغيل الفعلي للخط في شهر كانون الأول (ديسمبر) ١٩٩٧. وخلال العام نفسه انضمت شركة بي اتش بي ستيل (BHP) كشريك ليوني كوييل وقد تحولت الشركة إلى سعودية صرفية عام ٢٠٠٢.

وفي ١١ تشرين الثاني (نوفمبر) ٢٠٠٤ وقعت الشركة عقداً لبناء مجمع الدرفلة على البارد والجلفنة لإنتاج الحديد الدرفل على البارد والمجلفن بسعة إنتاجية قدرها ٢٥٠ ألف طن متري سنوياً وتم اكتمال الخط وبدأ التشغيل التجاري عام ٢٠٠٦.

أنتم شركة يوني كوييل الإستحواذ على شركة صدق للصالح المدهون بجدة في كانون الأول (ديسمبر) ٢٠٠٧ بسعة إنتاجية قدرها ٩٠ ألف طن متري سنوياً، وبذلك ارتفعت السعة الإنتاجية للشركة من الحديد مسبق الطلاء إلى ٢١٠ ألف طن متري سنوياً، وعليه تعتبر يوني كوييل رائدة في صناعتها وخبرتها الفنية ومنتجاتها المترافقه ومعايير الجودة ISO9001:2008 لتصبح أكبر منتج للصالح الملون في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا.

جودة ونوعية

■ هل من مجالات لزيادة فرص نموكم؟

«مزايا قطر» تبدأ بتسليم مشروع «تالاريزيدنس»



سراج الباكر
مزايا قطر

كشف الرئيس التنفيذي لشركة مزايا قطر السيد سراج الباكير النقاب عن ان الشركة في صدد وضع المخططات الالازمة لتنفيذ مشروع سิตيم الإعلان عنه قريباً.

وأوضح ان مشروع تالاريزيدنس اكتمل وسيتم تسليمه في بداية شهر نيسان (ابريل) الجاري، وهو عبارة عن مشروع للسكن لموظفي مركز قطر الوطني للمؤتمرات. وبالنسبة الى مشروع السدرة فقد بدأ المقاول يعمل فيه وسيتم تسليم المشروع في نهاية صيف ٢٠١٣ وهو سكن للأطباء والموظفين بمركز السدرة الطبي. كما ان مزايا قطر تعمل على التفاصيل الدقيقة لماريانا مول حيث سيتم طرح المشروع للمناقصة هذا الصيف.

٨٠ في المئة من وحدات المرحلة الأولى بيعت من لبنانيين «ووتر فرونت سيتي» شارك في معرض MIPIM الدولي

شارك مشروع ووتر فرونت سيتي بين ٦ و٩ آذار (مارس) الماضي في معرض MIPIM ٢٠١٢ العقاري الدولي والذي نظم في قصر المهرجانات بمدينة كان الفرنسية. ويعد المنتدى العقاري الأول المخصص للمهنيين ومشاريع التطوير من أهم الأسواق العقارية العالمية.

وفي هذا الإطار، شدد ألان بجاني وهو رئيس تطوير الأعمال لدى ماجد الفطيم العقارية وعضو في مجلس إدارة ووتر فرونت سيتي على أهمية مشاركة المشروع في معرض MIPIM، فقال: «لا شك ان MIPIM هو واحد من أهم المنصات العقارية العالمية، وهذا ما حفنا على تقديم ووتر فرونت سيتي في هذه السوق المهمة التي ستتيح لنا تطوير فرص للتواصل من أجل استثمارات مستقبلية في لبنان، مع المقيمين واللبنانيين المغتربين على حد سواء».



الآن بجاني

ماجد الفطيم العقارية

أضاف: «حققنا العديد من الإنجازات البارزة منذ إطلاق المرحلة الأولى من المشروع. وقد ارتفعت المبيعات بشكل ملحوظ من تموز (يوليو) ٢٠١١ حتى الآن، وقد تبع ما يزيد على ٨٠٪ من المرحلة الأولى، ٩٥٪ منها تعود لسكان لبنانيين محليين يقيمون في لبنان. ونحن في صدد الإعلان عن إصدار ثان للوحدات السكنية المواجهة مباشرة للماريانا في ربيع هذا العام». ومشروع ووتر فرونت الفاخر والرائد سيتم قريباً على خط ماريانا جوزف خوري مقابل ضبيه، وقد أطلق في ١٣ تموز (يوليو) ٢٠١١. وهو ثمرة التعاون القوي المشترك بين ماجد الفطيم العقارية ومؤسسة جوزف خوري وأولاده القابضة. يعتبر المشروعتطوراً فاخراً متعدد الإستخدامات ويمتد على مساحة ١٩٣٦٠٠ متر مربع ويشمل ٢٥٠٠ وحدة سكنية بالإضافة إلى منطقة للأعمال وفندق عالمي ومركز تجاري ضخم والعديد من المرافق الاجتماعية المتنوعة، كما

يوفّر المشروع تجربة حياتية فريدة تتجلّى بوضوح من خلال مفهوم العيش في مدينة قرب الشاطئ. ويسعى إلى إنشاء مجتمع لا مثيل له على الساحل اللبناني. كما سيشكل تطويراً فريداً من حيث الحجم والخدمات، مقدماً للسكان تجربة حياة كاملة في قلب لبنان.



بنك عوده أكد تراجع حركة السوق العقارية إلا ان أسعار الأراضي ثابتة والطلب على الشقق الصغيرة يتضاعف

هذه العوامل تدعم قناعة بنك عوده بعدم وجود فقاعة عقارية في لبنان وإنما بعض التصحيحات في ظل بيئة إقليمية يلفها جوًّ من الضبابية بشكل عام. غير ان التفاوت المتزايد بين القوة الشرائية للمواطنين المقيمين ومستوى أسعار العقارات السكنية في العاصمة، ومؤخراً في ضواحيها المباشرة، أثر على طلب المسالك الجديدة في هذه المناطق موجهاً إياها نحو شقق أصغر حجماً. بحيث باتت الشقق المطلوبة أكثر من غيرها هي تلك التي تراوح مساحتها بين ١٠٠ و ٢٥٠ مترًا مربعًا. وهكذا، اضطر المستثمران للتكيف مع اتجاهات جديدة في السوق وإطلاق مشاريع لبناء شقق سكنية أصغر حجماً. وثمة أعداد متزايدة من المشترين باتوا يتوجهون نحو ضواحي بيروت حيث لا تزال الأسعار معقولة وأكثر ملاءمة مع إمكانات الأسر اللبنانية، فكانت حصّة هذه الضواحي من السوق على حساب العاصمة.

في تقريره الفصلي الرابع لسنة ٢٠١١ خصّ بنك عوده قطاع البناء في لبنان بشرح أكد فيه تراجع حركة السوق العقارية في لبنان بنسبة ملحوظة، إلا انه أوضح بالمقابل ان أسعار العقارات (الأراضي) شبه ثابتة، مبيناً الأسباب التي تجعل احتمال تراجع الأسعار شبه مستحيل. كما أكد ان الطلب على المساكن الجديدة مستمر في الارتفاع، إلا انه يتجه نحو الشقق الصغيرة. وهذا التوضيحات التي أصدرها بنك عوده:

ظلت أسعار العقارات شبه ثابتة مع تغيرات طفيفة جداً (صعوداً أو نزولاً). وترتبط هذه المناعة في أسعار العقارات بعدة عوامل: ندرة الأرضيات المتوفرة في بلد صغير، الطلب الحقيقي غير المضاربي النابع طوال السنوات الماضية من الباحثين عن مسكن للاستخدام النهائي. والارتفاع الاقتصادي المتدهن لدى المقاولين والتي تجعلهم بمنأى عن ضغوط مالية لجهة إتمام صفقات البيع. كل

المهندس علي الشهري (شركة حمد واحمد محمد المزیني العقارية - السعودية) :

عرض الوحدات السكنية للمركز الفرعي خلال السنوات الثلاث المقبلة



وطابع العمارة، ويتم العمل عليه ليكون إيقونة للعاصمة - الرياض ونطأ مختالاً للحياة بأسلوب عصري ومتفرد يوفر الخصوصية.

ويقع المركز على مساحة تتجاوز المليوني متر مربع بمسطحات بناء تتجاوز ٧,٥ ملايين متر مربع، ومن المتوقع أن يتجاوز حجم استثماراته ٣٠ مليار ريال على مدى ١٥ عاماً.

كما سيتم إنشاء ١٢٥٠٠ وحدة سكنية تستوعب ما يزيد على ٤٤ ألف نسمة، وهي وحدات تستهدف الأسر الحديثة التكوين. ومن المنتظر أن يستقبل المركز يومياً ما يزيد على ٢٥٠ ألف زائر وأن يوفر ما يزيد على ٦٠ ألف وظيفة.

أسعار مقبولة

■ هل باشرتم العمل في المشروع؟

- حصلنا مؤخراً على الموافقة النهائية على التصميم كافة، وسنباشر العمل بالمشروع في نهاية شهر حزيران (يونيو)، ويمتد العمل به على ١٥ سنة مقسمة إلى مراحل تنفيذية عديدة. ولكن من المتوقع أن يتم عرض الوحدات السكنية للبيع خلال السنوات الثلاث المقبلة.

وتشكل المستشفيات والمدارس والجامعات أي قطاع الخدمات ٥٠ في المئة من المشروع.

■ هل حدّتم أسعار الوحدات السكنية أو المكاتب؟

- نقوم بالدراسة النهائية للجداول المالية مع المدير المالي للمشروع، وأطمئن الجميع إلى أن أسعارنا ستكون في متناول الجميع.

الاستثمار في المركز

■ أين يقع المشروع تحديداً؟

- يقع المشروع شرق الرياض، وتحديداً عند تقاطع طريق الشيخ جابر الأحمد الصباح مع نهاية طريق الملك عبدالله.

■ هل من رسالة توجّهونها؟

- أدعو المستثمرين المهتمين بتوظيف استثماراتهم في المركز إلى الإفادة من الأسعار المنخفضة، وأقول لكل فتاة وشاب يطمحان إلى تملك وحدة سكنية في المركز، ان يسارعوا إلى حجز الوحدات، لأن مجرد طرحها مستقبلاً سيزيد سعرها أو تباع جميعها.

تعتبر شركة حمد واحمد محمد المزیني العقارية AL MOZAINI احدى أكبر شركات التطوير العقاري في المملكة العربية السعودية، تأسست عام ١٩٩٦ لتصبح خلال فترة وجيزة واحدة من أكبر الشركات العاملة في القطاع العقاري بالمملكة.

مدير المشاريع في الشركة المهندس علي الشهري تحدث في مقابلة مع «البيان الاقتصادي» عن المركز الفرعي الشمالي في الرياض والذي تتولاه الشركة مناصفة مع شركة ألبان نجد، وتوقف عند أهميته وخصائصه ومزاياه ودوافع انشائه وأهدافه على المدى الطويل، مسلطًا الضوء على المشروع السكني ضمن المركز، متوقعاً أن يتم عرض الوحدات السكنية فيه للبيع خلال السنوات الثلاث المقبلة، واصفاً أسعاره بالمقبولة.

تطوير عقاري

البيان ■ هل لنا بلمحة عن شركة حمد واحمد محمد المزیني العقارية؟
- تأسست شركة حمد واحمد محمد المزیني العقارية عام ١٩٩٦ وهي متخصصة في التطوير العقاري، وقد استهلت نشاطها في بيع الأراضي وتطوير المخططات السكنية على مساحة تناهز الأربعة ملايين متر مربع.

تتويج رؤية الهيئة العليا

■ هل من مشاريع جديدة تنفذها شركتكم؟
- تتولى الشركة مناصفة مع شركة ألبان نجد بناء المركز الفرعي الشمالي في مدينة الرياض.
ويتمثل المشروع تويجاً لرؤية الهيئة العليا لتطوير مدينة الرياض، وما ستكون عليه خلال الأعوام العشرات المقبلة، حيث تمثل المراكز الفرعية أحد أهم عناصر المخطط الإستراتيجي الشامل للعاصمة، وت تكون من مقدار إداري يضم فروعًا لجميع الوزارات والدوائر الحكومية والشركات الكبرى والبنوك والجامعات، إضافة إلى مراكز نشاطات اقتصادية وترويجية واجتماعية وثقافية.

ويخدم المركز منطقة قطرها ٢٠ كيلومتراً وتضم ما يزيد على ١٦ مليون نسمة. ويهدف إنشاء المركز إلى التخلص من الاختناقات المرورية في العاصمة، ومساندة مركز المدينة الحالي وتوفير الأنشطة والخدمات للمناطق الحضرية البعيدة عن وسط المدينة، وتوفير فرص وظيفية جديدة في قطاعات المدينة المختلفة وتعزيز استخدام وسائل النقل العام، نظراً لتركيز الخدمات والفعاليات في هذه المراكز كونها نقاط استقطاب رئيسية في المدينة، إضافة إلى تحسين البيئة الحضرية للعاصمة من خلال اعتماد نماذج عالية الجودة والكافحة في إنشاء وتشييد المشروع، وتعزيز مشاركة القطاعين الخاص والعام في تطوير العاصمة وإعطاء هوية مميزة لها.

ومن أهداف المشروع أيضاً دعم خطط اللامركزية وتحويل العاصمة من مدينة أحادية القطب إلى مدينة متعددة الأقطاب.
من ناحية أخرى نستطيع وصف المركز الفرعي الشمالي بعبارة واحدة وهي «مدينة داخل مدينة» حيث يمثل المشروع نقلة نوعية في أسلوب الحياة

ولادة «دياسبورا اللبنانية» في فرنسا نعم ابو راشد: تأييد عارم لهذا اللوبي اللبناني

سعى كثيرون من اللبنانيين المقيمين في فرنسا من عقود عديدة الى ايجاد جمعية او هيئة تجتمعهم وتتشرّه على مصالحهم وتحول دون نسيانهم لوطنهم لبنان، وقد انشئت جمعيات للصداقه وغرف مشتركة للتجارة وجاليات (اكثر من جالية)، الى ان استقر الرأي على التعامل مع الجالية اللبنانية التي لا اهداف لها سوى تأدية الواجبات الاجتماعية بالمناسبات ذات الصلة بالوطن الام، اي الاحتفال بعيد الاستقلال مع حضرة السفير او استقبال كبار المسؤولين والمشاركين في تكريمهم.

نعم ابو راشد رجل الاعمال اللبناني الديناميكي الناجح ابن عائلة ابو راشد التي عرفت جيداً في عالم الالبسه والازياز في الوسط التجاري، والذي اضطر الى الهجرة في السبعينات بعد سرقة محلاتهم ومخازنهم من قبل الميليشيات، حقق في الخارج نجاحاً كبيراً، حيث مكتبه سمعته وسمعة آل ابو راشد للحصول على شهر وكالات الالبسه والازياز في فرنسا وايطاليا وأسبانيا وفي مدن اوروبية اخرى.

حصيلة جهده المتمثّلة وتعلّقه في وطنه الأم واعجابه بأبناء بلده المغتربين الذين يحققون النجاحات المميزة حيث يتواجدون، بينما يكاد ينهار لبنان ويفعلن افالسه بسبب خلافات زعمائهم السياسيين، وتخلّي شبابه عن المواجهة واستعادة الزمام، كل ذلك حمله كما يضيف نعوم على التفكير بإنشاء مؤسسة او لوبي يجمع الاشخاص الناجحين في الخارج للعمل مع الشرفاء في الداخل على قيامة لبنان واستعادة العافية والازدهار الى ربوعه الخضراء الساحرة كما يصفها **نعم ابو راشد**.

وبين ليلة وضحاها اسس مع فريق من قماشته وآيمانه بـLibanese DIASPORA (DLO) DIASPORA LIBANAISE OVERSEAS، وبين شهر آخر، بدءاً من منتصف عام ٢٠١١ تمكّن من جمع نحو ٥٠٠٠ الاٰف منتسّب بينهم افراد العائلة.

سمعة ومصداقية **نعم ابو راشد** والفريق المشارك معه في العمل لتوسيع هذا اللوبي الاول من نوعه بالنسبة للبنانيين في باريس، كفيلان بجمع كل العائلات اللبنانيّة المقيمة في فرنسا بالانتساب الى الدياسبورا اللبنانيّة، وهذه الاخير قادرة على تحقيق البرنامج الذي وضعه لخدمة ومساعدة اللبنانيين في الخارج وفي الوطن الام ولتحقيق القيمة للبنان.

١٠ في المئة زيادة في عدد العارضين والدورة ١٧ الأضخم انطلاق فعاليات «بروجكت» لبنان ٢٠١٢ في حزيران



أعلنت الشركة الدولية للمعارض IPP عن إقامة فعاليات الدورة السابعة عشرة من المعرض التجاري الدولي لمعدات وتقنيات البناء وحماية البيئة بـ«بروجكت» لبنان PROJECT LEBANON في مركز بيال للمعارض في وسط بيروت بين ٥ و ٨ حزيران المقبل.

وسيقام المعرض تزامناً مع حدثين متخصصين آخرين هما معرض الطاقة اللبناني ٢٠١٢، المعرض التجاري الدولي للكهرباء وتقنية المياه والإنارة والتكييف، والمعرض والمؤتمر الدولي للتقنيات البيئية والاستدامة والطاقة النظيفة 2012 EC ORIENT الذي يقام بالشراكة مع غرفة التجارة والصناعة في باريس، ويدعم من وزارة البيئة اللبنانية.

ومن المنتظر ان يسجل المعرض أكبر رقم في المساحة منذ انطلاقته، حيث ستتجاوز مساحته الإجمالية ٢٥ ألف متر مربع لتكون بذلك دورة هذا العام الأضخم في تاريخ المعرض على الإطلاق.

وكانت دورة العام الماضي قد سجلت مشاركة أكثر من ٨٠٠ شركة محلية ودولية من حوالي ٣٠ دولة حول العالم، تمثلت ١٣ منها بأجنحة وطنية رسمية، فيما تجاوزت دورة هذا العام حتى الآن هذه الأرقام، ويتوقع ان تصل الزيادة الإجمالية في الأولى مثل اليونان، وتشيكيا وكوريا ومصر والكويت، وبعضها لدول تشارك كل عام بأجنحة وطنية رسمية مثل ألمانيا وإيطاليا وفرنسا وبلجيكا والصين وتركيا وإيران والإمارات العربية المتحدة.

مستوردو الأدوية يرفعون أسعارها مع ارتفاع سعر اليورو ويتجاهلون انخفاض سعره

أي مواطن يقارن سعر أي دواء يتناوله بين فترة تصاعد سعر اليورو بنسبة ٢٥ و ٢٠ في المئة وبين فترة انخفاضه، فسوف يجد ان بعض المستوردين خفضوا السعر بين ٥ و ٧ في المئة وتوقفوا عن التخفيض، بل ان بعضهم عاد الى رفع الأسعار مجدداً.

بين أيدينا مجموعة أغلفة لأدوية زيد سعرها بين ١٥ و ٢٠ في المئة ولم ينخفض سعرها سوى ٣ أو ٥ في المئة. لم نعد نؤمن بأن وزارة الصحة تهتم لما يكتب عن أسعار الأدوية، وعيّنا حوالنا حملها على التدخل لمعرفة سبب بيع دواء الا PARIET بمثابة زبادنة نسبتها ١٠٠ في المئة عن سعر بيعه في مصر والأردن (هو نفسه الدواء المستورد). وقد نشرنا صورة الدواء الذي يباع في بيروت وفي مصر، حيث كتب السعر عليه.

ونشرنا صوراً لأدوية الفيتامين والتي تباع في السوق ماركت في الولايات المتحدة بسعر يقل عن سعره في لبنان بنسبة ١٥٠ و ٢٠٠ في المئة.

المطلعون على وضع الدواء وتجاره ينصحوننا بـلا تتعجب أنفسنا في ملaque الموضوع، فالذين يستوردون الدواء هم أقوى من أي وزير ويرشدوننا الى مصیر وزير الصحة السابق المرحوم اميل بيطار والنائب السابق اسماعيل سكرية، فكلا الرجلين حاولا تصحيح أسعار الدواء وفشلوا، حتى ان أحد المستوردين تسبب بنقل قاض من منصبه في الثمانينات لأنه أصدر قراراً بتوقفه. (القاضي الجريء الحر استقال في ما بعد).

بعضهم ينصحنا لنتذكر مصیر من يحاولون التعرّض لمافيا الدواء..

نتذكر ولتكنّا تعودنا ان لا ننسّك!

مؤتمر اصلاح السياسات الاجتماعية في لبنان

يتابع المركز الاستشاري للدراسات والتوثيق نشاطاته المهدّفة إلى إصلاح السياسات الاجتماعية، وقد دعا إلى مؤتمر موسّع أقيم في اوتييل السفير هليوبوليان يومي الخميس والجمعة ١٥ و ١٦ آذار ٢٠١٢ شارك فيه عدد من الخبراء والأكاديميين وأركان الجمعيات والاتحادات ومؤسسات المجتمع المدني.

ركز المؤتمرون على وجوب انعقاد لقاءات حوار بشأن القضايا الاجتماعية الأساسية. ووصف كل من المحاضرين الحل لتحقيق الإصلاح المطلوب.

تكلم في افتتاح المؤتمر النائب محمد رعد ورئيس المركز عبد الحليم فضل الله.

ما يراه اللبنانيون اليوم من فساد في المواد الغذائية حدث أعظم وأخطر منه في الأعوام ١٩٨٤ - ١٩٨٩

«البيان» التي كانت الرائدة في كشف عشرات الفضائح تعود إلى التذكير بها في اعدادها القديمة

الفرد دبس يكشف كيف اسكنوه ومنعوه من ملاحقة المرتكبين



الحاضر لتعود الى نشره مع حديث خطير جداً من كان يرأس لجنة الطوارئ الاقتصادية على الأرض حينذاك المدير العام السابق للصناعة الفرد دبس والذي قال: عندما وجد المسؤولون أننا جديون في ملاحقة الفاسدين والمرتكبين وقد وصلت الموسى الى ذقون أتباعهم وأنسبائهم صرخوا بنا كفى.. ومنعونا من المتابعة.

- فيلي العدد القادم -

الرغيف والدواء والألبان والأجبان واللحوم. وازد كاد الفلتان يتسبب بثورة شعبية، أسرعت السلطات المتأثرة بنفوذ واغراءات كبار التجار والمستوردين الى تنفيذه الضجة ولفافة الفضيحة وكان شيئاً لم يحدث!

غلافات «البيان» وصفحاتها التي كانت تخصص لفضائح الفساد لا تزال موجودة وهي تشهد على ما كان يحدث، وفي مقارنتها بما يحدث حالياً لا تجد فرقاً كبيراً في فضائح اللحوم والادوية الفاسدة والألبان والأجبان، كما ان الملاحقات الحالية لم تصل بعد الى فضائح التزوير في المحروقات والزيوت ومواد التنظيف الخ...

ونظراً لأهمية هذه المواجهة، عادت «البيان» الى اعدادها السابقة وغلافاتها المخصصة لجرائم الفساد والغش، وجمعت ما يتلاعيم مع الوضع

قراء «البيان» الكرام الذين كانوا يتبعون اخبارها وتحقيقاتها عن الفساد والرشوة والتزوير منذ ١٩٨٩ لغاية ١٩٨٤ حيث خصصت مجموعة اعداد لملاحقة قضايا الغش والفساد في المواد الغذائية والاستهلاكية، يتذكرون جيداً كيف كانت «البيان» تقضي كل من بييعون الناس منتجات غذائية واستهلاكية فاسدة ومتدهمة الصلاحية، وكيف كانت تفحص معظم المنتجات على حسابها الخاص لثبت للمؤولين وجود الجرائم والسموم في معظم ما نأكل ونشرب.

يومذاك ولكلة الفلتان الاقتصادي والاستهلاكي تحركت الدولة واعلنت حالة طوارئ اقتصادية، تمكنت خلالها من اكتشاف عدة مخازن للمواد الفاسدة، وعمليات غش في مأكولات الناس لا سيما



صورة مأخوذة عن عدد البيان الصادر في شهر آذار (مارس) ١٩٨٩



صورة للألبان والأجبان مأخوذة عن عدد البيان الصادر في شهر آذار (مارس) ١٩٨٩

لبنان يحافظ على تصنيفه الإنمائي عالمياً ١٠٥

حافظ لبنان على المرتبة ١٠٥ عالمياً لجهة التصنيف الإنمائي CREDIT RATING وحل في المرتبة ١٤ إقليمياً.

وظهر من تقرير لمؤسسة التحرير العالمية والذي نشره التقرير الاقتصادي لبنك الاعتماد اللبناني (بين الأول من آذار و ١٦ منه) ان الدول المصنعة للنفط تحسن تصنيفها بينما الدول التي طاولتها ثورات الربيع العربي كانت الأكثر تراجعاً في تصنيفها الإنمائي.

وتوقع التقرير حدوث تغيرات جذرية في العديد من الدول العربية خلال الفترة المقبلة.

الباشورة ٩٨٧ تتسلم عقد سلة حواجز لإقامة فندق ٥ نجوم في الوسط التجاري

سلم رئيس مجلس إدارة المؤسسة العامة لتشجيع الاستثمارات «ايدال» نبيل عيتاني عقد سلة الحواجز لمشروع فندق خمسة نجوم ستتشكل شركة الباشورة ٩٨٧ في الوسط التجاري ممثلة بمديرها العام صباح بركات.

واعتبر عيتاني إثر التوقيع ان المشروع الجديد ينضم الى سلسلة المشاريع التي تقوم المؤسسة بدعمها ومساندتها. وقال ان هذا الفندق يندرج ضمن إطار القطاع السياحي الذي يشهد فورة كبيرة في الاستثمار، موضحاً ان السياحة هي من القطاعات الوعادة التي تحمل العديد من الفرص الجديدة وخصوصاً في السياحة الاستشفائية وسياحة المؤتمرات.

أما بركات فأشار الى ان هذا المشروع الذي تديره شركة عالمية، سيضع المعايير الجديدة لخدمات الضيافة في لبنان، كما سيكون له الأثر الكبير في الاقتصاد عموماً وفي القطاع السياحي خصوصاً.

جمعية تجار بيروت تدين مرتكبي فضيحة اللحوم الفاسدة



نقولا شماس

رئيس جمعية تجار بيروت

عقد رئيس جمعية تجار بيروت نقولا شماس مؤتمراً صحافياً في ١٤ آذار ٢٠١٢ في مقر الجمعية تناول فيه فضيحة اللحوم والأغذية الفاسدة، وأعلن موقف الجمعية الشاجب والمدين لكل المركبين والمتورطين في مثل هذه الأعمال المشينة.

وأعلن شماس عن وضع كل امكانيات الجمعية في تصرف

الدولة وأجهزتها لحماية المستهلكين واجتناث المركبين وال fasdien والمفسدين من الجسم التجاري، وتحفظ الجمعية لنفسها إذا لزم الأمر، بإمكانية اتخاذ صفة الإدعاء الشخصي وإجراء المقتضى القانوني المناسب بحق كل من قد يشوه ويلطخ سمعة القطاع التجاري.

النائب نقولا يدعى على «الأشغال» والإئماء والإعمار» على خلفية موضوع الاوتوكسرايد الدائري



طالب عضو تكتل التغيير والإصلاح النائب نبيل نقولا، في دعوى تقدم بها أمام مجلس الشورى، ضد مجلس الإنماء والإعمار والدولة اللبنانية ممثلة بوزارة الأشغال العامة والنقل بإبطال الاوتوكسرايد الدائري من انطلياس مروراً بالحدث والجية وذلك « بإبطال القرار الصادر عن مجلس الإنماء والإعمار بالكتاب رقم ١/١٦٣ تاريخ ١٢/١٢/٢٠١٢ والقرار الصادر عن الدولة اللبنانية - وزارة الأشغال

العامية بالكتاب رقم ٤٣٩-١٢/٢٤/٢١ ص تاريخ ٢٠١٢/٢/٢٤ لمخالفتهما القانون ولتجاوزهما حد السلطة، وبالتالي اتخاذ القرار بشطب إشارة المرسوم رقم ٩٦٣٨ تاريخ ١٩٩٦/١٢/٢٤ وفقاً لنص المادة ١٧ من قانون الاستملك الصادر بتاريخ ٢٠٠٦/١٢/٨، ما أنشأ قرينة قانونية يعتبر بموجبها مرسوم تصديق التخطيط، اذا لم تكن الإدارة المعنية قررت المباشرة في تنفيذ المشروع الذي من أجله حصل الاستملك، ليس لأنّي بل من عدم الوجود وكأنه لم يكن، بحيث يجب على الإدارة المختصة أي تلك التي صدر مرسوم تصدق التخطيط بناء على طلبها، ان تبادر حكماً أو بناء على الطلب، الى الطلب من أمين السجل العقاري ترقين القيود الناتجة عن مرسوم تصدق التخطيط، وإبطال المرسوم رقم ٥٨٢١ / تاريخ ٢٧/١٠/١٩٦٦ مع كل ما نتج عنه من مراسيم تعديلية وما تفرع عنه، ولا سيما المرسوم رقم ٩٦/٩٦٣٨ لرجوع الإدارة ضمنياً عنه ولاستحالة تنفيذه.

القصار ووفد من رؤساء الغرف العربية زار الرئيس سليمان:
سياستكم الحكمة والرشيدة حفظت لبنان وجنبته الانهيار

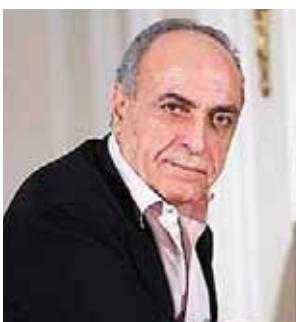


الرئيس ميشال سليمان خلال استقباله وفد من رؤساء الغرف العربية والأجنبية

أكد رئيس اتحاد الغرف العربية عدنان القصار، خلال زيارته ووفد من رؤساء الغرف العربية ورؤساء الغرف الأجنبية المشاركة في احتفال اتحاد الغرف العربية في الذكرى الستين لتأسيسه «الدور الوطني الكبير الذي يلعبه الرئيس ميشال سليمان لناحية درء التحديات والمخاطر التي تحيط ببلدان»، متوجهاً إليه بالقول «أنت يا فخامة الرئيس ربان السفينة التي تقودنا وتقود اللبنانيين إلى شاطئ الأمان، ونحن نعرب عن تقديرنا لسياستكم الحكمة والرشيدة التي حفظت لبنان وجنبته الانهيار في ظل العاصفة السياسية والاقتصادية الهوجاء التي تجتاح العالمين العربي والغربي».

وثمن القصار باسم الوفد المواقف التي أطلقها الرئيس سليمان في الاحتفال خصوصاً تلك التي تناولت احتياجات إعادة برامج السياسات الاقتصادية والاجتماعية لخدمة الشعب العربي، والتي ركزت على أولويات العمل الاقتصادي اللبناني والعربي وآفاقه ودور القطاع الخاص فيه.

أسرار الساركوزية لزياد تقي الدين



سبق ونشرنا قصة تاجر السلاح زiad تقي الدين اللبناني المقيم في باريس، مع الرئيسين جاك شيراك ونيكولا ساركوزي، وقد أثارت معلوماته الخطيرة الدهشة في معظم الأوساط حيث تجرأ وسيط بيع أسلحة بالتطاول على رئيسين فرنسيين.

وفي كتاب أصدره حديثاً روى زiad كل ما يفضح تواطؤ الرؤساء وكبار الشخصيات الفرنسية للوصول إلى المال، وقد اختار عنواناً لكتابه: «أسرار الساركوزية».

مكتبة صادر تطلق المجلة القضائية

في إطار المهرجان اللبناني للكتاب ٣٧ الذي أقامته الحركة الثقافية - انطلياس، دعت مكتبة صادر ناشرون - المنشورات الحقوقية للمشاركة في حفل إطلاق «المجلة القضائية» بحضور حشد من الشخصيات الحقوقية والاقتصادية والروحية والاجتماعية.

شارك في إلقاء الكلمات: وزير الإعلام وليد الداعوق، نقيب المحامين الأستاذ نهاد جبر، القاضي د. غالب غانم والنقيب جوزف صادر وقد أدار الندوة د. جورج أبو صالح.

توزيع جوائز مسابقة «ستار باك» ٢٠١٢

فادي الجميل:
إنشاء صندوق لدعم
المصانع المستخدمة
لطاقة المكثفة



من اليمين: جورج نصراوي، فادي جميل، السفير المصري محمد مصطفى توفيق،
 خالد المقدود، الوزير فريح صابونجيان، RUTH FLINT وروجيه نسناس



من اليمين: نبيل الجميل، ريم الحايك، رياض الحايك وعلي عبدالله



من اليمين: حبيب عزيزي، هوري ديرسركيسيان، رامز بو نادر، سليم زعني،
 فؤاد زمكحل وتوفيق دبوسي



الوزير فريح صابونجيان وفادي الجميل مع رابحي الجوائز

شدد وزير الصناعة فريح صابونجيان على أهمية التغليف في عملية بيع المنتج لأنّه، وبحسب الخبراء، أداة استراتيجية تخفّف من حدة المنافسة وتحاكي المستهلك لدفعه إلى الشراء.

كلام صابونجيان جاء خلال حفل توزيع جوائز مسابقة ستارباك STAR PACK في الأونيسكو التي نظمها ليبيان باك LIBAN PACK وللسنة الثالثة على التوالي، وبدعم من المكتب الإقليمي لليونيدو وجمعية الصناعيين اللبنانيين.

وأشار رئيس ليبيان باك الدكتور فادي الجميل، في كلمته إلى أنّ ليبيان باك أصبح عضواً فاعلاً في «الدولية للتغليف» والتي تضم ٦٠ بلداً وسوف يستضيف لبنان أعمال مجلس ادارتها عام ٢٠١٣. ونوه بدور التغليف في إبراز الصورة المشرقة لـ«صنع في لبنان» وان هذا اللقاء مخصص لتسلیط الضوء على الطاقات

والقدرات. كما ناشد الدولة لاتخاذ اجراءات سريعة لإنقاذ القطاع من مصير مأسوي، وذلك عبر إنشاء صندوق لدعم المصانع التي تستخدم طاقة مكثفة.

ثم تحدث صابونجيان عن أهمية مشاركة طلاب مصريين وأردنيين في المسابقة إلى جانب اللبنانيين، ما يشكّل دفعاً وتحدياً للشباب المبدع لتقدير طاقاتهم وتحويلها إلى «مشاريع تسويقية رائعة وجذابة لمنتجات صناعية»، شاكراً ومهنئاً منظمة الأمم المتحدة للتنمية الصناعية (يونيدو) وكذلك المركز اللبناني للتغليف «ليبيان باك».

٨ آلاف مريض سرطاني في لبنان سنوياً والعدد يتزايد بسبب التدخين

ثبت للأوساط الطبية العالمية ان داء السرطان هو السبب الأول للوفيات في العالم. وفي مؤتمر صحافي عقد في بيروت بمناسبة اليوم العالمي لمكافحة السرطان قال البروفسور جورج شاهين رئيس الجمعية اللبنانية لأطباء التورم الخبيث ان بعض أمراض السرطان قابل للشفاء اذا ما اتبعتنا نمط حياة صحيّاً وسلامياً كاماً متناع عن التدخين الذي يشكل سبباً من أسباب الإصابة بالسرطان.. ولفت الى انه يسجل في لبنان نحو ٨ آلاف حالة سرطان سنوياً.

من جهةه قال الدكتور ناجي الصغير رئيس الجمعية اللبنانية لسرطان الثدي ان الكشف المبكر عن مختلف أنواع السرطان يساعد على علاجه. وتضمنت بعض توصيات المؤتمر «الإمتناع عن التدخين، وإذا كان الشخص لا يدخن فيجب ان يتجنّب تنشق دخان السجائر، تخفيف استهلاك الكحول، اتباع خطوات وقائية لتجنب التعرض المفرط للشمس، التحكم بالوزن من خلال اتباع نمط حياة ونظام غذائي سليمين تزامناً مع ممارسة التمارين الرياضية يومياً، الكشف المبكر عن سرطان الثدي وعنق الرحم والقولون من خلال فحص البراز وتنظيم القولون مرة كل ١٠ سنوات بعد سن الخمسين، والبحث عن أفضل العلاجات».

البارك ميتر PARK METER اين تذهب امواله؟ الشركة المشغلة للعدادات تدعى على الاعلامية غادة عيد وتلفزيون الجديد وترك السؤال عالقا



PARK METER



فرج الله سور



القاضي يوسف سعد الله الخوري



الزميلة غادة عيد

ان يحرروا محاضر الضبط او يفرضوا غرامة. كما كشفت الاعلامية عيد ان الاموال التي يجري استيفاؤها عبر البارك ميتر والغرامات تذهب الى حساب خاص في مصرف لبنان وليس الى بلدية بيروت.

وقال احد المسؤولين في بلدية بيروت ان البلدية لم تقضى من الحساب المشار اليه اي نسبة مؤدية. وقدرت الاموال التي يتم ايداعها في الحساب الخاص بحوالى ٢٠٠ الف دولار شهريا.

وقد اثار التحقيق الذي اجرته الزميلة عيد غضب شركة دنكن نيد NEAD DUNCAN فنشرت اعلانا في الصحف، تبلغ فيه الرأي العام انها اقامت دعوى ضد السيدة عيد ومحطة الجديد تتهمها فيها بالتشهير والتجريح.

اما السؤال المحوري المتعلق بكيفية صرف الاموال التي تجبي من البارك ميتر PARK METER فيقي بدون جواب حتى الان.

ويفرضوا على الناس غرامات تتضاعف قيمتها تلقائياً بمجرد امتناع المخالف عن الدفع.

المحامي الياس اسود كان اول من طرح الصوت طاغناً في صلاحية العمال المدنيين او الشركة التي يعملون لديها ومتسللاً من اعطاهم تلك الصلاحية؟ وما لبثت الاعلامية غادة عيد ان خصصت حلقة تلفزيونية من برنامج «الفساد» الذي يعرض أسبوعياً على تلفزيون الجديد عرضت خلالها العقد الموقع بين فرج الله سور رئيس مركز ادارة السير من جهة وشفيق سنو بصفته ممثلاً لشركة تحمل اسم دنكن نيد DUNCAN NEAD من جهة اخرى، ويوكيل سور الى سنو بموجب العقد مهمة تشغيل اجهزة البارك ميتر.

وقد استمعت الزميلة عيد خلال مقابلة الى رأي رئيس مجلس شورى الدولة سابق القاضي يوسف سعد الله الخوري الذي اكد ان لا عقوبة بدون نص وان ليس هناك نص يجيز لعمال الشركة

تعرف اللبنانيون الى البارك ميتر PARK METER قبل حوالي سنتين عندما شاهدوا «العدادات» منصوبة في الشوارع وشاهدو كذلك عمالاً يلبسون ثياباً شبه عسكرية مزودين بكميرات تصور لوحات السيارة المخالفة وترسلها الى المركز الرئيسي للشركة والكافن في بناء ادارة السير في كورنيش النهر.

والى ذلك يعمد اولئك العمال الى تحرير محاضر ضبط يلصقونها على الزجاج الامامي للسيارة التي تكون قد توقفت في الاماكن المخصصة للوقوف مقابل بدل دون ان تدفع البدل المطلوب وهو ٥٠٠ ليرة عن كل نصف ساعة وقوف، او تكون قد توقفت في ذلك المكان لمدة تتجاوز الوقت المحدد لها.

واذ رحب اللبنانيون بالبارك ميتر ووجودها فيه تدبّراً ايجابياً، من حيث انه يتيح للمسوقين ان يوقفوا سياراتهم لفترة التي يحتاجونها الشراء حاجياتهم، الا انهم اخذوا بالمقابل يتساءلون اذا كان يجوز لعمال مدنيين ان يحرروا محاضر ضبط

اللبنانيون في مصر يستعيدون ممتلكاتهم المؤممة

بعد مرور ٥١ عاماً على تأميم ممتلكات الاجانب وبينهم اللبنانيون في مصر (١٩٦١-٢٠١٢)، أعاد القضاء المصري لهم ممتلكاتهم بحكم قضى برفع الحراسة عنها.

السفارة اللبنانية في القاهرة ارسلت الى وزارة الخارجية نسخة عن حكم القضاء المصري ودعت اللبنانيين والمصريين من اصل لبناني الى مراجعة السفارة لمساعدتهم على استعادة حقوقهم.

نذكر ان قيمة ممتلكات اللبنانيين المؤممة في مصر تقدر بـ مليارات الدولارات حيث تبلغ مساحة بعض العقارات الزراعية ملايين الامتار، وتساوي بعض القصور ملايين الدولارات.

المياه بعد الغذاء... أي مصير يتهدد صحتنا؟!

قضت مصالح اللبنانيين، خلال الشهر الماضي، لللحوم والماكلولات الفاسدة، فلازمتهن ولا تزال عبر شاشات التلفزة وأثير الإذاعات. وما زاد الطين بلة عندما أطلق وزير الصحة العامة على حسن خليل في مؤتمر صحافي مذكرةً لا كاشفاً بأن «حوالي ٨٥ في المئة من شركات المياه في لبنان غير مرخصة وان الدولة مقصرة في تأمين مياه الشرفة النقية للمواطنين، وهذا أمر مزمن وتاريخي سلمنا به جميعاً كلبنانيين وببدأنا نفتشر عن حلول» لافتاً الى انه «أصبح لدينا قانون ونحن في وزارة الصحة كنا قد أصدرنا ثلاثة تعاميم للنيابات العامة كي تلعب دورها على هذا الصعيد».

خطر جديد - قديم يحيق بالمواطن وينكره بأيام الفلتان من الضوابط، ونسائل «أي مصير يتهدد صحتنا؟!»

شاهين مساعداً للمدير العام

في شركة ترست اللبنانية
عين نادر شاهين مساعداً للمدير العام في شركة ترست للتأمين اللبناني التابعة لبنك جمال ترست بنك. وعمل شاهين في شركة فيدليتي للتأمين.

يذكر ان الرئيس المدير العام لشركة ترست TRUST هو السيد انور الجمال.

الفارق بين صندوق التعاقد الحقيقي وصناديق التعاقد التجارية صندوق الرعاية أسعاره تقل بنسبة الثلثين عن أسعار صناديق التعاقد التجارية



المحامي جورج خديع
المستشار القانوني للصندوق



ابراهيم ملحم
مدير الصندوق

إلى وزير الزراعة الدكتور حسين الحاج حسن :
بعض صناديق التعاقد المرخص لها من وزارتكم
ووجدت لأغراض تجارية



بكونها وزارة الوصاية على التعاونيات، دأبت وزارة الزراعة على الترخيص بتأسيس صناديق تعاقد لكل من يتقدم إلى مديرية التعاونيات في الوزارة بمجرد أن يزعم أنه يمثل مجموعة لا يقل أفرادها عن ٥٠ شخصاً. وبعض الصناديق التي ترخص لها وزارة الزراعة هي فعلاً تعاقدية، حيث توفر لأعضائها رواتب التقاعد إضافة إلى المساعدة الطبية من تلك الصناديق.

نذكر صندوق تعاقد القضاة وصندوق تعاقد المحامين والأطباء والصيادلة والرهبان والراهبات. إلا ان الأكثريّة الساحقة من الصناديق المتبقية هي صناديق وجدت لتحقيق أغراض تجارية وحسب. وعندما نصف تلك الصناديق بالتجارية فنعني أنها أنشئت لتعاطي أعمال التأمين بوجهه التجاري، ولتحقيق فوائض (أرباح) من دون ان يكون مؤسسوها قد دفعوا أي رأس المال. وقد تمتد تلك الصناديق في تخطيها القانون، حيث اخذت تسوق عقود التأمين الصحي عبر إعلانات تجارية تبيّنها عبر الإذاعات أو تنشرها في الصحف. ورؤساء تلك الصناديق رجال أعمال لاصلة لهم بالقضية التعاقدية، بل انهم يلبّون القناع التعاقدى لغرض واحد، وهو جمع الأقساط وتقاسم الفوائض (SURPLUS) التي تتحققها الصناديق بكونها «بدلات أتعاب» مستحقة لهم وذلك من غير ان يدفعوا للخزينة اللبنانيّة قرشاً واحداً من الرسوم أو الضرائب.

ونلفت نظر الوزير الدكتور الحاج حسن الى ان عقد التأمين الذي تصدره شركة التأمين يخضع للرسوم والضرائب الآتية :

- رسم بلدي ٦ بالمئة

- رسم طابع مالي ٥ بالمئة

- رسم مالي على إعادة التأمين ٢,٢٥ بالمئة

- ضريبة دخل على العمولات المدفوعة للوسطاء ٧,٥ بالمئة

- ضريبة دخل على الأقساط المحققة ١٥ بالمئة

وبانتحال صفة الصندوق التعاقدى يتقدّم مؤسسو الصناديق ورؤساؤها ومديروها من تلك الرسوم والضرائب، علمًا بأنّ قانون الهيئات التعاونية لا يعيّنها من الضرائب والرسوم على المنتجات التي تسوقها من الغير، بل من الرسم البلدي على عقد الإيجار وحسب.



مدير الصندوق ابراهيم ملحم،
ومستشاره القانوني المحامي جورج خديع.

يتتألف مجلس إدارة الصندوق من راهبات ولا يضم رجال أعمال. وخلافاً للصناديق الأخرى التي تعاطى التأمين الصحي لأغراض تجارية، فإن صندوق الرعاية يقدم خدمات المنتسبين من تلامذة المدارس وأهاليهم والرهبان والراهبات بأسعار تقل بنسبة الثلثين عن الأقساط التي تستوفّها صناديق التعاقد التجارية. وفي ما يأتي لائحة بالأقساط التي يستوفّها الصندوق من المنتسبين اليه.

الاشتراك السنوي

درجة تعاقدية: غرفة بسريرين / الاسعار بالليرة اللبنانية:

استشفاءفحوصات ومعالجات خارجية	٤٥ سنة	٤٦ سنة	٦٥ سنة	٦٦ سنة	٦٦ سنة وما فوق
انتساب فردي خاضع للضمان الاجتماعي	٢١٦,٠٠٠	٣٤٢,٠٠٠	٥٧٦,٠٠٠		
او تعاونية الموظفين					
انتساب فردي غير خاضع للضمان الاجتماعي	٦٦٦,٠٠٠	٩٧٢,٠٠٠	١,٤٩٤,٠٠٠		
او تعاونية الموظفين					
انتساب عائلي خاضع للضمان الاجتماعي	٤٣٢,٠٠٠	٦٨٤,٠٠٠	١,١٥٢,٠٠٠		
او تعاونية الموظفين					
انتساب عائلي غير خاضع للضمان الاجتماعي	١,٣٣٢,٠٠٠	١,٩٩٤,٠٠٠	٢,٩٨٨,٠٠٠		
او تعاونية الموظفين					
درجة تعاقدية: غرفة بسرير واحد:					
استشفاءفحوصات ومعالجات خارجية	٤٥ سنة	٤٦ سنة	٦٥ سنة	٦٦ سنة	٦٦ سنة وما فوق
انتساب فردي غير خاضع للضمان الاجتماعي	١,١٣٤,٠٠٠	١,٨٠٠,٠٠٠	٢,٩٨٨,٠٠٠		
او تعاونية الموظفين					
انتساب عائلي غير خاضع للضمان الاجتماعي	٢,٢٦٨,٠٠٠	٣,٦٠٠,٠٠٠	٥,٩٧٦,٠٠٠		
او تعاونية الموظفين					

تداعيات بشرى «البيان الاقتصادي» الى مودعي نصر اللبناني الإفريقي المحامي جبران نصر يصح ومحامي جان عيد يوضح



المحامي جان عيد



المحامي جبران نصر

البشري التي نقلتها مجلة «البيان الاقتصادي» الى مودعي بنك نصر اللبناني الإفريقي والآن نصر بفوزهم بالدعوى على بنك بنيلوكس - بلجيكا - وحصلهم على مبلغ ٢٥ مليون دولار نتيجة للحكم وللتسوية التي تمت بمحكمة وذكاء، هذه البشري تسببت لنا بأخذ ورد ما زالاقائين.

ولعل التوضيح الأخير للأستاذ جبران نصر في «رسالته» أو «مقاله» المرسللينا أخيراً كان محقاً بالنسبة الى ما ذكرناه وهو ان مؤسسة ضمان الودائع نظمت بتاريخ ١٦ شباط ١٩٩٤ وكالة للأستاذ جان عيد للمراقبة عنها، في حين ان المؤسسة لم تكن مسؤولة عن بنك نصر في ذلك التاريخ.

وبالعودة الى المستندات التي لدينا تبين ان المؤسسة نظمت للأستاذ جان عيد وكالة للمراقبة والمدافعة عن المؤسسة في ٤٤ دعوى بما فيها الدعوى المكتوبة بين بنك نصر اللبناني الإفريقي (قيد التصفية) وبين بنيلوكس.

صدر حكم عن طريق محكمة بيروت برد دعوى بنك بنيلوكس برمتها وقد قام الأستاذ جان عيد بإجراءات إعطاء الحكم الصيغة التنفيذية وإرساله لمكتب الأستاذ MATRAY MATRAY ET HALLET الوطنية لضمان الودائع بصفتها المشرفة على تصفية بنك نصر اللبناني الإفريقي ش.م.ل. (قيد التصفية).

أما زعم ان الأستاذ جان عيد هو وكيل المؤسسة الوطنية لضمان الودائع فهو زعم غير صحيح ومخالف لقرار جانب المحكمة المشرفة بتاريخ ٩/١١/٢٠١١ ولضمن الوكالات الثلاث كون ان هذا المحامي ثابت من الوكالات الثلاث المرفقة ربطاً صورها ان المحامي جان الياس عيد بموجب وكالة ٢/١٦ ١٩٩٤ هو وكيل عن لجنة تصفية بنك نصر اللبناني الإفريقي ش.م.ل. (قيد التصفية) وبموجب الوكالتين اللاثقتين تاريخ ١٠/٣/٢٠١١ ثابت تأكيد التوكيل ليس عن المؤسسة الوطنية لضمان الودائع لا بل بصفتها متولية تصفية

(ربطًا صورة الوكالتين) ●
علمًا بأن أحد موافقة آل نصر على مشروع التسوية قد حصلت في بيروت وخطياً وهي محفوظة لدى مؤسسة ضمان الودائع بناء لاستشارة المحامي جان الياس عيد وتلافياً لحصول أي دعوى أو مطالبة من قبل آل نصر.
أضف الى ذلك ان ما ثبت صدور حكم محكمة الإستئناف في بلجيكا بتصديق حكم المحكمة الابتدائية هو شقرا من قبل لجنة التصفية.
- ربطًا صورة قرار جانب المحكمة المشترفة - ربطًا صورة الوكالة. ●

المحامي جان عيد يوضح
وقد تلقينا من المحامي الأستاذ جان عيد وكيل تقليسة بنك نصر اللبناني الإفريقي التوضيح التالي نصه:

تحية وبعد،

بعد اطلاعنا على مضمون كتاب الأستاذ جبران ديبا نصر في ما يتعلق بدعوى بنك نصر اللبناني الإفريقي ش.م.ل. (قيد التصفية) المقامة أمام محاكم بلجيكا نسج على الأستاذ جبران نصر إقراره بمضمون القرار الصادر عن مؤسسة ضمان الودائع بتاريخ ٩/١١/٢٠١١ باعتبار الأستاذ جان عيد يتعاطى مع مكتب محامي MATRAY MATRAY ET HALLET بصفته وكيلًا في هذه الدعوى بحيث ان وكالة الأستاذ جان عيد ابتدأت بتاريخ ١٦/٢/١٩٩٤ المنظمة لدى الكاتب العدل الأستاذ سليمان أبو شقرا من قبل لجنة التصفية.

- ربطًا صورة قرار جانب المحكمة المشترفة - ربطًا صورة الوكالة.

اعلان افلاس شركة رستوجست

أعلنت محكمة الإفلاس في بيروت في ٧/٣/٢٠١٢ فادي الياس برئاسة القاضي فادي الياس وعضوية كل من القاضيين كارلا معماري وامل عيد افلاس شركة رستوجست ش.م.م. وحددت تاريخ توقيتها عن الدفع في ٧/٩/٢٠١٠ . وهي شركة افلاس في بيروت فادي الياس في ٥/٣/٢٠١٢ بصفته مشرفاً على تقليسة شركة بلد़ين اي تي انترناشونال (اوف شور) وشركة تكنولوجى اند كونتريولز ميدل ايست ش.م.ل. قراراً بإقفال طابق الإفلاس لاتفاق مصلحة جماعة الدائنين.

اقفال طابق افلاس

أصدر رئيس محكمة الإفلاس في بيروت فادي الياس في ٥/٣/٢٠١٢ بصفته مشرفاً على تقليسة شركة بلد़ين اي تي انترناشونال (اوف شور) وشركة تكنولوجى اند كونتريولز ميدل ايست ش.م.ل. قراراً بإقفال طابق الإفلاس لاتفاق مصلحة جماعة الدائنين.

وجوه غابت

برنار عجوري

المملكة العربية السعودية، حيث لبى طلب رئيسها جان شدياق (زحلاوي أيضاً) وذهب إلى جدة لينشئ شركة تابعة لـ SNA.

ومما رواه لنا يوماً إن جان شدياق قال له «هذه عشرة آلاف دولار أمريكي إذهب بها إلى جدة، وافتتح لنا شركة جديدة».

ففعل وجرى تسجيل الشركة الجديدة باسم سينيكو SYNCO في برمودا ثم انتقل إلى أسوريكس ASSUREX الشركة التي أسسها آل فتال مع مجموعة غروباما GROUPAMA الفرنسية، حيث أبلى البلاء الحسن. وعند بلوغه السن القانونية احتفظ به خليل فتال مستشاراً وعضواً في مجلس إدارة الشركة.

والى ذلك انشأ برنار عجوري مكتبه الاستشاري الخاص في جونيه حيث استمر بتقديم خدماته لاصدقائه حتى تاريخ وفاته. إلى السيدة قرينته كوليت، ونجليه انطوان وألان، وشقيقته وأحفاده، وسائل افراد العائلة والى أسرة التأمين في لبنان نتقدم بأحر التعازي ضارعين إلى الله ان يتقبل الفقيد في جنانه، وان يلهمنا جميعاً الصبر والعزم.



لن نقرأ لبرنار عجوري، أو نسمع منه بعد اليوم، لدعاته الزحلاوية، أو نستمتع بحلاوتها. فقد غاب تاركاً في نفوس عائلته جرحًا عميقاً، كما ترك في نفوس أصدقائه ونحن في طليعتهم غصة، إذ فقينا فيه صديقاً وفينا، فقد عودنا برنار أن يرسل لنا بين فينة وأخرى مقالاً ينتقد فيه، على طريقته الزحلاوية أولئك الذين دخلوا قطاع التأمين حديثاً وغيروا فيه، وإنزلوا به، إلى المستويات الدنيا.

وبرنار كما كتب يوماً عن نفسه في هذه المجلة بالذات «دقة قديمة» اي انه اختار التأمين مهنة له يوم كان التأمين علماً وكان الضامن «رجل كلمة» يلتزم تعاهاته، وفيه بها عند الاستحقاق.

وكان للصدقة عنده معنى خاص لا يتغير مع الظروف ولا يتخلى عنها تحت اي ضغط كان، وقد خربنا ذلك في المواقف التي اتخذها في مجلس ادارة جمعية شركات الضمان في لبنان غير مرة، حيث لم يفلح احد في حمله على تعاطي البيع والشراء في مجال استبدال صداقاته او تحالفاته داخل الجمعية.

بدأ برنار حياته المهنية ممثلاً للشركة الوطنية للضمان (سنا) في

وزير الداخلية لاصحاب شركات الاعلان الطرقية: عليكم ان تدفعوا الرسوم كما تدفعونها بالخارج



وان تلغى دور مستوردي المحروقات تحريراً للقطاع من مافيا العمولات والارباح والتلاعب بالنوعية والكمية.

ويقول احد الوزراء ان الغالية قد تحول الى اقلية في مجلس الوزراء في حال تدخل غير مرجع ناذن لمصلحة المستوردين ولهمؤلاء هيمتهم السياسية المالية على مرجعيات حزبية عديدة.

من جهة ثانية يقول مقربون من «تكتل التغيير والاصلاح» ان لدى الجنرال ميشال عون خطته لمنع النافذين من الانتصار على اراده الناس، وذلك عن طريق دعوة المستهلكين الى التظاهر لاجبار الدولة على استعادة دورها في استيراد المحروقات وضبط القطاع بشكل يخفض سعر صفيحة البنزين مثلاً بنسبة ٢٠ إلى ٣٠ في المئة».

ويستدرك المقرب من التيار العوني ويقول: «ان كل شيء مرهون باتفاق الجميع على عدم التسبب باستقالة الحكومة!»

لم يك وزير الداخلية مروان شربل يعلن عن عزمه على الازام شركات الاعلانات الطرقية على دفع الضرائب عن تلك الاعلانات كاملة للبلديات بدون استثناء، وبالتالي على رفع تلك الرسوم الى ٥٠ مليون ليرة فقط! حتى سارع اصحاب شركات الاعلان الى التوسط ليقبل الوزير استقبالهم للتلاقي معه على الموضوع.

وعندما استقبلهم الوزير حاولوا التملق اليه ولكن بقي جدياً وحارداً مما حمل رئيس نقابة انطونيو فينشتي ليؤكد له احترامه وعدم الرغبة في معارضته قراراته ايا كانت.

كلام جدي ومتشدد

بعد سماع الوزير اصحاب الشركات قال لهم «سأتحدث اليكم بصرامة فأنا لا اقبل الصورة العامة للطرق والتي تدل على اننا نعيش في بلد مختلف، يطبق فيه على طريقة «الساطر بسطمارتو».

وقال الوزير: «من أصل ثمانية او تسعه ألف لوحة تملاً طرق لبنان هناك نحو خمس عشرة لوحة قانونية وهذا لا يجوز لا قانوننا ولا ضميرنا فيجب تعديل القانون لجهة الترخيص ولجهة الرسوم».

أضاف: انكم تكون لأنتم اربع شركات واصبحتم ٢٠ شركة، ولهذا تعارضون رفع التعرفة مع معرفة من يعمل منكم خارج لبنان كم هي التعرفة؟ فأنا اريد خمسة آلاف دولار عن كل لوحة تقبيضون عنها عشرة آلاف دولار.. فالبلديات بحاجة الى مبالغ كبيرة لاصلاح الاوضاع في كل المناطق، لا سيما حيث الطرقات الفاسدة وال الحاجة الى الترميم».

انتهى الاجتماع على ان يدرس اصحاب الشركات ما عرضه الوزير ويقدمون اقتراحاتهم.

اتجاه لالغاء دور مستوردي المحروقات

توجد بين الوزراء غالبية تطالب بأن تتولى الدولة بنفسها استيراد المحروقات

عيوب في افتتاح الملتقى ١٩ للنحو و المطاعم: لبنان قادر على استعادة دوره كمركز للمؤتمرات والمعارض



من اليمين: كلود بقليان وباتريسييا بقليان



الوزير فادي عبود، جومانا دموس، رامز بونادر، السفير الأسباني ونهاد دموس يقطعون الشريط



غارو سالخانيان (جناح SALTEK)



من اليسار: منير لطيش، ظافر شاوي، ماري حناوي ورامز صليبا (جناح KSARA)



من اليسار: هادي حاله، آنا يونس وشربل أبو طابع (جناح IXSUR)



جناح NATGAZ



جناح MEA



من اليمين: زينة أبو زكي وسارة الصافي

أكد وزير السياحة فادي عبود أن لبنان قادر على استعادة دوره كمركز للمؤتمرات والمعارض، ولا ينقصه لتحقيق ذلك إلا توفر البنية التحتية الالازمة والترويج الصحيح والمسؤول. كلام الوزير عبود جاء في افتتاح الملتقى السنوي الـ ١٩ للنحو و المطاعم والمؤتمرات المشابهة «هوريكا» في البيال بحضور رؤساء الجمعيات والنقيبات السياحية ومشاركة ٤٠٠ مؤسسة انتاجية وخدماتية عالمية و ٢٠٠ اختصاصي من الفنادق والمطاعم والجامعات الفندقية. بداية ألقى المديرة العامة للمعرض جومانا دموس كلمة في المناسبة حيث فيها الحضور وأعتبرت ان هذا المعرض يجمع نخبة من المؤسسات المنتجة.

ثم ألقى عبود كلمة قال فيها: «تحول هذا الحدث الى مناسبة سنوية ينتظراها الجميع، وبات محطة أساسية لمشاركة الخبرات والإنجازات والتعرفي بالتطور الحاصل في لبنان على صعيد عالم الضيافة الذي خطا أشواطاً كبيرة في الحرفة والمعرفة.

تغطية: آنا يونس



من اليسار: محمد الرفاعي ويوسف الرفاعي (AL RIFAI)



ميشال نجار (جناح CAFE NAJAR)



ميشال بيوض وفريق عمله (جناح BOECKER)



FAWAZ GROUP جناح



من اليمين: مروان ومحمد صيداني (جناح UNIGAZ)



جو بورمي (جناح XXL)



اياد عيد (جناح AUTO EXPERT)



من اليمين: رامز صليبا، ستيفاني طنوس وجاد زيدان (جناح KSARA)



من اليمين: سيمما فرج، جنى مجذوب، فادي منصور، سهى عطالله ورشا جركس (جناح LIBAN PACK)



ناتالي توما (CHATEAU ST THOMAS)



نويل مخبير
جناح BEABLOO



جناح BLF



مدير عام شركة الكارش.م.ل للكحول والمشروبات الروحية جوزف بو سليمان كشف عن هوية منتجاتها ومصادرها، وعن خطة استراتيجية يجري الإعداد لها لاختراق السوق المحلية بطريقة أسرع وأشمل، مبدياً أسفه لإغلاق سوق العراق وسوريا بسبب الأحداث الأمنية فيها، مركزاً على حملات التذوق المباشر التي تجأ إليها الشركة من ضمن سياستها التسويقية.

جوزف بو سليمان (شاتو أومسييات) نحضر لاستراتيجية اختراق السوق المحلية بطريقة أسرع وأشمل

OUMSIYAT BLANC "MUSSETTE" MILLESIME 2011) والأحمر

OUMSIYAT ROUGE "JASPE" MILLESIME 2010) ومجموعة (CHATEAU OUMSIYAT "LE PASSIONNE" MILLESIME 2008).

فرصة للتواصل مع الزبائن

■ كيف تقوّمون الإقبال على معرض «هوريكا»؟

- نشارك في هذا المعرض للسنة الثانية على التوالي، ويشكّل بالنسبة اليانا فرصة للتواصل مع الزبائن والافتتاح على اسوق خارجية جديدة لتسويق وبيع منتجاتنا. من جهة أخرى ان النمو الصناعي تباطأ بسبب التطورات السياسية كما ان الانضطرابات الداخلية والإقليمية والركود المسيطر على الاقتصاد العالمي فرضت اوجاء من القلق والحدر على الاقتصاد اللبناني انعكس بشكل مباشر على القطاع الصناعي، اذ اثرت بشكل كبير على حركة التصدير التي سجلت تراجعاً مهماً، ترك اثراً على تصريف انتاجنا إذ أغلقت مؤخراً أمامناً أسواق مهمة مثل العراق وسوريا، وفي هذا الإطار أمل ان تتحسن الأوضاع في هذين البلدين لتعود وتتنعش تجارة التبید.

■ ما الذي تقوّونه من هوريكا؟

- نتوقع ان يحقق نتائج جيدة واستقطاب عدد زوار أكبر مما كان عليه السنة الماضية، بحيث يتيح للزوار التعرف على الشركات والصناعة اللبنانية.

حملات تذوق

■ ما هي السياسة التسويقية التي تعتمدونها؟

- تعتمد سياستنا التسويقية على حملات التذوق التي تقوم بها في المخازن الكبرى والمعارض وغيرها والتعريف عن منتوجاتنا.

■ هل من رسالة توجونها؟

- ان على الدولة ايلاء القطاع الصناعي الاهتمام اللازم وتقديم الدعم عبر عدم فرض زيادات ضريبية وحماية جمركية للإنتاج الوطني واعفاء الصادرات اللبنانية من الضرائب والرسوم وزيادة الضرائب على البضاعة المستوردة. نأمل ان تتحسن الأوضاع، لتعود الأسواق مجدداً الى حركتها الطبيعية. ■



نبیذ ممیز CHATEAU OUMSIYAT

■ هل لنا بلمحة عن شركتكم؟ **البيان**

- ورثت هذه الصناعة عن جدّي وأبي منذ العام ١٩٥٠ كما ورثت عنهم خبرة سنين عدّة . تأسس معمل ابو سليمان للمشروبات الروحية في أوائل الخمسينات وتطور العمل الى انشاء مبني حديث في بلدة المتنين ومجهز بأحدث المعدات وخطوط التعبئة التي تتمتع بمواصفات عالية الجودة. في عام ٢٠٠٧ تحولت المؤسسة الى شركة مساهمة «الكارش.م.ل.» آخذين في الاعتبار التطور الذي طرأ على الصناعة من جهة المعدات والتكنولوجيا الحديثة في التصنيع والتعبئة.

وقد طرحنا منذ سنتين مجموعة «شاتو أومسييات» من النبيذ المميّز بطعم فريد من نوعه ومستخرج من الكرمة في وادي البقاع وكهريا والمنصورة على أنواعها: non, syrah , cinsault, grenage, carignan , uni blanc, clarette. cabernet sauvignon وتشمل هذه المجموعة أنواعاً مختلفة من النبيذ الذهري والأبيض والأحمر، وتصدر منتجاتنا الى الأسواق الأوروبية.

وباعتبار أننا دخلنا السوق المحلية بفعالية مؤخراً، لاحظنا إقبالاً جيداً من الذواقة على شراء نبيذنا الفاخر.

خطوة لاختراق السوق

■ كم تبلغ حصة من السوق اللبناني؟

- إن الشركة في تقدم مستمر بسبب الوجود الدائم لخطط التطوير التي تأخذ في الاعتبار تعديل الاستراتيجية المتبعة حسب متطلبات السوق. لا نزال نحظى بحصة صغيرة من السوق، إلا أننا نسعى الى تحقيق نتائج جيدة في المستقبل القريب وفق خطة استراتيجية تؤمن لنا اختراقها بطريقة أسرع وأشمل.

■ ما هي المنتجات التي تعرضونها في هوريكا؟

- نقدم في هوريكا ٢٠١٢ مجموعة جديدة من نبيذ Chateau Oumsiyat ٢٠١٢ والزهري (OUMSIYAT ROSE "SOUPIR" MILLESIME 2010) والأبيض



باتريسييا سركيس بقاليان (مطاحن بقاليان)؛ متميزة ببنوعية منتجاتها وأسمها الموثوق



من اليمين: باتريسييا وباؤلا بقاليان

الرئيسة التنفيذية في مطاحن بقاليان باتريسييا سركيس بقاليان أشارت إلى قدرتها الإنتاجية ، وعددت بعض الزبائن الكبار، مذكرة بتميزها عن غيرها من المؤسسات المثلية بنوعية منتجاتها وأسمها الموثوق في مختلف الأوساط.

■ ما الذي يميز منتجاتكم عن مثيلاتها في السوق؟

- نتميز بنوعية منتجاتنا وثبات جودتها، واسم مؤسستنا معروف وموثوق من الجميع.

مجال جديد على النساء

■ تباين، رغم صغر سنك منصب الرئيس التنفيذي في مطاحن بقاليان، ماذا يرتب عليك هذا المنصب؟

- توفي والدي منذ ثلاث سنوات، وحافظا على مؤسستنا وارثنا اضطررت أنا والدتي وأخواتي لإدارة المطحنة والعمل فيها برغم أن هذا المجال بعيد كل البعد عن مجالات النساء واهتماماتهن، إلا أننا نجحنا وتركنا بصمتنا على تفاصيل دقيقة تتعلق بالتغليف والإدارة.

قدرة تخزينية

■ هل لنا بلمحة عامة عن شركة مطاحن بقاليان؟ 

— مطاحن بقاليان تأسست عام ١٩٠٨، وهي أكبر مطحنة في لبنان، حيث تبلغ قدرتها الإنتاجية أكثر من ٧٠٠ طن قمح يوميا، أما سعة التخزين فتبلغ ٣٠ ألف طن من المواد الأولية والمنتوج النهائي، وهي بذلك من المؤسسات الفريدة، ذات قدرة تخزين ثلاثة أشهر مسبقة.

منتجات جيدة ونوعية ثابتة

■ من هم زبائنكم في السوق المحلي؟

— نتعامل مع المصانع الكبيرة مثل وودن بيكري وغندور، هذا إلى جانب المؤسسات الصناعية المتوسطة وكذلك نستطيع اليوم إيصال منتوجاتنا إلى المخابز الصغيرة والفردية.



جناح مطاحن بقاليان

غارو سالخانيان (سالتك - SALTEK) يطالب بدعم رسمي للصناعة المحلية:

أضجينا مرادفاً لمفهوم الجودة بفضل التزامنا وخبرتنا الفنية العالمية



غارو سالخانيان يستقبل الوزير فريح صابونجيان في معامل الشركة في مزرعة يشوع

الأداء بفضل التزامها وخبرتها الفنية العالمية، مؤكداً رياحتها في صناعة الرغيف اللبناني، متوجعاً تحقيق نتائج جيدة ستكون ثمرة نشاطات قامت بها، مطالباً بدعم رسمي للصناعة اللبنانية، بما يتيح للشركات الصناعية المحلية منافسة العالمية في مختلف الميادين.

المحلية والعالمية نتيجة الجودة العالمية لمنتجاتها.

■ ما هي أحدث ابتكاراتكم؟

- ابتكرت سالتك ماكينة «ميني سمارت لاين» الافتوماتيكية لصناعة الخبز، وتعتبر الخيار الأمثل للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة، إذ يصل انتاجها إلى ٥٠٠ رغيف في الساعة وبقياس يتراوح بين ١٠٠ إلى ٢٨٠ ملimetراً.

منصة للتواصل

■ ما أهمية مشاركتكم في معرض هوريكا ٢٠١٢؟

- وحدها «سالتك» من المنطقة العربية تشارك في المعارض العالمية التي تعنى بصناعة الخبز، تحديداً في ألمانيا وأميركا واليونان ومنطقة الخليج. ولطالما اعتبرت «سالتك» معرض هوريكا بمثابة منصة للتواصل مع زبائنها والضيف من أنحاء العالم، والذين يقصدون بيروت للمشاركة في المعرض سنويًا. وفي رأيي ان معرض هوريكا ٢٠١٢ خطوة الى الأمام، ودورته الحالية أفضل مما كانت عليه عام ٢٠١١، رغم تزامنه مع عيد الأم الذي حال دون مشاركة العديد من الشركات العالمية المتخصصة.

لعرض أكثر تنظيماً

■ هل من نتائج تتوقعونها من المعرض؟

- لأنترقب أي توقيعات سريعة، ولكن «سالتك» تتوقع نتائج مستقبلية جيدة ستكون ثمرة نشاطاتها التسويقية.

■ ما الرسالة التي تودون توجيهها؟

- أتمنى أن يكون المعرض أكثر تنظيماً في العام المقبل، مع التفاتة الدولة من خلال تعاؤنها مع الصناعيين، بما يتيح لهم منافسة الشركات العالمية، ويرسخ مقوله التطور الاقتصادي المبني على الصناعة المتقدمة.



«ميني سمارت لاين» أحدث مبتكرات «سالتك»



تعتبر سالتك شركة رائدة في صناعة الآلات وتجهيزات المخابز العربية في المنطقة والعالم وهي تصدر معظم منتجاتها إلى الخارج. مدير عام الشركة غارو سالخانيان أسهب في عرض اختصاصي الشركة الصناعي والتجاري، وأشار إلى أنها أضحت مرادفاً لمفهوم الجودة وحسن

■ هل لنا بملحة عن شركة سالتك؟

البيان - النشاط الأساسي لمؤسسة سالتك هو تصميم وانتاج الخطوط الآلية للخبز العربي ومختلف انواع الخبز المستطح، بالإضافة الى مختلف المعدات لتجهيز مصانع الخبز، بما فيها الأفران الصغيرة المناسبة و حاجات المؤسسات السياحية والسوبرماركت.

كما وتعاطي المؤسسة أيضاً تجارة آلات وتجهيزات ومعدات إنتاج الخبز الأوروبي والمعجنات والكعك مستوردة من أفضل المصانع الموثوقة عالمياً.

ومنذ تأسيسها في العام ١٩٧٨، تعتبر مؤسسة «سالتك» الرائدة في صناعة معدات المخابز في الشرق الأوسط. وقد أثبتت وجودها بين الشركات العالمية وأصبحت مرادفاً لمفهوم الجودة وحسن الأداء، وذلك بفضل التزامها المستمر وخبرتها الفنية والصناعية العالمية، ما جعلها محل ثقة وصاحبة حصة مهمة من الأسواق العالمية.

وتعتبر «سالتك» بلا منازع الشركة المصنعة الأولى لآلات وتجهيزات الخبز العربي، وتتوزع مشاريعها على ٧٨ دولة حول العالم، وقد قدمت من خبراتها فكان لها الدور الرائد في صناعة الرغيف اللبناني.

خارج المنافسة

■ ما هي حصتكم من السوق اللبنانية؟

- يتم تصدر ٩٣ في المئة من انتاجنا، والبقية عبارة عن حصة السوقية في لبنان، والتي تغطي غالبية العظمى من المخابز المهمة.

■ هل تواجهون منافسة من الشركات المماثلة؟

- من الطبيعي ان تكون هناك منافسة، وهذا ما يدفعنا الى تطوير نوعية انتاجنا ووسائل التصنيع دائماً بالتفاعل مع زبائننا أصحاب المخابز.

وكمحصلة نستحوذ على الحصة الاكبر من السوقين



تتوجه اليها أكثرية المشاريع الكبيرة والأبنية العالية والفنادق والمطاعم وغيرها... إضافة الى ان «يونيغاز» توفر الصيانة الوقائية لجميع اسطوانات الغاز التي تبيعها وبالتالي تؤمن راحة البال للزبائن.

اتساع قاعدة الزبائن

- منذ دخولكم مجال الغاز وحتى اليوم، كيف تنتهيون الزيادة التي طرأت على أعداد زبائلكم؟
- أعدادنا في ازدياد مستمر تلازماً مع اتساع قاعدة الزبائن، خصوصاً وأن أصحاب المشاريع السكنية والأبنية الفاخرة والفنادق والمطاعم يتوجهون حالياً الى اعتماد شبكات التدفئة على الغاز ■

مروان صيداني (يونيغاز) : نتميز بخدماتنا الشاملة وخبرات فريق عملنا

تعتبر «يونيغاز» الشركة الاولى من نوعها في لبنان والشرق الاوسط التي تقدم مجموعة شاملة من الخدمات المتعلقة بقطاع الغاز. المدير الاقليمي في الشركة مروان صيداني عرض لخدماتها وتميزها عن الشركات المثلية وخبرات فريق عملها، متطرقاً الى توفيرها خدمة الصيانة الوقائية لجميع اسطوانات الغاز التي تبيعها من المستهلكين، لافتاً الى توسيع أعمالها واتساع قاعدة زبائتها، خصوصاً بعد اتجاه أصحاب المشاريع السكنية والفنادق والمطاعم الى اعتماد شبكات التدفئة العاملة على الغاز.

التجارية والصناعية والسكنية، وبالتالي توفير الحاجات المنزلية والصناعية على السواء. ويتميز نشاط «يونيغاز» بتركيب نظام الغاز المركزي المتطور لمختلف الأبنية السكنية والتجارية والصناعية وهو من السمات المهمة لأنشطة الشركة، إذ يراعي جميع المعايير الدولية والمحلية، كما ويقوم فريق «يونيغاز» التقني ببناء مجموعة واسعة من معدات معالجة غاز البترول المسال، بما فيها الخزانات والمضخات والكومبراسورات وأجهزة ضغط السوائل وما شابه ذلك.

كذلك توفر «يونيغاز» لزبائنه مجموعة كاملة من أحجام الخزانات، وحتى الخزانات ذات السعة الكبيرة ومرافق تخزين الغاز المصنوعة خصيصاً لتلائم جميع احتياجات المصانع. ومؤخراً أدخلنا خدمة التدفئة على الغاز التي أصبحت

- ما الهدف من وراء مشاركتكم الدائمة في معرض «هوريكا»؟
- منذ أكثر من عشر سنوات ونحن نشارك في معرض «هوريكا» نظرًا الى أهميته الكبيرة بالنسبةلينا، لكن في السنة الماضية لم يكن على قدر توقعاتنا، أما هذه السنة فأتمنى ان تكون تجارة على المدى الطويل أفضل.

مجموعة خدمات شاملة

- ما هي الخدمات التي تقدمونها الى زبائلكم؟
- تأسست شركة يونيغاز عام ١٩٥٧ وهي تحت إشراف مجموعة صيداني SIDANI GROUP وكانت الشركة الأولى من نوعها في لبنان والشرق الأوسط التي تقوم بخدمة شاملة من خدمات الغاز مثل تخزين غاز البترول المسال وتوزيعه ونقله ومد شبكاته في مختلف الأماكن، منها مثلاً المشاريع

زياد عتيق (مزارع تعنайл) :

منتجاتنا الأكثر مبيعاً بين مثيلاتها في السوق المحلية



عول مدير عام المبيعات في «مزارع TAANAYEL LES FERMES» زياد عتيق على المشاركة السنوية في معرض «هوريكا»، كونه يتيح التواصل المباشر مع المستهلكين، وعرض لأهمية منتجاتها الصحية، منها بكفاءة فريق العمل في تغطية السوق المحلية بأكملها.

ماذا تعني لكم المشاركة في معرض «هوريكا»؟

- نشارك في «هوريكا» للسنة الثانية على التوالي، ونتمكن أهمية هذا المعرض بالنسبةلينا، في أننا نكون فيه على تواصل مباشر مع المستهلكين وأصحاب الاختصاص.

بم تتميز منتجاتكم؟

- نقدم كل ما هو مفيد لصحة مستهلكينا، خصوصاً ان المستهلكين أصبحوا أكثروعياً وعلى بيته من المنتجات التي يستهلكونها. ان جميع منتجاتنا هي منتجات طبيعية ١٠٠٪ مصنوعة من الحليب الطبيعي وخالية من أي مواد حافظة.

كيف تقوّون نسبة نمو مبيعاتكم السنوية؟

- نحن دائمًا نتخطى نسبة المبيعات التي نضعها، وهذا يعود الى كفاءة فريق عملنا الكبير وجودة منتجاتنا والثقة الكبيرة التي استحوذتها منتجاتنا من المستهلكين، وتتجذر الاشارة الى ان منتجاتنا تغطي السوق المحلية بأكملها والفضل يعود في ذلك الى مندوبينا الموزعين على جميع الأراضي اللبنانية التي تخدمها بشكل يومي. ■

نديم ميرزا (باريستا - BARISTA) :

حريصون على ارساء الثقة مع الزبائن



مدير المبيعات في شركة BARISTA باريستا لاصناعية ماكينات قهوة الأيسبرسو نديم ميرزا شدد على ارساء الثقة مع الزبائن من خلال توفير الخدمة السريعة والنوعية الجيدة والأسعار المدروسة، مؤكداً تحقيق نمو في المبيعات.

ما الذي عرضتموه في «هوريكا»؟

- قدمنا للزوار ماكينة BARISTA لصناعة قهوة الإيسبرسو المنزلية، المتوفرة بثلاثة ألوان وأحجام تناسب مختلف الأذواق وهي مخصصة أيضاً للاستخدام في الفنادق والمطاعم واليخوت.

ما الذي يميّز استراتيجيتكم التسويقية؟

- نحرص على تلبية احتياجات الزبائن بالطريقة الأفضل ونوفر خدمة الصيانة ما بعد البيع للماكينات، كما ونحافظ على نوعية البن الذي نستخدمه منذ ١٣ سنة.

نمو في المبيعات

هل تحقّقون نسبة نمو في مبيعاتكم؟

- مع توجّه الشعب اللبناني من احتساء القهوة التركية الى «الإسبرسو» ذات النكهة الفريدة والرائحة الذكية، إضافة الى صيّت «باريستا الذائع»، حقق باستمرار نمواً في مبيعاتنا. ■

ناجي حموسة (KFF FOOD AND BEVERAGES) :

نمايز بعراتنا في توزيع منتجات لعلامات تجارية عالمية رائدة



مدير تطوير الأعمال في شركة خليل فتال وأبنائه KFF FOOD AND BEVERAGES ناجي حموسة ركز في حديثه الى «البيان الاقتصادي» على عراقة الشركة وتاريخها المشرف في توزيع منتجات تعود لعلامات تجارية عالمية رائدة في قطاع المشروبات الروحية وغيرها.

■ هل لنا بلمحة عن شركتكم؟

- وجودنا في السوق اللبناني يعود الى أكثر من ١٢٠ عاماً ونحن نمثل شركات عالمية مختلفة وتتولى توزيع علامات تجارية رائدة في منطقتي الشرق الأوسط وافريقيا. وتنتمي شركة خليل فتال وأبنائه (KFF FOOD AND BEVERAGES) بتفويتها للأسوق منتجات ذات نوعية عالية مضمونة المصدر، وخدمات شاملة تستمر لما بعد البيع.

■ كم تبلغ حصةكم من السوق اللبناني؟

- كشركة ذات تاريخ عريق وذاتي الصيت توفر مختلف أنواع المشروبات الروحية التابعة لعلامات تجارية رائدة واخرى تدرج ضمن المرتبين الثانية والثالثة نوعية ومباع.

علامات تجارية عالمية

■ ما هي المنتجات التي تقدمها شركتكم؟

- نقدم مختلف أنواع المشروبات والتي تعود الى العلامات التجارية التالية: DANIEL'S – GREY GOOSE – MARTINI – BACARDI – DEWARS

■ CHATEAU KEFRAYA – MONSTER – JACKS

بول بولس (بات بولونجي):

مشاركتنا في «هوريكا ٢٠١٢» لدعم المعارض المحلية والصناعة الوطنية



رئيس مجلس إدارة شركة بات بولونجي PATE BOULANGER بول بولس سلط الضوء على منتجاتها من مشتقات القمح، وعدد خصائص خبز «سي سليم» SEA SLIM الصحيفي، معتبراً المشاركة في «هوريكا ٢٠١٢» دعماً للمعارض المحلية والصناعة الوطنية.

خبز صحي

■ هل لنا بلمحة عن شركة بات بولونجي؟

- تأسست شركة بات بولونجي عام ١٩٩٢، وهي متخصصة بصناعة الخبز على أنواعه والتي وصل عددها الى ألف كل منها بنكهة وطعم مميزين.

وبدأت بات بولونجي بإنتاج الخبز الصحيفي «سي سليم» SEA SLIM المصنوع من الأعشاب البحرية الصينية الفريدة وخليط من الأعشاب والشتوول البرية والقمح والحبوب والعديد من المكونات الطبيعية ويحتوي بأنواعه كافة على معظم الفيتامينات والعناصر المعدنية الأساسية.

ومن أهم الفوائد الصحية التي توفرها منتجات «سي سليم» خفض الوزن لخلوها من الكوليسترول والحد من الإمساك والوقاية من أمراض القلب وضغط الدم وتصليب الشرايين ومرض السكري.

وتتوفر الشركة لمن لديه مشكلة في استهلاك الخبز ومشتقاته من خلال SEA SLIM أكثر من ٧٠ صنفاً من بينها التوست والباستا (PASTA) والشوكولا والمعجنات بنكهات مختلفة ترضي كل الأذواق.

■ ونوزع انتاجنا في السوق اللبناني وفي أسواق قطر والأردن وال سعودية.

باسم حماوي (محمصة صنين):

خطوط انتاج جديدة تلبى حاجات المخازن الكبرى وال محل

مدير عام محمصة صنين SANINE ROASTERY تحدث عن تاريخها، كاشفاً عن السعي الى انشاء خطوط انتاج جديدة تلبى حاجات المخازن الكبرى وال محل التجارية من منتجاتها الفاخرة.

مصدرة أولى

■ هل اعرفتني بمحمصة «صنين» وما الذي يميّزها عن غيرها في مجال تحضير البزورات؟

- تأسست محمصة صنين عام ١٩٦٩ ولطالما تميزت بجودة منتجاتها وطعمها الفريد وأصنافها المعيبة وفق أعلى معايير الجودة لتلبية احتياجات الزبائن كافة في الأسواق المحلية والعالمية.



خطوط انتاج جديدة

■ هل من استراتيجية جديدة تتبعونها لزيادة حجم أعمالكم؟
- لسننا حاضرين وبقوة في أسواق «السوبر ماركت» وال محل التجارية، حيث معظم أعمالنا تتركز على المطاعم والفنادق، من هنا فإننا نسعى الى إنشاء خطوط إنتاج جديدة تستهدف زبائن السوبر ماركت والمحل التجارية.

علي مراد (شركة الأصناف الحديثة):

نركز على التوزيع المكثف في المناطق الحيوية

مدير عام شركة الأصناف الحديثة MODERN BRANDS COMPANY

علي مراد قدم لمحة عن تخصصها ونطاق عملها والعلامات التجارية العائد للمواد الغذائية التي توزعها في المناطق اللبنانية كافة.

■ هل لنا بلمحة عن شركة الأصناف الحديثة؟

- تأسست الشركة في شهر آب (أغسطس) من العام ٢٠١٠، وهي متخصصة بتوزيع المواد والمنتجات الغذائية للمخازن الكبرى والمحل التجارية والمطاعم والفنادق الموزعة على المناطق اللبنانية كافة.



وتسوق الشركة حصرياً لمنتجات نبيل الأردنية وهي عبارة عن منتجات مثلجة لأنواع مختلفة من الأطعمة. كما تسوق في هذا الإطار لعلامة EMBORG، إضافة الى منتج «النودلز» من علامة GOLDEN ME التجارية.

كما وتسوق على خضار مثلك تنتجه مصانع SUN SHINE.

غياب الشركات العالمية

■ ما الهدف من مشاركتكم في معرض «هوريكا»؟

- إنها المرة الأولى التي نشارك فيها في معرض «هوريكا»، وقد كنا من الزوار الدائمين لهذا المعرض الذي طالما شكل منصة للشركات لعرض منتجاتها على المستهلكين الأفراد منهم والشركات المتخصصة والفنادق والمطاعم.

نيكولا أبي نادر (إلوديا) : توقع نجاح ترويج جهاز «لافونتين» في السوق اللبناني



من اليمين: نيكولا أبي نادر وفرانك زياني

المدير الشريك في شركة إلوديا ELODEA لتكثير المياه نيكولا أبي نادر، وبحضور شريكه الفرنسي فرانك زياني، قدم لمحة عن تخصصها، وعرف بـ«جهاز لافونتين» لتكثير المياه والتقنيات المستخدمة لهذه الغاية، كاشفاً عن تعاون مع وزارة البيئة والبلديات.

■ هل لنا بلمحة عامة عن شركة إلوديا؟

إلوديا - إلوديا شركة متخصصة بتكرير المياه العادي ومعالجة مياه الصرف الصحي للمنازل والشركات والمعامل ومحطات المحروقات والفنادق والمسالخ وغيرها.. وتخصص الشركة لا يقتصر فقط على تكرير مجازي الصرف الصحي إنما أيضاً تعالج الهدر في تكرير المياه سواء المنزلية أو الصناعية، مع اللجوء إلى استخدام «لافونتين» في توفير كميات كبيرة من المياه الباردة والساخنة والغازية.

■ منذ سنتين بدأت العمل في لبنان، فكيف كانت البداية؟

- السبب الأساسي الذي جعلنا نترك فرنسا والجزائر والمغرب وننحو إلى لبنان هو جهاز «لافونتين»، حيث كلّفة التنفيذ أدنى وجود بيئة مناسبة مثل هذه الأجهزة، وشيئاً فشيئاً اقتنينا إلى تكرير مياه الصرف الصحي، خصوصاً وإن وزارة البيئة والوزارات المختصة بدأت تولي اهتماماً بمجال تكرير المياه نظراً لعلاقتها الوثيقة بالمشكلات البيئية التي يعانيها لبنان. ■

جان زكا (زكا مولتيتك - ZAKKA MULTITEC) :



جديداً آلة طباعة مبتكرة وأخرى لخصل المواد المعدنية في الأغذية

مدير المبيعات في شركة زكا مولتيتك ZAKKA MULTITEC لختصاصها في تجارة الآلات الصناعية المستخدمة في مجالات الطباعة والتغليف والتوضيب.

■ هل لنا بلمحة عن شركة زكا مولتيتك؟

إلوديا - أسس جدي شركه زكا مولتيتك عام ١٩٤٢ وحالياً يتولى الرئاسة التقنية فيها والد سعيد زكا. وتوفر الشركة لأصحاب المصانع في لبنان والمنطقة آلات صناعية مستوردة، إضافة إلى الخدمة المميزة ما بعد البيع. أما استخدامات الآلات المستوردة فهي لصناعة الإبكيات والتقطيع والتزمير والتغليف والتوضيب.

■ كيف تقومون بعرض «هوريكا»؟

- نشارك للسنة الخامسة على التوالي في معرض «هوريكا»، باعتباره منصة للتواصل مع زبائنا، نضعهم من خلالها في صورة أحدث التكنولوجيا المبتكرة عالمياً، بحيث نعرض على تشغيل الآلات المعروضة.

ومن أبرز الآلات التي عرضناها آلة الطباعة البليزية المبتكرة لحفر الرسائل النصية والتاريخ والباركود والرسومات بوتيرة سريعة، إضافة إلى آلة لفحص إمكانية وجود أي مادة معدنية في الأغذية. وتحتاج هذه الآلة الثقة للصناعيين والمستهلك النهائي. ■

ايلى عيسى (DOMAINE DES TOURELLES) :

انتاجنا المحدود موزع على أسواق مختارة

رئيس ومدير عام شركة دومين دي تورييل DOMAINE DES TOURELLES لصناعة النبيذ والعرق ايلى عيسى شدد على نوعية المنتج وانتاجه بكميات محدودة وتوزيعها على أسواق مختارة بعنانة، كاشفاً عن عملية تطوير دائمة ل مختلف أنواع النبيذ المنتج.



■ هل لنا بلمحة عن شركة DOMAINE DES TOURELLES؟

- أسس الفرنسي FRANCOIS EUGENE BRUN شركة Domaine Des Tourelles عام ١٩٦٨، وهي تعتبر أعرق خمارة لصناعة النبيذ والعرق. وقد توارثت «الدومين دي تورييل» عائلة BRUN إلى ان اشتريتها وشريكه ليلى عيسى الخوري.

نهتم بصناعة النبيذ والعرق المعروفيين بنوعيتهم الفائقة الجودة ونكتهما الفريدة، وبالتالي لا نولي أهمية لانتاج كميات كبيرة. هذا ونوزع انتاجنا على المجال التجاري المتخصص والمطاعم والفنادق ونصتره إلى الخارج وتحديداً كندا وفرنسا وانكلترا، مع تشديداً على اختيار أسوأنا حيث يقدر الذوق قيمة ونوعية منتجاتنا وعراقتها.

■ كيف تقومون بعرض هوريكا؟

- نشارك في معرض هوريكا منذ العام ٢٠٠٠ باعتباره منصة للتواصل مع الزبائن، وفرصة تسمح للشركات والمطاعم والفنادق بالتعرف إلى منتجاتنا. ■

■ ٢٠١١ والملحوظ ان الإقبال هذه السنة على المعرض أفضل مما كان عليه في

نيكولا شamas (انترا - INTHRA) :

منتجات جديدة نحرص على إطلاقها سنوياً

المدير العام في شركة انترا INTHRA للوازم المطاعم والفنادق نيكولا شamas وأشار إلى توسيع أعمالها نحو قطر، ونوه بعرض هوريكا لاتاحته الفرصة للاحتياك بالزبائن.



■ هل لنا بلمحة عامة عن شركة انترا؟

- تأسست الشركة عام ١٩٩٥ وبدأت نشاطاتها التجارية في السنة نفسها. بداية اطلاقنا بتقديم لوازم المطاعم والفنادق الأساسية مثل الصابون والشامبو وأكسسوارات الحمامات. وفي العام ١٩٩٨ بدأنا بزيادة المنتجات التي نقدمها حتى وصلنا في العام ٢٠٠٣ إلى توفير البلاستics بأنواعها. وبين عامي ٢٠٠٥ و٢٠٠٦ توسعنا إلى قطر وجهزنا فندقين بكل ما يحتاجه من لوازم وأكسسوارات داخلية.

الاحتياك بزبائن جدد

■ ما مدى أهمية معرض هوريكا بالنسبة اليكم؟

- تسعدنا المشاركة في هذا المعرض الذي يساعدنا في التعريف إلى زبائنا عن قرب وحيث يتمنى لهم الاطلاع على منتجاتنا الجديدة التي نطلقها، إضافة إلى انه يوفر لنا الاحتياك بزبائن جدد من لبنان والخارج. ■

نشر في ما يلي أسماء عدد من الشركات التي تأسست في شهر ايلول ٢٠١١ وذلك وفقاً لل المستندات التي قدمتها إلى السجل التجاري:

المسؤول عنها	موضوعها	رأسمالها	نوعها	الشركة
استثمارات / خدمات تأمين سلام نقولا حنا	٧,٥ ملايين ل.ل.	ش.م.ل.	اسسام	بتينيوم انفست
كمال خليل سلهب	٦٠٠ مليون ل.ل.	هولدنغ	جاي تي	ان تي بي انفستمنت
استثمار / تجارة	٦٠٠ مليون ل.ل.	هولدنغ	كونسوتيوم	شارير آي تي
كارول جوزف طابع	١٥٠ الف دولار	هولدنغ	اللؤلؤة العالمية	كابورال ومورتي
استثمار	١١٠ ألف دولار	هولدنغ	سيديروس فايننشال	سيديروس فايننشال
طوني ادوار نصر	١١٠ ألف دولار	اواف شور	افريكا ميديا	سبوتنيكي ١٣
علي براهيم شراره	-	ش.م.م.	رسن افست	تجارة DHA
امييل الياس عيد	-	١٠٠ مليون ل.ل.	بورومينا هوم	اوريليان ترايدر
عبد الرزاق عقال زهيري	٥٠ مليون ل.ل.	هولدنغ	لبيانيز انفستمنت	نور شينينغ
برنار جول موريتي	٤٠ مليون ل.ل.	اواف شور	ابنولوجيا	ابنولوجيا
يان جوزيف بيففادو فوكسي	٢١ الف دولار	٢٠ الف دولار	بايزيك ديفانس	بايزيك ديفانس
زياد محسن دلول	٢٠ الف دولار	اواف شور	ITC	ناغارا
رامي رفعت التمر	-	اواف شور	ناتاسيكو	ريتفون انترناشنوال
كارولين نبيل كرم	-	اواف شور	ترايد كونستراكتشن	وابي
رومن يوسف ماتيو	٢٠ الف دولار	اواف شور	عبر الجزيرة للاستشارات	بريسوس ايروسبيس
حسن محمود عمار	٢٠ الف دولار	اواف شور	SAH	لبكورد
امايل ابو جوده عبود	٢٠ الف دولار	اواف شور	ساموركس انترناشنوال	النكهات العالمية
محمد عبد الحميد بيسون	٢٠ الف دولار	اواف شور	MOF	انتراسكاي
ملحم نجيب فرزلي	٢٠ الف دولار	اواف شور	جاي سي هوسيبياتي	مركز العلاج الطبي للأورام
علي محمود حمود	٢٠ الف دولار	اواف شور	فاست فود شاين	فاست فود شاين
بوس جوزف نعيمه	٢٠ الف دولار	اواف شور	برایم فود	برایم فود
رلى منصور بنهان	٢٠ الف دولار	اواف شور	القاهرة للاستشارات السياحية	الكافحة للاستشارات السياحية
إيلي جبرال روس	٢٠ الف دولار	اواف شور	ديستريكت كوم	أبنية للاستشارات
طارق علي قرناووط	-	اواف شور	لاريش بروبرتيز	لاريش بروبرتيز
حمد محمد نادر	-	اواف شور	سوبيتش اف	سوبيتش اف
رومي مشال دويهي	٢٠ الف دولار	اواف شور	قادستراتا	قادستراتا
رونى شكري مويكل	٢٠ الف دولار	اواف شور	نانيا	نانيا
عامر مكتبي	-	اواف شور	ارجي ارتل	اللاديد جنرال ترايدن
هشام اديب خربطيل	٢٠ الف دولار	اواف شور	انفسكيو	انفسكيو
اريك دو ناير	-	اواف شور	سولافوري	سولافوري
سالم فريد ابو حصن	٢٠ الف دولار	اواف شور	HFH	بي ان جي آرت انفستمنت
سليم عبد الرحيم ديب	٢٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	كلوب تويناكو	كلوب تويناكو
على عبدالله سلمان	-	هولدنغ	سي اي غروب	سي اي غروب
جوانا نبيل ابي عبدالله	٣٠ مليون ل.ل.	هولدنغ	لوجيستيك ايراسبورت	لوجيستيك ايراسبورت
دونالد طوني بطل	-	هولدنغ	منكتو غروب	منكتو غروب
انطوان جان فاصل	-	هولدنغ	سيبرينا	سيبرينا
جان الياس عازم	-	هولدنغ	ام بيونايت	ام بيونايت
جيزييل خوري شاهين	٣٠ مليون ل.ل.	هولدنغ	ديتيكت	ديتيكت
الياس جورج شبظيني	-	هولدنغ	بيانوار	بيانوار
عمر بركات بركات	٣٠ مليون ل.ل.	هولدنغ	اواف شور	اواف شور
كريم فادي جمال الدين	-	هولدنغ	اواف شور	اواف شور
حسين علي عن الدين	٣٠ مليون ل.ل.	هولدنغ	اواف شور	اواف شور
حسن علي حجيج	-	هولدنغ	اواف شور	اواف شور
مجدي ريشار جباره	-	هولدنغ	اواف شور	اواف شور
روبير جورج فهد	-	هولدنغ	اواف شور	اواف شور
ربيع جورج نصار	-	هولدنغ	اواف شور	اواف شور
ادما صبحي خياط	-	هولدنغ	اواف شور	اواف شور
جاد انيس دانيال	-	هولدنغ	اواف شور	اواف شور
عمر عبد القادر مقدم	٣٠ مليون ل.ل.	هولدنغ	اواف شور	اواف شور
برناديت وديع خطار	-	هولدنغ	اواف شور	اواف شور
محمد قاسم حجيج	٣٠ مليون ل.ل.	هولدنغ	اواف شور	اواف شور
محمد فؤاد حمدان	٣٠ مليون ل.ل.	هولدنغ	اواف شور	اواف شور
حازم سالم الجسر	-	هولدنغ	اواف شور	اواف شور
جوزف منير جبر	٣٠ مليون ل.ل.	هولدنغ	اواف شور	اواف شور
سيلفانا غازاريان	-	هولدنغ	اواف شور	اواف شور
فهيمي عيد صبان	٣٠ مليون ل.ل.	هولدنغ	اواف شور	اواف شور
سعيد سعيد ضانا	-	هولدنغ	اواف شور	اواف شور
محمود عاطف غزال	٣٠ مليون ل.ل.	هولدنغ	اواف شور	اواف شور
محى الدين اسماعيل طمعه	-	هولدنغ	اواف شور	اواف شور
ليدي ضومط	٣٠ مليون ل.ل.	هولدنغ	اواف شور	اواف شور
عبد الكريم حسن خليل	-	هولدنغ	اواف شور	اواف شور
زياد ادمون موضض	٣٠ مليون ل.ل.	هولدنغ	اواف شور	اواف شور
رائد انيس جمال	٣٠ مليون ل.ل.	هولدنغ	اواف شور	اواف شور
بدالله محمود شعبان	٣٠ مليون ل.ل.	هندسة / مقاولات	اواف شور	اواف شور
نديم جميل دكش	٣٠ مليون ل.ل.	هندسة / مقاولات	اواف شور	اواف شور
تحكيم ابراهيم	٣٠ مليون ل.ل.	هندسة / مقاولات	اواف شور	اواف شور
كمال سعيد صعب	٣٠ مليون ل.ل.	هندسة / مقاولات	اواف شور	اواف شور
محمد فاضل صفي الدين	٣٠ مليون ل.ل.	هندسة / مقاولات	اواف شور	اواف شور
كريم غسان صفي الدين	٣٠ مليون ل.ل.	هندسة / مقاولات	اواف شور	اواف شور
امييل حبيب يزبك	٣٠ مليون ل.ل.	هندسة / مقاولات	اواف شور	اواف شور
	٣٠ مليون ل.ل.	سيارات	ش.م.ل.	ياكا غروب اوتموتيف

NOVO E PAY LEBANON



حكمت امل ابو زيد

اسس السادة حكمت امل ابو زيد وعماد صالح مشنوق وطلال الياس مقدسي وشركة ام بايمتنس شركة مساهمة لبنانية برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. باسم نفو اي باي ليбанون وموضوعها برامج كومبيوتر وخدمات تكنولوجية.

استندت رئاسة الشركة وادارتها العامة الى السيد حكمت ابو زيد.

DRAG

اسس السادة الكسي سركيس دمرجييان وسركيس يرفنت دمرجييان وافديس سركيس دمرجييان وعلى فؤاد غندور ووليد فريد روفال وجميل فؤاد غندور وشركة كي اي شركة مساهمة لبنانية برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. باسم دراج.

BABYG C FUN

اسس السادة جورج هنري شلهوب وهنري جان كلود شلهوب ونديم جورج حكيم شركتين برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. لكل منها باسم سي فن وبابييجي وموضوعهما التجارة والمطاعم. استندت رئاسة الشركتين الى جورج شلهوب.

BADARO GARDENS

اسس السادة عبد الكريم حسن خليل وجان اميل رياشي ونتالي امييل نهرا وعمر سامي شنتوف والمحامية ثريا المشنوق شركة هولدنغ برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. باسم بدارو غاردينز وموضوعها العقارات. استندت رئاسة الشركة وادارتها العامة الى السيد خليل.

CAPORAL ET MORETTI

تم تسجيل شركة كابورال ومورتي الشركة الرائدة في مجال عملها بالسجل التجاري في بيروت بشكل هولدنغ وبرأسمال ٤٠ مليون ل.ل. المساهمون هم برنار جول موريتي وقريته سامي صبرا، مارك جول برنار موريتي، اندره جول موريتي روسو، فيرونيك برنار موريتي ميسير ودولمينيك ماري لويس موريتي. استندت رئاسة الشركة الى برنار موريتي.

JT HOLDING



جوسلين طايع

اسس اولاد المرحوم جوزف طايع: كارول، جوسلين، لينا، بولين، مارتين و جيزييل شركة هولدنغ برأسمال ٦٠٠ مليون ل.ل. باسم جاي تي هولدنغ ومخصوصها الاستثمار والتجارة. وقد اسندت رئاسة الشركة وادارتها العامة الى كارول التي اثبتت نجاحها وقدرتها على ادارة الشركات التي سبق واسسها والدها بما فيها شركة يونايد بتروليوم.

ORIENT TRADER

اسس السادة محمد عبد الحميد بيضون وايلي نجيب الفرزلي وشارل نجيب دبس شركة اوف شور باسم اوريانت ترايدر برأسمال ٢٠ الف دولار واستندت رئاستها الى السيد بيضون.

عقارات	نقولا جوزف ضباعي	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	٢٠٢٨ سن الفيل
تجارة/مطاعم	جورج هنري شلهوب	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	سي فن BFA
تجارة/تمثيل شركات	كريم فرنساوا باسيل	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	٢٦ مرفا
اماًل رشيد ابو جوده	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	دلال غروب	
محمود سلمان دلال	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	HEC	
عقارات	كريم سيمون حجار	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	لينكس بروبرتيز
عقارات/توبوغراف انطوني ميشال صقال	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	هايكو جت	
عقارات/نفط	بشير وليد بستنه	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	التيل اندركو
مقاولات	جوزف متري متى	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	كليمونصو ٩٨
شقق مفروشة/عقارات	سعاد خليل خليل	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	اتش انداشن
مقاولات/سياحة	حسان امين قباني	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	

في بعدا

عقارات	طوني ناجي عازار	٣٠٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	حرش تابت ٢٤١٥
هندسة	عدنان حسن حرب	٣٠٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	الكترونيكميكال
مزرعة	وجيه هنري ابو خاطر	١٥٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	مزرعة تعنابيل
مزرعة	جبرائيل جورج ديانه	٧٥ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	فير ترايد اند توريزم
تجارة/ماكولات	رمزي فايز حجازي	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	سكنابيو جونيت ستوك
تجارة/عقارات	رنيه شربل عاصي	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	سي اي اي
اعمار/شقق مفروشة	احمد عبد القادر متقاره	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	اوقيس بارك ٣٥٥
اعمار/شقق مفروشة	الياس اسعد ابو جوده	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	بنوكى
خدمات مالية	احمد توفيق مشرف	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	بيبلوس انترناشونال غروب
اعمار/سياحة	وفاء عبد النور	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	غرياس لاند فقرا
عقارات/فنادق	سياحة	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	ام جي سنتر ستاج
عقارات/فنادق	مروان منير جمال	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	بازرجي موتورز
عقارات/فنادق	نور بازرجي مراد	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	سرفيس اندوستريال
تجارة/مواد بناء	جول جيلبر صایع	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	DRAg
تجارة/مواد بناء	الكسى سركيس دمچيان	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	سي سي اي انفستمنت
مواد طبية	زينب علي منها	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	سي سكوير
عقارات	الي جرجس شقير	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	مدار الومنيوم
المنيوم	معتصم محمد دعيبول	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	مستشفى العناية
مستشفى	ادغار نقولا حداد	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	مستشفى طوني نصار
مستشفى	طوني نصرى نصار	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	SYJ
ادوات كهربائية و منزلية	جيسيكا وديعة مخايل	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	انترناشونال هوم ابلاينسر

Cut your electricity cost up to 35%



Setting the standard in energy efficiency, safety and reliability

Atlas Copco's ZR/ZT oil-free rotary air compressors meet your needs for pure oil-free air while offering wide pressure ranges & improved energy efficiency. Developed especially for applications demanding the highest levels of purity.

Atlas Copco Levant
Marc 1 Building - 9th Floor
Hayek Roundabout-Sin el fil- Beirut - Lebanon
Tel.: +9611493550-60 -
Fax: +9611493540
www.atlascopco.com/lbus



Atlas Copco



إعداد المحامي مصطفى قردان

لا صلاحية لقاضي الطعن في فصل النزاع المطروح في الدعوى التحكيمية

هل لمحكمة النقض المصرية ان ترد لنا دعواانا المقامة طعنا بعدم صحة تطبيق القانون والخطأ فيه؟

- ينافي بداية الاشارة الى ان رسالتكم لنا تفترى الى مسألة مهمة، وهي ما اذا كنتم قد اذترتم في سياق المحاكمة التحكيمية المخالفة التي تروونها معتبرة سير التحكيم، خاصة وعلى نحو ما فهمنا، لم يكن هناك ما يمنعكم عن الادلاء امام المحكمة التحكيمية بتلك المخالفة، اذ انه في حال عدم قيامكم بتلك الطلبات اثناء المحاكمة التحكيمية لا يكون في وسعكم القول بها امام قضاء الابطال والمطالبة بها، وسيبئ ان قاضي الطعن لا صلاحية له في الفصل في النزاع المطروح في الدعوى التحكيمية، حيث يتوجب دائمًا الوقوف على الفروقات القائمة بين عدم تطبيق القانون الواجب تطبيقه والمؤدي الى الابطال، وبين الخطأ في تطبيق القانون الذي لا يشكل سبباً لإبطال حكم التحكيم او لعدم تنفيذه.

وهذا ما يتفق مع سابقة قضائية كانت محكمة استئناف القاهرة من الدائرة السابعة التجارية في الدعوى رقم ٨١ تحكيم تجاري جلسة ٤/٧/٢٠١٠.

اختيار هيئة التحكيم من محكمين ينتهيون الى طائفتهم لا يتعارض مع أي نظام عام ولا يخالف تشريعات حقوق الإنسان

بالنالي شرطاً قانونياً، الا انه اصبح بعد ذلك باطلًا لأنّه يخالف المساواة بالتوظيف (الدين والمعتقد) المنظمة عام ٢٠٠٣ وقد طلب السيد هشواني الاعتماد على قانون حماية حقوق الانسان لعام ١٩٩٨ وعلى النظام العام دعماً قضيته.

الآن المحكمة القضائية العليا، قسم المحكمة الملكية - المحكمة التجارية برئاسة قاضي اول درجة David steel ديفيد ستيل - قضى بتاريخ ٢٦ حزيران ٢٠٠٩ بان ادعاءات السيد هشواني ليست مبررة لأنها لا تتطابق على المحكمين، بسبب عدم اعتبارهم من العاملين في القطاع العام، وأن اشتراط ان يكون المحكمون منتمين الى طائفة دينية معينة لا يخلف مخالفة دينية معينة وللنظام العام او لتشريعات حماية حقوق الانسان، وعلاوة على ذلك فإن اقام المحكتم الى تعين شخص غير منتم الى الطائفة الاسماعيلية يعد باطلًا ومن شأنه ابطال الشرط التحكيمي بكامله.

استأنف السيد هشواني القرار امام الدائرة المدنية بالمسائل المتعلقة حصرًا بالأنظمة وبالفصل، فقضت هذه المحكمة بتاريخ حزيران ٢٠١٠ بحكم مختلف عن حكم القاضي ديفيد ستيل معتبرة ان شرط الانتماء الى الطائفة الاسماعيلية ليس ضروريًا لقيام المحكم بمهماته رغم انه شرط غير مقبول... عدا انه يمكن ان يكون ذلك الشرط مقبولاً لو ان الاحتكام هو الى مبادئ العدالة والإنصاف، الا وان الاحتكام هو الى القانون الانكليزي، فينبغي ان يكون المحكمون ملمين بالقانون الانكليزي بما في ذلك قانون التحكيم لعام ١٩٩٦.

الا انه صدر بتاريخ ٢٧ تموز ٢٠١١ عن المحكمة العليا الانكليزية حكمًا في الطعن المرفوع اليها قاضياً بفسخ الحكم الصادر عن محكمة استئناف لندن وتأييد حكم محكمة العدل العليا الممثلة بالقاضي ديفيد ستيل خصوصاً في اعتماده حرية المتعاقدين في اختيار المحكمين من دين معين.

وقد وجد البروفسور George Bernini في هذه القضية اهمية بالغة جداً، لانها تنظرى على تأثير على القوانين ومبادئ التحكيم المحلي والدولي.

وجاء في تعليق للبروفسور Bernado crèmades ان شرط الانتماء الى طائفة دينية معينة هو معقول ومنطقى وموضوعى ومبرر بوجه اتفاق يطبق فيه قانون الطائفة الدينية آخذًا على القرار الاستئنافي ضعف التسبيب.

وقد وصف المحامي Serge lazareff حكم محكمة استئناف انكلترا وويلز بالشيء العجيب والغربي والمثير للدهشة.

وسنداً الى ما تقدم، تجد ما يبرر جوابي السريع والخطاف في مستهل هذه الاستشارة.

حل النزاعات مع شركات التحكيم العالمية من طريق التحكيم

نعم، وقد ادركت الحكومة اللبنانية اهمية ذلك، فعمدت الى اصدار القانون رقم ١٣٣ المتعلق بالموارد البترولية في المياه البحرية الصادر بتاريخ ٢٤ آب (اغسطس) ٢٠١٠ حيث نصت الفقرة ٧ من المادة ١٩ منه على ان تتضمن اتفاقية الاستكشاف والإنتاج احكاماً تتعلق بحل النزاعات من طريق التحكيم.

في ضوء الاخبار المنتشرة حول وجود مخزون من الغاز والنفط في موقع بحرية من مياه لبنان الاقليمية، واعلان لبنان عن فتح باب التقى عن هاتين المادتين في موقع محددة اقبل عدد كبير من شركات دولية متخصصة وذات تاريخ حافل بالنشاط الرامي الى التقى عن تلك المادتين الحيويتين، فهل من تحديد لنوع الجهة القضائية المختصة للنظر والفصل في أي نزاع قد ينشأ من جراء تفسير او تنفيذ احكام اتفاقياتها المعقودة مع الدولة اللبنانية؟!

الشيكات المرتجعة

نشر في ما يلي لائحة باسماء الأشخاص الذين وردت اسماؤهم في سجلات النيابات العامة كمدعى عليهم بارتجاع شيكاتهم خلال شهر اذار (مارس) ٢٠١٢. ان ارجاع الشيك لا يعني بالطلاق عدم وجود مؤونة، فقد يكون هناك اشكال فنية او حقوقية تسبب بارتجاع الشيك، لذلك نعلم اصحاب الشأن بأننا على استعداد لنشر اي ايضاح او تصحيح يكون متطابقا مع الواقع.

- ندى فرحت على يوسف طوق
- مارون شمعون على بسام برق
- الشركة اللبنانية للمشروعات السياحية على خليل رشيد مدين
- شركة بدران للتجارة على محمد نبيل الجوني
- ابراهيم السباعي على ادمون وديع الخوري
- حسين عسيلي على كميل عبدالله الزين
- شركة مصطفى حمود على سعدية علي جابر
- حسن الفاطي على فؤاد جورج يعقوب
- نادر حاطوم على علي حسين تريشيسي
- ميشال داغر على خليل غنطوس
- ابراهيم السباعي على هادي حكمت القاضي
- ناجي ابو سعد على محمد شعبان
- فسان حاطوم على جوزف سليمان
- اسعد جبور على موسى جوزف
- ابراهيم جوزف الحلو على سليمان مخايل سعاده
- محمود ياسين على ماهر كمال سليمان

صيدا

- حسن الطويل على كمال سليم الديراني
- نزار علو على محمد علي بدر الدين
- علي موسى حمزه على صالح مصطفى عبيد
- بنك الخليج على خضر حسن صندقلي
- سليمان عياش على رنا كامل حمدان
- حسن اسماعيل عز الدين على أيمن محمد حجازي
- حسن الطويل على كمال الديراني
- نزار علو على محمد علي بدر الدين
- علي موسى حمزه على صالح مصطفى عبيد
- بنك الخليج على خضر حسن صندقلي
- سسين ابراهيم شور على نايف محمد سلمانى
- بنك الخليج الأول على بشير رضا عمار
- علي كركي على رفيق محمد غدار
- شركة كاميوبتيك على ميلاد انبس مدورية
- بنك رأس الخيمة على خبرية محمد قرعوني
- علي خضر أبو خليل على قاسم شوقي غندور
- خولة سعد الدين أبو زينب على زياد الياس كفوري
- حسن بدوي على حسن علي فرحت
- محمد فاضل على حسن علي فرحت

زحلة

- جوزف رومية على بشير شمس الدين
- غابي بشعلاني على بشير شمس الدين
- موسى صليبا على حسين عبدو
- عباس الموسوي على وليد الحسين
- جوزف سكاف على وليد الحسين
- يعقوب قازان على ابراهيم شكر
- علياء شكر على محمد حمد السيد
- علي مشيك على عبد الحسين الترشيشي
- جان يوسف على عادل العربي ومرwan الفوعاني
- شفيق حنا على عادل العربي
- احمد شكر على صالح المرهج
- شركة الترك على اكرم الميس
- محمود الاشهب على علي الموسوي
- سامي نجارين على نصرى مهنى
- جومانا شويري على اندريه الهبر
- جوزف القسيس على فادي يعقوب
- علي حرب على احمد جمعة
- سامي أبو حسن على علي جابر وبشير شمس الدين

بيروت

- البنك الأهلي الدولي على رؤوف بولارد
- بنك المشرق على حسين خلون المرعبي
- بنك الخليجي على باسم محمد عادل عثمان
- بنك الخليجي على محمد جميل باقلاتي
- شركة فودرام على محمد عبد الرحيم حرب
- شركة جيمكس على احمد محمد مطر ذكروب
- شركة مطاحن الناجح على علي حمود
- شركة شاهين اوتوسليم على رولا علي حمدان ومالك أبو ترابي
- حسين الزين على محمد غازى عز الدين الحموي
- حسن كامل شعيط على علي نعيم كربين
- محمد هزيم على عاصام عاصم هاشم
- حسين على هاشم على محمد كمال ويونس خليفة
- فاروق حنا على زهرة رواس
- جو الأشرف على محمد احمد عمار
- شركة مطاحن لبنان الحديثة على وليد قازان وخالد المنى
- عاصام محمود على سمير حبيب سليم
- غسان حاطوم على يحيى خالد الغلايني
- محمد جبر حسن القطاں على ديارا توفيق طالب العجوز
- ورشا محمد شاتيلا
- ناديه داود على محمد فضل كرشن
- سليمان جمال على افيديس اوهانس هلاجيان
- محمود مراد على شاهين عزام وأكرم جابر
- جهاد أنور الحاج على محمد قليات وجهاز رحمه
- عباس جوار على محمد قليات وجهاز رحمه
- عماد دانيا شعيب على مايا اينيس أبو حبيب
- علي خالد محى الدين على سنية عفيف الداعوق
- شربل تتروري على محمود عيتاني وحازم الشافو
- هادي فاعور على السيد محمد حسن عبدالله
- فادي بزي على علي نمر بزي
- جمال عيتاني على عبد الرحمن ياسين
- تموز العريان على سنية عفيف الداعوق
- ابي اميل منصور على عاصام شيخو البطل
- خالد الحاج على خالد محمد الربيع
- ابراهيم السباعي على كابي سمعان وفاهي برامنيان
- صلاح الصالح على عوض محمد
- ابراهيم السباعي على علاء فقيه وعلي حسين ناصر
- محمد الحسن
- المحامي حسين قرقماز على ياسر سيد محمد السيد
- حسين الحاج على محمد حمود
- عصام الكسراني على عبد الرؤوف عثمان العجوز
- محمود متير عيتاني
- محمود محمد حسين سليمان على جان جوزف زغيب
- محمد غلايني على محمد عبيدي وفادي دبوق
- احمد ظاهر على طارق عبد القادر
- ناجي حдан على علي حجازي
- شادي صليبا على فؤاد علي ليس
- حمزه مرعي على جبور فياض والياس فياض
- بلاط ابراهيم عراجي على محمد عميرات وصالح المرهج
- كارلوس ريشا على مصطفى ناجي وكميل منصور
- يوسف علي حمود
- ابراهيم السباعي على عبد الله الحاج وانطوان عبد الملك
- احمد قداح على خالد قلاوون
- الياس عن على سمير مزاحم
- توفيق غفرى على حنا منصور
- شركة غفرى غرب على عمار سرحال واحمد زهير سليم وجمال
- محمود المكاوى
- بلاط غصن على عمار سرحال ودانيي مزهر وماري يوسف عزيز
- محمد ياسين على فادي نبيه كرم
- رفعت هانى المقاد على عاصام خالد الملوك
- شمام قليط على جمال سعورى
- نصري فيصل على غزان احمد شرف وعباس

بعدا

- جورج العكارى على كميل مخايل نعيم
- نبيل واكم على تربيز عبده مدين
- عادل عبود على امال الياس كرباج
- جورج عطية على خليل البير طنوس
- جاد الجرجى على علاء سرور
- ايلي مربع على عاصم الياس سليم
- انتوان فياض على حسين علي ادريس
- شركة اس.ام.اي على الان جوزف حلبي
- ميلاد انتوان عطالله على وسيم الكسي هيك
- ابراهيم السباعي على جان غازى عبود
- زكريا هزيمة على علي حسن ربيتى
- مازن ابراهيم بrias على شربل نجم
- احمد قهوجي على زين علي ايوب
- احمد جعفر على وسام الخوري
- رونى الخوري على توفيق جهاد غفرى
- فادي نمر على جوزف سركيس زخيا
- فادي نمر على باخوس زخيا

أغذية فاسدة

بنفس صفاء الضمير؟ اسئلة برسم الخمير الانساني اللبناني الغائب والمغيّب! ان سلامه الغذاء مهمة بدبيهية تقع بالكامل على عاتق الدولة اللبنانية، اما التغيرات الموجدة في عملية تطبيق وفرض الامن الغذائي فهي كثيرة لكن حلها ليس بالأمر العسير.

فالمراقبة الدقيقة والعلمية يجب ان تتم منذ دخول البضاعة حتى توزيعها على المستهلكين ومع التطور التكنولوجي الحالي، يمكن متابعة كل مراحل انتقال المواد الغذائية، وبالتالي التدقّيق بجودتها في اي وقت.

اما ملاحقة المرتكبين فهي تتطلب عمليات تحر واستقصاء واجراء تحاليل واختبارات عينية دورية ومفاجئة لكل ما يباع في الاسواق ويقدم في المستشفيات والفنادق والمتاجر... الخ.

لكن طبعاً على ان يكون هناك قرار سياسي وطني غير قابل للنقض او المراجعة!

وليرفع الغطاء عن اي نوع كان من المرتكبين. وبالتواري مع الجهد الرسمي، هناك جهد آخر مطلوب من المجتمع المدني اللبناني فعلى الشعب فضح الفاسدين وعدم التعاون معهم طمعاً بمكاسب ما.

فمن غير المنطقي ان يتمكن تاجر من ترويج بضاعة فاسدة لوحده، فهناك موزع وشار وباي في متجر وطعم وفندق وغيره فالفساد يشمل الجميع، والمسؤولية تقع على كل لاعبي القطاع وسکوت العارفين وغض الطرف من قبل المسؤولين جريمة لا تغفر! فالتطور التقني السريع والمتواصل في صناعة الاغذية في العالم ادى الى تخمة كبيرة في الانتاجية والتوزيع والأسواق.

فيومياً، الآلاف من المستوعبات المحملة بالمعلميات واللحوم والأسماك والمواد الغذائية وغيرها تشحن من مختلف اقطار العالم الى كافة ارجاء المعمور.

واضحت المأكولات بتناول مئات الملايين من البشر، هذا بالرغم من ان المجاعة لا تزال تقضي ايضاً على الملايين من البشر في العالم، فتأمين غذاء صحي وصالح للناس امر يتخطى التكنولوجيا والتطور العلمي.

انها مهمة ذات طابع انساني وأخلاقي، فمتي انتفت تلك الصفات من اي مجتمع، فسد الغذاء واهتز الامن الغذائي ويكون المستهلك كالعادة الضحية الاولى!



بقلم المهندس زياد زhour

<http://en.WIKIPEDIA/WIKI/WIKI>

وأخيراً انفجر البركان...

لكن الظاهر، كما جرت العادة، انه لن يحرق احداً...

فهمروجة الاغذية الفاسدة التي ألهت ولا تزال الشعب اللبناني (ذا الحياة المملة) اظهرت الهشاشة الصحية المخيفة التي تسسيطر على جبهة الأمان الغذائي اللبناني.

فهذه آفة قديمة معروفة منذ استقلال الجمهورية اللبنانية وبدهء مشوار ما اعرف بالاستقلال، وهو اضحي اليوم استقلالاً عن الضمير والانسانية والأخلاق.

والمواد الغذائية الفاسدة اغدقت على البلد اثناء احداث الحرب اللبنانية عند تضافر جهود

حفنة من التجار الجشعين مع الميليشيات وترابع نفوذ الدولة اللبنانية، فانتشرت كل انواع الاغذية الفاسدة، من معلميات ولحوم وطحين... الخ. فكل شيء فاسد ومضر كان يدخل البلد دون حسيب او رقيب، وتحت ستار ميليشياوي وبحجّة حماية المجتمع (أ) من المجتمع (ب) وكل من كان «محظوظاً» في معايشة تلك الفترة يتذكر جيداً حال الهلع والخوف والتشكّك التي كانت تصيب المواطنين عند سماع اي اشاعة عن مطعم او سوبرماركت ما اذا كانت صحيحة ام خاطئة.

ومع انتهاء الحرب اعتقاد الناس ان الدولة استعادت زمام الامور وسيطرت الشرعية وعاد الامن الغذائي بالتواري مع الامن العسكري، الا ان الواقع كان مختلفاً ففضائح الاسابيع الماضية كانت مؤلّمة وواضحة وفاضحة.

فال fasidون لا يزالون ابطال الساحات ونفوذهم لا يزال قوياً، فهم بالاساس مستفيدون من نظام اقتصادي احتكاري ومهترئ، ومن نمط طائفي مذهبی شنيع يحمي المرتكب تحت شعار المحافظة على مصالح المذهب ومكتسبات الطائفة.

من هنا على اللبنانيين عدم الانزعاج من كشف هذه الفضائح بهذا الشكل الفج.

فالفساد ينخر كل اجزاء الوطن والاستغراب دليل غباء وجهل! فالقوانين في لبنان لا تطبق، وادا ما طبقت فعلى الضعفاء فقط.

وطالما المتعاملون بالمواد الفاسدة محميون من الجهات النافذة واصحاب الربط والحل، ففالج ولا تعالج!

اما بعيداً عن منطق القوانين فلماذا يقوم بعض التجار باستيراد بضائع فاسدة من المنشأ؟ وهل من تاجر يقبل ان يتلف مواد منتهية الصلاحية لديه؟ وادا فعل هل يثق بأن منافسه سيتحطى

افتتاح أعمال منتدى بازل - ٣ في كورال بيتش

د. جوزف طربيه: غالبية المصارف اللبنانيّة جاهزة لتطبيق معايير كفاية رأس المال د. أمين عواد: تطبيق المعايير الدوليّة لعمل مصرفي سليم وشفاف



من اليسار: د. بابكر محى الدين، محمد شقير، د. وايل الدبيسي، وسام فتوح، سمير حمود،
زكريا حمود وصباحي حجازي



من اليمين: د. أمين عواد و د. جوزف طربيه



من اليمين:
محمد
بلغامي، منير
اليان، احمد
صفا و محمد
شعيب



من اليمين:
سعيد ناصر
الدين، خالد
الكمبي،
معجب
تركي
واسامة
مكداشي

قامت بمعالجة: نوعية رأس المال، مما أدى إلى نسب متعددة لرأس المال (ثلاث للملاءة وواحدة للرافعة المالية LEVERAGE)، وضع انظمة لإدارة السيولة بشكل فعال (وهي خط الدفاع الأول عند حدوث أزمات) ونسب سيولة دينيا على المديين القصير والمتوسط، وضع شروط مالية خاصة للمؤسسات المالية التي تشكل مخاطر شاملة (SYSTEMIC RISK) للحد من تعرضها لآية مشكلات قد تكون المصادر المركبة غير قادرة على معالجتها، وضع معايير أكثر شمولية ودقة للادارة الرشيدة (CORPORATE GOVERNANCE) مع التأكيد على ان المسؤولية تبدأ من رأس الهرم اي مجلس الادارة وتشتمل على: نوعية واستقلالية وخبرة اعضاء مجالس ادارات المصارف، والمهام الرئيسية الملقاة على عاتقهم من ادارة مخاطر الى التدقيق في اعمال المصارف الى حسن توزيع المكافآت والارباح بما يجنب الدخول في مخاطر غير محسوبة النتائج...

والوصول الى هذا الهدف وضع مصرف لبنان ولجنة الرقابة على المصارف نصب اعينهما ضرورة تطبيق المعايير الدوليّة لعمل مصرفي سليم وشفاف مما ساعد على تطوير هذا القطاع حتى أصبح يمثل اكثر من ثلاثة اضعاف حجم الاقتصاد القومي.

ثم كانت كلمة رئيسية بالمناسبة لنائب حاكم مصرف لبنان الثاني الدكتور سعد عنادري.

جلسات

وبعد الجلسة الافتتاحية، عقدت جلسة حوار أولى تحت عنوان «التجربة القطريّة في تطبيق توصيات بازل ٣» تحدث فيها الأستاذ معجب تركي مدير الإشراف والرقابة - مصرف قطر المركزي. ثم كانت جلسة ثانية بعنوان: «بازل ٢ والمصارف الإسلامية» (التجربة البحرينية) تحدث فيها الدكتور محمد بلغامي، نائب المدير العام، بنك البحرين الإسلامي.

وختاماً عقدت حلقة حوار حول دور لجنة المخاطر المتبقية عن مجلس الإدارة في المصرف أدارها عضو لجنة الرقابة على المصارف الدكتور أمين عواد، وتتحدث فيها الدكتور شادي كرم، عضو مجلس الإدارة ورئيس لجنة المخاطر في FFA Private Bank ■، والدكتور محمد شعيب رئيس شركة انترالاستثمار.

نظم اتحاد المصارف العربية بالتعاون مع الاتحاد الدولي للمصرفيين العرب ولجنة الرقابة على المصارف منتدى تطبيق بازل ٣ في المصارف تحت عنوان «التحديات والفرص المتاحة»، وذلك في فندق كورال بيتش، بحضور حشد من المصرفيين والمهتمين، ينقدمهم رئيس الاتحاد الدولي للمصرفيين العرب ورئيس اللجنة التنفيذية لاتحاد المصارف العربية الدكتور جوزف طربيه، ورئيس لجنة الرقابة على المصارف اسامه مكداشي، والأمين العام لاتحاد المصارف العربية وسام حسن فتوح ونائب حاكم مصرف لبنان الدكتور سعد عنادري وعضو لجنة الرقابة على المصارف الدكتور أمين عواد الى ممثلين عن دول عربية.

د. طربيه

وتحدث طربيه في جلسة الافتتاح فرأى ان بازل ٣ لم تعالج فقط أوجه القصور في نسختها السابقة، بل تجاوزت ذلك من خلال تقديم مجموعة متنوعة من المفاهيم الجديدة في المعايير الرقابية العالمية التي اعتمدت على نتائج الدروس المستفادة بعد العام ٢٠٠٧، بالإضافة إلى ما توصلت إليه سلطات الإشراف المصرافية العالمية. وقد أدخلت بعض الإصلاحات الرئيسية على بازل ٣ مثل رفع مساهمة حقوق المساهمين في رأس المال الأساسي، كما تم استحداث مفهوم تعزيز الاحتياطيات في رأس المال لمواجهة التقلبات الدورية، فيما اعترفت بازل ٣ بأن السيولة لا تقل أهمية، بل تجاوزت أهمية رأس المال لسلامة المؤسسات المصرافية، كذلك وضعت سقفاً للاستفادة من خدمات التمويل في المؤسسات المالية مما يقيد المصادر من الإفراط في تحمل المخاطر... مؤكداً على أن غالبية المصارف اللبنانية جاهزة اليوم لتطبيق معايير كفاية رأس المال بحسب بازل ٣.

د. عواد

ثم كانت كلمة لجنة الرقابة على المصارف ألقاها عضو اللجنة الدكتور أمين عواد وأشار فيها الى ان اتفاقية بازل ٣ لم تعالج فقط نسبة ملاعة المصارف فحسب بل

ماستر كارد العالمية تختار رندة بدير لجائزة «ماستر كارد تشامبيون» ٢٠١١



من اليسار: ريمون عوده، رندة بدير ومايكل مابياخ

اختارت شركة ماستر كارد العالمية السيدة رندة بدير، مديرة الصيرفة الإلكترونية وخدمات البطاقات في بنك عوده - مجموعة عوده سرادار، لتنحّها جائزة «ماستر كارد تشامبيون» للعام ٢٠١١ في منطقة آسيا والمحيط الهادئ والشرق الأوسط وأفريقيا، اعترافاً بإنجازاتها ودعمها وابتكارها ومساهمتها في تطوير أعمال شركة ماستر كارد العالمية، وذلك خلال حفل استقبال حضره رئيس مجلس إدارة ومدير عام بنك عوده ريمون عوده، والرئيس الإقليمي لماستر كارد من منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا مايكل مابياخ، ومدراء من المؤسسات.

وانتهز السيد عوده المناسبة للتأكيد على «الشراكة الخاصة» بين بنك عوده وماستر كارد التي هي المفتاح لتعزيز تطوير الأعمال بواسطة تعاون وثيق».

أما السيد مابياخ، فقال: «يسرنا أن نقدم جائزة «ماستر كارد تشامبيون» إلى السيدة رندة بدير اعترافاً بإنجازاتها في تسويق الدفع بالبطاقات في لبنان».

وصرحت السيدة بدير قائلة: «كان يشّرفني أنني المرأة العربية الوحيدة بين أعضاء المجلس الاستشاري لشركة ماستر كارد لمنطقة آسيا والمحيط الهادئ والشرق الأوسط وأفريقيا للسنوات الإثنتي عشرة الأخيرة. أما اليوم فهو شرف أكبر بعد أن نلت جائزة «ماستر كارد تشامبيون». وكعضو نشيط في بنك عوده، أفتخر بشراكة المصرف مع شركة ماستر كارد وبالتزامناً تعزيز مهنة البطاقات في المنطقة».

١٣٠ صراف آل في المناطق اللبنانية

وصل عدد بطاقات الإئتمان في لبنان إلى مليون وثمانمائة ألف بطاقة في كانون الثاني ٢٠١٢ مقابل مليون وستمائة ألف في نهاية ٢٠١١. وارتفعت القيمة الإجمالية لعملية الشراء والسحبات ٦٥٠ مليون دولار. وكانت حصة المقيمين من السحبات ٦٣,٢ في المئة.

وبلغ عدد الصرافات الآلية في كانون الثاني ٢٠١٢ نحو ١٣٣١ مقارنة بـ ١٢٩٠ صرافاً في الفترة عينها من عام ٢٠١١.

تتوزع الصرافات الآلية في المناطق وفقاً لاحصاءات مصرف لبنان:

- ٦١٨ صرافاً في بيروت
- ٣٤٧ صرافاً في جبل لبنان
- ١٣٥ صرافاً في الشمال
- ٢٢١ صرافاً في الجنوب

د. جوزف طربيه: الموارد البشرية تبقى الثروة الحقيقة



د. جوزف طربيه واركان البنك يقطعون قالب الحلوى

أقامت مجموعة الاعتماد اللبناني المصرفي حفلها السنوي ولمناسبةاليوبيل الذهبي لبنك الاعتماد اللبناني في فندق الحبتور بحضور رئيس مجلس الإدارة المدير العام الدكتور جوزف طربيه وأعضاء مجلس الإدارة ومدراء الفروع والأقسام.

وألقى طربيه كلمة قال فيها: «خمسون سنة من الإنجازات وطموح الاعتماد اللبناني دائمًا إلى أعلى. تابع كل مراحل الوطن في شؤونه وشجونه وحافظ على مر الخمسين عامًا من عمره على اسمه شامخًا كالآرزة التي تتوسط قلبنا».

وأشار طربيه إلى أن «اليوبيل الذهبي هو عمر النضوج والخبرة والعرافة، كما انه دليل الثبات والقوة والاستمرارية وتنوع النشاطات وخصوص غمار البلدان القريبة والبعيدة في سبيل التقدم والإزدهار. لا يمكن ان تستمر المجموعة إذا لم تنجح، لذلك يطلب من موظفي المجموعة الإنجاز ولا الإعجاب».

واختتم طربيه كلامه مؤكداً ان الموارد البشرية تبقى الثروة الحقيقة في المصرف، متثلاً على جهود الموظفين ومتعمهاً مواصلة اهتمام الإدارة بكل فرد منهم سواء لجهة التدريب والتطوير أو الحفاظ المادي.

وتخلل الحفل عرض لفيلم وثائقي تناول إنجازات السنة المنصرمة

والاستراتيجية القريبة المدى، ثم جرى تكريم للموظفين المتفوقين الذين

حققوا إنجازات بارزة كل في مجاله.

اجتمع مع فليتشر في جمعية المصارف

د. طربيه: نلتزم أفضل المعايير والأنظمة وبمتانة مصارفنا

أكَدَ رئيس جمعية المصارف الدكتور جوزف طربيه «التزام المصارف اللبنانية بأفضل المعايير والأنظمة الدولية وبمتانة المصارف اللبنانية».

وقال بعد اجتماع مع السفير البريطاني في لبنان طوم فليتشر الذي خصص زيارته للجمعية لإبداء دعم بلاده للقطاع المصرفي اللبناني «نفتخر هذه الفرصة لتبادل الآراء ومناقشة الاهتمامات والمسائل اللبنانية البريطانية المشتركة. لنشكركم أيضاً على دعمكم لبنان والقطاع المصرفي اللبناني، بحيث عبرتم عن ذلك في آخر أحاديثكم والمقابلات معكم، ومؤخراً خلال زرکم على بعض الافتراضات» على القطاع المصرفي اللبناني في الصحافة العالمية، مذكراً بأن «سمعة مصارفنا وعملائنا وحمايتهم تحتل مرتبة أولية ضمن اهتماماتنا».

بدوره رد السفير فليتشر بكلمة مقتضبة قال فيها: «معلوم ان الاقتصاد اللبناني يرتبط الى حد كبير بكم بما انكم تلعبون دوراً أساسياً في دعم نموه وتوفير الاستقرار النسبي للقطاع المالي بأكمله». وتابع: «أنا على يقين من ان بريطانيا تسعى الى حماية القطاع المصرفي في لبنان من العقوبات ضد سوريا. وسنبذل قصارى جهدنا للحفاظ على مصداقية هذا القطاع الذي يشكل على الأرجح الصناعة الأكثر تنظيماً في لبنان وهذا بفضل سياسة مصرف لبنان المتشددة في آليات التنظيم».

«البنك اللبناني للتجارة» يطلق مبادرة دعم قدرات المرأة صحناوي: تؤهلنا لأن تكون المرجعية المالية والمصرفية للنساء في الشرق الأوسط



من اليمين: MARCELA NAVARRO، رندا أبو سليمان، حنان صعب ومنى خلف



من اليمين: THOMAS JACOBS، موريس صحناوي ويوسف عيد



من اليمين:
نزار زيتوني،
كاتيا مسلم،
مايا يونس
وكرينا
أكليان



من اليمين:
إيلي عازار
SANDRA ANTIPA



الحضور

من اليسار:
ساميا غصن،
رولا قربان
ونهاد يمين



أحد الأوجه الحيوية لمبدأ تكافؤ الفرص بين الرجال والنساء. ومن البديهي أن اتاحة هذا النوع من الفرص يحقق أقصى الاستفادة لنصف المجتمع ويساهم بفعالية في رفع المستويات المعيشية للأسر، وبالتالي المساهمة في النمو الاقتصادي والتنمية الشاملة».

من جهته أكد صحناوي «إن المبادرة التي يطلقها البنك اللبناني للتجارة تؤهله لأن يكون المرجعية المالية والمصرفية للنساء في منطقة الشرق الأوسط بعد إقدامه كأول بنك في المنطقة على الانضمام إلى تحالف مصرفي عالمي وتوقيع اتفاقية دولية للنهوض بالمرأة وتهيئة الأدوات المناسبة لها للاندماج والقدوم في عالم الأعمال، انطلاقاً من قناعة ثابتة بدور المرأة الحيوي في التنمية الاقتصادية».

وأوضح «تأكيداً على أهمية المبادرة فقد كلفنا فريق عمل متخصصاً للاستماع إلى النساء وتقديم الدعم لهن في تحقيق أهدافهن الشخصية والمالية. ولقد قمنا بابتكار منتجات تناسب تطلعات المرأة في مجال الأعمال، وفي تلبية سائر حاجاتها المالية. كما نقدم الاستشارة والبرامج الملائة التي تحاكى أوضاع المرأة الإنسانية والعملية المختلفة فيما ستسنم الاتفاقية الخاصة بالاستفادة من تبادل الخبرات الدولية في استهداف قطاع الأعمال المملوكة أو المدارة من قبل النساء، واستخلاص أفضل التطبيقات التي تناسب أوضاعهن وأعمالهن. وهذا من شأنه تعزيز المبادرة الرئادية للبنك وفتح قنوات أعمال له في أسواق جديدة».

أطلق رئيس مجلس الإدارة، المدير العام للبنك اللبناني للتجارة BLC موريس صحناوي مبادرة دعم قدرات المرأة، تكريساً لانظام البنك، كأول بنك في لبنان والمنطقة إلى التحالف المصرفي العالمي للنساء Global Banking Alliance For Women وتوقيع الاتفاقية الخاصة الصادرة UN WOMEN AND UN GLOBAL COMPACT بما يكفل التزامه بدعم قدرات المرأة وطموحاتها وتعزيز دورها في التنمية كشريك استراتيجي يمثل نصف المجتمع.

وللغاية نظم مؤتمر موسع في فندق هيلتون بيترور بمشاركة وحضور السيدة توبيين اديننجي رئيسة قطاع «نساء في الأعمال» WOMEN IN BUSINESS في مؤسسة التمويل الدولية (IFC) التابعة للبنك الدولي والسعادة هنريات كولب مدير عام مؤسسة شيري بلير التي تقدم الدعم للنساء لمواجهة التحديات بهدف تعزيز دورهن في الاقتصاد والمجتمع، وذلك بحضور حشد من سيدات ورجال الأعمال والمجتمع، واعلاميين ومدعويين واداريين وفرق عمل من البنك.

وتم عرض المبادرة ضمن محورين رئيسيين الأول تحت عنوان «التنوع بين الجنسين ضمن التكامل»، فيما حمل الثاني عنوان «الفرص والتحديات للشركات الصغيرة والمتوسطة وبالتحديد تلك المملوكة من النساء».

وأكّدت بلير ممثلة بهنريات كولب في مداخلتها، إن هذه المبادرة تمنّع المرأة الفرصة المناسبة لإطلاق مواهبها وتحقيق كيان مالي مستقل يمثل

«سوسيتيه جنرال» يعيد افتتاح فرعه في النبطية بحلته الجديدة



الثائب عبد اللطيف الزين مع مجموعة من اركان البنك

والاجتماعية، مسجلاً بذلك استراتيجية التوسيع الطوعية التي تعزز التقارب مع العملاء لتلبية حاجاتهم بأفضل طريقة. خلال كلمته، أشار نبيل حويك، المدير الإقليمي، إلى أن «الشبكة المحلية لبنك سوسيتيه جنرال تعزز موقعها وتمتد لتغطي كامل الأراضي اللبنانيّة وقد اختار فرعه في النبطية ليكون ثالث فرع في لبنان يُؤخذ حلة جديدة، تأكيداً على اهتمامه والتزامه في محافظة ديناميكية للغاية، تضم أكثر من ٣٥ ألف نسمة، معرباً عن رغبة البنك في المساهمة بتنمية ونمو منطقة ذات امكانيات كبيرة.



نبيل حويك واركان البنك يقطعون شريط الافتتاح

دعا بنك سوسيتيه جنرال، SGBL، لمناسبة إعادة افتتاح فرعه في النبطية بحلته الجديدة، عدداً من الزبائن وتجار المنطقة وسكانها إلى حفل استقبال وذلك في ٩ آذار (مارس) الماضي. وينضم فرع النبطيةاليوم إلى فروع أخرى لبنك سوسيتيه جنرال تبيّن الحلة البصرية الجديدة التي تميّز بأشرتة حمراء لامعة على الواجهة الخارجية مع تصميم داخلي معدّ خصيصاً للسماح للعملاء بإجراء عملياتهم في مكان مريح، حديث وأنيق. متواجد في منطقة النبطية منذ العام ١٩٩٣، يؤكد بنك سوسيتيه جنرال اليوم على موقعه كمرافق مالي للمنطقة، في خدمة الفعاليات الاقتصادية

بنك بيروت يستضيف ٢٥ جامعياً في دورته التدريبية الرابعة



صورة تذكارية للمشاركين في الدورة

استضاف بنك بيروت، تماشياً مع استراتيجية الداعمة للتعليم والأجيال الشابة، مجموعة من الطلاب الجامعيين في معسكره التدريبي الذي ينظمه للطلاب المنضمين إلى برنامج U FOR YOUTH مع AMIDEAST. ومع انضمام ٢٥ جامعياً جديداً إلى الجولة الرابعة من هذه الدورة التدريبية، يبلغ عدد الطلاب الذين فازوا بفرصة المشاركة في هذه الورشة المميزة حتى الآن ١٠٠ طالب من جامعات لبنانية مختلفة واحتصاصات متعددة.

ويهدف هذا المعسكر التدريبي الذي يمتد على ٥ أيام والذي يعتبر سابقة فريدة في لبنان، إلى تزويد الطلاب الجامعيين والمتخرجين حديثاً برنامج مكثف يساعدهم في تحسين مهاراتهم وتهيئتهم لدخول سوق العمل، سواء من خلال اكتساب مهارات تحرير السير الذاتية أو إجراء مقابلات العمل ومهارات التواصل والعرض وإدارة الوقت والعمل الفوري وغيرها من المهارات التي يبحث عنها أصحاب العمل في موظفيهم.

؛ فائزون من زبائن بنك بيروت يرثّلوا حضور سباق الفورمولا ١ في ماليزيا



صورة تذكارية

فاز أربعة زبائن من حاملي بطاقات بنك بيروت في السحب الأول من حملة الفورمولا ١ وهم السادة: ناجي أبي زيد (فرع عاليه)، كيفورك بربريان (فرع انطلياس)، جميل أ. فاضل (فرع ذوق مصبح) ووليد شاهين (فرع طرابلس أبي سمرة).

والجائز رحلة إلى ماليزيا لمشاهدة سباق الفورمولا ١ في ٢٥ آذار (مارس) الماضي. وشملت بطاقة السفر ذهاباً وإياباً والإقامة في الفندق لثلاث ليال، بالإضافة إلى بطاقات الدخول إلى سباق الفورمولا.

و وسلم الفائزون جوائزهم في ١٦ آذار (مارس) من مدير مديرية خدمات التجزئة والتسليفات للأفراد في البنك جورج عواد بحضور عدد من مديرى المصرف.

وسيجري السحب التالي في ٣٠ نيسان (أبريل) الجاري على أربع رحلات إلى سباق غران بري أبوظبي المقرر في ٤ تشرين الثاني (نوفمبر) المقبل.

ورشة عمل لـ IIF وجمعية المصارف حول الادارة الرشيدة للإداريين التنفيذيين



د. جورج عبد

نظم معهد التمويل الدولي (IIF) بالتعاون مع جمعية مصارف لبنان ورشة عمل حول الادارة الرشيدة للإداريين التنفيذيين في المصارف اللبنانيّة، وذلك في فندق البريستول - بيروت.

وأوضح حاكم مصرف لبنان رياض سلامه في كلمته أهم النقاط التي يجب ان ترتكز عليها المصارف اللبنانيّة في الإداره الرشيدة، كالتنظيم الإداري والتshed في الرقابة من قبل لجان تحقيق ومخاطر متخصصة وفي مكافحة تبييض الأموال وفي دراسة ملفات الزبائن بتؤدة وملاءمتها لاحتياجاتهم وقدراتهم على التسديد.

وأشاد رئيس جمعية المصارف الدكتور جوزف طربيه بدور الجهات الرقابية وحکمة المصارف اللبنانيّة في الحفاظ على القطاع المصرفي. وأشار الى المبادئ التوجيهية للادارة الرشيدة في المصارف اللبنانيّة التي أصدرتها جمعية المصارف في ٢٠١١ بالإشتراك الى القوانين والأنظمة اللبنانيّة المرعية الإجراء والى أفضل الممارسات العالميّة. متطرقاً الى أهمية ان يضع كل مصرف نظاماً خاصاً في ما يتعلق بتأسيس الادارة الرشيدة لديه، لا سيما في ما يخص دور مجلس الإدارة، وعلاقة أعضاء هذا المجلس مع إدارته والمساهمين فيه وتعزيز استقلالية إدارة المخاطر والتدقيق، بما يتنااسب مع تطبيق المبادئ التوجيهية والقوانين اللبنانيّة وجميع الأنظمة والمعايير الصادرة عن مصرف لبنان ولجنة الرقابة على المصارف.

هذا وحضر افتتاح الورشة مستشار ومدير معهد التمويل الدولي لمنطقة إفريقيا والشرق الأوسط الدكتور جورج عبد ونخبة من كبار المصارفيين ورؤساء وأعضاء مجالس ادارات المصارف.

بنك جديد على لائحة المصارف في لبنان

اعطى البنك المركزي اللبناني موافقته على انشاء مصرف جديد تحت اسم «ب.ل.س. انفاست ش.م.ل.» وقد صدر قرار عن حاكم مصرف لبنان رياض سلامه في ١٥ آذار (مارس) الماضي بإدراج اسم البنك الجديد على لائحة المصارف العاملة في لبنان وأعطي الرقم .١٣٨

رياض سلامه: بنك صادرات ايران والبنك التجاري السوري اللبناني مصرفان لبنانيان خاضعان للقوانين اللبنانيّة ولا شبّهات حول اعمالهما

زيارة نائب وزير الخزانة الأميركي دافيد كوهين الى لبنان اثار تساؤلات عديدة حول اغراضها. حيث قيل انه جاء يحضر المصارف في لبنان من مغبة التعامل مع سوريا وايران، الا انه صدرت توضيحات في ما بعد تقول ان كوهين لم يحضر المصارف اللبنانيّة كافية، بل انه ربما مرّكز اهتمامه على مصرفين هما بنك صادرات ايران ش.م.ل. والبنك التجاري السوري اللبناني ش.م.ل.



وفي حديث ادلّي به على محطة «المتنار» قال حاكم مصرف لبنان رياض سلامه ان بنك صادرات ايران مصرف لبناني، ويختضن لاحكام قانون النقد والتسليف في لبنان. وكذلك البنك التجاري السوري اللبناني فهو مصرف لبناني وخاضع لاحكام القانون في لبنان.

وقال سلامه ان اعمال المصرفين المذكورين محدودة ولا تدعو لاي تساؤل حول طبيعتها وهي تخضع للرقابة من لجنة الرقابة على المصارف ولذا فإن ما أثير من اتهامات أميركية لمصارف لبنان بتسهيل امور ايران او سوريا لا أساس له من الصحة .

محاضرة عن أدوات الدفع وموقع التجارة الدولية في «البناني الفرنسي»

نظمت جمعية تجار بيروت تعاوناً مع البنك اللبناني الفرنسي BLF محاضرة في مركز المحاضرات والتدريب، بحضور عدد من الشخصيات البارزة في مجال التجارة والأعمال وحشد من الصحافيّين.

وحاضر كل من مدير عمليات تمويل التجارة الدولي في «البناني الفرنسي» حسام قاضي ومدير التسويق ومنتجات التجزئة في البنك رونالد زيركا.

وتناول قاضي موضوع أدوات الدفع من قبيل الاعتماد المستندى القابل للتحويل والاعتمادات المستندية المقابلة أو المساعدة، فعدد خصائصها وشرح كيف يتيح البنك اللبناني الفرنسي للتجار حلولاً فاعلة وملموسة بحسب حاجاتهم المختلفة.

اما زيركا فتحدث من جهة عن موقع BLFTrade.com مشدداً على انه الموقع الوحيد في لبنان المخصص للتجارة الدولية ويشتمل على ١٠ آلاف صفحة معلومات يتم تحديثها بشكل منتظم في أكثر من ١٨٥ بلدًا ويزور الشركات بالخدمات المتكاملة بدءاً من دراسة السوق ووصولاً إلى إدارة العمليات المالية.

اسرار مصرفية

- نصح رئيس مجلس ادارة احد البنوك الصغيرة كبار مساهميه ببيع البنك او بدمجه ببنك آخر لعدم توفر امكانيات الاقلاع به في الظروف الحاضرة.

- تتفاوت اسعار الفائدة بين مصرف كبير وآخر بحجمه، بنسبة واحد ونصف واثنين بالمئة، ويرد مسؤولو المصرف الكبير على المعارضين من الزبائن بأنه ليس بحاجة الى السيولة وبإمكانهم سحب ودائعهم متى ارادوا!

- يتعصب أصحاب المصارف الصغيرة على زملائهم الكبار لاعلانهم عن ارباحهم الكبيرة التي تحرض موظفيهم على المطالبة بزيادة رواتبهم ومخصصاتهم السنوية.

- استغرب قطب مصرفي كبير اتهامات رئيس اتحاد موظفي المصارف جورج الحاج للمصارف كل باتباع سياسة التهديد والوعيد مع موظفيها.

- يستغرب موظف كبير في مصرف ان يوجه له سؤال بشكل دائم عن علاقاته بالنازحين العراقيين قبل وبعد تبدل النظام.

- يحاول مساهم كبير سابق في مصرف ازيل من الوجود شراء مصرف او غالبية فيه بأسماء مساهمين ملئين جداً.

- يؤكّد قانوني اميركي كبير ان دراسته لملف البنك اللبناني الكندي لم تظهر له تورط اركانه مباشرة بعمليات غسل اموال او تمويل ارهاب ووعد بایصالهم الى البراءة الشخصية امام المحاكم الاميركية.

المؤسسة المالية الأكثر احتراماً في الشرق الأوسط

أديب سويلم (شركة فالكم للخدمات المالية FALCOM - السعودية):



المملكة لم تتأثر
بالأزمة المالية
التي طالت جميع
أنحاء العالم
والفضل بذلك يعود
إلى قيادتها الحكيمية

تأسيسًا على تفهم احتياجات المستثمرين، معتبراً ان التحدي يكمن في الاستثمار والنمو وخدمة العملاء بشكل أفضل، داعياً الى خلق بيئة أكثر شفافية وقانونية من خلال التواصل مع الجمهور، مقترحًا على الهيئات التنظيمية التعاون في ما بينها في مجال الرقابة والدقة في رصد المستثمرين، منها بأداء «فالكم» الذي جعلها المؤسسة المالية الأكثر احتراماً في الشرق الأوسط.

للغاية. ونحن من جانبنا ندرك أن هناك مجموعة من المنتجات الجيدة خصوصاً في مجال الخدمات المالية، وقمنا بالاستثمار بشكل كبير في مجال تكنولوجيا المعلومات وقنوات التوزيع. «فالكم ووتش» هو قرار استثماري حر يوفر المعلومات في الوقت المطلوب حتى تلك التي تستخدمها البنوك، واليوم هناك أكثر من ٥٠ ألف مستخدم لهذا القرار في سوق الأسهم ونحن مددنا الخدمة نفسها إلى صناديق الاستثمار المتداولة وكذلك إلى سلطنة عمان.

السلطات التنظيمية وضعت القواعد والأنظمة في مكانها

- هل لديك أي طلبات من السلطات التنظيمية بهدف تطوير الأنشطة الخاصة بكم؟
- أعتقد أنها فعلت كل ما بوسعها وفتحت السوق

البيان الاقتصادي - العدد ٤٨٥ - نيسان (ابريل) ٢٠١٢

انطلقت شركة فالكم للخدمات المالية FALCOM في السوق السعودية خلال ذروة الأزمة المالية العالمية، فاستطاعت إثبات ذاتها كبنك استثماري قادر على الابتكار، تمكن بفضل رؤيته وأدائه وخدماته المتكاملة من نيل أكثر من ٣٠ جائزة عالمية. «البيان الاقتصادي» كان لها فرصة لقاء الرئيس التنفيذي للشركة أديب سويلم الذي قدم رؤيته الاستراتيجية المبنية على إطلاق منتجات جديدة،

تعرضكم وكيف تعاملون على مواجهتها؟

- ثمة تحديات وفرص وأحياناً تتلازם في مجال الأعمال التجارية. بالنسبةلينا فرستنا كانت أن نبتكر ونطلق منتجات جديدة لتوسيع حصتنا من السوق، لا سيما بعدما أطلقنا صندوقاً عقارياً ناجحاً جداً وحققنا أرباحاً وحصصاً كبيرة في مجال الوساطة المحلية، ولكن يبقى التحدي في الاستثمار والنمو وخدمة عملائنا بشكل أفضل.

نتفهم احتياجات المستثمرين

- هل تواجهون منافسة من قبل البنوك؟
- بالطبع لكن النظام الإلكتروني يفتح مجالاً للجميع بالنمو، وفي هذا الإطار نحن نتفهم احتياجات المستثمرين ونقدم لهم خدمات مميزة. البنوك موجودة منذ عقود ولطالما خدمت مصالح البلاد بشكل جيد، ومع مرور الوقت أصبحت تنافسية

البيان ■ كيف أثرت الأوضاع الاقتصادية والسياسية الصعبة في بعض الدول العربية على عملياتكم؟

- عندما تكون جزءاً من عالم الخدمات المصرفية الاستثمارية، فإنك لا تتأثر، إذ أن المملكة العربية السعودية كانت معزولة إلى حد ما عن الأزمة المالية التي طالت جميع أنحاء العالم، والفضل بذلك يعود إلى الاستجابة الاقتصادية السريعة والقيادة الحكيمية. هذا واتخذت المملكة إزاء الأزمات الاقتصادية والسياسية بعض التدابير لتحفيز الاقتصاد ومواجهة التحديات التي من الممكن أن تواجهها، كما أن الطلب على النفط استمر من قبل الاقتصادات الناشئة وقد كان لذلك تأثير على استقرار أسعار النفط وبالتالي كان تأثيره إيجابياً على موازنة الدولة.

يبقى التحدي في الاستثمار والنمو وخدمة عملائنا بشكل أفضل

- كشركة استثمار، ما هي أبرز التحديات التي

- المنطقة كل تعاني عجزاً كبيراً في الوحدات السكنية وهناك طلب ملح على ما يقدر بنحو ٢,٥ ملايين وحدة سكنية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

السوق السعودية ستستمر في تحقيق الأرباح

■ ما هي توقعاتكم بالنسبة لأسعار الأسهم؟
- أساسيات الاقتصاد السعودي قوية وقد صمدت بشكل جيد في وجه أزمة الأسواق المالية في السنوات القليلة الماضية، وطالما الأسواق العالمية تظهر علامات من النقاوة، فنحن على يقين بأن السوق السعودية ستستمر في تحقيق الأرباح.

أداؤنا قوي للغاية

■ كيف كانت نتائجكم المالية في عام ٢٠١١ مقارنة مع عام ٢٠١٠؟
- أداؤنا كان قوياً للغاية بسبب التنوع لدينا، فقد انتقلنا إلى الأسهم الخاصة وبعض الاستثمارات التي ضمنها كانت مدفوعة وهذا أسعدنا كثيراً.

نعرف كيف نستخدم قوتنا لاستغلال الفرص

■ هل لديكم نية لتوسيع نشاطاتكم؟
- أعتقد أن الفرص موجودة في المملكة العربية السعودية وخصوصاً في قطاع العقارات، قطاع التأمين وقطاع الأسهم الخاصة التي تلعب دوراً مهماً في الأعمال المصرفية الاستثمارية، ولكن السؤال الذي يطرح نفسه: كيف نستخدم قوتنا لاستغلال الفرص؟ ■



تراجياً ووضعت القواعد والأنظمة في مكانها وهذا هو المهم.

FALCOM احتياجات المستثمرين ولذلك تقدم لهم خدمات مميزة

معرفة من نختار، لا سيما وان السوق تتكون من مستثمرين على منظم السوق حمايتهم.

خلق بيئه أكثر شفافية وقانونية

■ هل شركة تداول السعودية قادرة على مضاهاة النظام الصيني؟
- نعم، لكن في النهاية هناك اقتصادان مختلفان. فالنمو الاقتصادي السريع في الصين على مدى العقود الثلاثة الماضية حسن من مستويات المعيشة وعزز مشاركتها في الاقتصاد العالمي. بالإضافة إلى ذلك، سعي البرنامج التأسيسي إلى تحسين نوعية الأصول والطويلة الأجل وانحسار تدفقات المضاربة (الأموال الساخنة) قصيرة الأجل. المنظمون في صدد خلق بيئه أكثر شفافية وقانونية من خلال التواصل المستمر مع الجمهور. من هنا، لا بد للهيئات التنظيمية من التعاون في ما بينها في مجال الرقابة والدقة في رصد المستثمرين.

طلب ملح على الوحدات السكنية

■ صناعة البناء والتشيد السعودي في ازدهار، ما هي القطاعات الأخرى الأسرع نمواً من غيرها في رأيك؟

مصرفنا من أكبر البنوك الاستثمارية الإسلامية في دول مجلس التعاون الخليجي

■ شركتكم كانت الأولى في الشرق الأوسط التي أطلقت منتجات استثمارية وفق قواعد الشريعة الإسلامية ما هو تعليقكم؟

■ يعتبر مصرفنا واحداً من أكبر البنوك الاستثمارية الإسلامية في دول مجلس التعاون الخليجي، والأسباب التي دعتنا إلى مساعدة عملائنا وتوفير مستوى من الأمان لهم هي انتنا مع مبادئ الشريعة الإسلامية التي تحافظ على اعمال عملائنا واستثماراتهم. من هنا معظم البنوك التي اتبعت مبادئ الشريعة الإسلامية لم تتأثر أو تتعرض لمخاطر، لا سيما الأزمات المالية.

منتجات متوافقة مع الشريعة الإسلامية

■ لقد أصدرتم العديد من المنتجات المالية، ما الذي يميزها وهل أنتم في صدد إطلاق منتجات أخرى؟

■ لدينا في الآن ١٠ منتجات وكلها متوافقة مع الشريعة الإسلامية، وكانت البداية مع صندوق الأسهم المحلي الذي كان أداؤه جيداً حتى في وقت الأزمات، والمنتجات المالية الأخرى هي تلك المتعلقة بالعقارات. وبالنسبة إلينا كانت المؤشرات جيدة اذ شهدنا في بداية العام (اعتباراً من ٢٤ آذار / مارس) زيادة أساس فالمoney للأسهم السعودية المؤسسة من حيث قيمتها بنسبة ٢٠٪ في المئة مقابل ارتفاع المؤشر العام ١٩,٦ في المئة، وبالتالي ارتفعت فالكم السعودية للتراخيص والخدمات المالية إلى ٦,٤ في المئة.

خدمة عملائنا بعطاف وتقان

■ ما هي ميزتكم التنافسية؟
- المزايا التنافسية لدينا هي: شعب عظيم، منتجات مبتكرة وتقنيات حديثة، ونحن نركز على كل هذه العناصر الاستراتيجية لخدمة عملائنا بعطاف وتقان.

■ هل ترغبون بالشراكة مع أي مؤسسة مالية؟

■ عملنا في السابق مع AIG وBNP PARIBAS وستكون لدينا شراكة قريباً في صناديق استثمار متداولة.

■ هل أوضعتنا في صورة التحديات التنظيمية التي تواجهها شركتكم في السعودية؟

■ يعمد المنظمون إلى فتح السوق تدريجياً، وعندما يغلون ذلك علينا ان تكون حذرين في



Adeeb Al Sowailim (CEO FALCOM Financial Services)

There are challenges and there are opportunities sometimes they come together in business, for us the opportunity was to innovate

THE INVESTMENT BANK THAT STARTED WHEN THE FINANCIAL CRISIS WAS AT ITS PEAK MADE HISTORY BY POSITIONING ITSELF AS A BANK THAT INNOVATES! WINNING OVER 30 INTERNATIONAL AWARDS AND DELIVERING PRODUCTS AND IDEAS THAT PERFORMED WE SPOKE TO THE CEO TO GIVE YOU A GLIMPSE OF HIS STRATEGIC VISION AS WELL AS THE INITIATIVES HE TOOK THAT MADE THE BANK ONE OF THE MOST RESPECTED FINANCIAL INSTITUTIONS IN THE MIDDLE EAST



Our performance has been extremely robust primarily because of our diversification



* How did the difficult global economic and political situations in some Arab Countries affect your operations?

- When you are a part of the investment banking world, you do get affected. However, Saudi Arabia has been somewhat insulated from the financial crisis that has been going on around the world; thanks to quick economic response and visionary leadership.

The kingdom quickly took some sound stimulus measures that diverted any challenges that we might have faced. Oil demand from emerging economies continued, this had a stabilizing effect on the oil prices and did not affect the country's budgetary policies.

* As an investment company, what are the main challenges and how are you facing them?

- There are challenges and there are opportunities, sometimes they come together in business, for us the opportunity was to innovate , launch new products and gain market shares – we innovated with the launch of two ETF's , we launched a very successful real estate fund and we gained significant market share in our local brokerage business , however the challenge is to continue to grow and serve our clients better and deliver performance .

* Do you face competition from banks?

- Sure we do! But we are in an ecosystem and there is room provided for growth for all of us; we understand the needs of the investors and serve them well. Banks are here since decades, they have served the interests of the nation well and over time they have become quite competitive, we on our part recognize that there is space of good products and better service especially in financial services. On our part we have invested heavily in information technology and delivery channels , FALCOM WATCH is a free investment decision making portal that gives real time information which even some banks are using , today over 500,000 users actively use this portal to view the stock market we extended the same service to our ETFs as well as to OMAN.

* Do you have any request to the regulation authorities in purpose to develop your activities?

- I think they have done whatever they could and they are doing it sensibly. They are opening up the market gradually with caution and they are putting the rules and regulations in place and this is important.

Thus the climate is getting better and they are on the right track.

* Your company was one the first in the Middle East to launch investment products under the Sharia'a norms. What is your comment?

- We are one of the largest Sharia'a investment banks in the GCC and the reasons why we helped our clients provide them with level of security is because we are Sharia'a compliant. It does not give you opportunities to take the risks that non Sharia'a banks can take especially in the financial crises so we were guarded by the Sharia'a principles and that protected our client's money and investments. Most banks who followed the Sharia'a principles have not been affected.

* You have released many funds, what make them special? Are you planning to release more funds?

- We have till now 10 funds and all of them are Sharia'a compliant. One fund which has been a start performer has been the local equity fund which performs because of very good fund management even during crisis. The other funds are real estate ones and they have done quite well. For instance, on YTD (as of March 24th) basis FALCOM Saudi Equity ETF increased in value by 20.2% versus TASI rise in 19.6%; likewise FALCOM Saudi Petrochemical ETF rose to 16.4% versus TASI Petrochemical sector gain of 16.3%.

* What is your competitive advantage?

- Our competitive advantages are: great people, innovative products and cutting edge technology. We focus on all these strategic elements to serve our clients with intelligence, passion and dedication.

* Are you interested in partnership with any financial institution?

- We have worked in the past with BNPparibas and AIG and you will soon see our partnership in the ETFs.

* What are the main regulatory challenges that companies like yours are facing in Saudi Arabia?

- The regulators are gradually opening up the market and when you do so you have to be very careful who you invite in. The market is made out of retail investors and the regulator should protect its investors.

* Will Saudi Arabia's Tadawul opening to qualified institutional investors be similar to the Chinese System?

- Yes it is the same but then these are two different economies. Chinese regulators have steadily encourage freer markets and financial innovation. China's rapid economic growth over the past three decades has improved living standards and strengthened the country's participation in the global economy. The QFII program sought to improve the quality of China's forex holdings by attracting valuable medium-and long-term foreign capital while deterring short-term speculative inflows ("hot money"). In China we are equally concerned about this here in the Kingdom. The regulators are in the process of creating a more transparent and predictable legal environment by communicating frequently with the investing public about existing enforcement. The regulatory agencies must jointly engage in continuous, consistent, and careful monitoring of institutional investors.

* The Saudi construction industry is booming, as reflected in the bank on cement exports. Which other sectors are the fastest growing?

- This is true, the region as a whole has major shortfalls in housing units, there is an estimated 3.5 million MENA housing units required lack of housing has been a key bear bug for the region's citizens in 2011 and an issue of much resentment. Jones Lang La Salle has estimated the measure of the housing problem to be a shortage of 3.5 million of affordable dwellings, Egypt (1.5 million), Iraq (1 million), Morocco (600.000) and Saudi Arabia (400.000) suffer from the biggest shortfalls, according to be real estate consultancy.

* The stock market recently hit a 40-month high. What is the outlook for stock prices?

- The Saudi economy fundamentals have been strong and it has very well weathered the past few years crunch in financial markets of the past few years. The lows that Saudi equity market saw were not fundamentally justified rather those were caused by the unknown fears and were results global markets contagion. Since global markets are now showing signs of confidence, we strongly believe that Saudi market will continue to pick up. Another catalyst to add is the expected opening of Saudi market to foreigners..

* How were your financial results in 2010 comparing to 2010?

- Our performance has been extremely robust primarily because of our diversification, we've moved into the private equity space and some of the investments that we made directly into organizations are paid off and that helped us a lot.

* Do you have any plan to expand your activities?

- I think the opportunities are within Saudi Arabia especially in the real estate sector, insurance sector & private equity space which are important play for investment banking. The question is how we use our strength to exploit this opportunity.

أكبر البنوك الاستثمارية في الشرق الأوسط يتوقف عن الدفع

اركابيتا البحريني أحال إلى القضاء الأميركي لحمايةه بموجب الفصل الحادي عشر

وهذا بنك عربي دولي يتعذر ويتوقف عن الدفع نتيجة ازمة الديون السيادية الاوروبية، ولكن لا يعلن افلاسه اقدم على طلب حمايته من الدائنين أمام المحاكم الاميركية بموجب الفصل الحادي عشر الشهير والأكثر استعمالاً للمدينين المتعذرين في الولايات المتحدة الاميركية، حيث يسمح هذا الفصل للمتعذر بالتوقف عن الدفع وهيكلة ديونه لمدة ثلاثة سنوات يقرر في نهايتها وفي ضوء نتائجه اذا كان سيتابع ام يعلن افلاسه.



عاطف عبد المالك

الرئيس التنفيذي لبنك ARCAPITA

٥٠ دائناً بينهم ١٥ بنكاً تبلغ ديونهم ١,١ مليار دولار

رئيس البنك: بعض الدائنين أفشلوا عملية تمديد الاستحقاقات

باء اصول بـ ٦٣٠ مليون دولار

قال رئيس مجلس ادارة البنك ان ادارة البنك فرع الولايات المتحدة باعت محفظة عقارية في الولايات المتحدة الاميركية بقيمة ٦٣٠ مليون دولار، وكان الشاري تجمع شركات صن رايز ليفنغ وهيكلة شركة ان ال لايف ستايل بروبرتيز.

الوفاء بواجباته الاستثمارية.

محمد الجميح

وقال رئيس مجلس ادارة البنك محمد عبد العزيز الجميح «بعد مراجعة جميع الخيارات المتاحة مع الادارة ومستشاريها الماليين والقانونيين، وافقنا على طلب الحماية بموجب الفصل الحادي عشر ليس كخطوة ضرورية فحسب، بل يعتبر ذلك المسار الافضل لحماية مصالح جميع المعنيين والمتعاملين مع البنك، وسوف يتاح لبنك اركابيتا اعادة هيكلة ميزانيته العمومية وعملياته بما يضمن لجميع الدائنين والمعنيين الآخرين استرداد أقصى قيمة ممكنة».

الفصلان السابع والحادي عشر

المطلعون على القانون الاميركي يعرفون ان الفصل السابع من قانون الافلاس يعني البيع والتخصيم لسداد مستحقات الدائنين.اما الفصل الحادي عشر فيعطي فرصة لمن يطلب الحماية لا سيما في حال وجود احتمالات لقدرة المدين على اعادة هيكلة ديونه والعودة الى نشاطه. ان لجوء بنك اركابيتا الى الفصل الحادي عشر يعني ان لديه الامل بإيقاء ديونه واستمراره في عمله المصرفي الاستثماري الواسع.

وتحمل الدائنين مسؤولية عرقلة التوصل معهم الى اي اتفاق.

ووفقاً لبيانه ايضاً فهو يدير اصولاً بـ ٧,٤ مليارات دولار وله شركات زميلة منها شركة اركابيتا انفستمنت هولدنغ، وهي ايضاً طلبت حماية طوعية من محكمة الافلاس بموجب الفصل الحادي عشر الذي يعطي للبنك الوقت الكافي لتنفيذ اعادة هيكلة ميزانيته العمومية.

وعندما وافق مجلس ادارة البنك على طلب الحماية، امل بتصدور اوامر بإيقاف اية اجراءات تحصيل في جميع أنحاء العالم، وحماية موجودات اركابيتا ريثما يتم وضع خطة اعادة الهيكلة.

الرئيس التنفيذي

قال الرئيس التنفيذي لبنك عاطف عبد المالك ان البنك سدد خلال الفترة



بداية الازمة

بدأت ازمة بنك اركابيتا البحريني الاستثماري ARCAPITA عندما اكتشف على ديون حيث يتواجد في البحرين وسنغافورة ولندن والولايات المتحدة بقيمة ١,١ مليار دولار لنحو ٥٠ دائناً بينهم ١٥ مصراً، وكان الاكثر تسليفاً لهذا البنك بنك البحرين الوطني المنكشف عليه بنحو ١٣٠ مليون دولار.

ماذا يقول اركابيتا؟

يقول بيان صادر عن البنك انه سعى لتأجيل واعادة جدولة ديون تبلغ ١,١ مليار دولار، الا انه لم يتوصلى الى حل لتأجيلها مدة ثلاثة سنوات مما دعا للتقدم لحمايةه من الدائنين حسب قانون محكمة الافلاس الفصل الحادي عشر من القانون -

PRESS RELEASE

ARCAPITA TAKES STEPS TO PROTECT ALL STAKEHOLDERS

FOR IMMEDIATE RELEASE

Manama, March 19, 2012 – Arcapita Bank B.S.C.(c), the international investment firm headquartered in Bahrain, announced today that it and several of its affiliates, including Arcapita Investment Holdings Limited, have filed voluntary cases in the United States under Chapter 11 with the goal of developing and confirming a plan of reorganization. Arcapita's Board of Directors has approved this course of action as the most effective way to protect their business and assets and implement a comprehensive restructuring that rationalizes Arcapita's capital structure and maximizes recoveries to creditors and other stakeholders. The filings automatically imposed a worldwide injunction against collection and enforcement actions that will protect the assets of the Arcapita entities while a plan of reorganization is formulated. None of Arcapita's operating subsidiaries or portfolio companies are included in the filing.

من بيان المصرف يوم طلب الحماية

ملتقى الأسواق المالية دعا إلى اقتصاد حقيقي ذي مؤشرات نمو فعلية بول فولكر: الأزمة المالية كانت نتاجاً لانحراف البنوك عن دورها الرئيسي



مقدمة المشاركين



PAUL VOLCKER



MICHAEL TOMALIN



خالد الغيث



أنس الناجي وسامر المنصوري داخل جناح مصرف الهلال



من اليسار: رائف حواس - SAXO BANK



من اليسار: فيليب غانم و كلوديو نيكولايزن



حسام جاد يشرح لزوار جناح ITS



من اليسار: احمد البساط (جناح GHC)



جناح ADS SECURITIES

مجموعة من الاصدارات المالية ابرزها تقييد البنوك التجارية في التداول بالاوراق المالية للمتاجرة كونها تضيق المزد من المخاطر غير الضرورية. من جهة قال مايكل تومالين الرئيس التنفيذي لبنك ابو ظبي الوطني في كلمته الافتتاحية للملتقى، ان البنك شهد نمواً بـ ١٠% اضعاف منذ نهاية التسعينيات من القرن الماضي وتحول من بنك محلي الى مؤسسة مصرافية رائدة في العالم العربي، ويعكس هذا النمو تطور أبوظبي، حيث تتماشى خطط البنك المستقبلية مع رؤية الإمارة لعام ٢٠٣٠ ويسعى البنك لأن يكون أفضل بنك في العالم العربي.

أضاف: «أن أسواق الإمارات قوية وجذابة والعوامل الأساسية للاقتصاد ما زالت متينة»، معرباً عن تفاؤله بالأوضاع الاقتصادية في الدولة خلال عامي ٢٠١٢ و ٢٠١٣.

ورأى تومالين ان سبب نجاح اقتصاد الإمارات يرجع الى وجود بيئة مناسبة للأعمال والاستثمار وتمتعها بالاستقرار، بالإضافة الى وجود حرية حركة رأس المال وأسعار الصرف والفائدة المنافسة والضرائب المنخفضة والبنية التحتية.

نظم بنك ابو ظبي الوطني NBAD ولمدة يومين في قصر الامارات ملتقى الاسواق العالمية الذي استضاف ابرز صناع القرار لمناقشة اهم القضايا المؤثرة على الاقتصاد العالمي، ليخرج بدعوة صريحة للعودة الى الاقتصاد الحقيقي الذي تعكس مؤشراته معدلات النمو الفعلية للدول. والبارز في التوصيات تحمل البنوك الاوروبية والاميركية مسؤولية الازمة المالية العالمية لاستخدامها ودائماً عملاً لها للمتاجرة بالاوراق المالية والاستثمارات المضاربة وتوسيع نشاطاتها خارج حدود تخصصاتها.

افتتح الملتقى د. انور قرقاش وزير الدولة الاماراتية للشؤون الخارجية بكلمة القاها نيابة عنه خالد الغيث مساعد وزير الخارجية للشؤون الاقتصادية أكد فيها ان توقعات نمو اقتصاد دولة الامارات خلال العام الحالي بنسبة ٤٪ من شأنه ان يزيد من شهية المستثمرين الدوليين.

وقال بول فولكر، المستشار الاقتصادي السابق لرئيس الولايات المتحدة باراك اوباما والرئيس السابق لمجلس الاحتياط الفيدرالي الاميركي، في افتتاح الملتقى ان الازمة المالية تعتبر نتاجاً لانحراف البنوك عن دورها الرئيسي واستخدام اصول العملاء في «استثمارات المضاربة»، مقترباً



مايكل تومالين (بنك أبوظبي الوطني NBAD)؛ منتجتنا تلبى قاعدة عملائنا الواسعة والمتناهية

الرئيس التنفيذي في بنك أبوظبي الوطني NBAD مايكل تومالين قدم لمحة عن موقعه ومكانته بين البنوك الإماراتية وشبكته الواسعة من الفروع وتوسيعه في الخارج، ولفت إلى استراتيجيته القاضية بتقديم باقة متنوعة من المنتجات المصرفية تلبى قاعدته الواسعة والمتناهية من العملاء، معدداً القطاعات التي يتضمنها خدماتها، والمبادرات وبرامج الاستدامة والمسؤولية المؤسسية في الإمارات التي يتبناها، عارضاً للنتائج المحققة والمخصصات الموضوعة.

«أدنيف»)، وقطاع إدارة الثروات الذي يضم الخدمات المصرفية الخاصة ومجموعة إدارة الأصول وشركة أبوظبي للخدمات المالية، شركة الوساطة المالية المملوكة بالكامل لبنك أبوظبي الوطني، فيما تعمل شركتا أبوظبي الوطني للعقارات وأبوظبي الوطنية للتأجير تحت مظلة القطاع المصرفي للشركات والاستثمار.

بالإضافة إلى ذلك، يتبنى البنك العديد من مبادرات وبرامج الإستدامة والمسؤولية المؤسسية في دولة الإمارات، والتي تشكل عنصراً أساسياً في استراتيجية التنمية، كما ويعتبر من الأعضاء المؤسسين لجمعية أبوظبي للإستدامة.

■ من المعروف أن المصارف السعودية تمتلك أضخم الرساميل في المنطقة، كيف ستتمكنون من احتلال المرتبة الأولى بين المصارف العربية؟

- تحقيق ذلك لا يرتبط برأس المال وإنما بالمنتجات والخدمات التي نقدمها والنشاطات التي نقوم بها وشبكة العلاقات التي نملكتها، ومتى توافر الطموح والعزمية ووضعت خطة ورؤية بعيدة المدى سنتمكن بذلك من تحقيق النجاح وتبوء المراكز الأولى.

رفع المخصصات

■ ماذا عن عمليات الإستحواذ في الإمارات العربية المتحدة؟

- عملية الإستحواذ لا بد لها ان تمر في ثلاثة مراحل وهي: الإدارة الرقابية، الأسعار المعقولة في عملية البيع أو الشراء، توافر التوافق الإستراتيجي.

■ ما تقويمكم للنتائج المحققة في ٢٠١١؟

- عام ٢٠١١ كان من أصعب الأعوام التي شهدتها القطاع المالي، ورغم ذلك نجح بنك أبوظبي الوطني في تحقيق نتائج مالية جيدة حيث ارتفعت الأرباح التشغيلية بنسبة ٦,٥ في المئة والإيرادات التشغيلية بنسبة ١٠ في المئة. وكان البنك أكثر حذرًا في ما يتعلق باحتساب المخصصات وفي مقدمها العقارية التي أنفقها على تملك منشآت جديدة تنفيذًا لتوسيعاته، بالإضافة إلى المخصصات المتعلقة بمحفظة القروض. كما رفع البنك نسبة مخصصاته العامة إلى ١,٥ في المئة من الأصول الإئتمانية ذات المخاطر المرجحة. ■

خدمات مصرافية متكاملة

■ ما الذي يميز بنك أبوظبي الوطني عن بقية المصارف العاملة في الإمارات؟ **البيان**
- تأسس بنك أبوظبي الوطني عام ١٩٦٨ وهو مدرج في سوق أبوظبي للأوراق المالية تحت رمز التداول NBAD وتم تصنيفه ضمن البنوك الـ ٥٠ الأكثر أماناً في العالم، ونجح في أن يكون أول بنك في الإمارات تتجاوز أرباحه سقف المليار دولار أمريكي. ويتوفر بنك أبوظبي الوطني شبكة واسعة من المنتجات والخدمات المصرفية ويمتلك واحدة من أكبر شبكات الفروع وأجهزة الصراف الآلي في دولة الإمارات، حيث يملك أكثر من ١١٠ فروع، علاوة على مكاتب الصرف وأكثر من ٤٥٠ جهاز صراف آليًا لتوفير خدمات مصرافية متكاملة في مختلف أنحاء الدولة.

وتمتد شبكة بنك أبوظبي الوطني خارج الإمارات لتشمل هونغ كونغ في آسيا وعمان والكويت والبحرين في دول مجلس التعاون الخليجي والأردن في شرق المتوسط ومصر والسودان وليبيا في أفريقيا وفرنسا وسويسرا والمملكة المتحدة في أوروبا والولايات المتحدة الأمريكية. وللبنك حوالي ٥٥ فرعاً و٦٠ جهاز صراف آلياً خارج دولة الإمارات.

قطاعات في خدمة العميل

■ ما هي استراتيجيتكم التي تعملون ضمنها للبقاء ضمن ترتيب البنك الرائد في المنطقة؟

- يقدم بنك أبوظبي الوطني باقة متنوعة من المنتجات تلبى احتياجات قاعدته الواسعة والمتناهية من العملاء أفراداً وشركات ومؤسسات، بالإضافة إلى منتجات وخدمات تستهدف متطلبات الفئات الخاصة من المجتمع مثل السيدات والطلاب والموظفين. كذلك يوفر البنك خدمات إدارة الأصول والوساطة المالية وإدارة العقارات والخدمات المصرفية الخاصة. وتم تقسيم البنك إلى قطاعات تهدف لخدمة العميل حيث يضم القطاع المصرفي المحلي، والقطاع المصرفي الدولي، وقطاع الأسواق المالية والقطاع المصرفي للشركات والاستثمار، وقطاع الخدمات المصرفية الإسلامية (شركة أبوظبي الوطني للتمويل الإسلامي).



تتيح منصتها الوصول إلى كبار مزودي السيولة على مستوى العالم

فيليب غانم (شركة اي دي اس سيكوريتيز - ابوظبي):

نسعى إلى إطلاق منتجات جديدة وتغطية الأسواق العالمية

تتيح اي دي اس سيكوريتيز ADS SECURITIES لعملائها الفرصة للمشاركة كلاعبين بارزين في الأسواق، وذلك من خلال نافذة متخصصة متوفرة على منصة اي دي اس سيكوريتيز، وتمكن هذه النافذة للعملاء القدرة على ايجاد سوق خاصة تمتاز بتوفير السيولة اضافة الى الوصول إلى كبار مزودي السيولة الرائدين على مستوى العالم.

نائب رئيس مجلس الإدارة والمدير العام في الشركة فيليب غانم اعتبر ان الشركة تشكل جسراً بين أوروبا والشرق الأقصى، متمنياً في حديثه إلى «البيان الاقتصادي» مميزاتها في تزويد العملاء بالسيولة وأفضل هامش الربح المتاحة بين سعرى العرض والطلب، مركزاً على تعريف المتداولين بامكاناتها وقدراتها على توفير السيولة في أي وقت وظرف، كافشاً عن السعي للتغطية العالمية كافة، وعن إطلاق منتجات جديدة منها العقود الآجلة وعقود صافي الفروقات، عارضاً لأوجه استراتيجية الشركة المستقبلية.

جسر بين أوروبا والشرق الأقصى

■ تمكنت شركة اي دي اس سيكوريتيز ADS SECURITIES في فترة قياسية من اثبات وجودها في المنطقة، فما الذي يميّزها؟
■ اي دي اس سيكوريتيز مرخصة كشركة استثمارية من المصرف المركزي في دولة الإمارات العربية المتحدة، وتتخذ من مدينة أبوظبي مركزاً لها التشكيل جسراً بين أوروبا والشرق الأقصى. لدى الشركة تحد يتمثل بتغطية الفجوة الكبيرة الناجمة عن النمو التاريخي في الصناعة بين الشرق والغرب، ولغاية جمعت الشركة بين أحدث أساليب التكنولوجيا ووسائل الدعم التجاري والتشغيلي وسياسة إدارة المخاطر لتمكين المشاركين في السوق في كل أنحاء العالم من المتاجرة بكفاءة وأمان عبر توفيرها أسعاراً مناسبة على المستويين العالمي والإقليمي لعمليات التداول لجميع العملات الرئيسية وبمختلف الأحجام. ويتمتع عملاً بها بأحد أهم الميزات وتمثل في أن الشركة لا تتحذّر مراكز في السوق بطريقة معاكسة لعملائها، حيث تزود العملاء بأفضل هامش الربح المتاحة بين سعرى العرض والطلب مباشرةً عبر مزودي السيولة. ويتيح موقع الشركة الجغرافي في أبوظبي توفير الدعم الإضافي للعملاء في دول الشرق والغرب كافةً خارج ساعات العمل وأيام التداول المعتادة. كما تقدم الشركة لعملائها دعماً تجارياً على مدار الساعة لمدة ستة أيام في الأسبوع عبر مسؤولي مبيعات التداول وكبار المتاجرين المترans و الذين يعملون بشكل تفاعلي لتقديم المشورة والمساعدة الضروريتين لنجاح الصفقات التجارية.

سيولة للمستثمرين

■ ما أهمية مشاركتكم في منتدى الأسواق المالية العالمية؟

- أهمية المشاركة تكمن في ان بذل أبوظبي الوطني هو من نظم هذا المنتدى، ما ساهم بعرض خدماتنا في الإمارات، بالإضافة إلى تبادل الخبرات والأراء مع الشركات الأخرى والتعرف على طبيعة السوق واحتياجاتها. يبقى هدفنا تعريف المتداولين في

كلوس نوفيونيكوجسن: حاجة الأسواق والمصارف في الشرق الأوسط

رئيس المبيعات في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا في شركة ADS SECURITIES كلوس نوفيونيكوجسن، وعلى هامش المنتدى قال إن الهدف من المشاركة في منتدى الأسواق المالية العالمية عرض منتجاتنا وخدماتنا وتبادل الخبرات والآراء مع الشركات الأخرى، وذكر أن ADS SECURITIES أصابت النجاح خلال فترة قياسية واحتلت مركزاً مرموقاً وتمتلك حالياً أكبر حصة سوقية في المنطقة، نظراً لتميزها عن غيرها من شركات القطاع بمنصتها وأسعارها والسيولة التي توفرها للمستثمرين في مختلف الظروف، إضافة إلى الجهد المبذول من فريق عملها المحترف والذي يضم خبراء من جنسيات مختلفة، مؤكداً على حاجة الأسواق والمصارف في الشرق الأوسط الملحة إلى شركة رائدة مثل ADS SECURITIES.



جي. في. جي كريشنا (شركة الخليج للصناعات الدوائية - JULPHAR) :



الشركة في تطور مستمر وتقضى استراتيجيتها بالتوسيع في المنطقة

أشار السيد جي في جي كريشنا رئيس الرقابة المالية في شركة الخليج للصناعات الدوائية (جلفار JULPHAR) إلى توسيع الشركة عالمياً في بعض الدول وعبر المكاتب في منطقة الشرق الأوسط، وكشف عن السعي لاستقطاب شركات الأدوية لعقد شراكات معها وعن إنشاء مصنع جديد في إثيوبيا سيكون جاهزاً للإنتاج بإذن الله قبل نهاية السنة الحالية.

الأسواق لا سيما وإننا ننعم بخبرة طويلة تمتد إلى ٣٠ عاماً.

■ ما هي أبرز مشاريعكم خلال ٢٠١٢

- تعزز جلفار بعد نجاحاتها في العديد من البلدان العربية والآسيوية إنشاء مصنع للأدوية في إثيوبيا، حيث عقدنا اتفاقاً مع شركة متيك الإثيوبية يقضي بإنشاء مصنع مشترك للدواء يتخذ من إثيوبيا مقراً له، وسيقوم المصنع في المرحلة الأولى بإنتاج عدد من الأدوية والمستحضرات الطبية على أن يكون جاهزاً لبدء الإنتاج قبل نهاية العام، بينما تشمل المرحلة الثانية التي تنفذ لاحقاً إنتاج الحقن.

ويشكل المصنع الإماراتي - الإثيوبي ثالث مشروع تنفذه جلفار خارج الإمارات بعد المصنع الذي أقيم في مدينة جدة بتكلفة ١٥ مليون درهم، بالشراكة مع شركة سقالة وآخر في الجزائر يمتد على مساحة ١١ ألف متر مربع ومصمم لإنتاج المحاليل والحقن.

القادمي، والبنك يقدر هذه المكانة، ومشاركتنا في هذا المؤتمر تعزز من علاقتنا مع البنك في المستقبل، كما أن الشركة في تطور مستمر وتقضى استراتيجيتها بالتوسيع في المنطقة، لذا تأتي مشاركتنا في هذا المؤتمر الكبير كذلك من باب اجتذاب المؤسسات المالية العالمية المشاركة بهدف التعاون في ما بيننا وتبادل الخبرات.

■ ما نوع الشركات التي تسعون إلى إقامة مشاريع مشتركة معها؟

- عادة نسعى إلى استقطاب شركات الأدوية الرائدة، لكن في مؤتمرات مثل الأسواق المالية العالمية فإن هدفنا يكون بتبادل الخبرات معها ومعرفة مستجدات



تصدر «جلفار» الدواء إلى أكثر من ٣٠ دولة في الشرق الأوسط وغيرها



■ هل لنا بملحة عن الشركة؟

- تأسست الشركة عام ١٩٨٠ في إمارة رأس الخيمة في الإمارات العربية المتحدة وتنشط في صناعة الأدوية والمضادات الحيوية والمحاقن. حيث تعتبر الأولى في هذا المجال على مستوى المنطقة وتصدر جلفار الدواء إلى أكثر من ٣٠ دولة في الشرق الأوسط وغيرها. وتشمل منتجات جلفار عدداً كبيراً من القطاعات الدوائية بما فيها مضادات العدوى، الغدد، الجهاز التنفسي، مثبتات المناعة، الجهاز العصبي المركزي، أمراض الفم والجهاز الهضمي، الجلد، المنتجات الطبية المساعدة وغيرها.

■ ما الدافع لمشاركتكم في مؤتمر الأسواق المالية العالمية؟

- أن مؤتمر الأسواق المالية العالمية (GFMF) الذي نظمه بنك أبوظبي الوطني هو الحدث المالي الأكبر في المنطقة. وشركة الخليج للصناعات الدوائية (جلفار) تفتخر بأن تكون من عملاء بنك أبوظبي الوطني

استجابة لمتطلبات الاستثمار والتنمية الاقتصادية في المنطقة العربية

«كيو انفست» والمجموعة المالية هيرميس يدرسان تحالفاً استراتيجياً



ياسر الملواني

EFG HERMES



شهزاد شهزاد

Q INVEST



Jasem bin Hamd bin Jibril الثاني

Q INVEST

وتفق منظومة تُراعي أحكام الشريعة الإسلامية وتعتمد أعلى معايير الحوكمة والشفافية.

مساهمون ملئون جداً

وتتضمن هيكلية المساهمين في «كيو انفست» مصرف قطر الإسلامي ومستثمرين مؤسسيتين آخرين، بالإضافة إلى أفراد مرموقين من أصحاب الثروات الطائلة في كافة أنحاء المنطقة. وتُتوفر هذه القاعدة خبرةً واسعةً تُمكن «كيو انفست» من تقديم خدمات ذات قيمة عالية للعملاء وتُلبي بسهولة حاجاتهم الاستشارية والتمويلية والاستثمارية.

وتتضمن خطوط أعمال مصرف «كيو انفست» الصيرفة الاستثمارية وإدارة الاستثمار والوساطة المالية وإدارة الثروات من خلال مجموعة عمل ناشطة متخصصة في مجال الأعمال والمبيعات والتوزيع.

ويتألف فريق عمل «كيو انفست» من ١٣٥ موظفاً بمن فيهم المصرفيون المحترفون. وهو فريق مؤهّل من المصرفيين الاستثماريين الذين يجمعون بين الخبرة الدولية والمعارف الإقليمية، مما يحول المصرف السعي وراء الفرص في أسواقه المختارة في منطقة الشرق الأوسط وإفريقيا وتركيا وجنوب آسيا وجنوب آسيا.

ويبحث «كيو انفست» عن صفقات مُربحة على نطاق دولي أوسع حيث يقترح المصرف على العملاء عروضاً قيمة. ■

العالم العربي، وأفريقيا، وتركيا، وجنوب وجنوب شرق آسيا.

نقطة تحول إيجابية

من جهتها أعلنت «المجموعة المالية هيرميس» أن فرصة تحقيق تحالف استراتيجي مع مصرف «كيو انفست» يمكن أن تكون نقطة تحول إيجابية هامة لدعم الاستثمار العربي من خلال قنوات متخصصة تمتلك الخبرات والرؤية المستقبلية الجديدة للعديد من الأسواق خاصة مصر وأفريقيا وآسيا، وأكدت أن الدراسة التي ستتم للتحالف في مصرف استثماري رائد تفتح أبواباً للتدفق رؤوس أموال عربية وأجنبية في المنطقة. وأن الهدف هو المساهمة في إيجاد وتوضيح الوسيلة التي تمكن المستثمرين العرب من المشاركة في الفرص الاستثمارية المستقبلية المتاحة أمامهم في أي منطقة سيمتد نشاط هذا البنك إليها.

ومصرف «كيو انفست» مُرخص من قبل هيئة مركز قطر للمال منذ نيسان (أبريل) ٢٠٠٧، ويُخضع لرقابة هيئة تنظيم مركز قطر للمال، برأس المال مُصرّح به بقيمة مليار دولار أمريكي ورأس المال مدفوع بقيمة ٧٥٠ مليون دولار.

طُور «كيو انفست»، بقيادة رئيس مجلس الإدارة سعادة الشيخ جاسم بن حمد بن جبر آل ثاني والرئيس التنفيذي شهزاد شهزاد، قدرةً عالمية في الصيرفة الاستثمارية العالمية

أعلنت «المجموعة المالية هيرميس» EFG HERMES ومصرف «كيو إنفست» Q INVEST عن اتفاقهما على إقامة دراسات فعلية تهدف إلى تحقيق تحالف استراتيجي بينهما بهدف خلق مصرف استثماري رائد يتخطى نشاطه العالم العربي ليشمل أفريقيا، وتركيا، وجنوب وجنوب شرق آسيا. وسيشمل النشاط الذي ستتم دراسته التداول في الأوراق المالية وإدارة الأصول وخدمات بنوك الاستثمار ولا يشمل المجموعة المالية هيرميس للاستثمار المباشر.

التحالف مع أكبر مصرف استثماري

وأكّد «كيو إنفست» أنه يتطلع للتحالف الاستراتيجي مع «المجموعة المالية هيرميس» للاستعداد لمرحلة الانطلاق التي تقبل عليها المنطقة العربية، والاستجابة لمتطلبات الاستثمار والتنمية الاقتصادية في المنطقة العربية بالإضافة إلى أفريقيا، وتركيا، وشرق آسيا بعد دراسة الفرص المتاحة. ويعرب «كيو إنفست» عن أمله في أن تؤدي الدراسات والفاوضات المقبلة إلى سرعة التحالف مع «المجموعة المالية هيرميس» باعتبارها أكبر مصرف استثماري في العالم العربي وبما لها من تواجد وثقل في المنطقة العربية وتضم خبرات وكفاءات على أعلى مستوى وبنية مؤسسية تجعلها قادرة على تحقيق الانطلاق المنشود في أسرع وقت لينجح التحالف الجديد في تأسيس أكبر مصرف استثماري في

المصارف العربية جاهزة للعب دور أكبر على المستوى الدولي

اختتام فعاليات المنتدى المصرفى والمالي العربى التركى وأبرز التوصيات العمل بين الجانبين لخلق بيئة صحيحة للاستثمار



من اليمين: FAHNETTIN YAHSI، د. فريديي باز، محمود النوري، محمد علي بيهم ود. بهجت أبو نصر



من اليمين: الهادي شايب عينو، ALI BABACAN، HUSEYIN AYDIN، TEVFIK BILGIN ووسام فتوح



من اليمين: محمود النوري، مشارك، محمد علي بيهم ود. فريديي باز

اختتمت في تركيا - اسطنبول فعاليات المنتدى المصرفى والمالي العربى التركى لعام ٢٠١٢ الذى نظمه اتحاد المصارف العربية بالتعاون مع جمعية المصارف التركية والاتحاد الدولى للمصرفين العرب يومي ٢٩ شباط (فبراير) و ١ آذار (مارس) الماضى. وشارك في فعاليات المنتدى الذي عقد تحت رعاية وحضور على باباجان نائب رئيس مجلس الوزراء التركي أكثر من ٢٥٠ شخصية مصرفية ومالية وإعلامية من عدة دول عربية ومشاركة تركية دولية كثيفة.

استهلت أعمال المنتدى بكلمة لاتحاد المصارف العربية ألقاها أمين عام الاتحاد وسام فتوح أكد فيها على أهمية التعاون المالي والمصرفى التركى مع زيادة تداخل وترابط اقتصادات المنطقة وتأثيره على الحياة الفردية والمستوى المعيشي العام.

ورأى أن الجهود التركية التي نشهدها اليوم لإعادة هيكلة الروابط مع دول الجوار تأتي ضمن رؤية عصرية تحاكي الواقع الجغرافي عبر منهجهة مميزة في إدارة شؤون ومصالح الدولة التركية وموقعها الاستراتيجي في معادلات المنطقة، وكذلك في إدارة حضورها السياسي والإقتصادي على قاعدة التفاعل الإيجابي على محيطها، مشيراً إلى ان المصارف العربية باتت اليوم جاهزة ومهيأة للعب دور أكبر على المستوى الدولى، حيث زادت الميزانية المجمعة للمصارف العربية نهاية العام ٢٠١١ على ٢٦ تريليون دولار في حين سجل مجموع الناتج المحلي الإجمالي أكثر من ٢ تريليوني دولار. وهذا يدل على ان حجم القطاع المصرفي العربي يفوق حجم الاقتصاد العربي، كما تشير البيانات إلى ان ودائع المصارف العربية زادت عن ١٥ تريليون دولار وكذلك القروض والتسليفات للقطاعين الخاص والعام عن ٣ تريليون دولار ورؤوس الأموال أيضاً عن ٢٨٦ مليار دولار.

بعدما ألقى حسين أيدن رئيس جمعية المصارف التركية كلمة أكد فيها على أهمية خلق بيئة اقتصادية متينة في المنطقة، وأهمية التعاون بين تركيا والدول العربية في التأثير على القرارات الاقتصادية أمام الرأى العام العالمي.

ثم تحدث الهادي شايب عينو ممثل جمعية المصارف المغربية وعضو مجلس إدارة اتحاد المصارف العربية مركزاً على أهمية تعليم العمل التركي - العربي المصرفى المشترك عبر النظر الى الواقع، والانتقال من الأقوال الى الأفعال في ما يتعلق بتوثيق العلاقة المصرفية بين المصارف التركية والعربية. واختتمت الجلسة الإقتحامية بكلمة صاحب الرعاية باباجان والذي تحدث



مشاركون

اتفاق بين مصرف الإنماء وصندوق التنمية العقارية عبد المحسن الفارس: سعي لإيجاد حلول لتمكّن المساكن في السعودية



عبد المحسن الفارس ومحمد العبداني
بعد توقيع الاتفاقية

وأوضح الرئيس التنفيذي لمصرف الإنماء عبد المحسن بن عبد العزيز الفارس بعد التوقيع «إن مصرف الإنماء حريص على عقد الشراكات الاستراتيجية والمثمرة مع مختلف القطاعات لتوفير التمويل اللازم للمواطنين والسعى لإيجاد حلول لتمكّن المساكن في المملكة، في الوقت الذي يقدم فيه مصرف الإنماء خدمات مصرفية مميزة ومتقدمة مع الأحكام والضوابط الشرعية».

من جهته أكد مدير عام صندوق التنمية العقارية محمد بن علي العبداني، حرص الصندوق العقاري على تطوير آلية العمل بما ينعكس بالتسهيل والتشهيل على المواطنين، وقال إن هذه الاتفاقية مع مصرف الإنماء تهدف لأمرتين: الأول اتفاقية (صامن) حيث يعتبر مصرف الإنماء هو ثانى مصرف يوقع مع الصندوق لتطبيق هذه الآلية، ولدينا حرص كبير للتتوسيع مع كافة البنوك والمصارف والممولين والمطورين الراغبين في الدخول لهذه الاتفاقية.

والأمر الثاني اتفاقية تحصيل شيكات سداد الأقساط والتي تعتبر من الأمور المهمة للصندوق لما يمثله التحصيل من رافد لدعم مهم في مسيرة الإقراض، فما يتم تحصيله يعاد إقراره لمواطني من من هم على قوائم الانتظار. ونحن نشكر مصرف الإنماء لحرصه على المشاركة في برامج الصندوق العقاري التي تدعم مسيرة البناء والتعميم في بلادنا الغالية.

يدرك أن مصرف الإنماء يقدم كافة الأعمال المصرفية المتقدمة مع الأحكام الضوابط الشرعية.

المبارك في اجتماع محافظي مؤسسات النقد والبنوك المركزية: تأثير اقتصادات الخليج بالأزمة الأوروبية محدود للغاية

قلل محافظ مؤسسة النقد العربي السعودي الدكتور فهد بن عبدالله المبارك، خلال اجتماع لجنة محافظي مؤسسات النقد والبنوك المركزية في دول مجلس التعاون الخليجي الـ١٤، من تأثير اقتصادات دول المجلس بأزمة الديون الأوروبية واضطرابات الاقتصاد الخليجي بها بأنه كان محدوداً.



اجتماع لجنة محافظي المصارف المركزية في دول الخليج

ورأى المبارك أنه «ورغم تمعن القطاع المصرفي في دولنا بمستويات عالية للأداء الممرين، فإننا لا نزال بحاجة إلى مزيد من التنسيق والعمل المشترك لحفظ على المكتسبات التي تحقق في الفترة الماضية وأغنام الفرص التي تقدمها معطيات الفترة الحالية ومواجهتها تحدياتها».

من جهته قال الأمين العام لمجلس التعاون لدول الخليج العربية الدكتور عبد اللطيف بن راشد الزبياني، في كلمته التي ألقاها نيابة عنه الأمين العام المساعد للشؤون الاقتصادية بالمجلس عبدالله بن جمعة الشبلبي، إن اللجنة ستعمل في المرحلة المقبلة على تحقيق ما جاء في إعلان الرياض في القمة الأخيرة الذي تضمن تأكيد قادة دول مجلس التعاون بالعمل على تحقيق أعلى درجات التكامل الاقتصادي بين دول المجلس وتجاوز العوائق التي تعترض مسيرة إنجاز الإتحاد الجمركي والوحدة النقدية والسوق المشتركة لدول مجلس التعاون.

وناقش الاجتماع عددًا من البنود من بينها الإشراف الرقابي على الجهاز المصرفي وتعليمات الرقابة المصرفية وإجراءات تطوير الشبكة الخليجية للصرف الآلي، ونقطات البيع وتذليل تحديات الموارد في دول مجلس التعاون الخليجي.

الإمارات دبي الوطني يعزّز إصدار سندات «ريج آس» بالدولار

أعلن بنك الإمارات دبي الوطني، أكبر بنك في دولة الإمارات العربية المتحدة من حيث الأصول والمصنف من مؤسسة موديز فئة «إيه ٣» ومن فيشت فئة «إيه +» عن تقويض بنك أوف أميركا وميريل لينتش دويتشه بنك وشركة الإمارات دبي الوطني كابيتال، وبذلك اتّساع بي سي وبذلك أبوظبي الوطني، كمدراء إصدار رئيسيين ومنظمين مشتركيين لمعاملة إصدار شيكية لسندات «ريج آس» بالدولار الأميركي بموجب التعليمات «آس» تحت مظلة برنامج البنك لإصدار سندات اليورو متوسطة الأجل بقيمة ٧٥٠٠ مليون دولار أمريكي. ومن المتوقع طرح هذا الإصدار قريباً بحسب ظروف السوق.

صمدت تعاوناً مع بنوك عالمية ناجحة في إدارة الأصول الخليجي يطلق ثلاث ودائع مرتبة خالية من المخاطر

أطلق بنك الخليج التجاري «الخليجي» ثلاث ودائع مرتبة جديدة مرتبطة باستثمارات مختلفة وهي «الوديعة المرتبة المرتبطة بسندات الحكومة»، «الوديعة المرتبة المرتبطة بمؤشر السلع»، «الوديعة المرتبة المرتبطة بالذهب»، وتوفير هذه الودائع للعميل حماية كاملة لرأس المال بنسبة ١٠٠ في المائة، وتمكنه من الإفادة من أي نمو في الاستثمارات ذات الصلة.



وقال أندره بول رئيس مجموعة الخدمات المصرفية والاستهلاكية في الخليجي، «توفر ودائعنا المرتبة الثقة والأمان من خلال ضمان استرجاع رأس المال بشكل كامل عند الإستحقاق وبنسبة ١٠٠ في المائة والأداء العالي الذي توفره الإستثمارات ذات الصلة. صمم هذا المنتج على وجه التحديد لعملائنا الإستثماريين ويلبي متطلباتهم لفرص الاستثمار المبتكرة».

أضاف: «مع قلق المستثمرين من استثمار أموالهم في صناديق على المدى الطويل خصوصاً خلال أوقات التذبذب الاقتصادي، صُمم الودائع المرتبة في الخليجي لتزيل أي مخاوف بهذا الشأن من خلال تقديم منتجات متعددة من سنة واحدة إلى ثلاثة سنوات».

من جهته قال عرفات قيوم رئيس الخدمات المصرفية الإستثمارية وإدارة المنتجات «تم تطوير هذه المنتجات بالشراكة مع بنوك عالمية تتمتع بسجل حافل من النجاحات في إدارة الأصول. لقد وثق عملاً ناً بالفرص الاستثمارية التي توفرها ونتوقع جهوداً كبيرة للبناء على هذه الثقة».

هل اقتنع نائب وزير الخزانة الاميركية بإجراءات لبنان لمكافحة الارهاب وغسل الاموال



الرئيس نجيب ميقاتي خلال لقاءه نائب وزير الخزانة الاميركية ديفيد كوهين

شافت زيارة نائب وزير الخزانة الاميركية لشؤون الارهاب والاستخبارات المالية ديفيد كوهين الى لبنان، جميع المسؤولين الرسميين والمعنيين في القطاع المصرفي.

وفي لقائه مع رئيس مجلس الوزراء نجيب ميقاتي سمع كلاما ربما اعتبره تقليديا «ان لبنان يلتزم كلبا بتطبيق القرارات الدولية وان القطاع الخاص فضلا عن الدولة اللبنانيه متزمان بالقرارات الدوليه المتعلقة بالعقوبات، وذلك بالتنسيق مع السلطات الماليه الدوليه في كل الاجراءات».

وفي لقائه مع حاكم مصرف لبنان رياض سلامه سمع كلاما اكثراً وضوحاً، لا سيما بالنسبة لنشاط المصارف «التجاري السوري» و« الصادرات ايران»، «فهما يخضعان للقوانين اللبنانيه ويقيدان بنظام العمل المصرفي اللبناني».

وبالارقام اكد الحاكم للمؤول الاميركي ان بنك صادرات ايران في لبنان لا تزيد موجوداته عن ١٥٠ مليون دولار من اصل موجودات القطاع المصرفي البالغة ١٤٠ مليار دولار، ومن الطبيعي ان تكون عمليات بنك صادرات ايران محدودة جدا ولا تساوي اكثرا من واحد في المئة من النشاط المصرفي.

وما قاله الحاكم عن بنك صادرات ايران ينسحب على البنك التجاري السوري الصغير جدا والذي تعتبر عملياته المصرفية محدودة جداً.

- راجعوا مقالنا الافتتاحي بصراحة -

اللبناني الكندي

طرق ديفيد كوهين الى موضوع البنك اللبناني الكندي ولم تكن لديه معلومات اضافية عنه. وعلم ان السلطات الاميركية تنتظر حكم القضاء الاميركي بحق المسؤولين عنه، وربما اخذت اجراءات المحاكمة ومرافعات الادعاء والدفاع وقتا ليس بقصير.

مع جمعية المصارف

نزو لا عند اقتراب حاكم مصرف لبنان تم تحضير لقاء بين كوهين ومرافقيه (كبار المسؤولين في وزارة الخزانة الاميركية) وجمعية

ما أبلغه كوهين سرا الى المسؤولين

مطلوب لورأ دورية باسماء المودعين لدى مصارف لبنان من حملة الجنسين الاميركية واللبنانية وتحركات اموالهم

ينسحب على لبنان، وبخاصة على البنك المركزي الذي له سلطاته الالزامية على المصارف اللبنانيه، وان مفاعيل القانون الاميركي الجديد كانت تطبقها وزارة الخزانة الاميركية قبل صدوره، وقد طبقته مع السلطات السويسريه التي اجبرت مصارفها على تزويدها الاميركيين بأسماء آلاف الاميركيين الذين يودعون اموالهم في المصارف السويسرية لمعرفة من الذين يتبربون من دفع الضرائب لحكومة بلدده.. وكما قلنا سابقا ان ذلك ينسحب على الاميركيين من حملة الجنسيات الأخرى.

وكتافي «البيان الاقتصادي» قد اشرنا الى هذا الامر تحت عنوان: الاميركيون يلاحقون المتبربون من الضرائب في بلدانهم ويعاولون اجبار لبنان على الغاء السريه المصرفية ليتاح لهم الاطلاع على ما يريدون، او افله الغاؤها بالنسبة للاميركيين من حملة الجنسين اللبنانيه والاميركية.

علمت «البيان الاقتصادي» ان نائب وزير الخزانة الاميركية دافيد كوهين، ابلغ كبار المسؤولين ان الرئيس باراك اوباما استطاع ان يقنع الكونغرس الاميركي بإصدار قانون يلزم الاميركيين من حملة الهويات المزدوجة الاميركية والفرنسيه او الاميركية واللبنانية، وحيث تسمح الدول بأن يحمل مواطنوها هويتين، ويختسعن لدفع الضرائب كما لو انهم في وطنهم، وعليهم بأن يصرحو بتحرك اموالهم الى الخزانة الاميركية بشكل دوري.

ويلزم القانون الاميركي الذي قد يصدر بين يوم وآخر المصارف، في اي دولة من دول العالم ان تقدم لوزارة الخزانة الاميركية قائمة بأسماء الاميركيين من ذوي الهويتين المودعين اموالهم لديها وما يقومون به من عمليات مصرفية وتحاويل وصفقات وغيرها.

وقد ابلغ دافيد كوهين المسؤولين اللبنانيين ان القانون الاميركي الجديد

البنوك الإماراتية تتجنب تكرار أزمة بنك نور وتلتزم الفحص والمساءلة في تعاملاتها مع إيران

بعد تجربة بنك نور دبي واجباره من قبل الولايات المتحدة على وقف تعاملاته مع إيران والتي أدت إلى خسارته بحسب مصادر مطلعة نحو ٤٨ مليار دولار كان يتلقاها من مرور أموال النفط الإيرانية من خلاله، يخضع حالياً عدد من البنوك الإماراتية للفحص والمساءلة لتجنب الوقوع في مطب مماثل، ما يسيء لسمعة النظام المصرفي الإماراتي.

وأوضح مساعد وزير الخارجية الإماراتي للشؤون الاقتصادية خالد الغيث أن بنك نور الإسلامي هو الوحيد الذي تم استهدافه حتى الآن، مضيناً أن الحكومة الإماراتية ستتمثل لقرارات الأمم المتحدة بالطبع.

وأشار إلى أن مسؤولين يجررون اتصالات مع الأئمرينكيين لخفيق أي ضرر قد يلحق بالنظام المصرفي الإماراتي أو الشركات الإماراتية.

وتعتبر الإمارات شريكاً اقتصادياً مهماً لإيران، وقد أكدت أكثر من مرة أنها تلتزم بتطبيق العقوبات الدولية المفروضة على الجمهورية الإسلامية على الرغم من الخسائر التي ستلحق بالإقتصاد الإماراتي من جراء هذا الأمر، ويقدر الحجم السنوي للتبادلات بين إيران وإمارة دبي وحدها بعشرة مليارات دولار.

٢٤,٧ مليون دينار أرباح «الأهلي الأردني» الصافية رجائي العشر: إنجازات نوعية تعكس مكانة الرياضية



مروان عوض

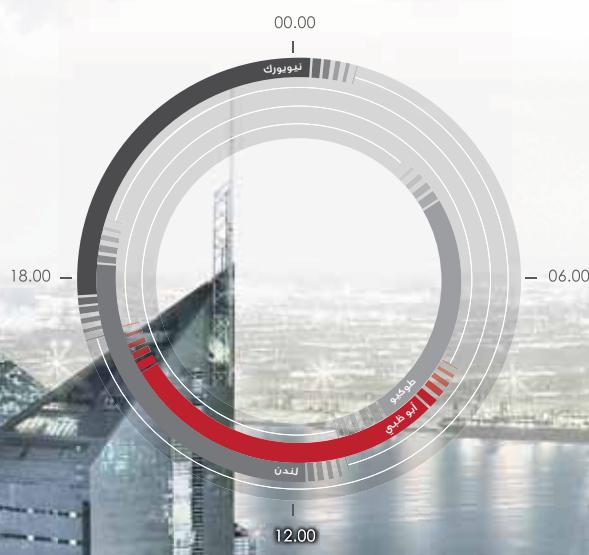


د. رجائي العشر

الأهلي الأردني

أكَّد رئيس مجلس إدارة البنك الأهلي الأردني الدكتور رجائي العشر على الإنجازات النوعية التي حققها البنك لتعكس المكانة الرياضية التي يتمتع بها وعلى قوة كفاءته المالية المتباينة من صحة وسلامة سياسات واستراتيجيات وخطط العمل الموضوعة بدقة، موضحاً بأنها كانت العامل الأساسي في تسجيل أرباح ما قبل الضريبة بقيمة ٣٦ مليون دينار أردني مقابل ٤,٧ مليون دينار ما بعد الضريبة. ونوه العشر بنمو حجم الودائع بنسبة ٢,٥ في المائة بحيث بلغت ١,٧٠٥ مليون دينار. من جهة قال الرئيس التنفيذي للبنك مروان عوض إن نتائج أعمال البنك هي محصلة طبيعية لسلسلة من الجهود الدؤوبة والمتواصلة لفريق البنك الذي يتمتع بمهنية عالية في تنفيذ الاستراتيجيات والخطط المقررة والموجهة لتعزيز قدرة البنك في تلبية المتطلبات المتلاحقة له من خلال توسيع أعماله وتنوع باقة خدماته المبتكرة.

تداولوا بثقة في أي وقت على مدار الساعة



من قلب أبوظبي نقدم لكم الآن أفضل خدمات الوساطة المالية ذات المستوى العالمي

تقديم شركة اي دي اس سيكوريتيز سبولة واقفة على مدار ٤ ساعات يومياً لمدة سنة أيام في الأسبوع من خلال مكتب التداول المزود ببنية تحتية منظورة تقوم بتنفيذ عمليات التداول بالسرعة الفائقة، بالإضافة إلى امتلاكتنا لمنصة تداول الكترونية فريدة مجهزة بنظام فحكم وخاصية دينامية، وأرسال بيلغ ٤٠ مليون ووار أمريكي وموقع استراتيجي مميز في أبوظبي تتصدر اي دي اس سيكوريتيز أفضل المراكز في السوق، تفوق اي دي اس سيكوريتيز ب توفير أفضل عروض الأسعار والخدمات الاستثمارية من خلال باقة من الخيارات للتداول بالعملات الأجنبية والسلع والمعادن الثمينة.

دعونا نطلعكم على كيفية جعل اي دي اس سيكوريتيز الشريك الأمثل للتداول

بنطوطق التداول بالعملات الأجنبية والمنتجات الأخرى على قدر عالٍ من مخاطر التععرض للخسائر إن الخدمات المبينة في هذا الإعلان غير متوفرة لدى جميع البلدان أو لكافة الأشخاص، يستند التمثيل البياني أعلاه إلى التوقعات الرقمي لدولة الإمارات العربية المتحدة.

ADS SECURITIES
www.ads-securities.com

+٩٦٠ ٦٥٧٢٤٠٠

٦٣٦ مليون دينار أرباح بنك القاهرة عمان في ٢٠١١ خالد المصري: الاستمرار في تطبيق وتنفيذ سياساته وخطته الاستراتيجية

أوصت الهيئة العامة لبنك القاهرة عمان مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية على المساهمين بنسبة ١٧ في المئة. وقال رئيس مجلس الإدارة خالد المصري «إن البنك استطاع ورغم استمرار تدني معدلات النمو الاقتصادي والتباهي في أداء القطاعات الاقتصادية الرئيسية في الأردن ان يحقق نتائج مميزة ومعدلات أداء ايجابية في أنشطته التشغيلية كافة متجاوزاً التوقعات، حيث بلغ صافي الربح للعام الماضي ٣٦,٦ مليون دينار مقابل ٣٤,٧ مليوناً للعام ٢٠١٠ محققاً نمواً بنسبة ٥,٢ في المئة، وقد صاحب هذا النمو ارتفاع في معظم المؤشرات التشغيلية حيث نمت موجودات البنك بنسبة ٥,٣ في المئة لتبلغ ١٩٤,٠ مليون دينار بينما حققت ودائع العملاء نمواً بنسبة ٢,٩ في المئة لتصل إلى ١٣٧٥,١ مليون دينار.



كمال بكري
بنك القاهرة عمان

كما وقعت الشركة اتفاقية مع الجهات المستقلة وهي البنك السعودي - الفرنسي، والبنك الأهلي التجاري، ومجموعة «سامبا» المالية، وبنك الرياض، ومصرف الراجحي، وذلك في إطار استكمال استعداداتها للبدء في إكتتاب زيادة رأس المال الشركة. وأوضح الأمير عبد العزيز بن عبد العزيز، رئيس مجلس إدارة الشركة، عقب انتهاء مراسم توقيع الاتفاقية والعقود، ان جميع الاستعدادات قد اتخذت لإجراء الإكتتاب في زيادة رأس المال الشركة عبر طرح أسهم حقوق أولية بقيمة ١,١٧٥ مليون ريال (٣١٣ مليون دولار) وذلك لزيادة رأس المال الشركة من ٤٠٠ مليون ريال (١٠٦,٦ مليون دولار) إلى ١,٥٧٥ مليون ريال (٤٢ مليون دولار) بنسبة زيادة قدرها ٢٩٤ في المئة، لمدة ٨ أيام وبسعر إصدار ١٠ ريالات للسهم الواحد.

وأشار الى ان «جو» شهدت في الفترة الماضية تطورات هيكلية

وتكنولوجية ستساهم في تقديم خدمات جديدة وتوفير مجموعة واسعة من الحلول التي تلبي متطلبات عملائها في قطاع الأعمال. من جهةه، أوضح ياسر بن عثمان الرميان الرئيس التنفيذي لـ «السعودي الفرنسي كابيتال» انه سيتم إصدار بيانات خلال فترة الإكتتاب تكشف عن كافة التواهي المتعلقة بسير عملية الإكتتاب ليتم نشرها عبر وسائل الإعلام بهدف الحفاظ على درجة عالية من الشفافية، داعياً جمهور المكتتبين من المساهمين الى ضرورة التعرف على جميع الشروط والتعليمات الخاصة بالإكتتاب في الأسهم قبل إتمام عملية الإكتتاب.

المحافظ السويدي: ادخال اليوان في الاحتياطات

عملية طويلة الأمد

أوضح محافظ مصرف الإمارات العربية المتحدة سلطان ناصر السويدي على هامش مؤتمر مالي نظم في دبي ان عملية ادراج اليوان الصيني في احتياطاته طويلة الأمد.

والجدير بالذكر ان الإمارات وقعت في كانون الثاني (يناير) الماضي اتفاقية مبادلة مع الصين مدته ثلاث سنوات بقيمة ٢٠ مليار درهم (٤٥ مليارات دولار) لتعزيز التبادل التجاري بين البلدين. وتعتبر الصين مستورداً غير كبير للخام الإماراتي، ووافقت سلسلة من اتفاقيات مبادلة العملة في السنوات القليلة الماضية مع شركاء تجاريين رئيسيين لتعزيز استخدام عملتها في تسويات مباشرة للتجارة الدولية.

«دويتشه الخليح للتمويل» تطلق منتجًا تمويلياً إسلامياً لشراء الأراضي



طرحت «دويتشه الخليح للتمويل» FINANCE DEUTSCHE GULF خلال مشاركتها في معرض جدة للعقارات والتمويل والإسكان ٢٠١٢ «جركس» منتجًا تمويلياً جديداً موجهاً للأفراد. والمنتج هو عبارة عن تمويل شراء الأراضي الموصوف بالإجازة والمجاز من قبل الهيئة الشرعية في الشركة، بفترة سداد تصل إلى ١٥ عاماً ويبلغ تمويلياً يصل إلى ١,٥ مليون ريال، وبحد أدنى للراتب خمسة آلاف ريال إضافة إلى عدم اشتراط تحويل الراتب أو كفيل غارم.

وفي هذا الصدد قال الرئيس التنفيذي لـ «دويتشه الخليح للتمويل» المهندس سامر فرهود «نحرص على

التواجد في جميع المنتصات والمعارض العقارية للوصول إلى كافة أفراد المجتمع المعنيين والتواصل معهم، وفي هذا المعرض حرصنا على التواصل مع

الأسرة السعودية، خاصة ان قرار الشراء في العادة قرار مشترك بين الرجل والمرأة»، مشدداً على ان الشركة تتميز بأن لديها حلولاً تمويلية واستثمارية عقارية تتاسب مع مداخل كل فرد على حدة.

انخفاض الحسابات الجارية في البنوك الإماراتية

انخفاض رصيد الحسابات الجارية للبنوك في دولة الإمارات لدى البنك المركزي

الإماراتي بنسبة ٤٨,٣ في المئة وبقيمة ١٢,٦ مليار درهم.

وارتفعت متطلبات الاحتياطي نحو ١٠٠ مليون درهم لتبلغ ٦٢,٨ مليار درهم وذلك وفقاً لبيانات المركزي في نهاية ٢٠١١.

«ساكسو بنك» - دبي أفضل منصة فوركس للتداول



جاکوب بیک ٹومسن

SAXO BANK

فاز ساكسو بنك SAXO BANK بـ «أفضل منصة فوركس للتداول» على جائزة فتح «أفضل منصة فوركس للتداول» والتي تمنحها بانكر ميدل ايست.

وجاءت الجائزة تعبيراً عن تقدير الجهود التي يبذلها ساكسو بنك - دبي ليمتد في العمل على تزويد عملائه والمستثمرين لديه بإمكانية الوصول إلى منصة التداول الأفضل في المنطقة، إضافة إلى طيف واسع من الوظائف الأساسية المصممة لجعل التداول منناً ومبشراً.

وقال جاكوب بيك ٹومسن، رئيس ساكسو بنك (دبي) ليمتد، معلقاً: «إن الجائزة وسام منح لساكسو بنك على ما ينتمي به من خبرات في مجال التداول عن طريق الانترنت وتأتي هذه الجائزة بعد نجاحه في اطلاق العديد من منتجات وخدمات الفوركس الجديدة. إن هذه الجائزة تعكس التزامنا بالاستجابة لعملائنا والمستثمرين لدينا وحرصنا الشديد على طرح ما لدينا في سوق الفوركس بأسعار تنافسية».

خدمة نوعية من «الكويت الدولي» بتقنية USSD



صورة تذكارية

أطلق بنك الكويت الدولي خدمة تدعى الأولى من نوعها في قطاع البنوك في الكويت وهي تقنية USSD تحت مسمى «تواصل مع الدولي»، وذلك من منطلق استمراره وتميزه في مختلف مجالات تقنية المعلومات والمعاملات المصرفية المتقدمة مع أحكام الشريعة الإسلامية.

وأوضح الرئيس التنفيذي بالوكالة في بنك الكويت الدولي لـ «رؤي مقامس» إذ نزف هذه البشرى لعملاء «الدولي» فإنهما نود التأكيد أن هذه الخدمة مجانية بالكامل في هذه المرحلة، ولا يتطلب على العميل أية التزامات مالية إضافية، مشيراً إلى أن USSD عبارة عن تقنية فريدة توفر العديد من التطبيقات والمعلومات للعملاء من دون الحاجة إلى الاتصال بالبنك أو وجود شبكة الإنترنت على الهاتف النقال».

الراجحي يفتح فرعاً في الكويت ويسعى للاستحواذ على حصة في مصرف إسلامي

بعد نجاحه في حمل الحكومة الكويتية على الترخيص له بفتح فرع له في الكويت، يسعى بنك الراجحي السعودي للاستحواذ على نسبة من حصة الحكومة الكويتية في أحد البنوك الإسلامية العاملة في الكويت.

وكان الراجحي قد طلب السماح له بفتح أكثر من فرع في الكويت ولكنه اصطدم بالقانون الكويتي الذي لا يسمح للأجنبي بفتح أكثر من فرع واحد.

سلیمان العمر محاضراً في مؤتمر يورومني - الكويت: خطة حكومية لتحويل الكويت مركزاً تجارياً وماليّاً إقليمياً



حاضر الرئيس التنفيذي في بيت التمويل الكويتي - بيت محمد سليمان العمر خلال فعاليات مؤتمر يورومني الذي أقيم في الكويت، عن التغيرات الجذرية في النظام المالي الإسلامي والملاحم الرئيسية للمصرفية الإسلامية الجديدة، متوقعاً أن يطرأ المزيد من التكامل الإقليمي والدولي وهو ما سيزيد من حجم التجارة الإقليمية والأنشطة الاستثمارية وسيسمح ذلك بمزيد من التداخل الفعال لعمليات التدفقات المالية بين الدول.

وقال العمر «لقد فتحت الأزمة المالية الباب أمام القطاع المالي العالمي للنظر في التمويل والاستثمار البديل والذي يشكل التمويل الإسلامي جزءاً منه، فعلى مستوى التمويل الإسلامي حدثت زيادة هائلة في اصدارات الصكوك بنسبة ٨٨,٧ في المئة مقارنة بالعام ٢٠١٠، مذكراً بأن العامل الرئيسي الذي اسهم في مردود المؤسسات المالية الإسلامية خلال الأزمة هو نموذج اعمال التمويل الإسلامي الذي لا يسمح بالاستثمار في او تمويل انواع الادوات المالية التي اثرت على نظرائها التقليديين.

وأشار العمر إلى أن الكويت ستكون مستعدة لأن تصبح مركز التمويل الإسلامي عند توفر الامور التالية: هيئات تعمل باستمرار على تحسين إطار العمل التنظيمي والرقابي، ويشمل ذلك اتباع وتبني معايير أقوى لحكومة الشركات، الشفافية، الاصفاح، المحاسبة، انضباط السوق، ادارة المخاطر وحماية المستهلك، تطوير سلسلة كبيرة من الادوات المالية للمساعدة في توفير ادارة فعالة للسيولة والتمويل في المؤسسات المالية الإسلامية، وسوف يسهل ذلك بدوره من التدفق السلس للأموال في النظام المالي الإسلامي، لافتًا إلى أن الحكومة الكويتية وضعت خطة للتنمية بقيمة ٤٠٤ مليارات دولار أمريكي في الفترة من ٢٠١٠ وحتى ٢٠١٤ والغرض الرئيسي من هذه الخطة هو تحويل الكويت إلى مركز تجاري ومالي إقليمي مع زيادة دور القطاع الخاص في الاقتصاد.

وتوقع أن يظل اجمالي الناتج المحلي الحقيقي للكويت قوياً بمعدل ٥,٤ في المئة سنويًا في ٢٠١٢، وسوف يستمر قطاع النفط القوي في دعم النمو الاقتصادي الثابت نظراً لأن التعافي العالمي سوف يعزز من الطلب على النفط، وسوف يدعم النمو أيضاً القطاع غير النفطي من خلال الانفاق الحكومية، الاستهلاك الخاص والاستثمار الثابت.

من جهة أخرى قال العمر ان تدهور الاوضاع السياسية والاقتصادية الاقليمية في البحرين ومصر يفرض مخاطر على الكويت، خصوصاً على مستوى القطاع المالي، كخسائر في الاستثمارات الكويتية في دول مجلس التعاون الخليجي ومنطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا.

و حول تداعيات أزمة اليورو على العملة، أوضح العمر انه لن يكون لازمة منطقة اليورو تداعيات كبيرة على تحركات العملة والسياسات النقدية في الكويت. ومن المتوقع ان تظل السياسة النقدية موائمة مما يعكس ثبات سعر الصرف وانخفاض اسعار الفائدة.

جمال بن غليطة رئيساً تنفيذياً جديداً لمصرف دبي



عيّن بنك الإمارات دبي
الوطني NBD
جمال بن غليطة في منصب
الرئيس التنفيذي الجديد
لمصرف دبي DUBAI BANK
المملوك بالكامل للمجموعة
بعد استحواذهما عليه أخيراً.
يضاف التعيين الجديد للسيد
جمال بن غليطة إلى منصبه
الحالي كرئيس تنفيذي

لمصرف الإمارات الإسلامي، الشركة الإسلامية الأخرى التابعة لبنك
الإمارات دبي الوطني. كما أعلن البنك أيضاً عن تعيين دوي
أوبيدجيك، الرئيس التنفيذي المؤقت السابق لمصرف دبي،
مستشاراً للرئيس التنفيذي الجديد لمصرف. وبهدف التعيين الجديد
السيد جمال بن غليطة إلى توحيد فريق العمل الإداري للشركاتتين
الإسلاميتين التابعتين تحت مظلة بنك الإمارات دبي الوطني.
وعلق ريك بدنر، الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك الإمارات دبي
الوطني: «إن هذا التعيين يعتبر مرحلة بارزة في مسيرة بنك الإسلاميتين
دبي الوطني ويوشر لدخول مرحلة جديدة للشركاتتين الإسلاميتين
التابعتين، مصرف الإمارات الإسلامي ومصرف دبي. وتستهدف
المرحلة الجديدة توحيد فريقي الإدارة في الذراعين الإسلاميتين
لبنك الإمارات دبي الوطني».

٢,٥ مليار درهم أرباح «بنك الإمارات دبي الوطني» في ٢٠١١



خلال انعقاد الجمعية العمومية لبنك الإمارات دبي الوطني

أوصت الجمعية العمومية لبنك الإمارات دبي الوطني بتوزيع أرباح نقدية بنسبة ٢٠٪ في
المئة عن السنة المنتهية في ٣١ كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١١، وصادقت على التشكيل
الجديد لمجلس الإدارة.

وفي كلمتها خلال اجتماع الجمعية قدم رئيس مجلس الإدارة الشيخ احمد بن سعيد آل
مكتوم تقريراً عن نشاط الشركة ومركزها المالي.

وقال «رغم الاضطرابات والتحديات الاقتصادية العالمية، فإن اقتصاد دولة الإمارات
العربية المتحدة ظل قوياً نسبياً ومرناً إلى حد كبير، ويرجع هذا بشكل أساسي إلى السياسة
الحكيمية التي اتبعتها الحكومة خلال هذه الفترة وإلى الارتفاع النسبي في انتاج النفط. ومع
ذلك، تم التوسع في القطاع غير النفطي أيضاً حيث أعادت دولة الإمارات العربية المتحدة
بصفة عامة، ودبي على وجه الخصوص، تأكيد مكانتها كمركز اقتصادي وتجاري وسياسي
عالمي وإقليمي للاستفادة من وضعها «كمجلاً اقتصاديًّا آمنًّا» في سياق الاضطرابات
الاقتصادية التي تشهدها المنطقة على نطاق واسع. وتجلّ ذلك من خلال انتعاش جيد في
قطاعات التجارة التقليدية والنقل والسياحة خلال العام».

أضاف «كان الأداء المالي لعمليات البنك ايجابياً وقوياً ما يدل على مثانته ومونته». «
هذا وارتفاع صافي أرباح البنك ليصل إلى ٢,٥ مليار درهم بزيادة نسبتها ٦٪ في المئة
مقارنة بالعام السابق، وارتفاع إجمالي الإيرادات بنسبة ٢٪ في المئة، وتعززت نسبة كفاية
رأس المال لتصل إلى مستوى جيد جداً بنسبة ٥٪ في المئة».

 MARSH

me.marsh.com

NAVIGATING THE RISK AND INSURANCE LANDSCAPE

EUROPE, MIDDLE EAST AND AFRICA (EMEA) INSURANCE MARKET REPORT

Although rates have continued to decline for some clients in EMEA, particularly those with a good loss history and who are non-catastrophe exposed, others have seen their rates stabilise or even increase in the latter part of 2011.

Visit www.me.marsh.com and download your free copy of latest Marsh EMEA Insurance Market Report 2012.

UAE Saudi Arabia Bahrain Oman Qatar Egypt

Marsh is one of the Marsh & McLennan Companies, together with Guy Carpenter, Mercer, and Oliver Wyman.

 MARSH & MCLENNAN COMPANIES

٢٠١١ ١,٢٤ مليار ريال صافي أرباحه في بنك الدوحة يدرس التحول الى مصرف إسلامي



فهد بن محمد بن جبرآل ثاني
بنك الدوحة

أعلن العضو المنتدب لبنك الدوحة الشيخ عبد الرحمن بن محمد بن جبرآل ثاني عن تلقي الإدارة اقتراحاً من المساهمين بتحويل البنك الى إسلامي، موضحاً أن هذا الاقتراح ستم دراسته بصورة تفصيلية خلال الفترة المقبلة، لأن عملية التحويل تحتاج الى دراسات جدوى اقتصادية تستغرق وقتاً طويلاً وجهوداً من الإدارة. وعرض رئيس مجلس الإدارة الشيخ فهد بن محمد بن جبرآل ثاني تقريراً أمام العمومية أظهر نسب نمو عالية في المؤشرات المالية كافة، حيث حقق نمواً في صافي الأرباح بواقع ١٧,٧% في المئة وذلك من ١,٥ مليار ريال قطري عام ٢٠١٠ الى ١,٢٤ مليار ريال في ٢٠١١.

وارتفع إجمالي الموجودات من ٤٧,٢ مليار ريال الى ٥٢,٤ مليار ريال في ٢٠١١ بزيادة قدرها ٥,٢ مليارات ريال ونسبة نمو ١١% في المئة. وسجلت القروض والسلف نسبة نمو تعادل ١٥,٧% في المئة حيث ارتفعت من ٢٦,٥ مليار ريال الى ٣٠,٧ مليار ريال قطري عام ٢٠١١.

وحقق البنك نسبة نمو في إجمالي ودائع العملاء تعادل ٢,٨% في المئة حيث ارتفع إجمالي الودائع من ٣٠,٨ مليار ريال الى ٣١,٧ مليار ريال قطري عام ٢٠١١ بزيادة ٨٧٦,٨ مليون ريال قطري ونسبة نمو في إجمالي حقوق المساهمين تعادل ١٧,٣% في المئة حيث ارتفعت من ٦ مليارات ريال قطري الى ٧,١ مليارات ريال قطري عام ٢٠١١ أي بواقع ١,٥ مليار ريال.

٢٠١٢ بنك وربة يبدأ عملياته ويقدم خدماته للعملاء خلال الربع الأول من

أعلن «بنك وربة» في الكويت انه سيبدأ عملياته وت تقديم خدماته للعملاء خلال الربع الأول من العام الحالي، وذلك عبر أقسامه الثلاثة: الخدمات المصرفية للأفراد، الخدمات المتعددة للشركات، وخدمة قطاع الاستثمار مع السعي الى تقديم مجموعة من الخدمات والحلول المتكاملة، والمتوافقة مع مبادئ الشريعة الإسلامية.

وسيعتمد البنك توجهاً يخدم العملاء بشكل مباشر وعملي ليمددهم في المقابل بخدمات وحلول مبتكرة تلبى احتياجاتهم على المستويات كافة، ويخطط «بنك وربة» مدفوعاً بخططه الطموحة لقطاعاته المختلفة، الى توفير فرص وإمكانات استثمارية جديدة أمام العملاء الذين يطمحون الى الارتفاع بشركاتهم وأعمالهم الى مستويات جديدة ومتقدمة.

والجدير بالذكر ان «بنك وربة» باشر فعلياً في إطلاق خدماته في قطاع الاستثمار، كما قام بتمويل عدد من العمليات في قطاع الشركات.



تكريم البنك العربي الإسلامي الدولي في حفل تخريج المرحلة الأولى من طلبة «تاج الوقار»

شارك البنك العربي الإسلامي في حفل تخريج المرحلة الأولى من طلبة «تاج الوقار» لتحفيظ كتاب الله للناشئة والذي تقيميه مدارس دار الأرقم الإسلامية وعمان الدولية التابعة لجمعية المركز الإسلامي الخيرية تحت رعاية صاحب السمو الملكي الأمير عاصم بن نايف.

وتأتي رعاية البنك للمشروع انسجاماً مع توجهاته بت تشجيع ورعاية حفظة كتاب الله وتطبيقاً لرسالة البنك العربي الإسلامي الدولي في دعم حفظة القرآن الكريم من خلال المشاريع التي يتم تنظيمها في جميع أنحاء المملكة.

وفي الختام قدم راعي الحفل الأمير بن نايف درعاً تكريمية للسيد نهاد مرقہ رئيس قطاع الدعم ممثل البنك العربي الإسلامي الدولي، معرباً عن شكره وتقديره لدعم البنك المستمر لجميع النشاطات التي تعنى بمشاريع تحفيظ كتاب الله تعالى والسنّة النبوية الشرفية إكراماً للقرآن الكريم وتعلمه.

قام بعملية تمويل مشتركة بقيمة ٢٥٠ مليون درهم مصرف عجمان يفوز بجائزة «أفضل اتفاقية تمويل مشتركة»

فاز مصرف عجمان بجائزة «أفضل اتفاقية تمويل مشتركة» ضمن جوائز اخبار التمويل الإسلامي المرموقة لعام ٢٠١٢، وسلم الجائزة النائب الأول للرئيس ورئيس المجموعة للخدمات المصرافية أكرم خان وذلك في حفل توزيع الجوائز الذي أقيم في دبي في ٢٩ شباط (فبراير) الماضي.

وتعود الجائزة الى إجازة



محمد أميري
مصرف عجمان

مضمنة لمدة محددة في عملية تمويل مشتركة بقيمة ٢٥٠ مليون درهم لفترة خمس سنوات لمصلحة مجموعة الإمارات الوطنية للصناعات البلاستيكية. وعلق الرئيس التنفيذي بالوكالة لمصرف محمد أميري «حصد مصرف عجمان مجدداً التقدير لإنجازاته، حيث انه أصبح اليوم يصنف على الدوام ضمن قائمة أفضل المؤسسات المصرفية الإسلامية». بدوره قال خان: «نحن مسرورون للعب دوراً أساسياً في توفير التمويل لهذه الإجراء المشتركة ولتعاملنا مع مجموعة الإمارات الوطنية للصناعات البلاستيكية في تمويل مشاريع هامة من شأنها ان تدفع عجلة التطوير الاقتصادي في دولة الإمارات العربية المتحدة». يذكر ان المصرف ورغم تحديات السوق تمكّن من زيادة أرباحه بنسبة ٧٥% في المئة نهاية كانون الأول (ديسمبر) الماضي.



اركان مصرف عجمان في صورة تذكارية مع الجائزة

يوسف الهاشل محافظاً لبنك الكويت المركزي



وافق مجلس الوزراء الكويتي على تعيين محمد يوسف الهاشل محافظاً لبنك الكويت المركزي. وجاء تعيين الهاشل بعد ٤ يوماً من استقالة الشيخ سالم عبد العزيز الصباح، من منصبه احتجاجاً على السياسة المالية المتقللة.

ويحمل الهاشل دكتوراه في التمويل من الولايات المتحدة بتميزاً ومجتازاً في الاقتصاد، وماجستير في إدارة الأعمال والمنشآت المالية، كما حصل على بكالوريوس هندسة حاسب آلي بتقدير امتياز مع مرتبة الشرف (المرتبة الأولى). وتدرج الهاشل خلال ٥ سنوات عمل في البنك المركزي من مدير إدارة الرقابة المكتبية إلى المدير التنفيذي لقطاع الرقابة ثم نائب المحافظ.

عموميته أوصت بتوزيع ٥ في المئة منحة و ١٠ في المئة نقداً ٦٥٠ مليون دينار أردني «بركان» بزيادة ١٠ أضعاف عن

وأفت الجمعية العمومية لبنك برCAN على اقتطاع مبلغ الزيادة من أرباحه المحققة عن العام المالي المنتهي في كانون الأول (ديسمبر) لتوزيعها في صورة أسهم منحة بنسبة ٥ في المئة على المساهمين المسجلين و ١٠ في المئة كأرباح نقدية.

وقال رئيس مجلس الإدارة في البنك ماجد العجيل «إن عام ٢٠١١ عكس تحولاً ملحوظاً لمجموعة بنك برCAN لما فيه من التحديات من تداعيات أزمة الديون الأوروبية من جهة وتقلص سوق الكويت والاضطرابات السياسية في أجزاء من منطقة الشرق الأوسط. وأضاف العجيل أنه وعلى الرغم من ذلك فقد استطاعت مجموعة بنك برCAN تحقيق أرباح صافية تعادل مستوى النتائج التي كانت تتحققها قبل الأزمة المالية العالمية.



إدواردو أيغورين
بنك برCAN

وفي السياق ذاته قال رئيس المديرين التنفيذيين لبنك برCAN إدواردو أيغورين «حافظت مجموعة بنك برCAN طوال العام الماضي على ميزانية قوية إضافة إلى تعزيز الإيرادات الأساسية مما جعل المجموعة مستعدة للنمو العضوي وغير العضوي خلال العام ٢٠١٢». وأضاف: «تعكس النتائج المحققة دعم مجلس الإدارة المتواصل إضافة إلى المجهود الذي أظهره فريق الإدارة التنفيذية».

وكان البنك أعلن في وقت سابق عن تحسن ممتاز في النتائج المالية للسنة المنتهية في ٣١ كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١١، فقد حقق البنك صافي ربح ٦٥٠ مليون دينار كويتي وذلك بزيادة ١٠ أضعاف عن الفترة نفسها من العام ٢٠١٠ والتي سجلت ٧٤ مليون دينار كويتي.



We build our relationships on trust, respect and integrity to foster long lasting partnerships

Reinsurance Brokerage

21 Barakat Al Zu'bi St.
7th Circle - Amman
Tel.: +962 6 586 1222
Fax: +962 6 586 6618
P.O.Box 451 Amman, Jordan
Email: info@apexib.com
www.apexib.com

٣١,٥ مليون دينار أرباح البنك الأهلي المتّحد لعام ٢٠١١

حمد المرزوقي: معدلات نمو جيدة في ظل التحديات

الكااظمي، هيرشل بوست وباسل جمال الدين على.

وأكّد رئيس مجلس الإداره العضو المنتدب حمد المرزوقي في كلمة مجلس الإداره أمام المساهمين «رغم التحديات نجحت إداره البنك في ظل النشاط المصرفي الإسلامي للسنة الثانية من خلال مجموعة منتجات إسلامية متميزة، إضافة إلى خدمة العملاء على مدار الساعة داخل وخارج الكويت في تحقيق صافي ربح بلغ ٣١,٥ مليون دينار لعام ٢٠١١، بالرغم من المخصصات المحددة والعامة والإضافية الاحترازية التحوطية التي قام البنك بتجنيبها وبالبالغة ١٩,٨ مليون دينار كويتي والتي تعكس الأسلوب المتحفظ لاحتساب المخصصات».

وأضاف «إن معدل كفاية رأس المال للبنك والمحاسب وفقاً لمقررات لجنة بازل ٢ بلغت نسبته ٢١,٣٥ في المئة متجاوزاً الحد الأدنى المطلوب من بنك الكويت المركزي والبالغ ١٢ في المئة وهو ما يعكس قوة متميزة ومتانة واضحة لهيكل القاعدة الرأسمالية للبنك وقدرته المستقبلية على التوسيع في قاعدة الأصول».

وقال المرزوقي: نجحنا من خلال أنظمة عمل متقدمة تميز بالمرنة في الحفاظ على سياستنا المالية المحفوظة دون أي إخلال بجودة الخدمة المصرافية، كما حرصنا على تأكيد رسالتنا الدائمة «معنا الحياة أسهل» إضافة إلى رسالتنا بعد التحول «شريعة وحسن معاملة».



الجمعية العامة العاديّة للبنك الأهلي المتّحد

وافقت الجمعية العامة العاديّة وغير العاديّة للبنك الأهلي المتّحد AHILI UNITED BANK - الكويت على توزيع أرباح نقدية بنسبة ١٥ في المئة، وأسهم منحة بنسبة ١٥ في المئة. كما وافقت على زيادة رأس المال من ١١٢,٦ مليون دينار إلى ١١٨,٣ مليوناً.

وانتخب المساهمون بالتذكرة ٩ أعضاء لمجلس البنك على النحو التالي: حمد عبد المحسن المرزوقي، الشيخ عبدالله جابر الصباح، محمد صالح بهبهاني، عادل عبد الشافي اللبناني، سانجيف بایجال، جمال شاکر

محمد الجراح مثلاً القطاع المصرفي الكويتي في اتحاد المصارف العربية



زكي مجلس ادارة مصارف الكويت الشيخ محمد جراح الصباح رئيس مجلس ادارة بنك الكويت الدولي مثلاً القطاع المصرفي في الدولة في مجلس ادارة اتحاد المصارف العربية.

ويأتي تمثيل الجراح للقطاع المصرفي الكويتي لما يتمتع به من خبرات اكتسبها خلال تبوئه للعديد من المناصب الاقتصادية والمصرافية، فضلاً عن تمثيله سابقًا للقطاع المصرفي الكويتي في الاتحاد

المصرفي العربي خلال ترؤسه البنك التجاري الكويتي، حيث سيساهم من خلال منصبه الجديد في ابراز دور القطاع المصرفي الكويتي على المستوى العربي.

المركزي البريطاني يحث المصارف على زيادة رسامتها

أعلنت اللجنة الجديدة المسؤولة عن مراقبة المخاطر في مصرف انكلترا انه يتبع على البنوك البريطانية ان تجمع رؤوس اموال جديدة في أقرب وقت ممكن، لأن النظام المالي العالمي لا يزال هشاً بالرغم من تحرك البنك المركزي الأوروبي لدعم منطقة اليورو.

وأوضح اللجنـة ان البنوك فعلت أقصى ما تستطيع لزيادة رأس المال من خلال خفض الأجور والتوزيعات النقدية، وحثت الحكومة على تخيـلها صـلـاحـيات لإجبار البنـوك على زـيـادـة رـاسـالـمال اذا قـاـومـت ذلك.

الغاـء الاصـفار الثـلـاثـة من الـدـيـنـار الـعـرـاقـي والـهـدـف مـنـه الـوصـول إـلـى دـيـنـار لـكـل دـوـلـاـر

بدأت الحكومة العراقية تنفيذ قرارها بإلغاء الاصفار الثلاثة عن العملة العراقية وقد أخرجت الورقة النقدية الجديدة وارسلت إلى الطباعة لتصدر بثلاث لغات: العربية والإنكليزية والكردية. وتبلغ كلفة هذه الطباعة وملحقاتها نحو ١٥٠ مليون دولار.

وكان الأميركيون بعد الاطاحة بصدام حسين قد استبدلوا العملة التي كانت رائجة بعملة جديدة، مما يدل على ان الاستبدال الجديد هو الثاني بعد الانفصالات.

وقال نائب محافظ البنك المركزي مظفر محمد صالح ان احدى اهم الايجابيات ستتمثل في خفض الحجم من ٣٠ تريليون دينار الى ٢٠ مليون دينار وهذا الامر يرفع من قيمة الدينار تجاه العملات الأخرى. ويبقى الهدف بمساواة الدينار بالدولار اي دينار واحد لكل دولار. وسوف تتم عملية الاستبدال تدريجياً بحيث تستمر مدة سنتين على الاقل.

مجلس جديد لهيئة بورصة عمان

انتـخبـتـ الهـيـئـةـ العـادـيـةـ الثـلـاثـةـ عـشـرـةـ لـبـورـصـةـ عـمـانـ أـعـضـاءـ مجلسـ الإـدارـةـ لـلـسـنـوـاتـ الـثـلـاثـ المـقـبـلـةـ.ـ وـتـمـ اـخـتـيـارـ خـالـدـ زـكـرـيـاـ مـمـثـلاـ لـبـيـتـ الإـسـتـثـمـارـ وـفـيـزـ الطـاهـرـ لـلـأـهـلـيـةـ لـلـوـسـاطـةـ وـنـاصـرـ العـمـدـ لـلـمـتـحـدـةـ لـلـإـسـتـثـمـارـ وـحـاتـمـ الشـاهـدـ لـشـرـكـةـ مـبـادـلـةـ.

ستاندرد تشارترد يفوز بجوائز في مجال المعاملات المصرفية من «ذا آسيت»

أعلن ستاندرد تشارترد عن فوزه بجائزةتين مرموقتين في مجال المعاملات المصرفية من مجلة ذا آسيت. وتم تسمية البنك خلال جوائز ذا آسيت تريبل آي للمعاملات المصرفية ٢٠١٢ كأفضل بنك لادارة النقد والخزينة وأفضل بنك لادارة الرأس المال العامل والتمويل التجاري في الشرق الاوسط للعام ٢٠١١.



فاروق صديقي
ستاندرد تشارترد تحدد وتعترف بالامتياز في قطاع المعاملات المصرفية في آسيا والعالم. وتعدّ المجلة أسلوباً صارماً ودقيقاً لاختيار الفائزين. ويقوم مجلس محري مجلة ذا آسيت، الذي يمتلك عشرات السنين من الخبرة في تقييم جوائز القطاع في آسيا، بالفصل في النتائج.

وقال **فاروق صديقي**، الرئيس الاقليمي للمعاملات المصرفية في الشرق الاوسط وشمال افريقيا في ستاندرد تشارترد: «يقوم الشرق الاوسط اليوم بالتجارة مع آسيا وأفريقيا أكثر من الغرب. إن شبكتنا القوية عبر هذه الاسواق الثلاث يضعنا في موقع مثالي للاستفادة من هذا الطريق التجاري الناشئ. وعبر السنوات القليلة الماضية، قمنا بالاستثمار في منصتنا الالكترونية ومواردنا البشرية لتقديم خدمات وحلول متكاملة لعملائنا لتلبية احتياجاتهم في مجال التمويل التجاري وإدارة رأس المال العامل وإدارة النقد والخزينة. وتأتي هذه الجوائز كاعتراف بالجهود المتواصلة التي نبذلها لتقديم خدمات ذات مستوى عالمي لعملائنا في الشرق الاوسط».

بنك الاتحاد الوطني يمول مشروع الاسكان الجماعي بـ٥٦٠ مليون درهم نصر عابدين: مستمرون في دعم وتمويل المشاريع الاستثمارية الوطنية



اعلن بنك الاتحاد الوطني UNB عن تمويل مشروع الاسكان الجماعي في ابو ظبي بمبلغ ٥٦٠ مليون درهم، والذي يعد اكبر المشاريع الاسكانية منخفضة التكلفة الاول من نوعه في الامارات.

ويتمتد المشروع على مساحة

كيلومتر مربع واحد ويحتوي على

١٢١ مبنى سكنياً وتجارياً

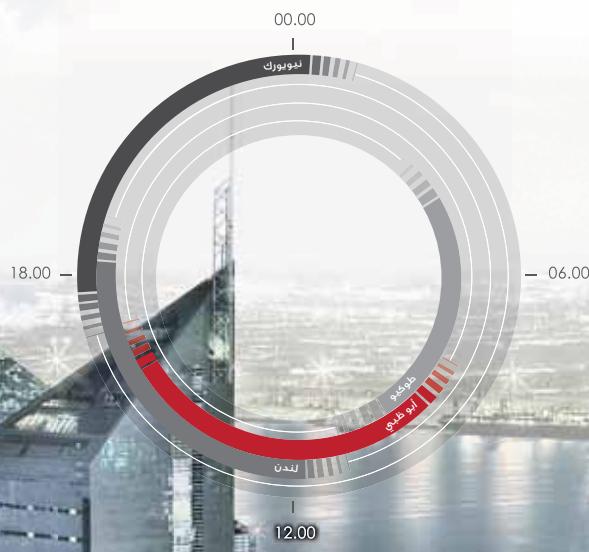
وتوفيهياً.

ووقع البنك اتفاقية التمويل في

حفل اقيم بالمقر الرئيسي لبنك الاتحاد الوطني.

ووقع من جانب شركة الإسكان الجماعي خلفان جمعة الكعبي رئيس مجلس إدارة الشركة، وعن البنك وقع محمد نصر عابدين الرئيس التنفيذي. وأشار الكعبي بالدعم الذي قدمه البنك للمشروع الحيوي الذي يتماشى مع رؤية أبوظبي ٢٠٣٠، مؤكداً التزام الشركة إنجاح هذا المشروع. من جهته، قال عابدين: «إن البنك مستمر في دعم وتمويل المشاريع الاستثمارية الوطنية التي تساهم في تطور الدولة، ومن خلال تمويل مشروع الإسكان الجماعي في المنطقة الصناعية بأبوظبي ستتوافر الاحتياجات الأساسية لفئة كبيرة من العاملين بالدولة بطريقة مناسبة واقتصادية».

تداولوا بثقة في أي وقت على مدار الساعة



من قلب أبوظبي نقدم لكم الآن أفضل خدمات الوساطة المالية ذات المستوى العالمي

تقدم شركة اي اس سيكيورتيز سلوكة واسعة على مدار ٤ ساعات يومياً لمدة سنة أيام في الأسبوع من خلال مكتب التداول المزود ببنية تحتية منظورة تقوم بتنفيذ عمليات التداول بالسرعة الفائقة، بالإضافة إلى امتلاكه لمذكرة تداول الكترونية فريدة مجهزة بنظام فحص وخاص بدببة مرنة، ورأسمال يبلغ ٤٠ مليون دولار أمريكي وموقع استراتيجي مميز في أبوظبي تتصدر اي اس سيكيورتيز أفضل المراكز في السوق، تفوق اي اس سيكيورتيز ب توفير أفضل عروض الأسعار والخدمات الاستثمارية من خلال باقة من الخيارات للتداول بالعملات الأجنبية والسلع والمعادن الثمينة.

دعونا نطلعكم على كيفية جعل اي اس سيكيورتيز الشريك الأمثل للتداول

بنطوطق التداول بالعملات الأجنبية والمنتجات الأخرى على قدر عالٍ من مخاطر التععرض للخسائر إن الخدمات المبينة في هذا الإعلان غير متوفرة لدى جميع البلدان أو لكافة الأشخاص. يستند التمثيل البياني أعلاه إلى التقويم الزمني لدولة الإمارات العربية المتحدة.

ADS SECURITIES
www.ads-securities.com

+٩٧١ ٦٥٧٢٤٠٠

نهاد صليباً رئيساً للجهاز التنفيذي في «التجاري الكويتي»



عين البنك التجاري الكويتي نهاد صليباً في منصب رئيس الجهاز التنفيذي.

ويتمتع صليباً بخبرة مصرفيّة واسعة تجاوزت ٢٨ عاماً في مجالات العمل المصرفي المختلفة، إذ عمل لدى CITIGROUP قرابة ٢٥

عاماً وعمل خلال السنوات الثلاث الأخيرة لدى بنك أبوظبي الإسلامي في الإمارات. وبجانب الخبرة المكثفة التي يمتلكها صليباً في شتى مجالات العمل المصرفي فإن الخبرات المصرفية التي اكتسبها صليباً من خلال العمل في مصارف ودول متعددة ستنعكس بالإيجاب على البنك التجاري الكويتي، ومن شأنها أن تساعد البنك على تنفيذ استراتيجياته وخططه الرامية في مجملها إلى تأكيد المكانة المرموقة التي يتمتع بها البنك في مصاف البنوك الكويتية.

QNB وكيوتل وأورثبور وماستر كارد تطرح أول برنامج دفع عبر الهاتف النقال في قطر



صورة تذكارية

أطلقت مجموعة QNB بالتعاون مع كيوتل وأورثبور تكنولوجيز وماستر كارد العالمية برنامج الدفع عبر الهاتف النقال بتقنية الاتصال قريب المدى «إن إف سي» في قطر.

وسيتمكن عملاء QNB في قطر من استخدام هذه التقنية التي تجعل هواتفهم النقالة بمثابة بطاقة ائتمان خاصة بهم، حيث ستتيح لهم إجراء عمليات دفع يومياً من خلال نقرة واحدة فقط من هواتفهم المدعوم بتقنية الاتصال قريب المدى «إن إف سي» (على سبيل المثال هاتف بلاك بيري ٩٩٠٠ ٩٧٩٠) دون الحاجة إلى البحث عن النقود أو تمرير البطاقة أو إعطائهما للبائع. وسيتم إتاحة الفرصة لعملاء QNB وكيوتل في قطر، الذين يستخدمون بطاقة SIM الجديدة من كيوتل التي تعمل بتقنية الاتصال قريب المدى للاختيار بين الاستفادة من هواتفهم النقال المدعوم بتقنية الاتصال قريب المدى وتقنية «باي باس» والتسجيل للحصول على بطاقة SIM من كيوتل التي تتضمن خدمة QNB بای باس أو ترقية هواتفهم إلى واحد من أحدث هواتف بلاك بيري للاستفادة من خدمة الدفع المدمجة على شريحة SIM الجديدة.

عادل الماجد رئيساً لـ«بوبيان» بعد قبول استقالة إبراهيم القاضي

وافق مجلس إدارة بنك بوبيان على استقالة رئيسه إبراهيم على القاضي، وتأتي الاستقالة التزاماً بتنفيذ أحكام المادة ٩٨ من اللائحة التنفيذية لقانون هيئة أسواق المال التي تحظر على العاملين بالمقاصة الجمع بين وظائفهم بالشركة وعضوية مجالس إدارة شركات مدرجة.

هذا اختيار المجلس عادل عبد الوهاب الماجد لأن يصبح رئيساً له وعضوًّا منتدياً، مزكيًّا محمود يوسف الفليح نائباً للرئيس ومستديعاً الاحتياطي الأول أحمد خالد الحميضي كعضو في مجلس الإدارة.



«الأهلي» يستضيف عمدة لندن والقنصل البريطاني لدى المملكة ووفداً مالياً ويعرض معهم آفاق التعاون في مختلف المجالات الاقتصادية



صورة جماعية لكتاب مسؤولي الأهلي مع عمدة لندن والوفد المرافق له

استضاف البنك الأهلي في السعودية في مقر ادارته العامة عمدة لندن الديರمان ديفيد يرافقه القنصل البريطاني العام لدى المملكة محمد شوكت ووفداً ضم عدداً من الاقتصاديين ورجال الأعمال والرؤساء التنفيذيين في عدد من كبريات الشركات البريطانية.

وأشار نائب أول الرئيس التنفيذي ورئيس قطاع الشركات في البنك الشريف



خالد آل غالب يسلم ديفيد هدية تذكارية

خالد آل غالب والذي كان في استقبال الوفد الزائر إلى أن هذه الزيارة تستهدف اطلاع عمدة لندن ومرافقه على آخر تطورات قطاع الأعمال السعودي، وتشجيع زيادة حجم التبادل التجاري والاستثمار بين المملكة العربية السعودية وشركائها التجاريين من خلال عرض آفاق التعاون في مختلف المجالات الاقتصادية وفرص الاستثمار المتاحة وإلقاء الضوء على مستجدات برنامج الإصلاح الاقتصادي الذي تنتهجه المملكة.

من جهة أخرى، عرض الدكتور سعيد الشيخ نائب أول الرئيس وكبير الاقتصاديين مجموعة الأهلي المالية آفاق التعاون وسبل الاستثمار في المملكة. مشيراً إلى أن البنك الأهلي دوراً راسخاً في طرح نظرية موضوعية حول الاقتصاد، مبنية على مقومات سليمة ومتوازنة بغية الحفاظ على و Tingira نمو توسع في التغلب على التقليبات المرحلية التي تشهدتها الأسواق المالية.

مجلس الإدارة الجديد بنك الخليج الأول



عبد الحميد سعيد
بنك الخليج الأول

تم تشكيل مجلس إدارة بنك الخليج الأول من السادة: الشيخ طحنون بن زايد آل نهيان رئيساً، أحمد الصايغ نائباً للرئيس، خلون خليفة المبارك ، سلطان خلفان بن حضيرم الكتبى عبد الحميد سعيد أعضاء وتم تعيين عبد الحميد سعيد عضواً ممثلاً.

ربيع سكرية قائماً بأعمال الرئيس التنفيذي في الخليج المتحد



عين بنك الخليج المتحد ربيع سكرية قائماً بأعمال الرئيس التنفيذي خلفاً لـ محمد هارون الذي طلب التقاعد. تنقل سكرية في وظائف عليا عدة حيث عمل في كندا والكويت والسويد وإمارات قطر وذلك طيلة ٢١ عاماً. رئيس مجلس إدارة بنك الخليج المتحد مسعود حيات أثني على خدمات هارون في البنك واسهامه في نمو الأعمال التجارية والتطوير، ورحب بسكرية الذي يتحلى بمهارات مهنية واسعة.

بعد الضرر الكبير الذي ألحق بنك نور الإسلامي السلطات الأميركية تلاحق بقية المصارف الإماراتية لمنعها من التعامل مع المصارف الإيرانية

منع مصرف نور الإسلامي الإماراتي من التعامل مع البنك المركزي الإيراني عن طريق تحويلات إيران الصادرة والواردة والتي تبلغ قيمتها السنوية نحو ٥٠ مليار دولار، لم يكن بالأمر العادي، فهذا المعن الذي جاء تنفيذاً لقانون العقوبات الأميركي أفاد الضرر بالبنك وحرمه من أرباح لا تقل عن مليار دولار سنوياً. ورغم الضجة التي أحدثها احتجاز الولايات المتحدة بنك نور الإسلامي على وقف تعاملاته مع إيران، فإن دولة الإمارات نفذت «قانون العقوبات» وأبلغت المصارف الإماراتية كافة بالقيود بالقانون الأميركي، وهي أخضعت هذه المصارف للفحص من قبل جهات محلية وأميركية للتأكد من التزامها بنسبة مئية في المائة بالتشريعات والعقوبات التي تحظر التعامل مالياً مع النظام المالي في إيران على أن أو سراً.

خالد الغيث

وقال خالد الغيث مساعد وزير الخارجية الإماراتي للشؤون الاقتصادية إن بنك نور الإسلامي هو الوحيدة الذي تم استهدافه حتى الآن، وأشار إلى أن مسؤولين يجرون اتصالات مع الأميركيين لتخفيف أي ضرر قد يلحق بالنظام المصرفي الإماراتي أو الشركات الإماراتية. وتعتبر الإمارات شريكاً اقتصادياً لإيران ويقدر الحجم السنوي للتبادلات بين إيران وإمارة دبي وحدها بعشرين مليارات دولار. وزد هرت تجارة إعادة التصدير بين إيران والإمارات حيث ارتفعت ٥١ في المائة في الأشهر العشرة الأولى من ٢٠١١ إلى ٣٦,٣ مليار درهم (١٠ مليارات دولار).

باسم السالم رئيساً لمجلس إدارة جمعية البنوك في الأردن



نadia السعيد
بنك الاتصال



باسم السالم
كابيتال بنك

انتخبت الهيئة العامة لجمعية البنوك في الأردن مجلس إدارة جديداً للسنوات الثلاث المقبلة، ضم بنوك العربي، الإسكان، الأردني الكويتي، الأردن والتجاري، القاهرة عمان، الاتصال، كابيتال بنك، الكويت الوطني، بالإضافة إلى البنك المركزي كعضو مراقب. وانتخب المجلس الجديد رئيس مجلس إدارة كابيتال بنك باسم السالم رئيساً له ومدير عام بنك الاتصال ناديا السعيد نائباً للرئيس.

البورصة الليبية تفتح أبوابها مجدداً



البورصة الليبية في عز عملها قبل اقفالها
الحركة وانحصر التداول على سهم واحد

بعد اقفالها مدة سنة كاملة بسبب «ثورة الربيع العربي» استأنفت البورصة الليبية عملها في العشرين من آذار (مارس) الماضي، ولم يتfortawesome بعدها ببطء الحركة وانحصر التداول على سهم واحد هو سهم «بنك التجارة» إذ ان المتعاملين لا يزالون على حذرهم من المفاجآت ومن انخفاض الأسعار.

وقال الوسطاء «من الطبيعي ان تكون الحركة ضئيلة بعد اقبال استمر عاماً كاملاً، الا ان الاستعدادات جارية لاستقبال ايام مثمرة قادمة».

الأميركيون يتهمون الفاتيكان بغسل الأموال

قال مسؤول في وزارة الخارجية الأمريكية بأنه تم ضم اسم دولة الفاتيكان إلى قائمة الدول المتهمة بغسل الأموال. وكانت الدوائر المالية والمصرفية في الفاتيكان قد تبنت لنفسها قوانين داخلية للتقييد بالمعايير الدولية لمكافحة الجريمة المالية. ويسعى الفاتيكان إلى الانضمام إلى القائمة البيضاء للمفوضية الأوروبية التي تشتمل الدول التي تتقييد بالمعايير الدولية لمكافحة الغش الضريبي وغسل الأموال.

ذكر انه في شهر أيلول (سبتمبر) ٢٠١٠ جمد محققون ايطاليون ٢٣ مليون يورو لبنك الفاتيكان مودعة في بنوك أخرى لاتهامه بارتكاب مخالفات عملية غسل أموال.

البنك نفى علمه بالمخالفات وقال ان ما فعله لا يعدو كونه تحويلات لأموال بين حساباته.

مجلس الخدمات المالية الإسلامية يعتمد وثيقتي ادارة مخاطر السيولة واختبارات التحمل للمؤسسات



صورة تذكارية

أعلن مجلس الخدمات المالية الإسلامية في اجتماع مجلس إدارته العشرين قبول اعتماد وثيقتين دوليتين للمبادئ الإرشادية، والوثيقتان هما: - ١٢ (IFSB)؛ المبادئ الإرشادية حول إدارة مخاطر السيولة للمؤسسات التي تقدم خدمات مالية إسلامية (يستثنى منها شركات التكافل / التأمين الإسلامي وخطط الاستثمار الجماعي الإسلامي). - ١٣ (IFSB)؛ المبادئ الإرشادية حول اختبارات التحمل للمؤسسات التي تقدم خدمات مالية إسلامية (يستثنى منها شركات التكافل / التأمين الإسلامي وصناديق الاستثمار الإسلامية).

وقد ترأس الاجتماع رشيد محمد المعراج محافظ مصرف البحرين المركزي، بحضور رئيس البنك الإسلامي للتنمية و٧ من محفظي مؤسسات النقد وممثليهم في المجلس.

وتتناول الوثيقة الخاصة بالمبادئ الإرشادية حول إدارة مخاطر السيولة مجموعة من المبادئ الإرشادية حول الإدارة الفعالة لمخاطرة السيولة لدى المؤسسات التي تقدم خدمات المالية الإسلامية، بالإضافة إلى الرقابة والإشراف من قبل السلطات الرقابية، مع مراعاة خصوصية المؤسسات المالية الإسلامية، وتلبية متطلبات المعايير وأفضل الممارسات الدولية ذات العلاقة.

أما الوثيقة الخاصة بالمبادئ الإرشادية حول اختبار التحمل فتشمل ٢٩ مبدأ حول اختبارات التحمل وتهدف هذه المبادئ الإرشادية إلى توفير مجموعة من الإرشادات المكملة لإطار اختبارات التحمل المعمول به حالياً على الصعيد العالمي، مع مراعاة خصائص الصناعة المالية الإسلامية، بالإضافة إلى الدروس المستفادة من الأزمة المالية بما يساهم في تعزيز قوة هذه الخدمات واستقرارها على وجه الخصوص والصناعة المالية الإسلامية عموماً.

تفاهم بين «الأولمبية الوطنية» و«دبي التجاري» دعماً لأنشطة الرياضية والشبابية



من اليمين: محمد الكمال، يوسف يعقوب، يوسف السركال وفيصل كلداري

بتوجيهات من رئيس اللجنة الأولمبية الوطنية الشيخ احمد بن محمد بن راشد آل مكتوم، وقعت اللجنة مذكرة تفاهم وشراكة مع بنك دبي التجاري CBD، بموجبها البنك رعاية عدد من البرامج الجديدة التطويرية لـ «الأولمبية الوطنية» بهدف دعم الأنشطة الرياضية والشبابية.

ووقع المذكورة كل من الأمين العام للجنة محمد الكمال، والنائب الأول لرئيس اللجنة يوسف السركال، ونائب الرئيس التنفيذي لبنك دبي التجاري، وذلك خلال حفل أقيم في المقر الرئيسي للبنك.

وأكّد السركال في مؤتمر صحافي عقب التوقيع «إن شراكة البنك مع اللجنة الأولمبية الوطنية تعكس اهتمام البنك، باعتباره مؤسسة اقتصادية وطنية، بقطاع الشباب والرياضة».. مشيراً إلى أن بنك دبي التجاري أطلق العديد من المبادرات لدعم الرياضة في البلاد.

ورحب يوسف يعقوب بالحضور وتوجه بالشكر إلى الشيخ احمد بن محمد بن راشد آل مكتوم والي يوسف يعقوب السركال وأعضاء مجلس إدارة اللجنة الأولمبية الوطنية على هذا التعاون.

وقال: «تأتي هذه المبادرة انطلاقاً من إيمان بنك دبي التجاري بواجهة الاجتماعي والرياضي ونتمنى أن تكون هذه المبادرة بداية شراكة استراتيجية مع اللجنة الأولمبية الوطنية».

اضاف: «نحن على يقين بأن هذا الاتفاق سوف يكون بداية لتعاون مشترك مثمر وبناء واستراتيجي ستتعكس آثاره في المستقبل القريب على جميع رياضينا ومنتسبي اللجنة الأولمبية الوطنية وبنك دبي التجاري».

المركزى الأردنى يبيع سندات خزينة بقيمة ١٠٠ مليون دينار

باع البنك المركزى الأردنى سندات خزانة لأجل عامين بقيمة ١٠٠ مليون دينار (١٤١ مليون دولار) بانخفاض طفيف على سعر الفائدة المرجحة إلى ٦,٣٧ في المائة، مقارنة بـ ٦,٤ في المائة عن الإصدار السابق.

وستتحقق الأذون المفتوحة للمستثمرين المحليين والأجانب عبر المصادر في ٢٢ آذار (مارس) ٢٠١٤.

بنك مسقط يطلق برنامج شهادة المحاسب القانوني المعتمد عالمياً

وقال عبد الرزاق بن علي بن عيسى «إن بنك مسقط يولي مجالات التدريب والتأهيل أولوية خاصة من خلال استراتيجية معتمدة من مجلس الإدارة تشمل تنفيذ العديد من البرامج والدورات التدريبية المتخصصة بهدف تنمية قدرات الموارد البشرية وتعزيز معارفهم واكتسابهم الخبرات المختلفة في القطاع المصرفي. ولقد حقق البنك في هذا المجال نجاحات واضحة وأرقاماً قياسية من حيث عدد البرامج والدورات التدريبية التي يعقدها سنويًا للموظفين سواء في السلطنة أو خارجها، مؤكداً استمرار البنك في دعم موارده البشرية من خلال استراتيجية تهدف إلى رفد القطاع المصرفي بكوادر ذات خبرة وموهبة في المجال المالي».

احتفل بنك مسقط، المؤسسة المالية الرائدة في سلطنة عمان، ببرنامج شهادة المحاسب القانوني المعتمد عالمياً CPA والخاص بموظفي البنك، وذلك برعاية الرئيس التنفيذي للبنك المركزى العماني حمود بن سنجور الزدجالي، وبحضور السفير الهندي المعتمد لدى السلطنة جي اس موكول والرئيس التنفيذي للبنك الدكتور عبد الرزاق بن علي بن عيسى.

والمناسبة أبدى الزدجالي سعادته للجهود التي يبذلها بنك مسقط في مجالات التدريب والتعليم وتنمية القدرات والمهارات الخاصة بموظفيه، مشيداً بإطلاق هذا البرنامج التعليمي العالي ومؤكداً أن هذه الخطوة تأتي استجابة للتوجيهات السامية بضرورة الاهتمام بتأهيل وتنمية الموارد البشرية وإعطائها الفرصة لتكلمة الدراسات العليا في المجال المالي والمصرفي.

«كابينوفا» يمتلك حصة من أسهم «ميس» بقيمة ٢٢ مليون دولار



جمال هجرس
كابينوفا

أضخم القطاعات وأسرعها نمواً في العالم. كما تعد المملكة العربية السعودية أكبر سوق للرعاية الصحية في مجلس التعاون الخليجي ومتلك بنية تحتية أكثر تطوراً في تقنياتها بين دول المنطقة وتتوفر فيها منشآت وأجهزة صحية حديثة وعصيرية. كما أن قطاع الرعاية الصحية يتمتع بمستقبل واعد ولهذا قرر بنك كابينوفا تملك استثمار ٢٢ مليون دولار في أسهم الشركة التي تعد مؤسسة رائدة في تصنيع المنتجات الطبية الاستهلاكية في المملكة العربية السعودية».

من جهة قال الرئيس التنفيذي لشركة ميس السعودية للمنتجات الطبية باسل المحياني: «شرعت الشركة في تحقيق رسالتها الرامية إلى الابتكار وصنع منتجات طبية استهلاكية متطورة وذات جودة عالية. وفي الوقت الحاضر نشعر بالسعادة لنجاحنا في العثور على الشريك المناسب ونحن على ثقة بأن الشركة سوف تنمو وتبلغ أفاقاً أرحب مع مشاركة بنك كابينوفا. وبالتعاون معًا فللتمنى نسعى إلى الاستفادة من الفرص التي يؤملها هذا القطاع».

**يقدم مجموعة من الخدمات المصرفية والاستثمارية
التحاري» يطلق مشروعًا للشركات الصغيرة والمتوسطة**

دشن البنك التجاري CBQ القطري «مشروع البنك التجاري» وهو خط أعمال يختص بالشركات الصغيرة والمتوسطة، وذلك من ضمن توسيع نطاق خدماته للإسهام في تطوير قطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة في قطر. ويقضي المشروع بتوفير ١٠٠ مليون ريال قطري للشركات الصغيرة والمتوسطة، وتقديم النصيحة الخاصة بالاتفاقيات النقدية، ويسهم في تسهيل إمساك الدفاتر، ويوفر جدول رواتب وبريداً الكترونياً مجانياً أماناً، واستضافة مواقع هذه الشركات في قطر بدون تكلفة من خلال الشراكة الحصرية مع شركة ميزة، مشروع مشترك مع مؤسسة قطر تعمل وفقاً للمعايير الدولية.

وللمناسبة قال المدير العام التنفيذي رئيس وحدة الخدمات المصرفية للشركات في البنك راجو بدھیر اجو «غالباً ما تلعب البنوك دوراً تتنسّيقياً في نمو الشركات الصغيرة والمتوسطة، وأحياناً توفر لها التمويل اللازم، ومن هذا المنطلق قررنا افتتاح هذا القطاع من خلال تقديم حلول أعمال و حلول تمويلية تمكن هذه المشاريع من تحقيق النجاح».

أضاف: «الآن رؤية قطر تلهمنا فإننا نؤمن بأن كل شيء ممكن، ويسعدنا الآن أن نوفر مدراء علاقات متفرغين لتقديم النصح للشركات الصغيرة والمتوسطة بخصوص نمو الشركات، والعمل اليومي والخدمات التجارية وتمويلرأس المال العامل والإقرارات لأجل والإيداعات والتحويلات وحلول الخزينة وحلول تكنولوجيا الأعمال المدارة بواسطة ميزة وخدمات المصرفية عبر الإنترن特، وجميع الخدمات التي تناسب احتياجات الشركات الصغيرة والمتوسطة على المدى القصير ومتى سط وطه ما، والتـ لا غـ لهـ الشـ كـاتـ عنـهاـ منـ أحـاـ تـحـقـيقـ التـحـاجـاجـ المـتـشـهـدـ».

ويملك البنك التجاري القطري مجموعاً لأصول بقيمة ٧١,٥ مليار ريال قطري كما في ٣١ كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١١. وبنك تجاري شامل الخدمات يقدم البنك التجاري مجموعة كاملة من الخدمات المصرفية للمؤسسات والأفراد وخدمات الاستثمار، كما يمتلك الامتيازات الحصرية لداينرز كروب في قطر وعمان. تضم شبكة البنك في أنحاء الدولة ٢٧ فرعاً بخدمات كاملة و٤٨ جهازاً صراف آلياً.

أياد العسل: خطوات متميزة على صعيد النتائج المالية

أعلن البنك العربي الإسلامي الدولي في الأردن عن تحقيق أرباح وصلت إلى ١٥,٢ مليون دينار مقابل ١٠ ملايين لعام ٢٠١٠، في حين بلغت محفظة الودائع والتأمينات (المقيدة وغير المقيدة) ١,١٢٨ مليون دينار في نهاية عام ٢٠١١ وبنسبة نمو مقدارها ١٥ في المائة عن أرصدة عام ٢٠١٠ مما يدل على تزايد ثقة العلماء بالبنك والإقتصاد الأردني رغم الظروف الاقتصادية الصعبة.



وقال اياد العسلي المدير العام للبنك يخطو البنك خطوات متقدمة على صعيد النتائج المالية حيث ارتفع إجمالي الإيرادات بنسبة ٣٠ في المئة. وارتقت حصة البنك من ايرادات الاستثمار بنسبة ٣١ في المئة وارتقت ايرادات الخدمات الحرفية بنسبة نمو ٥٣ في المئة، كما نمت نسبة العائد على الموجودات قبل الضريبة لتسجل ١,٣ في المئة مقابل ٩,٠ في المئة في عام ٢٠١٠ وارتقت نسبة العائد على حقوق المساهمين قبل الضريبة لتصل الى ١٧ في المئة مقابل ١١,٥ في المئة في عام ٢٠١٠.

وأك العسلي على حرص البنك خلال العام ٢٠١١ زيادة النمو في الأموال المتاحة للاستثمار، وذلك وفق احتياجات الاستثمارية وقنوات توظيف الأموال المتاحة ذات المردود المرتفع، هذا مع حرص البنك على إدارة موجوداته ومطلوباته بشكل يضمن أفضل مردود ممكن ضمن مستوى مقبول من المخاطر، موضحاً أن البنك مستمر على نهجه في التوسيع والانتشار المدروس حيث بلغت شبكة فروعه أربعة وثلاثين فرعاً منتشرة في أرجاء المملكة، يقدم من خلالها الخدمات المصرفية المتقدمة والمنتجات والحلول المصرفية لجميع شرائح عملائه.

**٢٨,٣ مليون دينار الارباح الصافية
للبنك الاسلامي الاردني**

أعلن رئيس مجلس ادارة البنك الإسلامي الأردني عدنان احمد يوسف بعد المصادقة على البيانات المالية، عن توصية رفعت الى الهيئة العامة المقررة في ٢٥ / ٤ / ٢٠١٢ بتوزيع أرباح نقدية على المساهمين بنسبة ١٥ في المائة من رأس المال، ورفع الأخير من ١٠٠ مليون دينار / سهم الى ١٢٥ مليون دينار / سهم، وذلك بتوزيع أسهم مجانية بنسبة ٢٥ في المائة.

٢٨٣ مليون دينار . وحققت البتكم ربحاً صافياً (قبل الضريبة) بلغ ٣٩,٧ مليون دينار عن أعماله للسنة المالية ٢٠١١ ، مقابل ٤٠,٧ مليون دينار للعام ٢٠١٠ وبعد احتساب الضريبة بلغ صافي الربح

٢٢٪ نسبة ارتفاع أرباح المصارف القطرية و QNB في الصدارة



R. SEETHARAMAN
DOHA



احمد مشاري
QIB



عادل مصطفوي
ALRAYAN



ANDREW STEVENS
CBQ



علي العمادي
QNB



STEVE TROOP
BARWA



صلاح مراد
AL AHLI



ROBIN MC CALL
KHALIJI



جورج نصره
IBQ



عبد الباسط الشيباني
QIIB

القروض ٣١,٨ في المئة لتبلغ ٣٨١ مليار ريال قطري. ولا يزال بنك قطر الوطني QNB يتتصدر المصارف القطرية بالأرباح وال موجودات والودائع والقروض وباتت أرقامه تقارب نصف القطاع مجتمعاً، يليه QNB البنك التجاري CBQ بالأرباح والريان والمصرف QIB. أما بال الموجودات فيلي بنك قطر الوطني البنك التجاري CBQ فالمصرف QIB.

تمكنت المصارف القطرية من تخفيض جميع الظروف المحيطة والإقليمية، لا بل حققت أرباحاً PROFIT ضخمة خلال العام ٢٠١١ بلغت ١٥,٦ مليار ريال قطري مقارنة بنحو ١٢,٨ مليار ريال في العام ٢٠١٠ وبنسبة زيادة نسبتها ٢٢,٢ في المئة. وارتفعت موجوداتها ASSETS بنسبة ٢٧,٣ في المئة الى نحو ٦٣٥ مليار ريال قطري. وبلغت ودائع المصارف القطرية ٤٠,٦ مليارات ريال بزيادة نسبتها ٢١,٤ في المئة عن ٢٠١٠، كما زادت نسبة

نتائج المصارف القطرية حسب الأرباح خلال العام ٢٠١١

الارقام (مليون ريال قطري)

	القروض		الودائع		الاصول/الموجودات		الارباح		المصرف
	٢٠١٠	٢٠١١	٢٠١٠	٢٠١١	٢٠١٠	٢٠١١	٢٠١٠	٢٠١١	
43000	131695	193945	165470	200125	223385	301955	5705	7555	الوطني QNB
14230	33600	41600	33300	38000	62500	71500	1635	1885	التجاري CBQ
8505	25000	34765	27000	46265	34680	55270	1210	1410	الريان ALRAYAN
11200	29300	*29300	30300	*30300	51800	58300	1335	1365	المصرف QIB
7100	26500	30700	30800	31700	47200	52400	1055	1245	الدوحة DOHA
4900	9200	10600	13100	16600	18200	23400	555	655	الدولي الاسلامي QIIB
4150	15340	16700	15970	19400	24125	27190	460	575	قطر الدولي IBQ
5405	7260	11315	7830	12130	18740	27000	430	490	الخليج التجاري KHALIJI
2515	11340	12155	11465	12690	17965	17735	415	445	الاهلي AL AHLI
-	-	-	-	-	-	15500	5	25	*BARWA
101005	289235	381080	335235	407210	498595	650250	12805	15650	المجموع

* نتائج العام ٢٠١٠ - ٢٠٠٩

أرباح مصارف أبوظبي ارتفعت ٢٢ في المئة و موجوداتها ١٠ في المئة

أبوظبي الوطني يتصدر بالأرباح والموجودات يليه الخليج الأول بالأرباح وأبوظبي التجاري بالموجودات



محمد برو



ابراهيم لوتاه



طراد محمود



محمد نصر عابدين



علاء عريفات



اندريه صايغ

MICHAEL TOMALIN
NBAD

وكعادته تتصدر أبوظبي الوطني NBAD القائمة من حيث الأرباح إنما بنسبة ضئيلة جداً عن الخليج الأول FGB، حيث بلغت أرباحه ٣٧٠٨ مليون درهم مقابل ٣٧٠٦ مليون لـ FGB يليهما أبوظبي التجاري ٢٠٤٥ مليوناً والاتحاد الوطني UNB ١٥٠٠ مليون. ومن حيث الموجودات والودائع والقروض يحتل NBAD المرتبة الأولى يليه أبوظبي التجاري فالخليج الأول فالاتحاد الوطني.

ارتفعت أرباح مصارف أبوظبي إلى ١٢,٧ مليار درهم إماراتي خلال العام ٢٠١١ مقارنة بنحو ٤,٠٠ مليارات في العام ٢٠١٠ أي بزيادة نسبتها ٣١,٨ في المئة. وزادت موجوداتها بنسبة ٦٠ في المئة إلى نحو ٧٩٦ مليار درهم وودائعها بنسبة ٩٠ في المئة إلى ٥٠٨ مليارات والقروض بنسبة ٧,٢ في المئة إلى ٥٢٣ ملياراً.

نتائج مصارف أبوظبي حسب الأرباح خلال العام ٢٠١١

الارقام (مليون درهم اماراتي)

	القروض			الودائع			الأصول / الموجودات			الارباح		المصرف
	٢٠١١	٢٠١٠	٢٠١١	٢٠١٠	٢٠١١	٢٠١٠	٢٠١١	٢٠١٠	٢٠١١	٢٠١٠	٢٠١١	
٣٤٤٠٠	١٣٦٨٠٠	١٥٩٥٠٠	١٢٣١٠٠	١٥١٨٠٠	٢١١٤٠٠	٢٥٥٧٠٠	٣٦٨٣	٣٧٠٨	١٢,٧	٤,٠٠	١٢,٧	أبوظبي الوطني NBAD
٢٦٧٧٠	٩٥٦٣٠	١٠٤٧٠٠	٩٨٧٠٠	١٠٣٥٠٠	١٤٠٧٦٠	١٥٧٥٠٠	٣٤٢٠	٣٧٠٦	٦٠	٤,٠٠	٦٠	الخليج الاول FGB
*١٩٦٠٠	١٢٩٠٦٨	١٣٠٤٦٧	١٠٦١٣٤	١٠٩٨٨٧	١٧٨٢٧١	١٨٣٧٢٦	٣٩١	٣٠٤٥	٦٠	٣٠٤٥	٦٠	أبوظبي التجاري ADCB
١٢٩٢٥	٥٦٥٧٥	٥٧٥٨٠	٥٧٩٤٠	٦٠٣١٥	٨١٧٨٠	٨٢٤٧٠	١٣٥٠	١٥٠٠	٦٠	٥٠٨	٦٠	الاتحاد الوطني UNB
٨٥٧٠	٤٨٠٠	٤٨٨٠٠	٥٦٥٢٥	٥٥٢٠٠	٧٥٢٦٠	٧٤٣٣٥	١٠٢٣	١١٥٥	٦٠	٥٠٨	٦٠	أبوظبي الإسلامي ADIB
٣١٦٧	٦٧٨٥	٦٧١٧	٥٩٣١	٦٦١٢	١١٦٩٤	١٣٤٣١	٤١٤	٣٨٧	٦٠	٥٠٨	٦٠	المصرف AL MASRAF
٢٠٠٠	١٥٣٠٠	١٥٣٠٠	١٨١١٠	٢١٠٠	٢٥٧٤٠	٢٩٠٠	١٣٤	٢٢٨	٦٠	٥٠٨	٦٠	الهلال AL HILAL
١٠٧٤٣٢	٤٨٨١٥٨	٥٢٣٠٦٤	٤٦٦٤٤٠	٥٠٨٣١٤	٧٢٤٩٠٥	٧٩٦١٦٢	١٠٤١٥	١٣٧٢٩	٦٠	٥٠٨	٦٠	المجموع

* ارقام العام ٢٠١٠

عوامل نجاح البنوك الإسلامية نظام ملائم وتدريب واستعادة ثقة ومنتجات مبتكرة

اما في ما يتعلق بالعامل الثاني، ف أكد الشلهوب ان المصارف الإسلامية بحاجة لتطوير التدريب والتعليم لديها للخروج بكفاءات قادرة على ابتكار منتجات، مضيفاً ان العامل الثالث يتمثل في استرجاع البنوك الإسلامية للثقة في كثير من مشروعية معاملاتها بعد أن أعطت بعض البنوك صورة سلبية لنشاط البنوك الإسلامية، مطالباً في الوقت ذاته بأن تشارك البنوك في الأنشطة المجتمعية لدعم مشاريع الخير والفقراء وإحراز دور أقوى يناسب مقاصدلاقتصاد الإسلامي.

وقال الشلهوب ان العامل الرابع يتمثل في إيجاد البنوك الإسلامية منتجات جديدة ومبتكرة، لا سيما وأنها دخلت المنظومة العالمية، الأمر الذي يفرض عليها ان تكون منافساً قوياً بعدم اتباع منتجات البنوك التقليدية.

رأى مدير مركز التميز للدراسات المصرفية والتمويل الإسلامي في معهد البحوث في جامعة الملك فهد للبترول والمعادن الدكتور صالح الشلهوب انه رغم تفوق المصارف الإسلامية، من حيث سرعة ومدى نمو الأصول وصافي الدخل المحقق من تمويل الأنشطة ونسبة رأس المال، فضلاً عن كونها أقل اضطراراً للتمويل من القروض وامتلاكها معدلات سيولة أفضل مقارنة بالمصارف التقليدية، إلا ان هناك أربعة عوامل لا بد من مراعاتها وأخذها على محمل الجد لضمان استدامة نموها.

وأوضح شلهوب «العامل الأول يمكن في ان تهتم البنوك المركزية بوضع نظام ملائم لطبيعة البنوك الإسلامية، إذ ان أنظمة البنوك المركزية مخصصة للبنوك التقليدية ويجري التعامل مع البنوك الإسلامية على النظم نفسه، في حين ان طبيعة المصارف الإسلامية مختلفة ومنتجاتها متنوعة».



عادل دهلوى (شركة اتقان كابيتال - السعودية): تحفظ هيئة السوق المالية داعم لمصداقية الشركات المالية بالمملكة العربية السعودية

تطمح شركة اتقان كابيتال (عضو مجموعة البركة المصرفية) الى ان تكون الأبرز في المملكة العربية السعودية في تقديم الحلول الاستثمارية الموجهة الى صناديق التقاعد والمؤسسات والجمعيات الخيرية وهيئات الأوقاف والشركات الخاصة والعمامة وكبار المستثمرين من الأفراد والمكاتب العائلية.

العضو المنتدب والرئيس التنفيذي في الشركة عادل دهلوى أبدى طموحاً لتجاوز اقليمي ودولي باعتبار اتقان عضواً في إحدى أكبر المجموعات المصرفية الإسلامية في العالم، معللاً على رضى العملاء وولائهم، وكشف عن إطلاق صندوق عقاري جديد ذي عائد مجزية، منهاً بعده اختصاصات فريق العمل، معتبراً تحفظ هيئة السوق المالية داعماً أساسياً لمصداقية الشركات الاستثمارية، متوقعاً تقلص عدد هذه الشركات في السوق السعودية.

هذه التنظيمات وتفعيل الإجراءات رسمياً، وفي اعتقادى ان الإجراءات التى ستتخذ لناحية كفاية رأس المال للشركات الإستشارية تعتبر جيدة، إضافة الى ان هيئة سوق المال بتحفظها تخدم السوق بطريقة أفضل وتدعى مصداقية الشركات وتحافظ على وجود الأقوى منها والقادرة على خدمة السوق والمستثمرين بشكل أفضل. وفي هذا السياق قد تؤدي هذه التدابير الى خروج بعض الشركات من السوق وهذا ما لاحظناه خلال العامين السابقين سواء اختيارياً أم إلزامياً.

هل لديكم أي مطلب من هيئة السوق المالية في ما يتعلق بتنظيم المنافسة بين الشركات؟

- السوق السعودية مفتوحة وتحتمل المنافسة بين الجميع، في إطار تنظيمات هيئة السوق المالية، إضافة إلى ان هيئة سوق المال حديثة النشأة وعمرها من عمر السوق السعودية في هذا المجال، وهي في تطور مستمر.

نحن على تواصل إيجابي مع الهيئة كسائر الشركات، وهذا ما يعزز النواحي التنظيمية للسوق، ما يخدم السوق السعودية على المدى الطويل. من جهة أخرى، سيتلقى عدد الشركات في السوق السعودية نتيجة اشتداد المنافسة أو الإجراءات التي تتخذها هيئة سوق المال، وهذا أنصح الشركات الصغيرة بأن تتطلع إلى الاندماج مستقبلاً.

رضى العملاء وولائهم

ما هي الإستراتيجية المستقبلية لشركتكم؟

- اتقان كابيتال مستمرة في التركيز على إدارة الأصول وعلى الوصول بمستوى خدمة العملاء إلى أعلى المستويات وأفضلها، وهذا من الثوابت لدى جميع العاملين في الشركة والذي نسعى دوماً لتنديمه من خلال العناية بمتطلبات العملاء وشفافية التعامل، مع مراعاة أقصى درجات السرية. ■

تحقيق عائد متميز للمستثمرين ويوزع أرباحاً نصف سنوية، والتي تراوح ما بين ٧ و٨% في المائة سنوياً ولمدة خمس سنوات.

فريق عمل كفي ومثابر

ما مدى استفادتكم من تجربتكم في السوق السعودية؟

- أدركنا بالتأكيد ان السوق في المملكة جديدة وواعدة، وأن تجارب الشركات في هذا المجال بمعظمها جديدة أيضاً، علماً ان المصادر التجارية كانت السباقية الى هذه التجربة، خصوصاً المصادر التي افتتحت أقساماً خاصة بها تعنى بمجال المصرفية الإستثمارية.

هذا وقد خاضت أغلب الشركات المستقلة، ومنها شركتنا، هذه التجربة بشكل نمطي إذ أطلقت بداية منتجات مشابهة لتلك المتوفّرة في السوق المحلية، ولم تتميز معظمها أو لم تتقّدم للسوق بأي منتج جديد يجذب المستثمرين سواء أكانوا أفراداً أم شركات.

وفي هذا الإطار نحاول اليوم أن نتميز عن السوق لذا أطلقنا صندوق الدخل العقاري، الذي يعد الأول من نوعه في مجال العقارات السكنية والمنتظر استقرار سلسلته، ونرى اليوم شركات منافسة لحقت بنا لطرح منتجات مماثلة.

كل ذلك لا يعني انا متخصصون في مجال العقارات فقط، بل انا ندير محفظة مميزة للأسهم السعودية ونفخر بفريق عملنا الكفبي والمثابر والذي يمتلك ما يزيد عن ٤٠ عاماً من الخبرات المتراكمة في مجال إدارة محافظ المساهمات الخاصة (Equity) وعمليات الإستحواذ.

مصداقية للشركات

هل التدابير التي اتخذتها هيئة السوق المالية مؤخراً أثرت إيجاباً على السوق السعودية؟

- لم نر أي تغيير ملحوظ ولا نزال بانتظار صدور

هل لنا بلمحة عن شركة اتقان كابيتال؟

■ اتقان كابيتال هي شركة استثمارية حاصلة على ترخيص من هيئة السوق المالية بالمملكة العربية السعودية لمنزلة أعمال إدارة الأصول ب مختلف أنواعها والإستثمار المباشر وأعمال الترتيب والمشورة والحفظ.

بدأت الشركة أعمالها في أواخر العام ٢٠٠٧، وركزت في المراحل الأولى من انطلاقتها على العمل في مجال إدارة الأصول بشكل خاص، وعلى الأعمال المصرفية الإستثمارية في بعض القطاعات، كما عملت في مجال التداول في الأسهم ولكنها أغلقت صالات التداول بسبب تداعيات أزمة ٢٠٠٨ وأوضاع السوق.

وتقان كابيتال مملوكة بنسبة ٦٠% في المائة من بنك البركة الإسلامي في البحرين، كما تعتبر الشركة الذراع الاستثمارية الرئيسية لمجموعة البركة المصرفية.

صندوق عقاري جديد

أين ستتركز أعمالكم؟

- سنركز أعمالنا في السوق السعودية ولكن بانتشار مجموعة البركة المصرفية في العديد من دول المنطقة، اذ تتمتع بحضور فاعل على مستوى الشرق الأوسط بشكل خاص حيث تنتشر وحداتها المصرفية في ٤٠ دولة وتدير ٤٠٠ فرع.

ما هي أبرز المنتجات التي أطلقتها اتقان كابيتال مؤخراً؟

- أطلقنا صندوقاً عقارياً جديداً في منتصف كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١١ يحمل اسم «Rيف ١» وهو اختصار Real Estate Income Fund، وهدف الصندوق الإستحواذ على عقارات مدرة للدخل ذات عائد مجزية في المملكة العربية السعودية، وتحديداً في المدن الرئيسية منها، بحيث يتمكن الصندوق من



خالد المكاوي (الأوسط للاستشارات الاقتصادية - السعودية):

الملتقى الثاني سيكون مختلفاً بأبحاثه ومناقشاته والشخصيات المشاركة

المدير التنفيذي لشركة الأوسط للاستشارات الاقتصادية خالد المكاوي نوه بفعاليات الملتقى الإرشادي الأول ٢٠١١ الذي عقد في أيلول (سبتمبر) الماضي في الرياض، وتطرق الى الملتقى الثاني المقرر انعقاده في جدة في أيار (مايو) المقبل والذي سيكون مختلفاً عن السابق بأبحاثه ومناقشاته والمدعويين الى المشاركة فيه أو حضوره، داعياً المستثمر السعودي والعربي قبل الخوض في مجال التداول الى التعرف على الشركة التي سيتعامل معها.

المنطقة الجغرافية، ارتأينا إقامة الملتقى هناك والذي سيكون مغايراً تماماً للملتقى الأول من حيث البحوث والمناقشات والخبراء وتوجهه ليس فقط الى الشركات إنما أيضاً للجمهور الباحث عن حلول السوق، وبالتالي سيكون هناك جلسات نقاش يشارك فيها خبراء و محللون عالميون معروفون في السوق السعودية، تحاول قدر المستطاع احضار أصحاب القرار في أسواق المال السعودية لمناقشة مشاكل الأسهم السعودية ومشاكل شركات الوساطة المالية التي تعمل في مجال الوساطة المالية في السعودية. هذا وسوف يتم إقصاء شركات صغيرة شاركت في الملتقى الأول باعتبارها لا تخدم القطاع بشكل صحيح، واستبدالها بشركات قوية و مرخص لها من قبل الجهات المعنية. وسيتم الملتقى الثاني يومين، أما اليوم الثالث فسيكون مخصصاً لشركات بحيث تعقد لقاءات مع عمالها لتقديم خدماتها أو لتكريم وكلائها وممثليها في المملكة.

اطلاع ووعي

■ ما هي نصيحتكم للشركات العاملة في أسواق التداول في الدول العربية؟
- تقديم خدمات مميزة لعملائها وأن تراعي المنافسة الشريفة في الخدمة والتفكير دوماً في تعليم المستثمرين على التداول قبل التفكير في فتح الحسابات لهم، وعمل بحث عن المستثمر وعن أمواله حتى لا يكون هذا المال من مصادر قروض بنكية أو أن هذا المال هو لأبنائه وإدخارات العائلة.

نحن ننصح دائماً عدم الخوض في تجارة أسواق المال إلا من الأموال الفائضة عن حاجتهم في حياتهم اليومية، حتى لا يتعرضوا الى مشاكل اجتماعية بحياتهم ويشوّهوا سمعة هذه السوق بسبب عدم وجود ثقافة الاستثمار لدى أغلب الناس والرکض خلف الشائعات والإغراءات والبحث عن الربح السريع، مما يعرضهم الى مشاكل اجتماعية بحياتهم.

لقد وجدت في هذه السوق طريقة للتعليم بأموال تجريبية وأرقام فقط فننصح دائماً التعليم جيداً قبل الخوض بالأموال الحقيقة.

فنحن ندرس في الجامعات لا يقل عن أربع سنوات حتى تخرج بشهادة جامعية درجة البكالوريوس وكسب رواتب جيدة بحياتها، لا يمكننا أن نمضي سنة للتعليم في هذا المجال لكي نتعلم كيف نربح من هذه السوق؟
لذا هناك الكثير من المنتديات والمعاهد والأكاديميات لتعليم هذه السوق بشكل جيد.

ونحن من منطلق الأمانة التي نحملها نعد المستثمرين بأن يكون هناك قريباً معهد وأكاديمية مختصة في هذا المجال باذن الله حسب مقاله سيدى صاحب السمو الملكي الأمير الدكتور سيف الإسلام بن سعود بن عبد العزيز وان شاء الله يتحقق ذلك الحلم قريباً ■

ارتياح للملتقى

■ خلال شهر أيلول الماضي نظمت شركة ستاي كونكتد العالمية وبالشراكة مع شركة الأوسط للاستشارات الاقتصادية الملتقى الإرشادي الأول ٢٠١١ لأسوق العملات والنفط والذهب في الرياض، كيف تقوّون فعاليات الملتقى؟

- للحمد وبشهادة جميع المشاركين كان الملتقى ناجحاً جداً مقارنة بالملتقيات والمعارض الأخرى التي تقام في دول الخليج وبعض الدول العربية مثل دبي وأبوظبي والبحرين والأردن ومصر، إضافة الى ان نسبة الحضور والزوار كانت مرضية ومن نوعية جيدة راغبة في هذه السوق، حيث شاركت في الملتقى شركات مالية عالمية و محللون اقتصاديون ومليون من أكثر من ١٢ بلداً أوروبياً وأميركياً وعربياً.

ولا شك انه حصلت أخطاء وثغرات نظرأ الى انه الملتقى الأول الذي ننظمه، وإن شاء الله سنصحح في الملتقى الثاني هذه الأخطاء ونتلافي حصول ثغرات.

هذا وأبدى المشاركون ارتياحهم لهذا الملتقى الذي كان بالنسبة اليهم بمثابة حلم وتحقق.

شروط المشاركة

■ ما الذي أضافه الملتقى الى السوق السعودية؟

- عرف الملتقى المستثمر السعودي بشركات مالية عالمية كانت مجھولة بالنسبة اليه، كما أفاد من مشاركة محللين كبار ومدراء تنفيذيين ومدراء عامين جاؤوا خصيصاً من دول أوروبا وأميركا ونيوزيلاندا وتركيا وغيرها، حيث عرضوا خبراتهم في مجال تقنيات التداول الحديثة.

وأود الإشارة الى انه لحضور هذا الملتقى يجب على الشركة ان تكون خاضعة لمراقبة هيئة الخدمات المالية البريطانية FSA و NFA والبنك المركزي للدولة التي تتبع لها الشركة.

■ كم عدد الشركات التي شاركت في الملتقى وما مدى أهميتها؟

- شاركت في الملتقى الأول ٢٠ شركة وهي ليست جميعها شركات وساطة إنما تنشط في تقديم خدمات استثمارية وتداول وبحوث وتقنيات، حتى ان كلاً منها تختلف بخدماتها عن الأخرى.

ملتقى مختلف

■ المقرر ان يعقد في أيار (مايو) الملتقى الثاني في جدة، هل وضعتمونا في صورة تفاصيله؟

- بحكم ان لنا فروعاً في جدة وان هناك الكثير من المستثمرين في هذه



وليد حيكل (شركة الأوسط للاستشارات الاقتصادية - السعودية): على الشركات توعية المستثمرين وتعليمهم الطرق الصحيحة للتداول

وصف الشريك والمدير الإقليمي في شركة الأوسط للاستشارات الاقتصادية وليد عيكل الملتقى الإرشادي الأول بالتجربة الفريدة من نوعها، وأشار إلى عقد الملتقى بنسخته الثانية في ٢ و ٣ أيار (مايو) المقبل في جدة، ملاحظاً إقبالاً واسعاً على المشاركة فيه من قبل الشركات البريطانية، مطالباً الشركات المشاركة في الملتقى بتوعية المستثمرين وتعليمهم الطرق الصحيحة للتداول والتعامل في أسواق المال والمعادن والنفط.

الخبراء عن مستقبل الذهب في ٢٠١٢، والبعض الآخر عن اليورو والأزمة الاقتصادية في أوروبا، وأخرون عن التحليل الفني لأسواق التداول وعن أهمية الرقابة فيها.

■ شركة منظمة للملتقى الإرشادي، ما هي الرسالة التي توجهونها إلى الشركات المعنية؟

- من المهم جداً للشركة التي ستشارك في الملتقى أن يكون لها هدف واضح من هذه المشاركة ورسالة معينة، لأنها توعية المستثمرين وتعليمهم على الطرق الصحيحة للتداول والتعامل في أسواق المال والمعادن والنفط، فهي النهاية لهذه الشركات هي خير من يتمتع بالخبرة في هذا المجال.

شركات راعية

■ ما هي الشركات الراعية لهذا الملتقى؟

- بداية، نشكر سمو الأمير الدكتور سيف الإسلام بن سعود بن عبد العزيز، فبدعمه لنا استطعنا تنظيم الملتقى الأول بنجاح والتحضير للملتقى الثاني ٢٠١٢، كما ان هناك شركات كثيرة قدمت لنا الدعم من بينها الشريك الاستراتيجي الرسمي شركة الباري ALPARI البريطانية، وشركة FX Solution (الراعي الماسي) وشركة FXDD الراعي العام، بالإضافة إلى سويس كوت بنك وأمانة كابيتال الراغبين البلاتينيين.

- كل شركة عالمية مرخصة من المصرف المركزي التابع للبلد الموجدة فيه أو لهيئة سوق المال في لندن (FSA) أو هيئة سوق المال في الولايات المتحدة (NFA)، تمت دعوتها إلى الملتقى الثاني، وحتى الآن شملت ٢١ شركة مسجلة والعدد إلى ارتفاع.

واللافت أن هناك إقبالاً واسعاً على الملتقى من قبل الشركات البريطانية بحيث ستحضر ست منها الملتقى الثاني.

■ ما هي التسهيلات التي توفرها الشركات للمشاركة في الملتقى؟

- نظراً إلى أن الملتقى حديث العهد وإن السعودية بلد جديد على هذه الشركات، فنحن نهتم بالتفاصيل كافة المتعلقة بها، من بينها الإقامة وتأشيرية الدخول وتجهيز الأجنحة وتأمين مترجمين وغيرها من الخدمات، لكن في ما بعد ستعتاد هذه الشركات على المجيء إلى السعودية بحيث لا تعود بحاجة إلى مساعدتنا.

توعية المستثمرين وتعليمهم

■ ما هي المحاور التي سيتم التركيز عليها خلال الملتقى الإرشادي الثاني ٢٠١٢؟

- هناك اهتمام كبير هذه السنة بالمعادن خصوصاً الذهب والفضة، لكن بما أن الملتقى يتعلق بالتداول في أسواق العملات والنفط والمعادن لذلك سيتحدث بعض

تجربة فريدة

■ كيف تقومون الملتقى الإرشادي الأول ٢٠١١ لأسوق العملات والنفط والذهب الذي عقد في أيلول (سبتمبر) الماضي في الرياض؟ وما هي تحضيراتكم للملتقى الثاني الذي يقام في جدة في شهر أيار (مايو) المقبل؟

- شكل الملتقى الإرشادي الأول تجربة فريدة من نوعها حيث عقد للمرة الأولى في السعودية وتحديداً في الرياض، كذلك استقطب حوالي ١٢٠٠ زائر وقد أفاد الحضور كثيراً من الندوات التي أقيمت خلال الملتقى.

هدفنا من الملتقى استضافة خبراء من بلدان أوروبية وأميريكية وعربية ليدلوا بتجاربهم في أسواق العملات والمعادن والنفط، وقد حضر ١٨ خبيراً شاركوا في ندوات عقدت على مدى يومين.

وبما أن التجربة الأولى كانت ناجحة قررنا عقد هذا الملتقى في ٢ و ٣ أيار (مايو) ٢٠١٢ في جدة التي تستأثر حالياً باهتمام المستثمرين. والمنتظر أن يكون هذا الملتقى شيئاً بالأول حيث ستنسقطبع حوالي ٢٠ خبيراً سيتحدون خلال الندوات عن تجاربهم في أسواق المال.

اقبال من الشركات البريطانية

■ هل الشركات هي نفسها في الملتقى الأول والثاني؟

٢٥٩٨ حالة اشتباه رفعت خلال عامين

د. فهد المبارك في افتتاح ملتقى «الالتزام ومكافحة غسل الأموال»: نقوم بتفتيش دوري لرصد أي مخالفة واتخاذ الإجراءات اللازمة لمتابعة تصحيحها



من اليمين: صالح الصقرى ولطفي الزين



فهد المبارك يلقي كلمة



من اليمين: محمد الزين، هشام طشقندى، أيمان الحوت ووحيد أمون



من اليمين: سعد الحاضر، DR BERND VAN LINDER، عبد العزيز التمامي
ومساعد الحمادى (جناح البنك资料的 Saudi) الهولندي



من اليسار: علي السبيهين و DAVID DEW

حضر محافظ مؤسسة النقد العربي السعودي «ساما» الدكتور فهد المبارك خلال افتتاح ملتقى «الالتزام ومكافحة غسل الأموال» في الرياض من تامي وتنوع الأساليب الكمية والنوعية المستخدمة في غسل الأموال العابرة للحدود، مستقيدة من تطور التقنيات، وأشار إلى إنجازات تحققت في إطار جهود المملكة العربية السعودية في مكافحة غسل الأموال وتعزيز فاعلية الدور الذي تقوم به في المنظمات المختصة بمجال مكافحة هذه الآفة وبشكل بارز في مجموعة «المينافات» حيث تتولى المملكة رئاستها هذا العام، مذكراً بعمل اللجنة الدائمة لمكافحة غسل الأموال المكونة من ممثلي وزارات عدة وإدارات حكومية، واتخاذها الإجراءات التطويرية الالزامية في المجال التشريعي، وبذلها الجهد عبر القيام بمهام التفتيش الدوري في مجال مكافحة غسل الأموال على المنشآت المالية الخاضعة لإشرافها للتتأكد من تطبيق التعليمات والأنظمة ورصد أي مخالفة واتخاذ الإجراءات الالزامية لمتابعة تصحيحها.

وأوضح المبارك أن المؤسسة أولت أهمية كبيرة لموضوع التدريب في مجال الالتزام ومكافحة غسل الأموال بهدف رفع الوعي وتعزيز القدرات البشرية والفنية، وتنوع المؤسسات المالية الخاضعة

لإشراف المؤسسة مصادرها التي تستمد منها برامجها التدريبية. من جهته قال مدير المعهد المصرفي جمعان الوقداني إن الملتقى يأتي في إطار جهود المعهد المصرفي الهادفة إلى تعزيز الشراكة مع مؤسسات قطاع الخدمات المالية وقطاع التأمين في سبيل زيادة الوعي بالأنظمة الرقابية والإشرافية التي تحكم العمل المالي والمصرفي، وأعمال التأمين وذلك من خلال ايجاد بيئة ملائمة لتبادل الأفكار والمعلومات بين الجهات الرقابية والإشرافية من جهة والمصارف وشركات التأمين المحلية من جهة أخرى.



من اليمين: الياس عموني وعبد العزيز عثمان



لطفي الزين محاطاً بأركان MEDGULF



من اليمين: احمد الهبيلي، SHAHZAD HAFEEZ وعادل العيسى



من اليمين: أيمن الحوت، DAVID SIMPSON و ALTAF DOSSA



من اليمين: يعقوب العريني، DR BERND VAN LINDER و محمد عقبي



من اليمين: صالح العمير



من اليمين: هاني فيضي، MARC HAMBACH، MATTHEW GAMBLE، JOHN CONNORS و SHARIE BROWN



من اليسار:
لطفي الزين،
كريم حمدان
ووحيد أمون



جناح NCB

البيئة السعودية طاردة لغسل الأموال

كشف على هامش فعاليات الملتقى، المصرفي محمد بن ابراهيم العبيدي عن ٢٥٩٨ حالة اشتباه تم رفعها لوحدة التحريات المالية للعامين ٢٠١٠ و ٢٠١١. وقال «برغم زيادة عدد حالاتبلاغات الاشتباه المرفوعة، فإن البيئة السعودية عموماً طاردة لغسل الأموال بالنظر إلى حجم العقوبات والجزاءات التي رتبها نظام مكافحة غسل الأموال بحق أي شخص أو كيان يتورط في مثل هذه القضايا التي تصل إلى السجن لمدة ١٥ عاماً وغرامة مالية تصل إلى سبعة ملايين ريال».

د. بيرند فان ليندر (البنك السعودي الهولندي SHB): النظام المالي الصحي جامع لمصالح المصادر ال سعودية والهيئات التنظيمية



وأشار العضو المنتدب في البنك السعودي الهولندي د. بيرند فان ليندر DR BERND VAN LINDER إلى تحديات عدة تواجهها المصادر السعودية، مبيناً أن وجود نظام مالي صحي ومستقر يجمع بين مصالح المصادر والهيئات التنظيمية في المملكة، نافياً أي تأثير لتخفيف تصنيف المصادر العربية على مثيلاتها السعودية، كاشفاً عن توسيع مستقبلي في المناطق.

دعم من الهيئات المنظمة

- هلاً وضعتنا في صورة التحديات التنظيمية التي تواجهها المصادر في السعودية؟
- التحديات متعددة وفي مقدمها تحقيق متطلبات معايير بازل ٣، مكافحة غسل الأموال، تنظيم التمويل المحلي، مكافحة التمويل السيادي غير الشرعي وغيرها، إلا ان المصادر السعودية قادرة على مواجهة هذه التحديات بفضل دعم الهيئات المنظمة ومساندتها.
- ما هي المعايير التي يجب على أساسها إدارة العلاقة بين البنوك والهيئات التنظيمية؟
- أهم المعايير هو إدراكنا دائماً بأننا في مأمن من كل المخاطر التي قد تعرضاً. فمصالح البنوك والهيئات التنظيمية واحدة وهي وجود نظام مالي صحي ومستقر.
- إلى أي مدى تستطيع معايير FATF مكافحة مشكلة تبييض الأموال؟
- تستطيع معايير FATF مكافحة مشكلة غسل الأموال الى حد كبير ونحن في المملكة لا نواجه مشكلة من هذا النوع، إذ ان جميع البنوك تخضع للقوانين والأنظمة المرعية.

توسيع في المملكة

- في رأيك هل سيطأول تخفيف تصنيف المصادر العربية البنوك في السعودية وهل سيؤثر عليها سلباً؟
- لا علاقة لهذا التخفيف بالمصارف السعودية، إذ ان النظام المالي السعودي صحي ومستقر وكل البنوك العاملة على أراضي المملكة تتبع برأس المال جيد وسيولة عالية، في ظل أفضل نظام مصرفي في العالم أجمع.
- هل لديك نية في توسيع نشاطكم؟
- نسعى للتوسيع داخل سوق المملكة نظراً ل الفرص الكبيرة الموجودة فيها، لا سيما وان الحكومة والهيئة التنظيمية تدعم دائماً البنوك وتساعدها وتضيّص أعباتها.

أيمن الحوت

(ميدغلف التعاونية السعودية - MEDGULF SAUDI ARABIA)

امكانيات تبييض الأموال عبر شركات التأمين محدودة جداً

المدير العام التنفيذي لشركة ميدغلف السعودية MEDGULF SAUDI ARABIA الحوت شارك في المؤتمر المالي الذي انعقد في الرياض وكان لنا معه لقاء جنابي، قال لنا ان امكانيات تبييض الأموال عبر شركات التأمين في المملكة محدودة جداً، ولذا يمكن القول ان هناك خطراً حقيقياً في هذا المجال. كما قال الحوت ان شركات التأمين في المملكة تعاني من عدم توافر الخبرات التي تحتاجها، بحيث تصبح قابلة على تلبية التعليمات التنفيذية التي تصدر عن «ساما» وهي عديدة وأساسية.



مخاطر التبييض محدودة

- بم تعلقون على مشكلة تبييض الأموال وطرق مكافحتها؟
- ثمة لوائح تنظيمية معتمدة لتبييض الأموال، وفي اعتقادي ان مخاطر تبييض الأموال تبقى محدودة ضمن قطاع التأمين مقارنة بتلك الموجودة في القطاع المصرفي، الذي يتطلب توفير جهود مكثفة لمكافحة هذه المشكلة.

تحدي الكوادر المهنية

- هلاً وضعتنا في صورة التحديات التنظيمية التي تواجهها شركات التأمين في السعودية؟
- تتمثل أبرز التحديات التنظيمية التي تواجهها شركات التأمين في السعودية بضرورة إيجاد كوادر مهنية مؤهلة لدخول سوق العمل، وتوفير بيئة عمل مؤاتية في الشركة بدءاً من الإدارة العليا وحتى الموظف العادي، ولا يكفي أن يكون هناك لوائح تنظيمية بل يجب تطبيقها بالشكل الأمثل وتحت رقابة سلطة الوصاية والهيئات المعنية.
- كما وتجاه شركات التأمين تحدي التكلفة الإضافية نتيجة لتغيير الإجراءات وتطوير الأنظمة المعلوماتية فيها، إضافة الى مواجهة هذه الشركات مشكلة التكيف مع التشريعات الجديدة المفروضة في السوق السعودية وتطبيقها بدقة متناهية.

استيفاء شروط الملاءة

- هل ان التعليمات الصادرة عن SAMA كافية؟
- ليس هناك من تقنيات أو تعليمات مطلوبة حالياً للتكييف مع القواعد الدولية لمعايير السيولة.

اضاف: نظمت الى التغيير مستقبلاً والتحول الى شركة ذات رأس المال معزز باحتياطيات كبيرة لإدارة المخاطر، مع استيفاء شروط الملاءة المالية بحيث تتماشى مع تلك التي أعدتها الاتحاد الأوروبي وباتت تعرف باسم SOLVENCY 2 مع الاشارة الى ان الدول الاوروبية لم تضعها قيد التطبيق حتى الان.

عدم توافر الكفاءات المهنية هو كبرى المشاكل

عبد العزيز عثمان (البنك السعودي الفرنسي):

غسل الأموال هو التحدي الأبرز أمام المصارف السعودية



مدير دائرة المراقبة النظامية في البنك السعودي الفرنسي BANQUE SAUDI FRANSI عبد العزيز عثمان اعتبر معصلة غسل الأموال التحدي الأبرز الذي تواجهه المصارف السعودية، وأبدى دعمه لتطبيق الأنظمة والتعليمات الصادرة عن «ساماً» ملقياً بجزء من المسؤولية على إدارات المصارف في تفادي حصول عمليات غسل الأموال.

طريقة التطبيق بين مصرف وآخر.

تطبيق الأنظمة

■ ما هي المعايير التي يجب على أساسها إدارة العلاقة بين المصارف السعودية ومؤسسة النقد؟

- في رأيي يجب أن تكون العلاقة بين الطرفين وطيدة ومنفتحة بحيث يكون هناك تعاون بينهما.

وبالطبع، نحن ندعم ونطبق الأنظمة والتعليمات كافة الصادرة عن «ساماً» والتي قبل اصدارها يتم مناقشتها مع المصارف في السعودية وتعرض الفكرة عليها للوقوف على رأيها فيها. لكن الأهم هو معرفة كيفية تطبيق الأنظمة على أرض الواقع ورد فعل المصارف تجاهها.

مراجعة نسبة كفاية رأس المال

■ ما المطلوب على الصعيدين التشريعي والتقني للتكييف مع القواعد المحلية لمعايير السيولة؟

- بالنسبة إلى معايير السيولة، فقد أصدرت «ساماً» أنظمة متعلقة فيها بالإضافة إلى معيار كفاية رأس المال في البنك. كذلك تفرض مؤسسة النقد معايير عالمية على المصارف السعودية، وهي من حيث سقوفها أعلى من المعايير العالمية. بالإضافة إلى أنه في شهر نيسان (ابريل) الحالي ستتعقد اجتماعات بين المصارف السعودية و«ساماً» لمراجعة كفاية رأس المال المطبقة في البنك.

■ إلى أي مدى تستطيع معايير FATF مكافحة معصلة تبييض الأموال؟ وما المطلوب للحد منها؟

- الأنظمة والقوانين المطبقة في المملكة والمتعلقة بهذه المشكلة ممتازة وكافية وأشد صرامة من المعايير العالمية. تبقى مهمة التعرّف على العملاء ومسار ايداعاتهم ملقاء على عاتق ادارة المصرف، تفاديًا لحصول عمليات غسل أموال.



من اليمين: الياس عرموني وعبد العزيز عثمان

الحكومة حاجة ملحة

■ في رأيكم، ما أبرز التحديات التنظيمية التي تواجهها المصارف السعودية حالياً؟

- في الوقت الحاضر التحدي الذي تواجهه المصارف هو الالتزام بالمتطلبات الدولية، فمشكلة غسل الأموال هي الأبرز حالياً، لذلك هي موضع تركيز كبير من قبل الجهات التنظيمية في المملكة العربية السعودية وفي مقدمها هيئة سوق المال ومؤسسة النقد العربي السعودي «ساماً».

تأتي بعد ذلك الحكومة والتي تمثل حاجة ملحة في المملكة برغم أنها كانت موجودة سابقاً لكن ليس بالشكل المطلوب حالياً.

■ ما مدى تطبيقكم للحكومة في البنك السعودي الفرنسي؟

- نطبق الحكومة وكذلك التنظيمات والتعليمات الصادرة عن «ساماً» وهيئة سوق المال، كما ان بنوكاً كثيرة في السعودية بدأت تطبقها حالياً، لكن يبقى هناك اختلاف في



عبد العزيز حسين الخالدي (مصرف الانماء ALINMA BANK - السعودية): المركزي حاجة للمصارف لتفادي اخطار ومشكلات كثيرة



تبين الاموال التي تمثل تحدياً كبيراً، لكن في اعتقادي انه خلال الفترة الاخيرة تم تقليص عمليات غسل الاموال بشكل كبير، وهذا طبعاً بفضلوعي ادارات البنوك والمركزي وتعاون المصارف في ما بينها، بحيث بات لا يخفى عليها الاجراءات والسياسات المتخذة في هذا المجال، ومن هنا يمكن القول ان السيطرة على موضوع غسل الاموال أصبحت تقريراً شبه كاملة.

ادارة المخاطر

■ كلمة أخيرة؟

- نعاني نقصاً حاداً في مسألة وعي ادارة المخاطر والمتخصصة بأبعد متعددة الجانب وهي حديثة العهد في السعودية، وللأسف ثمة بنوك حتى اليوم لا تزال تحتاج إلى التطوير في ما يتعلق بعملية ادارة المخاطر، وفي رأيي ان اي مصرف لو طبق الاسس الرئيسية لمعايير بازل ٢ جدياً، فسيكون من افضل البنوك ببيئة وعملاً وسيقلص خسائره ويتفادى الاخطاء ويحقق الارباح.

في المحصلة لا تزال البنوك في الخليج بحاجة إلى مراقبة عملياتها ودعمها والمساهمة في تطويرها، خصوصاً من قبل الهيئات والاجهزة المصرفية المعنية مع تمنياتنا بأن تطبق عملية ادارة المخاطر في المصارف السعودية بشكل أكثر حرافية ومسؤولية. ■

وصف مساعد مدير عام ادارة مخاطر العمليات في مصرف الانماء ALINMA BANK عبد العزيز حسين الخالدي العلاقة بين المصارف السعودية والبنك المركزي بالوطيدة، وأشار الى ان الاخير يمثل حاجة ضرورية للمصارف بفضل توجيهاته وتعليماته ودورها في تفادي اخطار ومشكلات كثيرة، مطمئناً الى تقلص عمليات غسل الاموال في الفترة الاخيرة بفضلوعي ادارات المصارف، لافتاً الى ضرورة تطبيق معايير بازل ٢ جدياً، متمنياً ان تطبق عملية ادارة المخاطر في المصارف السعودية بشكل اكثر حرافية ومسؤولية.

ملتقى ممتاز

■ في رأيكم هل تطرق الملتقى الذي **البيان** خصص لمكافحة غسل الاموال في السعودية، الى كل المشكلات التي تواجهونها في هذا الاطار؟

- بعد الندوات التي عقدت خلال فعاليات الملتقى والمناقشات التي دارت اصبحت لدينا فكرة شبه شاملة عن انظمة مكافحة غسل الاموال، وقد فوجئنا بالاحصاءات التي قدمت والتي تشير الى العدد الكبير لعمليات غسل الاموال في عالمتنا العربي عموماً ودول الخليج خصوصاً، لذا كان الملتقى ممتازاً بحيث ان البنوك افادت من معلوماته، والتي ستساهم في عملية التطوير والتعليم من اخطاء غيرها وتقادتها. وبالاجمال فقد شكل الملتقى فرصة سانحة للاطلاع على ما يدور في العالم اجمع في ما خص عمليات غسل الاموال.

المركزي ركيزة أساسية

■ هلا وضعتمونا في صورة التحديات التنظيمية التي تواجهها المصارف في السعودية؟

- لا نستطيع من الوهلة الاولى استيعاب كل ما يعرضنا من تحديات ومشكلات، لكننا ولحسن الحظ وضعنا انفسنا على المسار الصحيح بحيث بتنا نتفادى اي مشكلات واحطاء مستقبلياً، ونضع اطاراً لاعمالنا بالشكل المناسب.

سيد بخاري (البنك السعودي البريطاني - SAAB) :

علاقة وطيدة بين المصارف السعودية والهيئات التنظيمية



يعتبر البنك السعودي البريطاني «ساب» SAAB رائداً في تقديم مجموعة متكاملة من الخدمات المصرفية وخدمات الاستثمار والخزينة والتجارة المصرفية الالكترونية وخدمة الأعمال البنكية على الإنترن特 وخدمة الهاتف المصرفية.

كبير مديري الالتزام في البنك سيد بخاري رأى ان أهم التحديات التنظيمية التي تعرّض المصارف السعودية هي فهم حاجات العملاء ومتطلباتهم وكيفية التعامل معهم، مبرزاً آفة غسل الأموال ملاحظاً توسيع العلاقة بين الهيئات التنظيمية والمصارف، داعياً مصارف المنطقة الى التقيد بمتطلبات بازل ٢ و٣.

آفة غسل الأموال

■ هلا وضعنا في صورة التحديات التنظيمية التي تواجهها المصارف في السعودية؟

■ أهم التحديات التنظيمية هي فهم طبيعة العملاء والاطلاع على حاجاتهم ومتطلباتهم وكيفية التعامل معهم، تبعاً لاختلاف مستوياتهم ومشاريعهم و نوعية عملهم ومدآخيهم. بالإضافة إلى ذلك، هناك آفة غسل الأموال إذ ان حوالي ٦٢٨٠ مليار دولار تخرج من السعودية من دون معرفة ما إذا كانت عمليات التحويل تم بطرق مشروعة أم مشبوهة.

الامتثال لمتطلبات بازل

■ ما هي المعايير التي يجب على أساسها إدارة العلاقة بين البنك والهيئات التنظيمية؟

■ لاحظنا منذ ثلاث سنوات ولغاية اليوم ان العلاقة باتت وطيدة بين البنك ومؤسسة النقد العربي السعودي، إذ باتت الأخيرة تشرف على نشاط المصارف للتأكد من الامتثال وتطبيق القوانين والتعليمات.

■ ما المطلوب تقنياً وتشريعياً للتكيف مع القواعد المحلية لمعايير السيولة الدولية؟

■ على المصارف في المنطقة التقيد بمتطلبات بازل ٢ و٣ وتحقيق متطلباتها خلال فترة معينة، وهذا يشكل تحدياً للبنوك لتحقيق الامتثال المطلوب.

جويل ابراهام (البنك السعودي للاستثمار - SAIB) :

ضرورة التفاعل والتواصل بين المصارف والهيئات التنظيمية والرقابية



اعتبر رئيس دائرة الالتزام في البنك السعودي للاستثمار SAIB جويل ابراهام أن النظم الراعية للخدمات المصرفية التحدى الأبرز أمام المصارف العاملة في السعودية، وأكد ضرورة التفاعل والتواصل الدائم بين المصارف والهيئات التنظيمية والرقابية، عازياً ازدهار الحكومة في الشركات والمؤسسات السعودية إلى جهد هيئة السوق المالية في هذا الإطار.

تحدي التكيف مع التغييرات

■ هلا وضعتنا في صورة التحديات التنظيمية التي تواجهها المصارف في السعودية؟

■ شكلت القواعد الجديدة الناشئة والأنظمة الراعية للخدمات المصرفية الموجهة للشركات، إضافة إلى القروض والتسليفات تحديات للمصارف، لجهة الامتثال والتكييف مع التغييرات وتنفيذ القواعد ولوائح الجديدة التي نشرتها مؤسسة النقد العربي السعودي (ساما)، لا سيما بعد الأزمات الاقتصادية في أوروبا وأميركا.

■ ما هي المعايير التي يجب على أساسها إدارة العلاقة بين البنوك و«ساما»؟

■ لا بد من التفاعل والتواصل الدائم بين البنوك والهيئات التنظيمية والرقابية، فضلاً عن تدريب الكوادر وتأهيلها، والتعاون في تطبيق القوانين والأنظمة المرعية بمعناها على الصعد كافة.

الحكومة الى ازدهار

■ ما المطلوب على الصعيدين التقني والتشريعي للتكيف مع القواعد المحلية الخاصة بمعايير السيولة الدولية؟

■ لا بد من توافر المعرفة الشاملة والحكمة لدى المعنيين، وهذا ما يمكن الاطلاع عليه من المؤتمرات والندوات وورش التدريب العالمية، بهدف التواصل والتكيف مع اللوائح التنظيمية والقواعد.

■ كيف تتظرون الى حوكمة الشركات في السعودية؟

■ تسلك حوكمة الشركات في السعودية طريق الصحيح، وهي في تزايد مستمر، ولعل أبرز المساهمين في ازدهارها هيئه السوق المالية التي كانت أصدرت لوائح تنظيمية منذ سنوات لحظت فيها متطلبات ومسؤوليات مجالس الإدارة.

لاتأثير لخفض التصنيف

■ في رأيك، هل سيطالون خفض تصنيف المصارف العربية البنوك في السعودية وهل سيؤثر عليها سلباً؟

■ لا أظن ان هذا الخفض سيؤثر عليها سلباً، اذ ان قطاع المصارف في السعودية قوي ومتين وثبت ومؤسسة النقد العربي السعودي «ساما» ساهمت في دعمه من خلال القواعد والتعليمات التي فرضتها، ناهيك عن ان المملكة العربية السعودية تتمتع بأكبر اقتصادات منطقة الشرق الأوسط ولديها موقعها ومكانتها بين الدول.

هاني فيضي (HFFC) : مكتبنا يوفر للشركات الاستشارات والتدريب والوعية في مجال الالتزام ومكافحة غسل الأموال



رئيس مكتب HANY FAIDY FINANCIAL CONSULTING (HFFC) هاني فيضي يؤكّد من خلال أجوبته الموضوعية انه خبير كبير في مجالات اختصاصه (المصارف، التأمين والشؤون المالية) ويتوقع لمكتبه تبوؤ مرتبة الريادة لاسيما على صعيد التدريب وتقديم الاستشارات في مجال الالتزام ومكافحة غسل الأموال وحوكمة الشركات.

■ هل لنا بنبذة عن شخصكم الكريم وعن شركتكم؟
 - لدى خبرة طويلة في القطاع المصرفي تعود إلى ٢٦ عاماً خلت. وقد أسست مكتبي الاستشاري في الشؤون المالية والالتزام ومكافحة غسل الأموال. ويوفّر المكتب خدماته للمصارف والبنوك التجارية وشركات التأمين من خلال مساعدتها على تطبيق متطلبات مؤسسة النقد العربي السعودي «ساماً» ودعمها استشارياً. كما يوفّر التدريب والتوعية في مجال الالتزام ومكافحة جرائم غسل الأموال، إلى جانب وضع الخطط الخاصة بالمنشآت العاملة في القطاع المالي وتصحّيف أوضاعها، بما يتوافق مع متطلبات «ساماً».

ادارة الالتزام اساسية

■ هل ترون ان على كل مصرف في السعودية ان ينشئ قسمًا خاصاً لمساعدة على تطبيق شروط إدارة الالتزام؟
 - بالتأكيد فإن إدارة الالتزام تعتبر مطلبًا أساسياً ونظامياً لكل مصرف أو شركة، إضافة إلى ضرورة وجود من يراقب ويسحب عملية الالتزام للقواعد ويكافح غسل الأموال.
 ■ الى أي مدى تستطيع معايير FATF مكافحة مشكلة تبييض الأموال وما المطلوب للحد من هذه المشكلة؟
 - مهمّة فريق عمل FATF (FINANCIAL ACTION TASK FORCE) هي تقييم الدول والتّأكّد من مدى التزامها بتطبيقات التوصيات الأربعين الخاصة بمكافحة غسل الأموال والتنوّع توصيات الخاصة بمكافحة الإرهاب ومدى التزامها بالمعايير المطلوبة لمكافحة غسل الأموال حيث تعمل، والوقوف على التقنيات المستخدمة وسبل التوعية والخواص لمكافحة هذه الآفة، وذلك من منطلق الالتزام بالمعايير والمتطلبات الدولية.

تطبيق الحكومة

■ بم تعليقون على موضوع حوكمة الشركات في السعودية؟
 - إن مصطلحي الحكومة وإدارة الالتزام مرتبطان، وقد بدأ التركيز على تطبيق حوكمة الشركات في السعودية وخصوصاً من قبل هيئة سوق المال، وقربياً ستتصدر مؤسسة النقد العربي السعودي «ساماً» معايير تطبيق الحكومة في الشركات. وهذا ومعظم المصارف تطبق مبدأ الحكومة في الوقت الراهن.

موازنة بين الأرباح والمخاطر

■ ما الذي تحتاجه المصارف وشركات التأمين السعودية خلال هذه المرحلة؟
 - من الضروري ان تتجه المصارف وشركات التأمين السعودية إلى الموازنة بين تحقيق الأرباح وإدارة المخاطر وذلك حفاظاً على سمعتها وسمعة القطاع المصرفي بالمملكة. ■

د. أيدارضا (شركة دي ال ايه بايبر - السعودية) : المطلوب طمأنة المستثمرين إلى توافر البيئة القانونية المشجعة لاستثماراتهم

تعتبر دي ال ايه بايبر واحدة من المؤسسات القانونية الدولية، وقد اختيرت للسنة الخامسة على التوالي للمرتبة الأولى في قطاعات التكنولوجيا والإعلام والاتصالات.

الشريك التنفيذي للشركة في السعودية المحامي والمستشار القانوني الدكتور أيدارضا القى الضوء على أنواع الاستشارات التي توفرها للعملاء، ورأى أن أهم التحديات التنظيمية تكمن في مدى تفهم الجهات المعنية لاحتياجات



المستثمرين والتجار، مطالباً المعنيين بطمأنة المستثمرين إلى توافر البيئة القانونية المشجعة على ضخ رؤوس الأموال في السعودية.

■ هل لنا بلمحة عن شركة دي ال ايه بايبر؟
 - دي ال ايه بايبر هي واحدة من شركات المحاماة الدولية، وقد أصبحت خلال السنوات الثلاث الأخيرة الأكبر على مستوى العالم من حيث عدد المحامين البالغ ٤٢٠٠ محام موزعين على ٧٧ مكتبًا في ٢١ بلداً. في السعودية انطلاقتنا منذ ثلاث سنوات تقريباً بفريق متواضع، أما اليوم فلدينا قرابة ٢٥ محامياً يوفّرون استشارات قانونية لشركات محلية واقليمية ودولية يعتبر الكثير منها ضمن أكبر ٥٠٠ شركة على مستوى العالم.

حكومة الشركات

■ في رأيك، ما هي التحديات التنظيمية التي تواجهها الشركات والمصارف التي تتعاملون معها؟
 - أهم التحديات التنظيمية لدى تفهم الجهات المعنية لاحتياجات المستثمرين والتجار، بحيث من المهم جداً أن تتعاطى هذه الجهات سواء الهيئة العامة للاستثمار أم وزارة التجارة أو حتى المحاكم التجارية، بطريقة عملية وأن تكون أكثر قدرة على تسخير إمكاناتها في خدمة التنمية التجارية ووضع أساس قانونية كفيلة بالنهوض بالملكة في مختلف القطاعات ومن ضمنها المصارف والتأمين والتجارة.

بيئة قانونية مشجعة

■ ما هي في رأيك، أهم التطورات المطلوبة تقنياً وتشريعياً للتكيف مع المعايير العالمية المتعلقة بالحكومة؟
 - تشريعياً، ثمة شقان، الأول هو الانطلاق والاستثمار والعمل المتمثّل بالهيئات ذات العلاقة، بالإضافة إلى الإجراءات المتعلقة بالإدارة اليومية للأفراد والشركات. أما الشق الثاني فهو الشرعي والتقاضي حيث ان وزارة التجارة والصناعة تعمل ليل نهار لكنها ما زالت تعاني ضغطاً بسبب الزيادة في عدد الأعمال التجارية والمستثمرين المحليين والأجانب، لكن السؤال الذي يطرح هنا هو: هل تتمتع الجهات المعنية بالسرعة الكافية لبناء الكوادر والإمكانات المواتية لنمو السوق؟
 وفي هذا الإطار يجب الأخذ بالاعتبار أهمية ان تكون مكاناً آمناً للاستثمار والتجارة والإقامة وضمان الحقوق، ولتحقيق ذلك ينبغي على وزارة العدل والسلطة والجهات القضائية وغيرها من الجهات المعنية، اتخاذ الخطوات اللازمة وفي أسرع وقت لطمأنة المستثمرين إلى توافر البيئة القانونية المشجعة على ضخ رؤوس أموالهم في السوق السعودية. ■

«بنك بريكس من الجنوب إلى الجنوب»

متى «بنك الخليج من العرب إلى العرب»؟

بقلم جوزف زخور *

بطون اراضيها.

اما «الجنوب العربي» فيتمثل بسائر الدول العربية غير النفطية، والمنتشرة بين المشرق العربي وشمال افريقيا. والهوة التي تفصل بين «الشمال العربي» و«الجنوب العربي» تزداد اتساعاً، ما يبني بتناقض البؤر الارهابية، وتعاظم البطالة والفقر، وهذه العوامل لا بد ان تتجسد بتحولات خطيرة لمسنا بعضها في الصومال واليمن ومصر ولبيبا، الخ ... صحيح ان الدول الخليجية اوجدت صناديق سيادية تساعد من خلالها بعض الدول العربية الاخرى على تنفيذ مشاريع تنموية معينة، الا ان معظم الفوائض التي تتحققها دول الخليج العربي متزايدة تردد الى الدول الصناعية، حيث توظف هناك في مجالات شتى، بينما المجدى وغير المجدى. وتقدر الأموال العربية المودعة لدى الدول الصناعية بأكثر من ثلاثة تريليونات دولار أميركي.

ترى لم لا تستعيد دول الشمال العربي بعضًا من تلك الأموال، وتنشئ مصرفًا يقتني خطي بنك دول بريكس، ويخصص امواله لتمويل مشاريع ترتكز على محور الاممية، وتأهيل الـ ٢٠٠ مليون من الشابات والشباب العرب، للانخراط في صناعات واعمال منتجة؟

وبذلك تكون الفوائض المالية الخليجية قد اعطت الشعوب المقهورة في جنوبنا العربي فرصة للنهوض بمجتمعاتها، واجراجها مما هي عليه من اوضاع اجتماعية واقتصادية مزرية.

في الغد، عندما ينعقد مؤتمر GAIF ٢٠١٢ في مراكش، سوف يتحدث كثيرون وكالعادة عن ضعف نسبة الاختراق التأميني في الاسواق العربية (اي مساهمة اقساط التأمين في الناتج المحلي). وكما جرى على امتداد السنين الـ ٥٥ التي انقضت على تأسيس الاتحاد العام العربي للتتأمين، فلسوف يتناوبون على تكرار لازمة «نقص الوعي التأميني» واعتباره سبباً لعدم انتشار التأمين بين الجماهير العربية.

والحقيقة التي تتغاضى عنها المحاضرون في المؤتمرات التي نظمها وينظمها الاتحاد العام العربي للتتأمين هي ان التأمين لا ينبع في مستنقعات الأممية والبطالة والفقر، وإن السبب الذي يحول دون تنامي اقساط التأمين العربية في جنوبنا العربي، هو النقص في الرسملة ليس إلا. ومثال «بنك بريكس من الجنوب إلى الجنوب»، يصح ان يحتذى به عربياً، فيكون لنا بنك خليجي يسهم في تطوير المجتمعات العربية المقهورة ويخرها من الآفات التي تعيق انضمامها الى العالم المتحضر.

عندما يمكن للذين درجوا على تقديم الأوراق والمحاضرات في المؤتمرات والندوات التأمينية ان يدعوا الآيات وأدوات البيع والتسويق، والتي من شأنها ان ترفع النسبة المخجلة للأقساط التي تنتجهما أسواقنا العربية والتي تراوح مكانها منذ عشرات السنين، ولا تتجاوز ١ بالمئة من حجم محفظة التأمين العالمية ■

• مستشار في التأمين - ممثل مجموعة دولية
رئيس جمعية شركات الضمان في لبنان سابقاً

يمكن الاطلاع على مجموعة المقالات التي كتبت على هذه الصفحة
www.zakhourco.com

Email: zakhour@zakhourco.com

قمة بريكس BRICS التي انعقدت في الهند يوم ٢٨ آذار (مارس) ٢٠١٢ وضمت كلًا من رؤساء البرازيل وروسيا، الهند، الصين وافريقيا الجنوبية، اعلنت عزمها على انشاء مصرف يحمل اسم «بنك بريكس من الجنوب إلى الجنوب» BRICS SOUTH TO SOUTH BANK والمقصود في الجنوب هو جنوب الكرة الارضية، وهو الجزء الذي استعمره «الشماليون» أجيالاً عدة فسطوا بقوة البارج البحرية والجيوش البرية على موارده الأولية وثرواته المعدنية، وهم لم يجلوا عنه، إلا تحت وطأة ثورات دموية.

وباستثناء روسيا الواقعة شمالاً، كانت دول بريكس الأربع الأخرى في عداد الدول التي استعمراها الشمال لمئات السنين، وبعد تحررها، نجحت دول بريكس في استئصال شعوبها، وتحولت الى دول صناعية، تحقق نسب نمو مستدام قارب الـ ٤٠ بالمئة. كما رفعت ناتجها القومي الى ما يعادل ٤ بالمئة من الناتج العالمي علماً بأن عدد سكانها يعادل نصف سكان العالم.

الا ان الدول المتبقية مما يسمى اليوم «جنوباً» ما تزال تعاني التخلف، وتحتاج الى الكثير لتبلغ المستوى الذي يتمتع به الشماليون من سكان الكورة الأرضية من رفاه، وتقدم عمراني، وضمادات اجتماعية.

ولقد وجدت دولة جنوب افريقيا (التي كانت الاخيرة في الانضمام الى مجموعة بريكس) انه لم يعد مقبولاً انسانياً ان تبقى الهوة التي تفصل بين الشمال من جهة والجنوب من جهة اخرى، على ما هي عليه، وان هناك عملاً يمكن لدول بريكس ان تقوم به، بغية ردم تلك الهوة، ومساعدة الانسان «الجنوبي» على الخروج من المأساة والآفات التي يعيشها.

ولذا لفت دولة جنوب افريقيا نظر قمة نيودلهي الى أن الفوائض التي تجمعها لدى دول بريكس والتي تبلغ عدة تريليونات من الدولارات والبيزو وظفت واستثمرت في الدول الصناعية الشمالية.

وباستمرارها بتصدير مدخلاتها شمالاً، فإن دول بريكس تتوجه من حيث لا ترید الهوة التي تفصل بين الشمال والجنوب، اذ يزيد «الشماليون» غنى ورفاهية ويزداد «الجنوبيون» فقراً وقهقرى.

وهذا الواقع لا يدان بؤدي نهاية المطاف الى تأجيج الحقد الذي يكتبه فقراء الجنوب لاخوانهم أغنياء الشمال، ما يؤدي الى قيام ثورات وانقلابات وعمليات ارهابية اكثر بشاعة من تلك التي يشهدها العالم في هذا الوقت. اضف الى ذلك ان دول الشمال تقود وتحكم بالبنك الدولي WORLD BANK وصندوق النقد الدولي (IMF)، وكلاهما يعطيان أولوية مطلقة للازمات المالية التي تعانيها اليوم منطقة البيزو، والولايات المتحدة الاميركية بالذات، ودول الشمال عامة، ويمداناً بما لديهما من أرصدة للتغلب على أزماتها على حساب الدول النامية جنوب الكورة الارضية.

من هنا اختتمت قمة بريكس في نيودلهي اعمالها ببيان تعلن فيه عزمها على انشاء بنك للتنمية يعني بتزويد الدول الجنوبية النامية بالبني التحتية وتطويرها اجتماعياً وثقافياً وصناعياً. وتقرر ان يكون اسم البنك «بنك بريكس من الجنوب الى الجنوب» BRICS SOUTH TO SOUTH BANK.

وما يهمنا نحن العرب من هذا الموضوع هو ان لعالمنا العربي «شمالاً» و«جنوباً» ايضاً.

و«شمالنا» هنا هو الدول النفطية في الخليج العربي، الراخمة بالفوائض المالية، وهي ما تزال تكتشف يوماً بعد يوم المزيد من الثروات الكامنة في

إعسار شركة التأمين وتصفيتها

أنواع التأمين مثل تأمين السيارات الشامل أو التأمين الصحي مثلاً، يمكن التوقف عن الإكتتاب في هذا النوع حتى تتحسن إدارة ونتائجها. كما يمكن تلافي خسائر الاستثمار بغير السياقة الافتتاحية المتبرعة أو الاستعانته بخبراء، فإذا تراكمت الخسائر سنة بعد سنة واستحالت معالجتها أصبح اللجوء إلى تصفيه الشركة أمراً لازماً وفقاً لما تنص عليه القوانين، أي إذا بلغت هذه الخسائر ٧٥٪ من رأس المال الشركة.

يحتاج قرار التصفية لموافقة الجمعية العامة للمساهمين في جلسة غير عادية وإلى موافقة هيئة الإشراف على التأمين وإشعار معيدي التأمين. وتكون التصفية بطيئة وتدرجية في ما لو قررت الشركة أن تقوم بها بنفسها وعند ذلك تتوقف عن الإكتتاب بأخطار جديدة وتتفق مع شركة أخرى على تحويل البواصن السارية المفعول اليها، وهذا يتطلب موافقة هيئة الإشراف على التأمين كذلك، وحامل البوليسة أيضاً الذي له الحق بإلغائها واسترداد القسط النسبي كما يتطلب موافقة معيدي التأمين. فإذا تم هذا التحويل تنصرف الشركة إلى تسديد التزاماتها عن التعويضات الموقوفة. فإن لم تجد مشترياً لهذه البواصن استمرت بها حتى بلوغ أجل كل منها وتحملت ما يقع تحتها من تعويضات. أما التصفية السريعة فهي اللجوء إلى المحكمة لتسمية مصفٌّ يتولى الأمر وفقاً لقواعد التصفية القانونية تحت إشراف المحكمة، فيستعين بخدمات خبير إكتواري لتحديد الموجودات والإلتزامات وأولها الدين الممتاز وهو حقوق الموظفين، فإذا بقي أي مال

بعد إتمام التصفية وزعه على حملة الأسهم.

هذا في ما يتعلق بشركة التأمين التجارية، إما بالنسبة لشركة التكافل أو التعاون فالامر أكثر تعقيداً لأنها لا تتحمل أخطاراً تأميمية. فإذا أُعسرت وبلغت مرحلة التصفية فذلك يعود إما لسوء إدارة لأموالها الخاصة وإنما السوء إدارة الشؤون «المشاركين بالتعاون» وضخها القرض الحسن، تو القرض الحسن، لتحسين الوضع المالي وضياع هذه القروض دون بلوغ النتيجة المطلوبة، أو للأمرتين معاً.

وأني أرى أنها تصفى كأي شركة تجارية أخرى وتتدخل هيئة الإشراف فتعين مديرًا جديداً لأعمال التعاون.

إن هيئة الإشراف على التأمين في الإمارات العربية هي حسب معرفتي أكثر من غيرها اهتماماً في شؤون التكافليات والتعاونيات ولا أظن إلا أنها قد أصدرت التعليمات الازمة بهذا الخصوص حتى تاريخه. ■

استشاري تأمين وإعادة تأمين
تلفون: ٥١٣٠٢٣ - ٤٣ - ٠٠٩٦٣
فاكس: ٥١٣٠٢٢ - ٤٣ - ٠٠٩٦٣
البريد الكتروني: jhajjar@aloola.sy

إن الهدف من كل هذه الرقابة هو الحفاظ على شركات التأمين من الإنهيار وضياع حقوق أصحاب الأسهم وحقوق حملة وثائق التأمين والغير المتضرر من مثل هذا الإنهاي. ومع كل هذا التشدد في الرقابة فما زلنا نشهد من حين إلى آخر إغلاقاً وإنهاي بعض شركات التأمين هنا وهناك في هذا العالم.

تقع شركة التأمين التجارية العادي أو شركة التكافل أو التعاون المزدوجة النشاط (تكافلي وتجاري عادي بآن واحد) أحياناً في إعسار مالي قد يقودها إلى التصفية لأسباب تدرج في نويعين:

الأول يعود إلى سياسة التعامل مع الأخطار اكتتاباً واحتفاظاً وإعادة، وفي هذه الحالة فإن المسؤولية تقع على الإدارة الفنية في الشركة أو ما أصبح يسمى الآن إدارة الأخطار. والمثال على ذلك ان تقوم شركة تأمين متواضعة في رأس المال والأصول المالية بإصدار بوليصة تأمين على طائرة دون ان تكون قد حصلت على ما لا يقل عن ١٠٠٪ من إعادة تأمين لهذا الخطير. وتحضرني في هذه العجلة حالة طريفة أجد من المناسب ذكرها، وهي أنتي كنت أحد أعضاء لجنة التأمين على القمر الصناعي العربي الأول وارتات اللجنة ان تتحمل شركات التأمين الوطنية في الدول المساهمة في إطلاق هذا القمر جزءاً بسيطاً من هذا الخطير لاحتفاظها الخاص لتسهيل عملية الإعادة، وكان عليَّ كاما كان على غيري من أعضاء، ورئيس اللجنة جمع الحصص من شركات التأمين كل في دولته، فجاءوني جواب إحدى الشركات بأنها تقبل ١٠ ملايين دولار فسألت مديرها عن الجهة التي حدثت هذا الإحتفاظ، فأجباني «بأن رئيس مجلس الإدارة أمره بذلك لأن التضامن العربي يقضى بتلبية الطلب» فطلبته منه العودة إلى رئيسه وشكراً على هذه النحو العربية وإن يوضح له طبيعة الخطير المحتل ونصحه بأن يقتصر احتفاظه على مبلغ لا يزيد عن ١٠ آلاف دولار فاحتفظ بمبلغ ٥ آلاف دولار لا غير.

والنوع الثاني من الإعسار هو الإعسار المالي. وينتتج عن خطأً مقصود أو بدون قصد من إدارة المالية في استثمار الأموال. فهو مقصود عندما تتبع سياسة الشركة طريقة الرهان في محاولة لتحقيق ربح يغطي التكاليف في الأرباح المتوقعة بنهاية السنة المالية. وكثيراً ما يتم ذلك بمعرفة وموافقة رئيس مجلس الإدارة كما حدث في إحدى الشركات حسبما ذكر اذ تم استثمار معظم الأموال في المضاربة بالسلع، وهو أمر غير مقبول غير ان حسن الحظ أدى إلى أرباح كثيرة استحقت عليها الإدارة شكر المساهمين كما ازدادت المكافآت!

إن قواعد الاستثمار لأموال الشركة وأموال حملة الأسهم وأصحاب الحقوق معروفة ولا يجوز تجاوزها، فالمرأهنة تصح بالأموال الخاصة وليس بأموال الغير. يمكن تلافي الإعسار والخسائر في شركة التأمين بطريق عديدة، فإذا كان هذه الخسائر في نوع ما من



بِقَمْ جَمِيلْ حَجَّارْ *

تختص شركة التأمين بصفة تختلف بها عن الشركات التجارية الأخرى وتشترك فيها مع البنوك من حيث أنها، كما البنوك، تعامل مع عدد كبير من الناس من مختلف المشارب فتقدم لهم، في الواقع، الضمانة والكلالة للعديد منAMILKOM ومقتنياتهم، كما تجبر أحياناً الضرر الذي قد يصيبهم بأرواحهم وأجسادهم وصحتهم، مما يجعل القول صدقأً بأنها شركات ضمان كما وردت تسميتها في بعض القوانين العربية كقانون العقود والموجات اللبناني والقانون المدني السوري السابق وليس شركات تأمين كما جرت العادة والعرف على تسميتها فلربت الأكثرية على الأقلية في العالم العربي، وهذه هي الديمقراطيات التي ينشدها الجميع في الوقت الحاضر. إن هذه الصفة التي تتصف بها شركة التأمين استوجب إصدار تشريع خاص بها في مختلف دول العالم ومنها الدول العربية، واستوجب على الشخص إنشاء في كل دولة هيئة خاصة مهتمة بالإشراف والرقابة على شركات التأمين العاملة في أراضيها، سواء كانت شركات وطنية أم فروعأً لشركات أجنبية. وبالإضافة إلى ما ينص عليه قانون التأمين من حد أدنى لرأس المال الشركة وجنسية المساهمين فيها، فإن هيئة الرقابة تشرف على العمليات التأمينية للشركة من حيث نسبة تحمل المخاطر وكيفية إعادة تأمينها من جهة، والعمليات المالية من حيث استثمار أموال الشركة وأموال المؤمنين (المضمونين) لديها والإلتزامات المالية لهؤلاء الناتجة عن مسؤولياتهم تجاه الغير.

لقد تنوّعت أنظمة الرقابة وأزدادت بمرور الزمن، وكانت تقتصر في بادئ الأمر على حضور مثل جهة الإشراف جمعية المساهمين ثم تطورت إلى طلب صورة عن الميزانية السنوية قبل عرضها على جمعية المساهمين، حتى وصلت الآن إلى تدخل هذه الأنظمة في سياسة إعادة التأمين واستثمار الأموال وإلى وضع نظام حوكمة في دول الاتحاد الأوروبي يدعى الملاعة رقم ٢ (II) (SOLVENCY II) لم يدخل حيز التنفيذ حتى الآن لعدم الإعترافات على التشدد الذي ينطوي عليه.

قانون أمريكي يجبر شركات التأمين الأوروبية العاملة في أمريكا على دفع قيمة عقود التأمين الصادرة قبل الحرب العالمية الثانية

نائبة أميركية تتهم اليانز ALLIANZ الألمانية بمحاولة الامتناع عن البحث عن ورثة ضحايا الهولوكوست

وجّهت النائبة الأميركيّة إيلينا روس لaitinen ILEANA ROS-LEHTINEN رسالة إلى شركة اليانز أميركا ALLIANZ AMERICA وشركات التأمين الأوروبيّة الأخرى، تحذّرها فيها من مغبة الامتناع عن البحث عن ورثة ضحايا الهولوكوست (المحرقة) اليهوديّة ودفع التعويضات المستحقة لهم بموجب عقود تأمين على الحياة كان ضحايا المحرقة قد عقدوها مع اليانز ALLIANZ وغيرها من شركات التأمين الأوروبيّة.

وقالت النائبة إن الكونغرس الأميركيّ أقرّ قانوناً بتاريخ ٧ آذار (مارس) ٢٠١٢ يوجّب فيه على شركات التأمين الأوروبيّة والعاملة في أميركا أن تعلن على موقعها الإلكترونيّ تفاصيل عقود التأمين على الحياة التي كانت قد أبرمتها مع اليهود وغيرهم من الأشخاص الأوروبيّين الذين قضوا في المعسكّرات النازية، بحيث يمكن لورثتهم ان يتقدّموا من الشركات لقبض التعويضات المستحقة لهم بموجب تلك العقود.

وكانت شركات التأمين الأوروبيّة قد اعتبرت تلك العقود لاغية لأن الأشخاص المضمونين لم يدفعوا الأقساط المتوجّبة لها بذمّتهم. إلا أن المحاكم الأميركيّة اعتبرت أن اعتقال المضمونين وأسرهم في معسكّرات النازية شكل قوة قاهرة حالت في حينه دون امكانية التواصل بين المعتقلين الأسريّ وشركات التأمين لدفع أقساط التأمين المستحقة، ولذا اعتبرت المحاكم أن عقود التأمين لم تقُد مفاعيلها وعلى الشركات الضامنة ان تدفع التعويضات مع الفوائد منذ الحرب العالمية الثانية وحتى تاريخ الدفع.

وقد نجحت الجالية اليهوديّة في أميركا في حمل الكونغرس على إصدار قانون يتيح لأسرى المعسكّرات النازية وورثتهم ان يلاحقوا الشركات الأوروبيّة العاملة في أميركا، كما فرضت على الشركات المعنية ان تعلن على موقعها الإلكترونيّ لائحة بعقود التأمين على الحياة التي كانت قد أصدرتها قبل الحرب العالمية واعتبرتها لاغية بعد وقوع المضمونين بالأسر.

إلا ان شركة اليانز ALLIANZ الألمانيّة أعلنت انه سبق لها ولسائر شركات التأمين الألمانيّة ان تبرعت للمنظّمات اليهوديّة بمبالغ طائلة.

واعتبرت النائبة الأميركيّة تلك الإجابة محاولة للإفلات من الالتزام بالقانون الأميركيّ، ولذا حذّرت شركة اليانز من مغبة الامتناع عن التقدّم بأحكام القانون.



إيلينا روس لaitinen

نائبة أميركية



جون نيل

QBE

كيوبى إي QBE تحصر أعمال الإعادة تحت سقف

أعلنت مجموعة التأمين الاسترالية كيو بي إي QBE انها قررت ان تحصر عمليات إعادة التأمين التي تجريها في العالم، تحت سقف شركة واحدة تحمل اسم كيو بي إي RE QBE. أضافت ان الشركة الجديدة تشمل الأعمال التي تقوم بها كل من كيو بي إي ري (أوروبا) (EUROPE) وسيكورا (SECURA) والصندوق التابع للشركة في سوق لويدز الذي يحمل الرقم ٥٦٦ (LLOYD'S SYNDICATE 566).

وعينت الشركة جوناثان باري JONATHAN PARRY رئيساً للاكتتاب في الشركة Chief Underwriting Officer.

وقال جون نيل JOHN NEAL الرئيس التنفيذي للاكتتاب لمجموعة كيو بي إي QBE ان الشركة الجديدة سوف تطلق بمحفظة من أقساط الإعادة تقدر بحوالي ١,٥ مليار دولار أمريكي وان جمع كافة أعمال التأمين تحت سقف واحد يعطينا منصة تمكن لنا ان نتابع أعمال الإعادة بمقدار أكبر من الدقة والمرؤنة.

ذكر ان لمجموعة كيو بي إي QBE مركزاً إقليمياً يعمل انطلاقاً من مركز دبي المالي العالمي DIFC ويقوده خليل عيد.



روبرت بنموش

AIG

الإدارة الأميركيّة تعرض للمزيد ما يعادل ٦ مليارات دولار الأميركي من أسهم AIG

عندما هبت الإدارة الأميركيّة لإنقاذ مجموعة آي جي (AIG) من الإفلاس قبل عامين استولت على ٨٠ بالمئة من أسهم الشركة مقابل مدها بتسهيلات وسلفات وقروض مالية بلغت في حينه ١٨٠ مليار دولار الأميركي.

وقد سددت آي جي AIG ما يعادل ٣ بالمئة من ذلك المبلغ حتى الآن، من خلال بيعها بعضًا من أصولها لا سيما شركة اليلكو ALICO وبذلك هبطت حصة الإدارة الأميركيّة من أسهم آي جي AIG إلى ٧٧ بالمئة.

وبياً ان النظام الليبرالي الأميركي يفرض على الإدارة الأميركيّة ان تمتّع عن تملك الشركات التابعة للقطاع الخاص، فقد قررت الإدارة الأميركيّة ان تتخلّى عن الأسهم التي تحملها تدريجيًّا. وأعلنت انها سوف تطرح للبيع بالزيادة ما يعادل ٦ مليارات دولار الأميركي من الأسهم.

بالمقابل أعلن روبرت بنموش ROBERT BENMOSCHE الرئيس التنفيذي لمجموعة آي جي AIG ان الشركة سوف تشتري نصف الأسهم التي تطرحها الإدارة الأميركيّة للبيع، من الأموال التي تجمعت لديها بنتيجة بيع بعض الشركات التابعة لها.

أما النصف الآخر، فسوف تتنافس عليه شركات التأمين والإعادة العالميّة وذكرت ان سعر بيع سهم آي جي AIG تراوح في الفترة الأخيرة بين ٢٣,٥٤ و ٣٠,٣٩ دولارًا الأميركيًّا.

MUNICH RE : بالرغم من ان سنة ٢٠١١ كانت الأسوأ في التاريخ حققنا أرباحاً ناهزت ٧١٢ مليون يورو استخلصنا الدروس وصوّبنا المسارات خلال موسم تجديد اتفاقيات ٢٠١٢

نيكولاس فان بومهارد NIKOLAS VAN BOMHARD الرئيس التنفيذي لشركة ميونيخ رى MUNICH RE كبرى شركات إعادة التأمين في العالم، أصدر بياناً باسم مجلس إدارة الشركة يعلن فيه انه على الرغم من الكوارث التي ضربت العالم خلال العام ٢٠١١ وجعلت منه الأسوأ في تاريخ البشرية من حيث الخسائر التي تسببت بها الأعاصير والزلزال البحرية (تسونامي) والفيضانات والعواصف التropicale ، الخ... فقد أمكن لشركة ميونيخ رى MUNICH RE ان تقلل ميزانيتها لسنة ٢٠١١ بأرباح قيمتها ٧١٢ مليون يورو.

وجاء في البيان ان الرسملة المتينة التي تتمتع بها الشركة والاحتياطات القوية التي احتفظت بها عبر السنين، تتيح لها ان تستقر في اتباع سياستها التقليدية في مجال توزيع أنصبة الأرباح، ولذلك يقترح مجلس الإدارة على الجمعية العمومية ان يجري توزيع أنصبة أرباح DIVIDENDS بقيمة ٦,٢٥ يورو لكل سهم لسنة ٢٠١١.

وجاء في البيان الذي تسلمه مباشرة من ميونيخ رى ان فان بومهارد متقال بالنتائج التي سوف تتحققها الشركة هذه السنة (٢٠١٢)، وقال «إن تجربة ٢٠١١ ألمكت لنا أن نصوّب المسارات في مجالات عديدة وان نعتمد تغييرات من شأنها ان تضمن لنا النجاح في تحقيق نتائج اكتتابية أفضل هذه السنة».



نيكولاس فان بومهارد

BANCASSURANCE انهيار بعض المصارف الأوروبية كاد يغرق معها شركات التأمين التابعة لها الهند تعد لإجبار المصارف على خفض حصصها في شركات التأمين إلى الحد الأدنى

الأزمة المالية التي اندلعت سنة ٢٠٠٨ وما تزال تداعياتها مستمرة حتى اليوم في دول الاتحاد الأوروبي (EU) أدت إلى سقوط عدد محدود من المجموعات المصرفية المالية، وبانهيارها كانت تلك المؤسسات تجرف معها شركات التأمين التابعة لها والتي تتبعها التأمين عبر المصارف BANCASSURANCE.

وخشية تبخّر المدخرات التي أودعها ملايين الناس لدى تلك المؤسسات وشركات التأمين التابعة لها، اضطرت الحكومات الأوروبية للتدخل بذاتها بالقروض والتسهيلات المالية.

نذكر من تلك المجموعات المصرفية رویال بنك اوف سكوتلند (RBS)، اي ان جي (ING) الهولندي، دكسيا (DIXIA) البلجيكي، ابي ان امرو (ABN AMRO)، بنكو سانتاندر الاسباني (BANCO SANTANDER).

اهتززت تلك المؤسسات جعل هيئات الرقابة على التأمين تتنبه إلى ان امتلاك المصرف لأسهم شركة التأمين بالكامل يربط مصير شركة التأمين والأموال المودعة لديها بمصير المصرف، ولو غرق المصرف فسوف تغرق معه شركة التأمين.

وهذا ما دفع هيئة الرقابة على شركات التأمين في الهند (IRDA) Insurance Regulator And Development Authority الى الإعلان عن عزمها مراجعة القوانين التي ترعى الترابط بين المصارف من جهة وشركات التأمين من جهة أخرى.

وقال هاري نارايان رئيس الهيئة الهندية للرقابة على التأمين ان الهيئة بصدد إصدار تشريعات تحرر بموجبها شركات التأمين من السيطرة المطلقة للمصارف عليها.

وقال «ان شركة التأمين والأموال المودعة لديها يجب ان تكون في متناول عن الأخطار التي يمكن للمصرف ان يتعرض لها، والعكس صحيح أيضاً». أضاف: «لذلك نعمل من أجل بناء حاجز فاصل بين البنك وشركة التأمين بحيث لا يرتبط مصير الواحد بالآخر ومن المرجح ان يصار الى خفض حصة المصارف من أسهم شركات التأمين الى الحد الأدنى».



هاري نارايان

رئيس الهيئة الهندية للرقابة على التأمين

التدقّيق الداخلي كشف اختلالات بقيمة ٢٨ مليون دولار ارتكبها مسؤولون في شركة WILLIS في أميركا

ضبطت شركة ويلليس WILLIS للوساطة عمليات تزوير ارتكبها بعض كبار العاملين لديها سنة ٢٠٠٥ وتقدير ٢٨ مليون دولار أميركي. ويبدو ان الموظفين المتورطين استولوا على ذلك المبلغ من خلال تخفيض أرقام الأجور والعمولات الحقيقة التي دفعوها باسم الشركة.

وقد أبلغت ويلليس WILLIS مفوضية الرقابة على البورصة والشركات المالية في نيويورك U.S SECURITIES AND EXCHANGE COMMISSION انها اكتشفت تلك الارتكابات مؤخراً من خلال عملية التدقّيق الداخلي INTERNAL AUDIT. وقالت ان التحقيق الذي أجرته أظهرت حتى الآن ان عدداً محدوداً من المسؤولين في الشركة متورط في عملية التزوير وانها منحت المشتبه بهم إجازة إدارية بانتظار انتهاء التحقيق على ان تتمدّى الى اتخاذ الإجراءات القضائية بحقهم عند استجمامها للأدلة الثبوتية بحقهم.

ولم تذكر الشركة أسماء المتورطين، وأوضحت ان المبلغ الذي جرى الاستيلاء عليه ليس من شأنه ان يغير الميزانيات التي سبق ان نشرتها خلال السنوات الماضية.

Willis

شعار ويلليس

مفاجأة من أميركا

متلifs وسيتي بنك CITIBANK ومصرفان آخران سقطوا في امتحان الملاوة

رئيس متلifs يعرب عن استيائه الشديد

STEPHEN KANDARIAN METLIFE حيث أعلن رئيسها ستيفن كندريان «نحن مستاؤون جداً من البيان الذي أذاعه البنك المركزي (الاحتياط الفدرالي) ونعتقد أن المعايير التي استعملها البنك المركزي ليست صالحة لتقدير ملاءة شركتنا».

وقال كندريان «صحيح إننا نملك مصرفًا صغيراً إلا أن أعمالنا مركزة على التأمين على الحياة. والمعايير التي يطبقها البنك المركزي تصلح لقياس ملاءة المصارف ونحن لسنا مصرفًا، بل نملك مصرفًا صغيراً هو». METLIFE BANK

وكانت متلifs قد أعلنت في وقت سابق أنها بصدد بيع المصرف المذكور. ونحن نشرنا في حينه ذلك الخبر في عدد سابق. وطالما احتفظت متلifs بالمصرف فإنها سوف تخضع لرقابة المصرف المركزي، ولا تعامل كشركة تأمين وحسب. أما المصارف والشركات التي نجحت في الا STRESS TEST فهي :

AMERICAN EXPRESS CO, BANK OF AMERICA CORP, THE BANK OF NEW YORK MELLON CORP, BB&T CORP, CAPITAL ONE FINANCIAL CORP, FIFTH THIRD BANCORP, THE GOLDMAN SACHS GROUP, INC, JPMORGAN CHASE & CO, KEYCORP, MORGAN STANLEY, THE PNC FINANCIAL SERVICES GROUP INC, REGIONS FINANCIAL CORP, STATE STREET CORP, U.S. BANCORP, AND WELLS FARGO & CO.

نشير إلى أن سعر سهم متلifs تراجع بنسبة ٤٥٪ بالمرة بعد إعلان النتيجة في بورصة نيويورك

METROPOLITAN LIFE INSURANCE CO. CURRENTLY HAS A BEST'S FINANCIAL STRENGTH RATING OF A+ (SUPERIOR).

المصدر مراسل وكالة أم.أم.بست A.M.BEST في واشنطن الكاتب جف جفري JEFF JEFFREY

(BY JEFF JEFFREY, WASHINGTON CORRESPONDENT:
jeff.jeffrey@ambest.com)

عندما تداععت البنوك وشركات التأمين في أميركا وأوروبا واليابان سنة ٢٠٠٨ وبعد اجتماعات عديدة عقدها المسؤولون في تلك الدول، اتفقوا على وضع أكثر من ألف معيار من شأنها أن تتمكن المصرف والشركة المالية على الصمود في حال تعرضها للسيناريو الأسوأ THE WORST SCENARIO منذ ذلك الوقت أخضاع البنوك والشركات المالية ل لتحقيقات بغية التحقق من امتلاكها لتلك المعايير.

وعرفت تلك التحقيقات باسم STRESS TEST أو امتحان الضغط. وفي أوروبا الامتحانات متزايدة وقد سقطت بنوك وشركات مالية ونجحت أخرى، وتلك التي سقطت أجبرت على رفع أموالها الخاصة، أو الاندماج بشركات أخرى. وكذلك في أميركا، فإن امتحانات الا STRESS TEST ما تزال مستمرة. وقد فوجئ الأميركيون وفوجئ معهم العالم بالنتيجة التي أسفروا عنها التحقيقات التي أجراها الاحتياط الفدرالي (البنك المركزي) FEDERAL RESERVES (FEDS) وكانت مفاجآت بالغة الخطورة. حيث تبين أن من ١٩ مؤسسة مصرافية ومالية سقطت أربع منها في امتحان الا STRESS TEST والمؤسسات الأربع هي:

- متلifs للتأمين على الحياة CITIBANK
- شركة الليالي فايننشل ALLY FINANCIAL
- صن ترست بنك SUN TRUST BANK

حيث تبين أن أموالها الخاصة ليست كافية، ولا تتوافق ومعايير الملاءة التي حددتها البنك المركزي، وقد أثارت النتيجة غضب شركة متلifs

عندما يستولى الوسيط على أقساط التأمين في لبنان يشهر به في الصحف أما في أميركا فيسجن

استولى عليها من السيدة الأولى ٧٩ ألف دولار أمريكي و ٤٩ ألفاً من السيدة الثانية.

وأقر المتهم بأنه اشتري بتلك الاموال مركباً بحرياً وسيارة مرسيدس وإن السيدتين توفيتا قبل ان يفتخر أمره. كما قضى الحكم بأن يعمل الوسيط مدة ١٠٠ ساعة في جمع التنظيفات في البلدة. وقال له القاضي «سرقت الأموال لتنعم بحياة مخلمية. وأن أحكم عليك اليوم بالعمل في جمع التفاهيات كي تلامس كيف يعيش المتواضعون في هذا العالم».

أضاف القاضي كايز «إن جريمتك مضاعفة لأنك سرقت للتنعم بالحياة وأنت لم تكن محتججاً لذلك ولم تكن مشرداً». وتعهد الوسيط بأن يدفع إلى ورثة السيدتين دفعات مالية شهرية بقيمة ألف دولار وذلك لمدة خمس سنوات.

وهذا التعهد هو الذي جعل القاضي يخفف مدة السجن بحقه.

في لبنان، عندما يسطو وسيط التأمين أو وكيل البيع على أموال المضمونين ولا يسلمهما إلى الشركة تكتفي شركة التأمين بنشر اعلان في الصحف، تعلن فيه قطع علاقتها بال وسيط المدعى فلان، وتحذر الناس من تسليمه أي قسط بعد تاريخ صدور الإعلان.

أما في الولايات المتحدة الأميركيه فإن الوسيط الذي يرتكب مثل هذه الجريمة يعقاب، حتى ولو بعد وفاة الشخص المضمون. فقد أصدر قاضي محكمة امهرست في ولاية نيويورك AMHERST N.Y حكماً قضى بإنزال عقوبة السجن لمدة سنة، إضافة إلى وضمه خمس سنوات قيد المراقبة KENNETH CASE بعدProbation UNDER LOWELL CHICK بعد ان أقر هذا الأخير بأنه استولى على أقساط تأمين كانت سيدتان عجوزان قد أودعتاها لدفعها لشركة التأمين. وبلغت قيمة الأموال التي



ستيفن كندريان

METLIFE

رغم الحصار الاقتصادي والنزعات الداخلية... شركات التأمين السودانية انتجت اقساطاً بلغت ٢٦٦ مليون دولار



آدم احمد حسن



عاصم سر الختم



محمد عابدين باكير



عبد العال الصاوي



د. كمال جاد كريم



صلاح الدين موسى



تماضر ابو القاسم



عبد الرحيم عبد القادر بلة



محمد البشير



حسن سيد محمد



د. سيد حامد حسن



معاوية ابشر

الاقساط المباشرة للشركات العاملة لعام ٢٠١٠

الشركة	القيمة (الف جنيه سوداني) (الف دولار أمريكي)	القيمة (الف جنيه سوداني) (الف دولار أمريكي)
١) شيكان للتأمين واعادة التأمين SHIEKAN	128.515	344.005
٢) التأمين الاسلامية ISLAMIC	21.885	58.580
٣) جوبا للتأمين JUBA	15.395	41.215
٤) التأمينات المتحدة UNITED	11.280	30.165
٥) النيل الازرق للتأمين BLUE NILE	9.760	26.130
٦) البحر الاحمر للتأمين RED SEA	8.410	22.505
٧) البركة للتأمين BARAKA	6.670	17.850
٨) الشرق الاوسط للتأمين MIDDLE EAST	6.375	17.055
٩) الوطنية للتأمين التعاوني (١) WATANIA	5.720	15.315
١٠) السودانية للتأمين واعادة التأمين SUDANESE	4.795	12.835
١١) السافانا للتأمين SAVANNA	3.775	10.095
١٢) النيلين للتأمين NILEIN	1.790	4.790
١٣) السلامة للتأمين SALAMA	835	2.235
١٤) التأمينات العامة GENERAL	670	1.785
المجموع	225.875	604.560
(١) عدل اسمها ليصبح التعاونية TA'AWUNIYA		

٢٠١٠ الأقساط المباشرة للشركات العاملة لعام

الخرطوم - مازن عسيران

تظهر الإحصاءات الرسمية التي جمعتها الرقابة على التأمين في السودان، ان اقساط التأمين التي حققتها شركات التأمين السودانية خلال العام ٢٠١٠، بلغت ما يعادل ٢٢٥,٨٧ مليون دولار اميركي ويبلغ عدد شركات التأمين التي تعمل في السودان ١٤ شركة.

و عند تقويم الوضع التأميني في السودان، لا بد ان يأخذ المرء في الاعتبار الخلافات الداخلية التي كانت تعصف بالبلاد والتي أدت كما نعلم الى انفصال جنوب السودان عن شماله.

اضف الى ذلك العقوبات الاقتصادية التي ما تزال تحاصر الاقتصاد السوداني وتمنع عليه استثمار ثرواته الطبيعية، والإفادة من عوائدها. وسوف ننشر في وقت قريباً اقساط التأمين التي أنتجتها الشركات السودانية سنة ٢٠١١.

ويلاحظ ان شركة شيكان الحكومية SHIEKAN تسيطر على ٥٧ بالمئة من مجموع الأقساط. أما الشركات الخمس الخاصة، التي حققت الرقم الأعلى من الأقساط بعد شيكان فقد بلغ انتاجها ٢٩,٥ بالمئة من مجموع الأقساط السودانية.

٢٠١٠ الأقساط المباشرة للشركات العاملة لعام

رئيس جمعية التأمين البحرينية يحضر على التعاون بين قطاع التأمين ومصرف البحرين المركزي



يونس جمال السيد

رئيس جمعية التأمين - البحرين

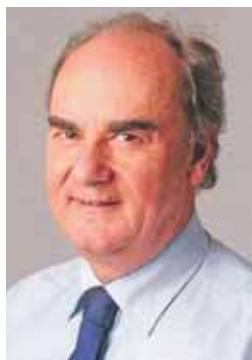
أكد رئيس مجلس إدارة جمعية التأمين البحرينية يونس جمال السيد لمناسبة قرب إطلاق «يوم التأمين البحريني» على أهمية التعاون بين قطاع التأمين ومصرف البحرين المركزي لضمان تطبيق الأسس كافة التي وضع من أجلها هذا القطاع لإبراز مملكة البحرين كمركز تأميني إقليمي وعالمي.

وقال «يعد خلق الوعي التأميني أفضل لدى مختلف فئات المجتمع ضرورة لتعزيز انتشار أعمال التأمين في مملكة البحرين، من خلال قيام القائمين في ذات القطاع على الاضطلاع بتنمية الروابط لكافة العاملين وتدريبهم على أعلى المستويات المهنية الرفيعة، وتوفير ملتقى لأعضائها للجتماع ومناقشة المسائل والأمور التي تهم العاملين في صناعة التأمين».



فاتح بكمداش

AROPE



CHRISTIAN BESSE

BANCASSURANCE



سلام حنا

LIA



XAVIER DENYS

ALLIANZ SNA



جان كلود نبيج

METLIFE ALICO

أقساط التأمين على الحياة والادخار في لبنان لسنة ٢٠١١

٣٧٠ مليون دولار أمريكي والشركات التابعة للمصارف نالت منها حصة الأسد

أكبر ٢٠ شركة تأمين في لبنان في التأمينات العامة والحياة

تصدرت شركة ميدغلف MEDGULF قائمة شركات التأمين في لبنان في فروع التأمين كافة (LIFE & NON LIFE) بمجموع أقساط بلغ ١١٧,٢ مليون دولار أمريكي تلتها اليانز سنا ALLIANZ SNA بمجموع ١٠٠ مليون دولار فشركة مت لايف اليكو METLIFE ALICO ٩٦,٧ مليوناً ثم اروب AROPE ٩٦,٧ مليوناً ثم بانكرز BANKERS ٨٦,٢ مليوناً وليا LIA ٨٢,٧ مليوناً. ويتبعين من الكادر المنشور ان الشركات العشر الاولى استحوذت على ٦٥,٥٪ من المجموع العام لاقساط التأمينات العامة NON LIFE والحياة LIFE البالغ ١,٢٤ مليار دولار واستحوذت الشركات الـ ٢٠ الاولى على ٨٥,٨٪ من المجموع العام.

TOP 20 COs LIFE & NON LIFE (US \$)

COMPANY	2011	2010
1 MEDGULF	117.200.000	118.330.000
2 ALLIANZ SNA	100.020.000	94.770.000
3 METLIFE ALICO	96.735.000	92.920.000
4 AROPE	92.455.000	91.880.000
5 BANKERS	86.180.000	93.810.000
6 LIA	82.720.000	57.390.000
7 AXA M.E.	76.170.000	58.150.000
8 LIBANO SUISSE	61.335.000	59.820.000
9 FIDELITY	52.445.000	44.915.000
10 ADIR	45.230.000	41.025.000
11 BANCASSURANCE	42.215.000	37.480.000
12 AL MASHREK	31.350.000	27.840.000
13 ASSUREX	29.160.000	26.625.000
14 ARABIA	28.245.000	42.340.000
15 SECURITE	25.115.000	20.870.000
16 CUMBERLAND	22.585.000	22.730.000
17 SOGECAPI	22.005.000	19.560.000
18 CLA	20.065.000	24.600.000
19 CAPITAL	15.900.000	16.000.000
20 COMPASS	15.155.000	15.580.000

كتبAMIL ZHOUR

تتكسر يوماً بعد يوم سيطرة المصارف على أقساط التأمين على الحياة، فهي التي تفرض وتحفرض على المقترضين صغاراً وكباراً ان يبرموا عقد تأمين على الحياة يسمى المصرف مستفيداً BENEFICIARY في حال توفي المقترض . ويحرر عقد التأمين على الحياة بالعملة التي يجري بها التسليف، وتحدد قيمة التعويض في حال الوفاة بقيمة القرض. وتتراوح تلك القيمة بين ألف دولار للتسليفات الشخصية وثلاثة ملايين دولار للتسليفات التجارية. ولما كانت معظم المصارف المصنفة في مرتبة ألفا ALPHA (اي التي تتجاوز قيمة الأموال المودعة لديها مiliاري دولار أمريكي) تملك أسمهم معظم شركات التأمين على الحياة والادخار في لبنان، وبكونها دائنةً ومستفيدةً من عقد التأمين في حال الوفاة، فإنها تتولى ابرام عقود التأمين على الحياة لدى شركة التأمين التابعة لها.

وهكذا رأينا خلال السنوات العشر الماضية ان الشركات المملوكة من مصارف تسجل قفزات غير مسبوقة في مجال النمو. حتى انتهى الأمر بأن الشركات العشر الأولى وهي بأغلبيتها من المصارف باتت تقبض على ٨٩,٣ بالمئة من مجموعة أقساط الحياة والادخار المكتتبة في لبنان.

تراجع حصة METLIFE ALICO

وهذا الواقع يفسّر التراجع المستمر لحصة شركة متلايف اليكو METLIFE ALICO من السوق بحيث لم تعد تتجاوز ٢٠ بالمئة، بينما كانت تجاوز الـ ٧٠ بالمئة خلال التسعينيات من القرن الماضي. وتبيّن الأرقام التي استقيناهما من ٣٣ شركة تأمين على الحياة من أصل ٣٦ شركة مسجلة في لبنان انها حققت أقساطاً بلغ مجموعها ٣٦٩,٨ مليون دولار أمريكي مقابل ٣٥٥,٨ مليوناً لسنة ٢٠١٠ أي بزيادة ٣,٩ بالمئة.

وبالمقارنة مع النمو المحقق خلال السنوات السابقة يظهر بوضوح التراجع الذي نجم عن احداث ما يسمى «الربيع العربي» خصوصاً في الدولة الشقيقة سوريا. فلم يعد يخفى على أحد ان المصارف في لبنان تتخذ موقف المتردد من منح القروض التجارية في هذه الظروف. وهي ترکز على منح القروض

يحظر نقل هذه الارقام بدون اذن خطى من مجلة «البيان الاقتصادية»



جنو نادر

BANKERS



ایلی طریبہ

CLAS



محمد الخطيب

MEDGULF



ANTOINE A. DERVILLE

SOGECAP LIBAN



جان حلیس

ADIR

المرتبة (٢٠١٠)	نسبة النمو (%)	حصتها من السوق (%)	الحياة ٢٠١٠ (دولار اميركي)	الحياة ٢٠١١ (دولار اميركي)	الشركة
١	19,50	2,0	70,705,000	72,125,000	-١- مٰت لٰيف الٰيكو ALICO
٢	13,46	22,0	40,800,000	49,780,000	-٢- الٰيانز سنا ALLIANZ SNA
٥	12,55	87,1	24,800,000	46,400,000	-٣- LIA
٣	11,41	12,6	37,480,000	42,215,000	-٤- بٰنكاسورٰنس BANCASSURANCE
٤	10,16	2,8	36,540,000	37,560,000	-٥- أروپ AROPE
٦	7,07	17,3	22,305,000	26,155,000	-٦- أدير ADIR
٩	5,95	12,5	19,560,000	22,005,000	-٧- سوجيڪٰب لٰبنان SOGECAP LIBAN
٨	4,43	-16,2	19,590,000	16,400,000	-٨- ميدغلف MEDGULF
١١	3,03	-14,6	13,120,000	11,205,000	-٩- الاعتماد الٰبناني CLA
١٠	1,76	-64,0	18,065,000	6,500,000	-١٠- بنكرز BANKERS
١٥	1,45	58,5	3,370,000	5,340,000	-١١- فـيلـيـتي FIDELITY
١٣	1,27	18,1	3,980,000	4,700,000	-١٢- سـيكـوريـتي SECURITE
١٢	1,24	11,8	4,110,000	4,595,000	-١٣- أكـساـ الشـرقـ الـاوـسـطـ AXA M.E.
١٤	1,22	18,7	3,790,000	4,500,000	-٤- الـلـبـانـيـ السـوـيـسـيـةـ LIBANO SUISSE
١٦	0,98	9,2	3,300,000	3,605,000	-٥- كـابـيتـالـ CAPITAL
٧	0,65	-88,3	20,440,000	2,380,000	-٦- الـعـربـيـةـ ARABIA
١٨	0,59	-	2,170,000	2,170,000	-٧- كـونـفـيـدـيشـنـ C.I.G.
١٩	0,58	13,7	1,895,000	2,155,000	-٨- اـسوـريـكـسـ ASSUREX
٢٠	0,41	-20,0	1,800,000	1,500,000	-٩- بـرقـانـ BURGAN
٣٠	0,37	275,3	365,000	1,370,000	-١٠- بـيرـوتـ لـيفـ BEIRUT LIFE (الـيـخـ لـيفـ سـابـقـ)
١٧	0,36	-39,3	2,200,000	1,335,000	-١١- كـومـباـسـ COMPASS
٢٣	0,30	39,4	800,000	1,115,000	-٢٢- الـمـشـرـقـ ALMASHREK
٢١	0,23	-4,9	915,000	870,000	-٢٣- الـاتـحادـ الـوطـنـيـ UNION NATIONAL
٢٢	0,22	-5,8	860,000	810,000	-٢٤- الـتـجـارـيـةـ الـمـتـحـدـةـ UCA
٢٤	0,17	-	630,000	630,000	-٢٥- نـورـثـ NORTH
٢٦	0,13	15,3	425,000	490,000	-٢٦- تـراـستـ لـيفـ TRUST LIFE
٢٩	0,11	12,0	375,000	420,000	-٢٧- الـفـيـنـيقـيـةـ PHENICCIENNE
٢٨	0,11	1,2	405,000	410,000	-٢٨- أـونـيـونـ فـرانـكـوـ اـرابـ UFA
٢٥	0,10	-30,0	515,000	360,000	-٢٩- اـمـانـةـ AMANA
٣٢	0,09	25,0	260,000	325,000	-٣٠- فـجرـ الـخـلـيجـ FAJR AL GULF
٣٣	0,06	11,6	215,000	240,000	-٣١- كـومـرـشـالـ COMMERCIAL
٣٤	0,03	-	غير متوفرة	120,000	-٣٢- الـامـانـ تـكـافـلـ ATI
٣٦	0,01	-	-	50,000	-٣٣- بـيرـيتـوسـ BERYTUS
١٠٠	3,9	355,785,000	369,835,000	TOTAL	المجموع

الشخصية التي تقل قيمتها إجمالاً عن خمسة آلاف دولار أمريكي. وهذا التردد في منح القروض الكبيرة يضع المصارف في منأى عن تداعيات التردي الاقتصادي، إلا أنه يؤدي في الوقت عينه إلى تقليل قيمة عقود التأمين على الحياة المرتبطة، و يجعلها تقتصر على تغطية مبالغ متدنية مقابل أقساط تأمين ضئيلة أيضاً.

نذكر هنا، ان مصرفين جديدين
من فئة الفا يدخلان هذا العام حقل
الـ BANCASSURANCE هما بنك
BANK OF BEIRUT بيروت
واللبناني للتجارة BLC، حيث بات
لكل منهما شركة تأمين تابعة
ويتردّد ان بنك البحر المتوسط
سوف يكون الثالث بين
البنوك التي تحصل من وزير
الاقتصاد والتجارة نقول ناحس
على ترخيص بتأسيس شركة تأمين.
ويلاحظ ان شركة ليما LIA
حققت نسبة النمو الافضل بين
الشركات العشر الاكبر حيث
تجاوزت الى ٨٧٪ تليها اليانز سنا
بما نسبته ٢٢٪ فشركة اديرir SNA

وبجانبه لائحة بالأقساط التي
حققتها ٣٣ شركة تأمين على
الحياة خلال العام ٢٠١١

زيوريخ للتأمين توسيع مزادات «دار كريستي» في دبي



مارون مراد

زيوريخ للتأمين

وقعت شركة زيويريخ للتأمين اتفاقية شراكة مع دار كريستي للمزادات، تقوم بموجبها برعاية مزادات «كريستي» التي تقام بشكل نصف سنوي في دبي، حيث سيحظى عمال «زيوريخ» بمجموعة واسعة من المزايا الإضافية التي تضمن لهم حماية مقتنياتهم الثمينة.

وعلى الرئيس التنفيذي لشركة

زيوريخ للتأمين العام في الشرق

الأوسط مارون مراد يأتى إبرام

الاتفاقية بعد إطلاق زيويريخ مؤخرًا

لمنتجاتها الراقية في التأمين والتي

تم تصميمها خصيصاً لتلائم العملاء من ذوي الدخل المرتفع، والتي تشمل على وثيقة تأمين مخصصة لategطية مجموعة التحف الفنية والمقتنيات الثمينة التي تملّكتها هذه الفئة من العملاء».

من جهته قال ميشيل جحا المدير التنفيذي لدار كريستي للمزادات الشرق الأوسط «لا زالت المزادات التي تنظمها في دبي المحفز الأكبر للتنمية في سوق التحف والأعمال الفنية في الشرق الأوسط، ومن شأن شراكتنا مع زيويريخ ان تساهم الى حد كبير في دعم جهودنا للارتقاء بالسوق الإقليمية».

اوedo كروغر رئيساً لشركة اليانز مصر

اوedo كروغر UDO KRUEGER منصب رئيس مجلس الإدارة، المدير العام لشركة اليانز مصر ALLIANZ EGYPT . وبذلك يكون كروغر قد عاد إلى مجموعة اليانز الألمانية ALLIANZ التي عمل لديها لفترة زمنية طويلة نسبياً في الخليج العربي حتى العام ٢٠٠٠، حيث تولى رئاسة المجموعة العربية للتأمين ARIG لفترة ست سنوات.



ويعتبر كروغر من الضامنين الذين يعرفون أسواق المنطقة العربية عن كثب، حيث مارس فيها التأمين وإعادة التأمين متغرياً بين دول الشرق الأوسط وشمال إفريقيا.

الاتحاد للتأمين عمان حازت على شهادة الجودة



من اليمين: سامر بوشناق يتسلم الجائزة

أبلغنا سامر بوشناق الرئيس التنفيذي لشركة الاتحاد UNION الإماراتية ومركزها إمارة عجمان ان الشركة حازت على شهادة سنتاشري انترناشونال الذهبية للجودة Century International Gold Quality Era Awards تصدرها مؤسسة BUSINESS INITIATIVE DIRECTIONS (BID) في جنيف GENEVA سويسرا. وتحظى الشهادة للشركات التي تثبت التزامها بمعايير المتعلقة بجودة الخدمة التي تقدمها الى الزبائن وعلى حسن قيادتها وخطتها الاستراتيجية.



الاحتفال بتدشين الفرع الرابع لشركة الأولى للتأمين الأردنية



اسماعيل طهوب وعلي الوزني محاطين باركان الشركة

بحضور رئيس مجلس الإدارة اسماعيل طهوب والرئيس التنفيذي الدكتور علي الوزني وفريق الإدارة التنفيذية للشركة، افتتحت شركة الأولى الأردنية فرعاً جديداً لها في منطقة الصويفية. وبذلك تكون الشركة قد أنشأت أربعة فروع لها حتى الان داخل المملكة. والفرع الأربع تقع في منطقة العقبة الاقتصادية الخاصة وماركا وشارع الرينبو إضافة إلى الفرع الجديد.

وبهذه المناسبة قال طهوب ان الشركة تحقق نسباً قياسية في نمو أعمالها وطلبها متزاجياً على خدماتها. وانها حصلت على تصنيف ممتاز من وكالة التصنيف الأمريكية A.M.BEST.

أضاف: تتنفيذ خطتنا التوسعية مستمرة، ونحن بصدده لإعداد لتدشين فرعنا الخامس. وأشار طهوب الى ان الشركة تعمل حالياً على استكمال أعمال تجهيز فرعها الخامس في منطقة الشميساني والذي من المتوقع ان يتم افتتاحه خلال شهر أيار (مايو) من هذا العام.

أحمد رجب رئيساً تنفيذياً لأيون بنفيلد AON BENFIELD للشرق الأوسط وشمال إفريقيا



أعلنت شركة ايون بنفيلد AON BENFIELD تعيين احمد مصطفى رجب رئيساً تنفيذياً لأعمالها في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا. وأحمد رجب وجه عربي معروف جداً في أسواق التأمين حيث سبق ان تولى منصب المدير التنفيذي لمنطقة MENA في شركة WILLIS RE. وقبل ذلك تولى المنصب عينه لدى شركة سوريماس SOREMA التي دمجت في SCOR ولدى شركة الوساطة الفرنسية غراسافوا GRAS SAVOYE في باريس.

ريتشارد بوستغايit RICHARD POSTGATE الرئيس التنفيذي في ايون بنفيلد في أوروبا والشرق الأوسط، أعرب عن سروره بانضمام احمد رجب إلى الشركة. وقال ان «رجب يحمل معه الى الشركة مقداراً كبيراً من الخبرات والصداقات في الشرق الأوسط. وهذا الأمر، لا بد ان يساعد على تعزيز دورنا في أسواق المنطقة».

أضاف: «في الشرق الأوسط ثروات وفرص قلما يوجد مثل لها في مناطق أخرى في العالم. ولذا، فإننا نتطلع بحماس للتعاون مع احمد في ترسیخ وجودنا وتقوية موقعنا هناك».

تكافل إمارات تطلق عقداً استثمارياً يتكلف بتوزيع عائد سنوي ٩٠ بالمئة على الأقل من رأس المال

العقد الجديد يشكل تحدياً لشركات التأمين على الحياة

غسان مرّوش الرئيس التنفيذي لشركة TAKAFUL EMARAT أعلن ان الشركة أشأت صندوقاً استثمارياً يعني بتوظيف مدخرات حملة عقود التأمين على الحياة المعقودة معها (التأمين العائلي) في مشاريع مقبولة شرعاً، وان الصندوق سوف يدار من قبل شركة سعودية متخصصة. وقال ان المدخرين سوف يحصلون على عائد يتراوح بين ٣ و٤ بالمئة من قيمة المدخرات المودعة لدى الصندوق سنوياً.



غسان مرّوش
TAKAFUL EMARAT

من جهة أخرى تتكلف شركة تكافل إمارات بحماية الأموال المدخلة، وعلى ان تعدها الى حملة عقود التأمين بنسبة لا تقل عن ٩٠ بالمئة من مجموع قيمتها (أي رأس المال).

نذكر هنا ان الشركات التقليدية للتأمين على الحياة باتت ترفض التعهد بتوزيع أي عائد سنوي ANNUAL RETURN، كما تمنع عن ضمان إعادة رأس المال كاملاً (أي مجموع المدخرات المودعة لدى الشركة) CAPITAL GUARANTEE، وذلك جراء الخسائر التي تكبدها خلال الأزمة المالية التي عصفت بالعالم منذ سنة ٢٠٠٨ والتي أدت الى تراجع العوائد الاستثمارية الى ما دون ١,٥ بالمئة سنوياً. لذا، تعتبر المبادرة التي اتخذتها شركة تكافل إمارات جريئة وتنطوي على تحدي كبير للشركات التقليدية للتأمين على الحياة العاملة في العالم العربي.



CORRESPONDENTS FOR

MARSH

An MMC Company

www.zakhourco.com

Ashrafieh - Mar Mikhael - Liberty Building

Phone : +961.1.442032 / 442036 / 446306

Fax: +961.1.561867

P.O.Box: 16-6728 Beirut - Lebanon

Email:zakhour@zakhourco.com

لبنان واليمن الدولتان العربيتان الوحيدتان اللتان تجيزان الترخيص بتأسيس شركات تأمين برأس مال متدنية سلطنة عمان ترفع الحد الأدنى الى ٢٦ مليون دولار أمريكي

نقلت مصادر مطلعة عن هيئة سوق المال في سلطنة عمان ان الهيئة أعدت نظاماً خاصاً بشركات التأمين التكافلي. ويحيز النظام الجديد إنشاء شركات تعتمد الصيغة الإسلامية (التكافلية) للتأمين، على ان تعدد حسابات خاصة بالمؤمن لهم، وبما يعود اليهم من حقوق وواجبات.

وذكر ان الهيئة قررت ان يكون الحد الأدنى لشركة التأمين التكافلية التي تؤسس بعد اليوم ١٠ ملايين ريال عماني، أي ما يعادل ٢٦ مليون دولار أمريكي، وهذا الرقم يتقرب مع الحد الأدنى لرأس المال المعمول به في المملكة العربية السعودية (١٠٠ مليون ريال) ودول مجلس التعاون الخليجي.

يبقى ان نذكر ان لبنان هو الدولة العربية الوحيدة التي ما تزال تسمح بقيام شركات تأمين برأس المال حدّه الأدنى ٢,٢٥٠,٠٠٠ ليرة لبنانية أي ما يعادل ١,٥ مليون دولار أمريكي تليه اليمن حيث الحد الأدنى لرأس المال ٢ مليون دولار أمريكي.

الوزير فريج صابونجيان أعلن خلال مؤتمر صحافي عقده في جمعية شركات الضمان عن خطة غير متكاملة للتأمين الإلزامي الصناعي في لبنان



من اليسار: جوزف زخور، سلام حنا وایلی حداد



من اليمين: وليد جنادي، اسعد ميرزا، الوزير فريج صابونجيان وزياد بقدادش



من اليمين: فادي شمامس، هشام براج وبطرس شمالي



من اليمين: حسن القيسي، كريم سيف الدين وبيار سلامة
ديرسكيسيان ودانى جدعون



من اليمين: حسن القيسي، كريم سيف الدين وبيار سلامة

مدى توفر شروط السلامة العامة في المصانع.

حضر المؤتمر الصحفي وليد جنادي رئيس لجنة مراقبة هيئات الضمان ممثلاً لوزير الاقتصاد والتجارة نقولا نحاس، المدير العام لوزارة الصناعة داني جدعون، أسعد ميرزا رئيس جمعية شركات الضمان والرئيسان السابقان للجمعية طنوس فغالي وجوزف زخور. كما حضر المستشار القانوني لجمعية شركات الضمان المحامي ادوار كرم ومدراء ورؤساء أقسام في شركات التأمين اللبنانيّة وكذلك زياد بقدادش نائب رئيس جمعية الصناعيين في لبنان.

وقد أجاب الوزير على الأسئلة التي طرحتها الحاضرون لا سيما طنوس فغالي واطوان شديد وسهى البساط وغيرهم وانصبت الأسئلة حول عدم شمول أصحاب المصانع القديمة بالتدبّر الجديد وعدم اعداد وزارة الصناعة للشروط التي يجب ان تتطوّر عليها عقود التأمين المطلوبة. كما أعرب بعضهم عن شكوكهم حيال نجاح الخطة التي وضعها الوزير صابونجيان اذ انها لم

خلال مؤتمر صحافي عقده في جمعية شركات الضمان أعلن وزير الصناعة فريج صابونجيان، انه اعتباراً من أول حزيران القادم، سيكون التأمين على المؤسسات الصناعية إلزامياً.

وقال لن يقع على أي ترخيص بإنشاء مؤسسة صناعية جديدة إلا إذا أبرزت عقود تأمين تثبت أنها مغطاة ضد الحرائق وضد الأضرار التي يمكن أن تلحق بالغير (أي الجيران) جراء أي حريق يندلع داخل المؤسسة وكذلك ضد طوارئ العمل.

وقال ان وزارة الصناعة تشجع كل صاحب مؤسسة صناعية غير مرخص لها على التقدم منها لدرس ملفه ومساعدته في قانونه مصنفة ضمن الشروط التي يسمح بها القانون. وهي تتبع مباراتها مع وزارة الداخلية والبلديات والإدارات المعنية من خلال التواصل مع المحافظين والقائمين بهدف تأمين كامل شروط السلامة العامة في المناطق الصناعية ولا سيما عبر إنشاء مراكز للدفاع المدني.

اما دور شركات الضمان، فهو مكتّل لعمل وزارة الصناعة الرقابي عبر متابعة

- شركات التأمين التي انشئت في اقليم كردستان وبعضها يساهم فيها اللبنانيون، لا تجد الخبرات التي تحتاجها محلياً، كما تواجه صعوبات عديدة في استقدام موظفين واداريين من خارج الإقليم. والى ذلك تشكّل من سياسة تنافسية إغرافية تخوضها ضدّها شركات التأمين التركية ومن خارج الحدود.

أسرار

التأمين

- مقاطعة شركات الإعادة الأوروبيّة والأميركيّة لسوريا وايران فتحت الباب واسعاً أمام شركات الإعادة الأفرو-آسيوية ولا سيما الإفريقيّة منها لدخول المنطقة العربيّة، وهي تبدي تجاوباً مع الإسنادات التي ترسل إليها من شركات الوساطة باسم ولحساب شركات التأمين السوريّة وغيرها من الشركات العربيّة.



من اليسار: جوزف عضيمي، فاتح بقداش، عصام حتي، صبحي الحسيني، سليم يارد وائل طربيه



من اليسار: ابراهيم ملاح، رامز أبو نادر، انطوان شديد، ادوار طرابلسي وروجيه تابت



من اليمين: جولي عيران وجميل حرب



باسم عاصي وهلا حيدر



من اليسار: جورج سالم ومروان سالم



من اليمين: سيمون موصللي، فرد صيقلي، مروان حلبي وروجيه كوتون

الصناعيين والمدير العام للوزارة، وهنا قال زخور: لا يصح إذاً ان يقال ان التأمين أصبح إلزامي على الصناعيين في لبنان. الأهم من بينها ان يكون غير قابل للإلغاء لأن الكثرين من المضمونين يعذون بالتواطؤ مع الوسطاء على إلغاء عقد التأمين الإلزامي بعد حصولهم على الترخيص. لا يصح ان يقال ان التأمين أصبح إلزامي للصناعة في لبنان.

تستند الى نصوص مكتوبة ولم تحدد الشروط الدنيا التي يجب ان يتضمنها عقد التأمين، إضافة الى ان التأمين الإلزامي ضد طوارئ العمل يطبق منذ العام ٢٠٠٠ بموجب القانون ١٣٦ لسنة ١٩٨٣.

اما جوزف زخور فقال «لدينا في لبنان تجربتان مع التأمين الإلزامي للسيارات والتأمين على العمال المنزليين الأجانب، إضافة الى طوارئ العمل اللبنانيين. وفي جميع الحالات يعتبر التأمين الإلزامي فاشلاً، والسيد جنادي مطلع على الشواذات الحاصلة في المجالين. ونحن شاهدنا وزراء الصحة يكيلون أقسى الاتهامات لشركات التأمين ويتهمنها بالتهاون بالتهرب من الوفاء بالتزاماتها». وقال «ان للتأمين الإلزامي شروطاً وضوابط، الأهم من بينها ان يكون غير قابل للإلغاء، لأن الكثير من المضمونين يعتمدون بالتواطؤ مع الوسطاء الى إلغاء عقد التأمين الإلزامي بعد حصولهم على الترخيص».

واقتصر زخور ان تفرض على الصناعات حدود دنيا للمسؤولية تجاه الجيران، وصاحب الملك والمسؤولية المدنية تجاه الغير بحدود مليون دولار أميركي للفئة الأولى من الصناعيين، على ان يخفض المبلغ تدريجياً على الفئات الصناعية الأربع الأخرى.

إلا ان الوزير صابونجياني رد بالقول انه يترك لأصحاب العلاقة ان يتتفقوا على شروط عقد التأمين وحدوده... وأليده في ذلك نائب رئيس جمعية

علم وخبر بالترخيص لشركة رووال لندن ان سورنس ٣٦٠ درجة

شركة اواف شور OFF SHORE وهي انشئت حديثاً، وكما اشرنا في عدد سابق جراء دمج شركة بشركتين اخرتين من شركات «اواف شور» العاملة في الجزيرة المذكورة. وجموعة رووال اواف شور كغيرها من المجموعات البريطانية تعمد الى تسجيل شركات تابعة لها في الجزر النائية وذات السيادة للافادة من الاعفاءات الضريبية ومرونة الرقابة التي تمارسها تلك الجزر على شركات اواف شور المسجلة لديها.

صدر في الجريدة الرسمية العدد ١١ تاريخ ٢٠١٢/٣/١٥ علم وخبر رقم ٢٦٥ يفيدان شركة 360° ROYAL LONDON INSURANCE CO LIMITED قد اودعت مصلحة التجارة (دائرة الشركات) بتاريخ ٢٠١٢/٢/١٧ كاملاً المستندات المتعلقة بأنظمتها والمنصوص عنها في القانون اللبناني.

موضوع الشركة: التأمين على الحياة.
ممثلها في لبنان الآنسة مايا خلف.

ذكر ان الشركة المشار اليها مسجلة في جزيرة ايل اواف من ILE OF MAN

ANSAM برأسمال ٧,٥ مليارات ل.ل.



انطوان بشارة



سلام حنا

أسس السيدان سلام نقولا حنا وانطوان حنا بشارة وشركة لي للتأمين LIA شركة مساهمة لبنانية برأسمال ٧,٥ مليارات ل.ل. باسم انسام وموضوعها الاستثمارات وخدمات التأمين. اسندت رئاسة مجلس ادارة الشركة وادارتها العامة الى سلام حنا.

سر تأميني

لم يعين حتى الان مصف لاعمال شركة سكوتيش لايف SCOTTISH LIFE التي توقفت عن العمل في لبنان منذ ما يقارب السنين. وكانت الشركة المذكورة قد دمجت بشركة اخرى في جزيرة آيل اوفر مان ISLE OF MAN حيث هي مسجلة كشركة اوف شور.

**أقساط التأمين في سلطنة عمان سنة ٢٠١١
٧٣٢ مليون دولار أمريكي بزيادة ١٢,٢ بالمئة عن العام ٢٠١٠**

أعلنت هيئة أسواق المال في سلطنة عمان ان قطاع التأمين حق خلال العام ٢٠١١ نمواً نسبيه ١٢,٢ في المئة حيث بلغ مجموع الأقساط المكتتبة في السلطنة ٢٨١,٧ مليون ريال عماني أي ما يعادل ٧٣٢ مليون دولار أمريكي.



طاهر الحراكي

DHOFAR

ويتتألف قطاع التأمين العماني من ١١ شركة

تأمين وطني وعشرة فروع لشركات تأمين أجنبية وهي تعمل في السلطنة منذ عشرات السنين.

وقد احتلت شركة ظفار للتأمين DHOFAR المرتبة الأولى بين الشركات العمانية الأكثر انتاجا للأقساط حيث بلغ مجموع أقساطها ٥٢,٢ مليون ريال عماني (١٣٥ مليون دولار أمريكي) وحلت الأهلية للحياة ثانية NATIONAL LIFE بـ ٣٥ مليون ريال عماني (٩١ مليون دولار أمريكي)، والشركة الأهلية للتأمين ثالثة بـ ٢٩,٥ مليون ريال عماني (٧٦ مليون دولار أمريكي) والعمانية المتحدة رابعة OMAN UNITED حيث بلغ مجموع أقساطها المكتتبة ٢٩,٣ مليون ريال عماني (٦٧,٥ مليون دولار أمريكي).

خطوات مطلوبة من وزارة الاقتصاد والتجارة لتصحح اوضاع التأمين في لبنان

المختص واجراء الامتحان المطلوب علميا وبالتالي تدريبيهم لمدة معينة كما يتم تدريب الجندي ثلاثة أشهر ليؤدي خدمة العلم لسنة. ولو كان عن طريق فريق تستتبسه الجمعية توصلًا ليكون الخبرير اسماع على مسمى - كما أنشد الشاعر قديما:

«وإذا المعلم ساء لحظ بصيرة انت على يده البصائر حولاً
فكيف يكون الخبرير أميا وهو القاضي في الشارع وعين
القاضي في المحكمة لا يحمل ادنى مؤهلات علمية ويهمل قانون
السير. وهل خلا بلد الاشعاع والنور من المتعلمين.
ومتى كان الخبرير خبيرا فهو يحدد المسؤولية استنادا الى
قانون السير - بدل ان يترك الامر للمحكمة المختصة.

فالقضاة يعاكسون تقارير الخبراء في احكامهم ولا يعتبرونها وكذلك شركات التأمين ان لم تكن تقارير الخبراء لمصلحتها وبعضاها يتسلح بها لهم الحقائق. تلك هي نقطة في بحر المهن المتروكة على عالاتها منذ ابتكارها على ايدي الاختصاصيين في المزرعة اللبنانية حيث كل عنزة تلتحق بقطيعها وعلى راعي القطيع القيادة الى بر الامان وبذلك يصلح المجتمع.

«وما المستعصي على قوم متى اذا الاقدام كان لهم ركابا».
وان لم تبادر هيئة مراقبة هيئات الضمان في وزارة الاقتصاد والتجارة وجمعية شركات الضمان في لبنان لتصحح الحال فما هي وعلاه وجودها؟ اذا ما تركت الامور على عواهنهما والاتكال على ما يسمى الدولة فسوف يتم ذلك متى صلت المرأة او شاب الغراب.

محمود عاصي
خبير سير وتأمين



قطاع التأمين مرافق لقطاع المصارف ولا يقل شأنه، وفرع السيارات هو الشغل الشاغل ولو لم يحصل على الواجهة لشركات التأمين. وحيث ان موضوع القطاع هذا تشوهه شوائب عديدة - والمسؤول

ال رسمي غير مسؤوال فلا بد اولاً بباب القطاع القيام بالمهمة. لذا نذكر الكتابة عبر صفحاتكم - فربما نبلغ الهدف المنشود.

ونقول: حيث انه لم يعد من محظيات عندنا ولا قطارات - فالسيارة أصبحت الوسيلة الوحيدة في المدن والقرى وفي كل بيت. وحيث ان قانون السير المتداول منذ عقود واللجان المختصة تعيد النظر فيه منذ سنوات ولا زالت، والفووضي تعم الشارع وكل ما يدور حول السيارة، وهذا الوحش الحديدي الذي يهاجم

ويضر布 دون هوادة ولا رحمة ويردي ضحاياه يوميا، فلا بد لجمعية شركات الضمان القيام بالمبادرة للتصحح والتقويم حفاظا على اعمالها وسمعة الشركات الاعضاء في الجمعية.

الخطوة الاولى في عملية تصحح اوضاع الشاذة تبدأ في وزارة الداخلية حيث يتبع على الوزارة إخضاع السائق لفحص فعلي وجدي بغية التأكد من انه مؤهل لقيادة سيارة.

اما الخطوة الثانية التي يستوجبها تصحح الوضع فهي من اختصاص لجنة مراقبة هيئات الضمان في وزارة الاقتصاد والتجارة وكذلك في جمعية شركات الضمان في لبنان، حيث يتوجب تعديل بوليصة التأمين لتشمل الاضرار المادية والجسدية وكذلك ذكر اسم شركة التأمين ورقم البوليصة وتاريخ انتهاءها في خانة رخصة السيارة.

تسويق البواص يجب ان يحصر بشركات التأمين وفروعها ووكالاتها المعينين شرعا بدلا من عرضها على الطرقات مع سماسترة دائرة الميكانيك والدكتنجية.

اما الخطوة الثالثة المطلوبة فهي تصحح وضع الخبراء بالاتفاق مع المرجع

العامة للتكافل تطرح تأمين المنازل وخدمة طوارئ المنازل



ماجد عقل
GENERAL TAKAFUL

طرحت الشركة العامة للتكافل GENERAL TAKAFUL مؤخرًا خدمة تأمين محتويات المنازل، بالإضافة إلى تقديم خدمة طوارئ المنازل مجانًا للمرة الأولى في قطر.

وتشمل حماية المنازل تغطية الأضرار والخسارة التي قد تحدث للمنزل ضد أخطار الحرائق والصواعق أو الانفجار أو الزلازل، السرقة أو محاولة السرقة، اصطدام المركبات أو الحيوانات أو سقوط الطائرات أو أجزاء منها، العواصف أو النزواب أو الفيضانات، تسرب المياه أو انفجار خزان المياه أو الأذى، كسر الزجاج الثابت والتركيبات الصحية.

ينظر أن المدير العام للشركة هو السيد ماجد عقل.

اتفاق استراتيجي بين مجموعة الصقر للتأمين و UNITED HEALTH CARE

عقدت مجموعة الصقر للتأمين من جهة، والشركة الأمريكية المتخصصة بالتأمين الصحي UNITED HEALTH CARE INTERNATIONAL وكل من شركة الصقر الوطنية AL SAGR NATIONAL الأردنية الإماراتية للتأمين في عمان من جهة أخرى اتفاقاً استراتيجياً يقضي بأن تتبادل الشركات الثلاث تقديم الخدمات لحملة عقود التأمين الصحي الصادرة عنها.

وبهذه المناسبة أقامت شركة الصقر حفل عشاء في فندق ATLANTIS دبي، جرى خلاله الإعلان عن التحالف بين الشركات الثلاث. وفي كلمة القها أمام الضيوف قال سامي الشخ Shir عضو مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة الصقر الوطنية للتأمين: «هذه الشراكة سوف تجعلنا قادرين على تلبية متطلبات التأمين الطبي للمقيمين والوافدين في منطقة الشرق الأوسط، حيث تتولى شركة الصقر الوطنية للتأمين وشركة الصقر التعاوني والشركة الأردنية الإماراتية تقديم الخدمات في الشرق الأوسط، في حين تتولى يونايتد هيلث كير UNITED HEALTH CARE المقابل تقديم الخدمة لحملة العقود الصادرة عنا».

وتعود شركة الصقر الوطنية للتأمين وشركة الصقر التعاوني والشركة الأردنية الإماراتية من الشركات الرائدة في المنطقة التي تعنى بخدمات التأمين المختلفة.



سامي الشخ Shir
AL SAGR NATIONAL

يوسف القارح مديرًا عامًا لسواليدرتi SOLIDARITY البحرين



من اليمين: يوسف القارح، نادرة صلاح، علي شعبان وفاطمة محمد



أشرف بسيسو
SOLIDARITY



يوسف القارح
SOLIDARITY

افريقيا. كما وكان القارح مستشاراً في شركة مارش لاستشارات المخاطر في لندن MARSH LONDON وكان فيها جزءاً من وحدة «هيكلة المخاطر» التي تخدم الشركات الكبيرة والشركات العامة والجهات شبه الحكومية. ويحمل القارح الماجستير في التمويل من مركز ICMA بجامعة ريدينغ حيث تخرج بدرجات عليا ومتقدمة. وهو زميل معهد التأمين القانوني في لندن FCII وعضو معهد الأوراق المالية والاستثمارات MSI وعضو مناسب في رابطة أمناء صناديق الشركات المساهمة AMCT.

من جهة أخرى، أقامت شركة سواليدرتi SOLIDARITY احتفالاً كرمت خلاله اثنين من موظفيها المتميزين وهما السيدة نادرة صلاح لحصولها على دبلوم التأمين من معهد البحرين للدراسات المصرفية والمالية، والسيد علي شعبان لحصوله على دبلوم التأمين المتقدم من المعهد عينه. وقد أتتني المدير العام يوسف القارح على جهود كل من نادرة صلاح وعلى شعبان قائلاً «إن هذا التكريم يهدف إلى تحفيز الموظفين للحصول على المؤهلات المهنية في مجال التأمين والتي تشكل شرطاً أساسياً لشغل المناصب القيادية في سواليدرتi».

اختارت شركة سواليدرتi SOLIDARITY للتأمين التكافلي يوسف القارح مديرًا عاماً للشركة.

ويعمل القارح في الشركة منذ العام ٢٠٠٩ وكان قد تولى منصب رئيس قسم إدارة المخاطر ثم منصب القائم بأعمال المدير العام قبل أن تعلن الشركة ترقيه إلى المنصب الجديد.

وبهذه المناسبة، قال أشرف بسيسو الرئيس التنفيذي لمجموعة ونائب رئيس مجلس إدارة سواليدرتi التكافل العام «إن اختيار القارح لهذا المنصب يعكس ثقة مجلس إدارة بقدرته على قيادة الشركة».

من جانبه، شكر القارح مجلس إدارة الشركة الثقة التي يوليه إليها. نذكر أنه قبل انضمامه إلى سواليدرتi SOLIDARITY، شغل القارح منصب مدير هيكلة الاستثمار في أحدى المؤسسات الإسلامية الإستثمارية في البحرين. وكان قبل ذلك مديرًا عاماً لشركة إنشوريون، وهي شركة استشارية في مجال التأمين المقيد ومحدد الغرض، حيث قاد البحرين إلى استضافة أول شركة تأمين مقيد ومحدد الغرض موجودة في منطقة الشرق الأوسط وشمال

جهاد غانم سجل شركة وساطة في برمودا على ان تعمل انطلاقاً من لبنان



قد تكون هذه هي المرة الأولى التي يقدم فيها وسيط في لبنان على تسجيل شركة وساطة في برمودا. على أن يعود فيفتتح للشركة البرمودية فرعاً في لبنان وغيره من الدول العربية. فقد أسس جهاد غانم شركة وساطة تأمين وإعادة تأمين برأسمال ٥٠٠ ألف دولار أمريكي باسم لينك LINK وجرى تسجيل الشركة في برمودا، على أن يكون لبنان مركزاً رئيسياً لأعمالها.

للسيد غانم خبرة طويلة في التأمين، إذ بدأ مسيرته في شركة الإعادة العربية ARAB RE

للمدة ٣ سنوات ثم عين ممثلاً لعدد من أسواق المنطقة في شركة GENERAL COLOGNE RE في حينها GEN RE حالياً وذلك لمدة ٨ سنوات. ثم انتقل إلى شركة AIG بمنصب مدير إقليمي لمدة سنتين، وكان المنصب الأخير الذي تسلمه مديرًا عاماً في شركة شديد رい حيث عمل فيها لمدة ٨ سنوات.

تأمين «الفجوة» و«الصيانة» منتجان جديدان من شركة كيو بي إيه QBE فرع دبي

اعلنت شركة كيو بي إيه QBE ان فرعاً لها في دبي وضعت في متناول شركات التأمين العربية والاجنبية منتجين جديدين لإعادة التأمين هما:

١- ضمانة «الفجوة» GAP INSURANCE .

٢- ضمانة الصيانة الميكانيكية والكهربائية لسيارات AUTO EXTENDED WARRANTY .

وتطغى ضمانة «الفجوة» GAP الخسارة الناجمة عن تدني سعر السيارة DEPRECIATION في حال تعرضها لحريق أو حادث يجعلها غير قابلة للترميم TOTAL LOSS . اما ضمانة الصيانة فتغطي تكلفة تصليح الاعطال الكهربائية والميكانيكية التي تلحق بالسيارة لفترة زمنية معينة.

وتعليقاً على ذلك قال خليل عيد المدير العام لشركة كيو بي إيه QBE، إن هذين المنتجين يشكلان خدمة مضافة تقدمها وكالات السيارات CAR DEALERS والمصارف التي توسيّع عقد التأمين الشامل والتمويل الأجل للسيارات الممولة من قبلها.

نذكر ان شركة كيو بي إيه يوروب ليمند QBE EUROPE LTD فرع دبي تعمل انطلاقاً من مركز دبي المالي العالمي DIFC وهي تابعة لمجموعة كيو بي إيه QBE العالمية وتحلّ تصنيفًا بمرتبة آبلوس (A+).



خليل عيد
QBE

مجمع تونسي محلي لتأمين أخطار العنف السياسي

سياسة التشدد التي تبديها شركات الإعادة العالمية حيال أسواق التأمين العربية، لا سيما تلك التي ذاقت طعم «الثورات» جعلت شركات التأمين العربية تشعر ب حاجتها إلى طاقات اكتتابية داخلية، أقله في مجال تأمين الإرهاب والاضطرابات الأهلية والحروب الداخلية.

وفي هذا السياق اتفقت شركات التأمين التونسية في ما بينها على ان تشكل تجمعاً لتأمين أخطار العنف السياسي POOL على ان تطلب الى الحكومة التونسية دعمها في الحالات التي تتجاوز فيها الخسائر الناجمة عن العنف الطارئ الاكتتابية للتجمع الجديد.

محمد عمير المهيري رئيساً لمجلس إدارة دبي الإسلامية «أمان»

عقدت الجمعية العمومية للمساهمين في شركة دبي الإسلامية للتأمين وإعادة التأمين «أمان» AMAN اجتماعاً اقرت خلاله ميزانية الشركة لسنة ٢٠١١، وانتخب مجلساً جديداً لإدارة الشركة مكوناً من السادة: محمد عمير المهيري، سالم راشد المهندي، حسين محمد الميزة، صالح عبدالله لوطاه، يوسف علي فاضل بن فاضل، عبدالله ابراهيم الدبوس وانضمما عضوين جديدين هما ناصر فلاح القحطاني وعبد الرحيم محمد الزرعوني وانتخب المجلس الجديد محمد عمير المهيري رئيساً.

وتقدم رئيس مجلس الإدارة بالشكر لاعضاء المجلس المنتهية عضويتهم على التزامهم وسعیهم المتواصل للارتقاء بمستوى الشركة، ورحب بالاعضاء الجدد الذين انضموا للمجلس. وأكد المهيري حرص الشركة على بذل أقصى الجهود للمحافظة على حقوق المساهمين وحملة عقود التأمين في ظل الارضاع الاقتصادية التي يشهدها العالم، وتأثير الانزعاع الاستثمارية في كثير من الشركات بظروف السوق.

خطوة نوعية جديدة لـ BKIC

بنك ICICI الهندي يسوق منتجاتها في البحرين



من اليمين: ابراهيم الرئيس وفيكاش شارما بعد التوقيع على الاتفاق سجلت الشركة البحرينية الكويتية للتأمين BKIC خطوة نوعية جديدة حيث دخلت حقل التأمين عبر المصارف من خلال اتفاق وقعته مع مصرف BANCASSURANCE ICICI BANK (فرع البحرين) وهو الأكبر بين بنوك القطاع الخاص في الهند. واتفق الفريقان على ان يسوق البنك من زبائنه لا سيما الجالية الهندية عقود التأمين التي تغطي الأخطار كافة الصادرة عن BKIC.

وقد وقع الاتفاق كل من السيد ابراهيم الرئيس التنفيذي للشركة البحرينية الكويتية للتأمين BKIC والسيد فيكاش شارما المدير المقيم للبنك بحضور عدد من كبار المسؤولين في كلتا المؤسستين.

بالإضافة الى منتجات التأمين الاعتيادية، سوف يوفر البنك لزبائنه منتجات تم تطويرها خصيصاً لتلبية احتياجات الجالية الهندية في البحرين.

وأعرب الرئيس عن بالغ سعادته بهذه الشراكة الجديدة قائلاً: «نحن على ثقة من نجاح خدمات التأمين من خلال المصارف في المملكة. ان هذه الشراكة سوف تضيف لنا قناة جديدة للوصول الى الزبائن الذين سوف يتمكنون من الحصول على احتياجاتهم من خدمات التأمين الشخصي والخدمات المصرفية تحت مظلة واحدة».

وتفتح هذه الاتفاقية المجال أمام زبائن أي سي أي أي بنك للحصول على الحماية التأمينية من خلال مصرفهم المفضل والتعمق بالخدمات المميزة للبحرية الكويتية للتأمين.

يغطي الأضرار المادية والنفقات القضائية والتشغيلية منتج تأمين مبتكر على اليخوت من «أمان»



رashed المزيه
AMAN

أطلقت شركة دبي الإسلامية للتأمين وإعادة التأمين AMAN تزامناً مع فعاليات معرض دبي العالمي لقوارب، منتجًا مبتكرًا للتأمين والحماية الكاملة لليخوت والقوارب الترفيهية الفاخرة. ويوفر المنتج ميزات، منها تقديم التغطية الكاملة، إما على أساس القيمة المتفق عليها أو القيمة السوقية الحالية ووفقاً للقوانين الخاصة باليخوت.

وتوفر وثيقة التأمين تغطية الأضرار المادية للهيكل والآلات والمعدات المثبتة على اليخت أو المركب، مثل المحركات الخارجية، فضلاً عن تغطية النفقات القضائية والتشغيلية وتكليف إيقاز القارب والمسؤولية القانونية للإصطدام والخسارة أو الضرر لسفن وممتلكات الطرف الثالث، وإزالة النفقات المرتبطة على سقوط السفينة وضرر الممتلكات الشخصية.

التأمين الالزامي للعمال الاجانب يغطي نفقات ترحيل الجثة انتشار جثة العامل الهندي من تحت انقاض بناء طبرجا



البناء المنهار في طبرجا

انتشار جثة العامل الهندي من تحت انقاض أحد البرجين اللذين انهاراً في طبرجا كسروان كشف عن المأساة التي يعيشها العمال الاجانب في لبنان، حيث ان الذين يدخلون الى لبنان بالطريقة شرعية يحملون عقد التأمين الالزامي الخاص بالعمال الاجانب، والذي تتکفل بموجبه الشركة الضامنة بأن تدفع لذوي المتوفي تعويضاً يعادل ستة آلاف دولار اميركي، والى ذلك تتعهد الشركة الضامنة بترحيل جثة المتوفي على نفقتها الى موطنها الاصلي. اما العمال الاجانب الذين يدخلون لبنان بصورة غير شرعية فلا يستحقون من التأمين الالزامي. وهذا الواقع المؤلم يفسّر وجود رفات ١٦ عاملًا وعاملة اجنبية في برادات مستشفى بعيداً، اذ ان الرفات تعود الى اشخاص غير مضمونين بموجب عقد التأمين الالزامي او ان شركة التأمين ترفض لسبب او لآخر ترحيل الجثة على نفقتها.

المعهد البريطاني المجاز للتأمين (CII) وافق على اعتماد دروس تأمينات الطاقة التي تقدمها مارش الشرق الأوسط



سليم ابو حيدر
MARSH



روبرت مخول
MARSH

اعلنت شركة مارش للشرق الأوسط MARSH MIDDLE EAST ان الدروس التي تقدمها في اطار دوراتها التدريبية الخاصة بالتأمين على اخطار الطاقة ENERGY TRAINING COURSES قد حظيت بموافقة المعهد البريطاني المجاز للتأمين (CII) CHARTERED INSURANCE INSTITUTE. اضافت ان المعهد المذكور صنف تلك الدروس بكونها معتمدة منه ACCREDITED بعد دراسة استغرقت ستة اشهر اطلع خلالها المعهد البريطاني على نصوص الدروس وطرق تعليمها، والوصول المعتمدة من الشركة في ادارة دوراتها التدريبية.

انتخابات في جمعية شركات الضمان واسعد ميرزا مرشح للرئاسة لفترة جديدة



اسعد ميرزا

تنعقد الجمعية العمومية لشركات التأمين صباح الرابع من نيسان (ابريل) الجاري وعلى جدول اعمالها المواجهات الآتية:

- الاطلاع على ميزانية الجمعية لسنة ٢٠١١ وابراء ذمة مجلس الادارة ٢٠١٢ .
- انتخاب اربعة اعضاء جدد، يحلون مكان الشركات الاربع التي انتهت عضويتها في مجلس الادارة نهاية شهر آذار الماضي على ان ينعقد مجلس الادارة بحضور الاعضاء الاربعة الجدد لانتخاب رئيس

للجمعية، وقد علم ان عدد المرشحين لعضوية الجمعية قد تجاوز العدد المطلوب وهو اربعة اعضاء. وبين المرشحين طامحون لرئاسة الجمعية. عملاً بالنظام الاساسي للجمعية يحق للرئيس الحالي اسعد ميرزا ان يرشح نفسه للرئاسة لفترة جديدة تمتد ثلاثة سنوات، علماً بأن ميرزا تسلم الرئاسة بعد وفاة الرئيس السابق المرحوم ابراهام ماطوسيان قبل تسعه أشهر.

سر تأميني

● شركات تأمين ووساطة روسية بدأت وللمرة الاولى في تاريخها قبول استنادات اعادة التأمين التي تقوم بها شركات التأمين في كل من سوريا وایران. وكانت شركات اعادة التأمين الغربية ومعظم شركات الادارة العربية قد امنتلت عن تجديد اتفاقات الادارة الايرانية والسورية عملاً بالعقوبات التي اتخذتها دول «الناتو» ضد ایران وسوريا.

اللبنانية السويسرية استضافت وسطاء التأمين في لبنان شهادة حية من سيدة لبنانية حول العناية التي حظي بها زوجها المريض بموجب عقد صادر عن الشركة



من اليمين: سليم بشاره، جورج ابي راشد، يوسف ملاط، لوسيان لطيف جونيور،
دانى متى وسحر خطيب محمد



من اليمين: جاد بدرو، وليد حلاسو، لوسيان لطيف جونيور وميشال نجم



من اليمين: بيار حلو وهشام خrama



من اليمين: جاد بدرو، انتوان عبيد وتitiانا اسرم



من اليمين: أدي دورليان وانطوان جمال



من اليمين: جلوسا: ليانا زينون وريتا خليفه ووقوفا ماري اسرم وشدا كساب دبليز

كنت، وقد جرى استقباله او لا في احدى المستشفى الكندية الكبرى ثم توجب نقله الى لبنان لمتابعة العلاج. اضافت ان الشركة اللبنانية السويسرية توّلت تقطيّة نفقات رحلة العودة الى لبنان برفقة طاقم طبي خاص برحمة مباشرة الى لبنان على متن طائرة اسعاف متخصصة، حيث كان يانتظارهما في مطار بيروت سيارة اسعاف مع التجهيزات اللازمة، وتم نقل الزوج الى المستشفى لمتابعة علاجه ضمن افضل الشروط التي تقتضيها حالته الصحية.

وبعد ان اجاب اركان الشركة على الأسئلة التي طرحتها الوسطاء، دعى الجميع الى مأدبة طعام في مطعم موزاييك.

وسطاء التأمين في لبنان حلووا ضيوفاً لدى الشركة اللبنانية السويسرية LIBANO SUISSE خلال مؤتمر مخصص للتأمين الصحي، نظمته الشركة بالتعاون وشركة مدت Lebanon MEDNET LIBAN في فندق فينيسيانا وتلته مأدبة عصرية في مطعم MOSAIC.

اما موضوع الندوة فكان التقديمات التي توفرها اللبنانية السويسرية للمتعاقدين معها. المدير العام للشركة لوسيان لطيف جونيور رحب بالحضور مبدياً حرص الشركة على اقامته تعاون وثيق مع الوسطاء، وأشار الى ان توقيع عقد لامساك لشركة مدت Lebanon وليد حلاسو على نوعية الخدمة التي تقدمها اللبنانية السويسرية عبر تقديم التغطيات الشاملة التي يوفرها عقد التأمين الصحي الدائم، حيث اشار الى انه يعطي لمدى الحياة الامراض المزمنة دون حدود مالية، وقال ان المضمونين يصلحون بموجب العقد على حق دخول المراكز الطبية والاستشفائية من خلال النظام المعلوماتي ONLINE وكذلك الخدمة العابرة للحدود CROSS BORDER SERVICING اذا دعت الحاجة للمعالجة في اي بلد تتوارد فيه فروع اللبنانية السويسرية LIBANO SUISSE وغlobeMED في الشرق الاوسط وشمال افريقيا MENA اضافة الى فرنسا.

واستنبع الحضور الى شهادة حية لسيدة مضمونة لدى ليانا سويس، حيث عرضت تجربتها الخاصة مع خدمة «مساعدة المسافر» TRAVEL ASSISTANCE التي تقدمها الشركة.

وقالت ان زوجها تعرض لانتكاسة صحية خلال رحلة سفر كانوا يقومان بها الى



لينا جبر



من اليمين: وليد حلاسو، بولا عبد المسيح ولوسيان لطيف جونيور



من اليمين: كارلامطر تقى محاضرتها



من اليمين: عصام زيتون، انطوان خوري والامير وليد شهاب



من اليمين: طلال شهاب، جويس سلامه، مرسال عازار وشدا كستاب دبليوز ووقوفا ريتا خليفه

من اليمين:
جوزيف
هلال، غسان
حيدر، رشيد
بوبريري، لينا
خرسا، سنتيا
مندليان



من اليمين:
الأسبي عاد،
رين
الرياشي
وغي سعد



من اليمين: فادي عرب، رفيق حسن وحسنان رسلان



من اليمين: ميشال نجيم وهاغوب لادويان



من اليمين: سلام سلامه وسمير هارون



من اليمين: الياس فرح وسيريل عازار



من اليمين: جهاد فرات، رافي بركات وجورج ابي راشد



من اليمين: كاندي نيقولا وريما عيدو



من اليمين: طوني حزو وبيار بشواتي



من اليمين: لوسيان لطيف، ايلي زياده ونديم حج



من اليمين: ريتا جبيلي ابو نادر وروجيه جبيلي



أسامة عابدين
أبوظبي الوطنية للتكافل



نادر القدومي
البحيرة الوطنية



فيصل بن سلطان القاسمي
البحيرة الوطنية



عماد عبد الخالق
التأمين الأردنية



عثمان بدير
التأمين الأردنية

الشيخ فيصل بن سلطان القاسمي يتسلم مجمع «النهرة» خلال الأسابيع القادمة

رئيس مجلس ادارة شركة البحيرة الوطنية للتأمين الشيخ فيصل بن خالد بن سلطان القاسمي أبلغ المساهمين ان الشركة سوف تتسلم من المقاول مجمع «النهرة» حيث بدأت في اواخر شهر شباط (فبراير) الماضي مرحلة الإختبار والتتشغيل المؤقت، ومن المتوقع ان يتم تسليم المشروع مع نهاية شهر نيسان (ابريل) وان يبدأ التأجير في بداية شهر أيار (مايو). وأعلن ان النتائج التي حققتها الشركة خلال سنة ٢٠١١ جاءت كالتالي:

- الأقساط المكتتبة ٦٢٦,٨٦٩,٠٠٠ درهم
 - حقوق المساهمين ٥٩٣,١٠٨,٠٠٠ EQUITY
 - موجودات الشركة ١,٩٣٥,٢٦٦,٠٠٠ ASSETS
 - استثمار في الأراضي والعقارات ٩٦٢,٣٧٦,٠٠٠ درهم
 - السيولة النقدية ١٨٢,٠٩٠,٠٠٠ درهم (ودائع لأجل ونقد لدى البنوك)
 - الأرباح الافتتاحية ٥٢,١١٥,٠٠٠ درهم
 - الأرباح القابلة للتوزيع ٧٠,٠٧٥,٠٠٠ درهم
- وببناء على توصية مجلس ادارة الشركة قررت الجمعية العمومية للمساهمين تحويل الأرباح الى السنة القادمة وتدعم الاحتياط القانوني للشركة على النحو الآتي:
- احتياطي قانوني ٢,٥٣٧,٠٠٠ درهم
 - الأرباح المرحللة للعام القادم ٦٧,٥٣٨,٠٠٠ درهم.
- يذكر ان المدير العام للشركة هو السيد نادر القدوسي.

نتائج شركة التأمين الأردنية: الأرباح ٢,٣ مليون دينار اردني عثمان بدير: تعرفة التأمين الازامي للسيارات تحولت الى عبء على شركات التأمين

عقد مجلس ادارة شركة التأمين الأردنية JORDAN INSURANCEاجتماعاً برئاسة عثمان بدير وافق خلاله على ميزانية الشركة لسنة ٢٠١١، واوصى بتوزيع أنصبة ارباح نقدية على المساهمين بنسبة ٩ بالمئة من القيمة الاسمية للسهم. وتظهر الميزانية السنوية ان الشركة حققت ارباحاً صافية بقيمة ٢,٣ مليون دينار اردني.

وعلق بدير على النتائج فقال: ان ارباح الشركة تراجعت عما كانت عليه السنة الماضية بنسبة ٢٦ بالمئة وذلك بفعل الخسائر التي تتكبدتها الشركة جراء استمرارها بإصدار عقود التأمين الازامي على السيارات وفقاً للتعرفة الحكومية وهي كما بات معروفاً من الجميع غير كافية، وغير مجدية اقتصادياً.

وقال انه ما فتئ يعمل بكله رئيساً للاتحاد الاردني لشركات التأمين من اجل حمل الحكومة على اعتاق شركات التأمين من التعرفة الازامية. اضاف بدير: ان شركات تأمين اردنية عديدة اضطرت للتوقف عن ممارسة التأمين على السيارات جراء هذا الواقع.

من جهة اخرى تظهر الميزانية ما يأتي: بلغت موجودات شركة التأمين الاردنية ٧٦,٨ مليون دينار اردني في حين بلغت حقوق المساهمين ٤,٣ مليون دينار اردني.

يدرك ان عضو مجلس ادارة الشركة والرئيس التنفيذي هو السيد عماد عبد الخالق.

الوطنية للتكافل أبوظبي: نمو على المستويات كافة والأرباح الصافية ٤,٤ مليون درهم إماراتي

في ٣١ كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١١ قيمة ٤,٨ ملايين درهم بالمقارنة مع ٣,٥ ملايين درهم للسنة المنتهية في ٣١ كانون الاول (ديسمبر) ٢٠١٠. وتعليقًا على هذه النتائج قال أسامه عابدين الرئيس التنفيذي للشركة: تواصل «تكافل» التركيز على تحسين خدمة الزبائن، كما تعمل على تحسين نوعية التقديمات التي تطرحها.

أضاف: «لقد كانت سنة ٢٠١١ صعبة ل مختلف القطاعات حول العالم ولا يستثنى من ذلك قطاع التأمين، إلا أنه وعلى الرغم من ذلك، تمكنت «تكافل» من تحقيق نتائج متميزة على العديد من الأصعدة».

أضاف: إننا عاقدون العزم على الاستثمار في تحقيق المزيد من النجاح والنمو وتوفير المنتجات وتتوسيع محفظتنا. ان شركة أبوظبي الوطنية للتكافل تحتل موقعًا متميزًا يضمن تحقيق هدفنا في ان نصبح «الاختيار الأول» من بين مقدمي خدمات التكافل في المنطقة.

أقفلت شركة أبوظبي الوطنية للتكافل ABU DHABI NATIONAL TAKAFUL ميزانيتها لسنة ٢٠١١ بأرباح ومستويات نمو رحب بها رئيس مجلس إدارة الشركة خادم القبيسي وعزاها الى الدعم الذي تحظى به الشركة لدى المساهمين والى كفاءة ادارة الشركة ومجموعة العاملين فيها.

وجاءت النتائج كالتالي:

(١) بلغت الأرباح الصافية ٤,٤ مليون درهم بالمقارنة مع ٢١,٠ مليون درهم للعام ٢٠١٠ أي بزيادة ٢٦,٢٪.

(٢) ارتفع إجمالي اقساط التكافل الى ١٩٦,٦ مليون درهم مقارنة بـ ١٤٩,٩ مليونًا لسنة ٢٠١٠ أي بزيادة ٣١,٢٪.

(٣) ارتفعت حقوق ملكية المساهمين EQUITY الى ١٤٦,١ مليون درهم إماراتي بالمقارنة مع ١٢٦,٣ مليون درهم لسنة ٢٠١٠ أي بزيادة ١٥,٧٪.

(٤) بلغ صافي ايرادات الاستثمار INVESTMENT INCOME للسنة المنتهية



خلال اجتماع الجمعية العامة لشركة
البحرين الوطنية القابضة



سليمان الدلالي
الأهلية للتأمين



سمير الوزان
ALKHAZNA



عبدالله آل ثاني
الخليج التكافلي

حافظت على مركزها وحصتها السوقية

٨,٨ ملايين دولار أرباح «البحرين الوطنية القابضة» في ٢٠١١

عقدت شركة البحرين الوطنية القابضة BNH - الشركة الأم لكل من شركة البحرين الوطنية للتأمين BNI وشركة البحرين الوطنية للحياة آBNL - اجتماع الجمعية العامة العادلة السنوي في السابع والعشرين من شهر آذار (مارس) بمعنى الشركة. وترأس الاجتماع، الذي حضره مساهمو المجموعة وممثلو الجهات الحكومية الرسمية بالإضافة إلى الصحافة، رئيس مجلس إدارة المجموعة فاروق يوسف المؤيد.

وأقر المساهمون خلال الاجتماع أرباح عام ٢٠١١ التي بلغت ٣,٣ مليون دينار بحريني (٨,٨ مليون دولار أمريكي) في حين بلغت حقوق المساهمين ٤٢,٢ مليون دينار بحريني (١٢ مليون دولار) بمتوسط عوائد بلغ ٨ في المئة.

وفي ظل عمليات الشركة التشغيلية المرحبة، أوصى مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية على المساهمين بنسبة ٢٠ في المئة بواقع ٢٠ فلساً للسهم الواحد من أرباح الشركة لعام ٢٠١١.

وقال المؤيد أن نتائج منهجهتنا الموضوعة والتي طبقتها المجموعة للعام ٢٠١١ قد تجلت إيجابيتها بوضوح في البيانات المالية المحققة لهذا العام. وبالرغم من الصعوبات الاقتصادية والمالية والسياسية والظروف المتقلبة، فقد نجحنا في المحافظة على المركز الذي تتبعه المجموعة وعلى مقومات النمو الاقتصادي وعلى حصتنا في السوق.

وقال محمود الصوفي الرئيس التنفيذي في البحرين الوطنية القابضة: بالرغم من الظروف الصعبة التي واجهتنا في العام ٢٠١١ فإن النتائج المالية جديرة بالتقدير، وتأتي مؤكدة لأهمية نموذج الأعمال المتنوع الذي نعتمد، وعلى إستراتيجيتنا المتناسبة، والنهج الحكيم المتبع في ما يخص عمليات الاكتتاب وإدارة المطالبات. ويعتبر تبنينا لنظام حوكمة الشركات وممارستنا الحكيمية لإدارة المخاطر عاملين رئيسيين في تحقيق نتائجنا لهذا العام.

الأهلية الكويتية: الأرباح ٢٧ مليون دولار أمريكي وتوزيع أرباح نقدية واسهم مجانية على المساهمين

انعقدت الجمعية العمومية لمساهمي الشركة الاهلية للتأمين برئاسة سليمان الدلالي.

وبعد الاطلاع على البيانات المالية للشركة وميزانيتها لسنة ٢٠١١ تبين أنها حققت أرباحاً صافية بلغ مجموعها ٧,٥٧ مليون دينار كويتي (أي ما يعادل ٢٧ مليون دولار أمريكي). وبناء على التوصية المرفوعة من مجلس الإدارة قررت الجمعية العمومية توزيع انصبة أرباح نقدية بقيمة ٢٥ فلساً لكل سهم، إضافة إلى خمسة اسهم مجانية مقابل كل مئة سهم يحملها المساهم.

«الخليج التكافلي» تقر بتوزيع أرباح نقدية بنسبة ٣٠ في المئة

عبدالله آل ثاني: سياستنا تهدف إلى تنوع مصادر الدخل

واختيار مجالات العمل والاستثمار

أوصى مساهمو مجموعة الخليج التكافلي مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية بنسبة ٣٠ في المئة من رأس المال بواقع ٢ ريالات للسهم الواحد. وقال رئيس مجلس إدارة المجموعة الشيخ عبدالله بن محمد جبرآل ثاني إن إجمالي الاشتراكات المكتتبة سجلت ٩٢٧ مليون ريال وبلغ صافي الأرباح ٦٢,٥ مليون ريال.

وأكّل أن الشركة تهدف من خلال تطوير عملية حوكمة الشركة بمبادئها المتخذة للتوجيه أعمالها إلى تحقيق أقصى درجات الشفافية والكفاءة لجميع عملياتها، بالإضافة إلى الالتزام التام بأنظمة وقواعد الجهات ذات العلاقة وفق تقرير الحكومة. وأوضح أن خطة المجموعة تتمثل في تكليف أحد المكاتب الاستشارية المتخصصة لإعادة الهيكل التنظيمي بهدف التطوير وتقليص النفقات، وكذلك إعداد المتطلبات لإعادة التصنيف الإئتماني للشركة من إحدى وكالات التصنيف الدولية المعتمدة عالمياً، بالإضافة إلى السعي لاستقطاب الكوادر الوطنية لتأهيلهم وتدريبهم للعمل في مجال صناعة التأمين لزيادة نسبة تقطير الوظائف بالشركة.

وافت آل ثاني إلى أن سياسة المجموعة تتمثل في تنوع مصادر الدخل والحرص الشديد على الانتقاء في اختيار مجالات العمل والاستثمار، مع الأخذ بالاعتبار الضوابط والمعايير المهنية المتبعة ومواصلة تعزيز إمكانات وقدرات الشركة لدعم نمو عملياتها وتطوير أنشطتها وطرح متطلبات تأمينية جديدة توافق متطلبات المجتمع مع الحفاظ على حصتها ومكانتها في السوق، رغم المنافسة القوية والمترامية من قبل الشركات المحلية الإقليمية والدولية، سواء إسلامية منها أو التقليدية.

الخزنة للتأمين أبو ظبي: تحول جذري في النتائج الشركة شُذّت محفظتها وتخلاصت من العقود غير المجدية

اعلنت في ابو ظبي النتائج السنوية التي حققتها شركة الخزنة للتأمين خلال سنة ٢٠١١.

وهي تظهر بوضوح ان السياسة الاكتتابية الحدّرة التي اتبعتها الشركة بقيادة رئيسها التنفيذي سمير الوزان خلال العام الماضي اعطت ثمارها، حيث جرى تضييق (تشحيل) محفظة الشركة والتخلص من عقود التأمين غير المجدية. وادي ذلك إلى انخفاض الاقساط المكتتبة بما يعادل ٥٠ بالمئة تقريباً، إلا ان النتيجة جاءت لمصلحة الشركة حيث حققت ارباحاً بقيمة ١١,٨ مليون درهم اماراتي مقابل خسائر بقيمة ١٠٦,٨ مليون درهم اماراتي تكبّتها خلال العام ٢٠١٠ وعلى المستوى الاستثماري تجسد التغيير بارتفاع مجموع العوائد إلى ٣٨ مليون درهم اماراتي. وما ان اعلنت النتيجة حتى شهدت اسهم الشركة اقبالاً من المستثمرين وارتفع سعر السهم بنسبة ١٠٠ بالمئة تقريباً.

وقد عقد مجلس ادارة الشركة اجتماعاً اطلع خلاله على البيانات المالية ووافق عليها ورفع من جهة أخرى توصية الى الجمعية العمومية تقضي بتوزيع اسهم مجانية على المساهمين بمثابة ارباح تعادل قيمتها ٢,٥ بالمئة. نذكر بالمناسبة ان سمير الوزان نفي في تصريح لمجلتنا ان يكن قد قرر ان يتخلّى عن منصبه في الخزنة ALKHAZNA او تولى منصبًا مماثلاً في شركة تأمين أخرى.

أركان التأمين في دول مجلس التعاون والأسواق العالمية التقوا تحت سماء الدوحة

محاضرات وطاولات حوار ناقشت سبل توطيد العلاقة بين شركات التأمين المحلية من جهة والعالمية من جهة أخرى



من اليمين: فهد زينل، عبدالله الرئيس، خالد المغصبي، فاطمة العوضي SHASHANK SRIVASTAVA



من اليمين: JOSE RIBEIRO، SHASHANK SRIVASTAVA، الوزير يوسف حسين كمال، عبد الرحمن الشبيبي وراشد المنصوري



من اليمين: ابراهيم الرئيس، عبدالله السبيعي، يحيى نور الدين وجاسم المفتاح



من اليمين: راشد المنصوري، عبد اللطيف شريف الرئيس، د. باسل الهنداوي وأحمد العمادي

يحسب له حساب في أسواق التأمين العالمية». وقال «إن التأمين يشكل رافداً مهماً للاقتصاد الوطني وهو يوفر الطمأنينة للرساميل والاستثمارات وأصحاب المشاريع التجارية والصناعية».

أضاف الوزير كمال أن قطر تسعى إلى تنوع مصادر دخلها القومي بحيث لا يبقى مقتضاً على الغاز والنفط، وإنما خصصت ٢١ بالمئة من مجموع الناتج القومي لصالح واحة العلوم والتكنولوجيا.

قطر أوكلت إلى مصر فها المركزي مراقبة قطاع التأمين



من اليمين: ERROL KRUGER، بلال ادهمي، ينال نقاوة، زهير العطعوط ومانز أبو شقرا

على غرار ما يجري سنوياً في مونتي كارلو ودبى والبحرين، اجتمع أركان صناعة التأمين العالمية والإقليمية والمحلية بين ١١ و١٣ آذار (مارس) ٢٠١٢ في العاصمة القطرية الدوحة. وكانت هذه المرة السادسة على التوالي التي يلتقون فيها دعوة هيئة مركز قطر للمال QFC AUTHORITY تحت عنوان «ملتقى قطر السنوي السادس» SIXTH QATAR RENDEZ-VOUS (MULTAQA)، وقد بلغ عدد المشاركين حوالي ٤٠٠ شخص جاءوا من أنحاء العالم قاطبة ومن دول مجلس التعاون الخليجي على نحو خاص.

كلمة الوزير يوسف حسين كمال

وقد انعقد الملتقى في فندق ريتز كارلتون الدوحة برعاية وحضور وزير المالية والإقتصاد القطري يوسف حسين كمال الذي افتتح الملتقى بكلمة عرض فيها الأهداف التي تسعى دولة قطر لتحقيقها على امتداد العقدين المقبلين من السنين وصولاً إلى العام ٢٠٣٠.

وقال «إن قطر ملتزمة بالتطوير طويلاً الأمد لقطاع التأمين وإعادة التأمين وهي مصممة على تطويره بحيث تصبح منطقة الخليج العربي لاعباً



DR KAI UWE SCHANZ



من اليمين: RUDI STRAASS, ANDREAS POLLMAND، محمود الصوفي و عماد عبد الخالق



الوزير يوسف حسين كمال يلقي كلمة



ایمانویل کلارک
وتتضمن الملتقى كلمة رئيسية للرئيس التنفيذي لشركة بارتнер ري غلوبال PARTNER RE GLOBAL:
کلارک EMMANUEL CLARKE بعنوان:
REINSURANCE MARKET OUTLOOK:
THE INCREASING COST OF RISK



من اليمين: AHMED RABGEE, عبد اللطيف شريف الرئيس و RICHARD POSGATE



من اليمين: جمال أبو نحل

وتتحدث في حفل الافتتاح شاشانه SHASHANK SRIVASTAVA الشيفاستافا القائم بأعمال الهيئة التنفيذية لمركز قطر للمال QFCA فقال: إن دول الخليج متوجهة للعب دور أكبر في الاستراتيجيات الأخذة بالتوسيع لشركات التأمين وإعادة التأمين على المستوى العالمي وأنها تتمتع باقتصاد حيوي، تدعمه رؤوس أموال بالغة الأهمية.

SHASHANK SRIVASTAVA**عبد الرحمن الشيفي**

ذلك تحدث في حفل الافتتاح العضو المنتدب في هيئة مركز قطر للمال QFC AUTHORITY عبد الرحمن الشيفي فقال إن الهيئة عملت منذ تأسيسها قبل سبع سنوات على إنشاء بيئة أعمال صالحة للشركات العالمية. وقال إن دولة قطر صنفت في المرتبة الثانية عالمياً من حيث الخبرائة المعرفة وان هيئة مركز قطر للمال أنجزت اعداد الأنظمة والقوانين التي ترعى شركات التأمين الاسيرة CAPTIVES الى جانب تلك التي ترعى شركات التأمين والإعادة والوساطة.



من اليسار: MANOJ KUMAR, شكيب أبو زيد، امال عمري و P.E ALEXANDER

الشيخ عبدالله بن سعود رئيساً لهيئة مركز قطر للمال QFC

اختارت قطر ان يتولى المصرف المركزي فيها مسؤولية ممارسة الرقابة على المصارف والشركات المالية بما في ذلك شركات التأمين والإعادة والوساطة. أعلن ذلك الوزير يوسف حسين كمال خلال الملتقى. وبذلك تكون قطر قد اقتدت بالمملكة العربية السعودية، ومصر والبحرين، وهي الدول العربية التي أضحت المصارف وشركات التأمين والمال لرقابة المصارف المركزية فيها. وأكد ان الشيخ عبدالله بن سعود آل ثاني محافظ مصرف قطر المركزي قد عين رئيساً لهيئة الناظمة لمركز قطر للمال QFC AUTHORITY.





من اليمين: MICHAEL GERTSCH, CHRISTOPHER PLEASANT و CHRISTIAN VOGEL



اجتماع اركان ECHO RE وليبيا للتأمين



ياسر البحارنة و ELLEN BENNETT

جلسات حوار



من اليسار: ELLEN BENNETT, ANDREAS POLLmann, فريد شديد، وليد صيداني و MICHAEL GERTSCH

انعقدت خلال الملتقى ورشة عمل ناقش خلالها المحتاورون اوضاع التأمين وإعادة التأمين في دول مجلس التعاون، وشارك في الورشة كل من:

١) فريد شديد الرئيس التنفيذي لشركة شديد ري CHEDID RE وشركة سيب SEIB القطرية.

٢) وليد صيداني الرئيس التنفيذي لشركة أبوظبي الوطنية للتأمين ADNIC.

٣) مايكل غيرتش MICHAEL GERTSCH الرئيس التنفيذي لمؤسسة الخليج لإعادة التأمين GULF RE.

٤) لوکاس مولر LUKAS MUELLER، رئيس الاكتتاب في شركة سويس RI SWISS RE.

٥) اندریاس بولمان ANDREAS POLLMAN رئيس قسم الشرق الأوسط MUNICH RE.

وقد عرض المحتاورون المسائل الاستراتيجية التي تتأثر بها أسواق التأمين والإعادة في دول مجلس التعاون الخليجي STRATEGIC ISSUES AFFECTING THE GCC INSURANCE & REINSURANCE MARKET

هيئة مركز قطر للمال

هيئة مركز قطر للمال QFC AUTHORITY هي الجهاز المسؤول قانونياً، إدارياً وتجارياً عن تطوير الإستراتيجية التجارية لمركز قطر للمال كوجهة لقطاع الخدمات المالية، تتمركز على إنشاء مركز تجاري عالمي للتركيز على ثلاثة محاور: إدارة الأصول، شركات إعادة التأمين والتأمين الأسرية .CAPTIVES



من اليسار: DERMOT DICK و IAN SANGSTER



ايها علامه في الصف الأول ود. محمود الهندي في الثاني



من اليمين: ياسر البحارنة وكريم جبرى



من اليمين: صالح الدين موسى محمد، علي فضالة
وعبد العزيز الغريبي



من اليسار: RUDI STRAASS، فريد شديد
ANDREAS POLLMANN



من اليمين: عبد اللطيف شريف الرئيس،
ابراهيم شريف الرئيس وعبد الله شريف الرئيس

ورشة ثانية

وناقش كل من نيك تشارتريس بلاك NICK CHARTERIS-BLACK المدير التنفيذي في وكالة التصنيف الأميركيّة A.M.BEST وزميله فاسيليز كاتيسبيس VASILIS KATISPIS المدير العام لتطوير الأسواق في وكالة A.M. بست دور التصنيف في الأسواق الناشئة . THE ROLE OF RATINGS EMERGING MARKETS



من اليسار: كمال ابو نحل، محمد عبد عزيز، SATHISH MENON، نضال الحمود
ومحمد روحى الترهى



من اليسار: شبيب أبو زيد ومحمود ناصر



يحيى النوري في الصف الاول وجوزيف ريزو في الصف الثاني

اجمل باتي Ajmal Bhatty الرئيس التنفيذي لشركة طوكيو مارين الشرق الأوسط Tokyo Marine Middle East قدم محاضرة تحدث فيها عن الخدمات التي يمكن لشركات التكافل ان تقدمها الى المستهلك، وقال انها لا تقتصر على عقود التأمين الشخصية بل يمكن ان تشمل المؤسسات التجارية.



ورشة لقطر ليست QATARLYST حول التبادل الإلكتروني

أركان شركة قطر ليست QATARLYST الثلاثة: الرئيس التنفيذي جيمس ساندرلاند JAMES SUTHERLAND وعضو مجلس الادارة نائب الرئيس التنفيذي خالد المغصبي ومدير المبيعات روبي غيلمور ROY GILMOUR قدموا عرضاً للخدمات الإلكترونية التي تقدمها قطر ليست QATARLYST عبر منصتها العالمية وتحدثوا عن منافع التبادل الإلكتروني عبر المنصة الإلكترونية.



JAMES SUTHERLAND



من اليسار:
عبد الحميد
العمادي



من اليسار:
محمد قطب،
مختار الدائرة
ومحمد ولی



من اليسار: ياسر البحارنة، بسام حسين، خلدون خرببيل وروبرت جنفيان



من اليمين: حبيب جعلوك، فهد الحصني، فريد شديد والياس صعب

جلسة حوار



من اليسار: LUC METIVIER، GEOFFREY BROMLEY، CHARLES DUPPLIN، DR KAI UWE SCHANZ، HEATHER GOODHEW، MANFRED SEITZ

وأمكن للمشاركين في الملتقى أن يستمعوا إلى حوار جرى حول طاولة مستديره شارك فيها كل من:

(١) الدكتور كاي وي شانس DR.KAI- UWE SCHANZ رئيس شركة DR. SCHANZ ALMS & CO

(٢) جوفري بروملي GEOFFREY BROMLEY رئيس القسم العالمي في شركة آيون بنفيلد AON BENFIELD.



من اليمين: ماكس زكار، EMMANUEL CLARKE، روجيه زكار وايهاب علامه

١٥ شركة تأمين وإعادة ووساطة اتخذت من QFC مركزاً لأعمالها الإقليمية الشركات العاملة في إطار QFC محصنة وليس ملزمة بالإفصاح



من اليسار: SHASHANK SRIVASTAVA، AKSHAY RANDEVA و HENNER AIMS

وخلال مؤتمر صحافي عقده على هامش المؤتمر، قال شاشانك سريفاتاستافا، الرئيس التنفيذي بالإدارة لمؤسسة قطر لمركز المال QFC AUTHORITY والإعادة والوساطة إن عدد شركات التأمين التي اختارت مركز قطر للمال مركزاً إقليمياً لها بلغ ١٥ شركة حتى تاريخه. وقال إن تلك الشركات تتعمق بالمحاصنات التي توفرها مركز قطر للمال QFC وليس مطلوباً منها ان تقصص عن أعمالها لأنها لا تطرح أسهمها للتداول في قطر.



من اليسار: NIRAN KUSTER و JUERGEN GERHARDT



من اليسار: علي فضاله، مازن أبو شقر، زهير العطعوط، يثال نقاوة، بلال ادهمي ERROL KRUGER و



من اليسار: MOHAMED AKOOB، مرتفى الجملانى، تيسير التركى وامانى المحى



من اليسار: جاسم المفتاح، الشيخ عبدالله آل ثاني، RUDI STRAASS و GOPINATH



من اليسار: PAUL ABRAHAMS و خليل عبد

من اليمين: علي فضالة، يونس جمال السيد
وعصام الأنصارى

من اليمين: عادل العيسى و محمد حمزه

(٢) ايان سانجستر IAN SANGSTER الرئيس التنفيذي لشركة قطر لإعادة التأمين Q-RE.

(٣) جورج بلتشر GEORGE BELCHER محام أميركي،

(٤) توماس هيونغ THOMAS HUANG المدير العام لهيئة الإشراف على التأمين في تايوان،

(٥) مايكل ريان MICHAEL RYAN محام بريطاني نائب رئيس QFCRA.

محاضرة اندرياس وايدليش



وقدم اندرياس وايدليش ANDREAS WEIDLICH المدير العام لإعادة التأمين في المجموعة العربية للتأمين ARIG محاضرة حول كيفية بناء علاقة فاعلة بين شركات التأمين المحلية والشركات العالمية. ■

BUILDING EFFECTIVE RELATIONSHIPS
BETWEEN LOCAL INSURERS AND
INTERNATIONAL OPERATORS.

جلسة حوار قانونية



من اليمين: GEORGE BELCHER، IAN SANGSTER، DR. MICHAEL BITZER، Dr. THOMAS HUANG و MICHAEL RYAN، SUBRAMANIAN

وفي اليوم الثاني للملتقى استمع المشاركون إلى حوار حول التشريعات الجاري استخدامها في العالم والتي تهم صناعة التأمين، وشارك في الحوار كل من:

(١) الدكتور مايكل بيترز DR MICHAEL BITZER الرئيس التنفيذي لشركة التأمين الصحي «ضمان» DAMAN.



من اليمين: RAVI SHANKAR و سمير عبد الأحد



من اليمين: حبيب جلولوك وبلال ادهمي



من اليمين: محمد غنيم، سمير عبد الأحد وطارق عواد



من اليمين: ايلى بو شعيب، ماريو نحاس، سلطان غاني والكابتن ريشار شلهوب



من اليسار: سليمان رجائي سكر، فادي شamas و محمد عثمان



من اليمين: عبد الله النعيمي وشيخ احمد



من اليمين: STEPHEN CARRIERE و AKSHAY RANDEVAG



من اليسار: EMMANUEL CLARKE و SALVATORE ORLANDO



من اليمين:
 Maher جعبري
 عبد الفتاح
 الشامي



من اليسار: LUC METIVIER و ماكس زكار



من اليمين: شبيب أبو زيد



اجتماع
ADNIC
WILLIS

ممثل لويدز : تحويل دول مجلس التعاون الخليجي إلى سوق اقتصادية واحدة يجعل الرقابة أفعى والممنافة أقل ضرراً

خوسيه رibeiro

JOSE RIBEIRO
رئيس قسم الأسواق
العالمية في لويدز
LLOYD'S قدم
محاضرة عرض
فيها الأهداف التي
تسعى لويدز
لتحقيقها خلال
السنوات القادمة.



خوسيه رibeiro

LLOYD'S

لويدز، تأتي من أميركا الشمالية والاتحاد الأوروبي. ما يعني
أن ٢٥ بالمئة فقط من وارداتنا تردنا من القارات الأخرى. وهذا
الرقم يحتاج في رأينا إلى تطوير.

أضاف: إن الخليج العربي غني بالثروات الطبيعية، ويمكن
أن يتحول إلى مصدر رئيسي لأقساط التأمين في حال تم
تحديث القوانين وتحويل المنطقة إلى سوق اقتصادية واحدة
. SINGLE MARKET

وتمني على الحكومة القطرية أن تعمل من أجل بلوغ ذلك
الهدف، أي جعل دول مجلس التعاون الخليجي سوقاً واحدة
ولو تحقق ذلك لأن أصبحت الرقابة أفعى والممنافة أقل.



من اليمين: PAUL ABRAHAMS
و STEPHEN CARRIERE



من اليمين: جمال أبو نحل، ماجد عقل و محمد شيران



من اليسار: ايلى بوشعيا، عماد عبد الخالق
وعلي الوزني

ممثل سويس رى SWISS RE: عصر العوائد الاستثمارية العالمية انتهى شركات التأمين لن تكون قادرة على الاستثمار اذا لم تحقق أرباحاً اكتتابية

لوكاس مولر LUKAS MUELLER رئيس الاكتتاب لمنطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا في سويس رى SWISS RE قدم محاضرة تحدث فيها عن الصعوبات التي تواجهها صناعة التأمين في العالم في هذا الظرف بالذات. وقال ان الأهم من بين تلك الصعوبات هو تدني العائد الاستثماري والفائدة المصرفية الى أقل من 2 بالمئة، ما يعني ان عصر العوائد الاستثمارية العالمية انتهى الى أجل غير مسمى.

وهذا الواقع يفرض على شركات التأمين والإعادة ان تعمل من أجل تحقيق أرباح اكتتابية كي يمكن لها ان تغطي انفاقها الإداري وتحقق أرباحاً ترضي المساهمين. ودعا شركات التأمين العربية الى مراجعة سياساتها الاكتتابية والحمد من المضاربة، بحيث يمكن لها ان تحقق أرباحاً اكتتابية، وقال ان شركات التأمين والإعادة سوف تكون في وضع حرج اذا لم تحقق أرباحاً اكتتابية بعد اليوم.

لوكاس مولر

SWISS RE

City Reinsurance Brokers

SERVING
CLIENT'S
REINSURANCE
REQUIREMENTS

Contact: Robert Jenevizian
P.O.Box 815473 Amman 11180 Jordan
Um Uthaina, Arteerya Street, Al Nibal Building, 1st Floor
Telephone: +962 6 5527157 / 5527156 • Facsimile : +962 6 5526183
E-mail: city@globalone.com.jo



من اليمين: AKSHAY RANDEVA و SHASHANK SRIVASTAVA

شاشانك سريفاستافا (هيئة مركز قطر للمال): شركات عالمية عديدة اتخذت من QFC مركزاً لها

الرئيس التنفيذي بالإنابة ورئيس إدارة التطوير الاستراتيجية في هيئة مركز قطر للمال QFCA شاشانك سريفاستافا SHASHANK SRIVASTAVA قدم لمحة عن المركز وهيئته التنظيمية والسلطة القضائية فيه ممثلة بالمحكمة المدنية والتجارية والمحكمة الإستئنافية الناظرة في الاستئنافات المقدمة من الأفراد والكيانات ضد هيئة مركز قطر للمال، وتحدث عن البيئة المؤاتية للأعمال التجارية التي وفرها المركز والتسهيلات المقدمة في هذا الإطار للشركات المحلية والإقليمية والدولية، مذكراً بأهداف الهيئة، لافتاً إلى تحدي تعزيز قدراتها لتحديد المخاطر المالية ومعالجتها.

وتعزيز مركز قطر للمال ليصب الخيار المثالي كمحطة إقليمية رائدة للشركات والمؤسسات المالية العالمية وجذب الأعمال المصرفية الدولية والخدمات المالية وشركات التأمين والمصارف الرئيسية للشركات. وتتحول الأهداف الرئيسية حول تعزيز أفضل الممارسات الدولية والتصريف وفقاً لها والبعد عن البيروقراطية إلى أقصى حد ممكن، ضمناً الإستقرار المالي لمركز قطر للمال، المشاركة في مشاورات مع هيئة تنظيم مركز قطر للمال ومحكمة مركز قطر للمال، وفي إنشاء وصياغة البيئة القانونية والتنظيمية لمركز قطر للمال، الموافقة على التراخيص للأفراد والشركات والوحدات التي تخطط لمباشرة أعمالها أو إدارتها في المركز ومن ثم إصدار هذه التراخيص.

صمود ب الرغم الأزمات

■ كيف أثرت الأزمات الاقتصادية والمالية العالمية والأحداث السياسية على أعمالكم؟

- أثرت إيجاباً، إذ ان الأزمة بدأت عام ٢٠٠٨ في الوقت الذي كانت فيه الشركات العالمية منشغلة بتدعم أعمالها ونشاطاتها، وفي عام ٢٠١٠ كان لا بدّ لهذه الشركات من التوسيع والتطور فقصدت بالأوضاع غير المستقرة في أميركا وأوروبا، فاتجهت أنظارها نحو آسيا وتحديداً الشرق الأوسط فكان ان حققت نجاحاً. وبالنسبة اليها استطعنا الصمود رغم كل الأزمات، متسلحين بميزانيتنا ورأسمالنا ومؤشراتنا الإيجابية.

■ هل يسمح للشركات المسجلة في مركز قطر للمال ان تتنافس شركات التأمين القطبية العاملة داخل قطر؟

- أجل بإمكان الشركات المسجلة في مركز قطر للمال ان تتنافس في بعض المجالات مع شركات التأمين المحلية، والمنافسة تعتبر امراً مفيداً لا سيما في ظل توافر أسعار أقساط مقبولة ومشجعة ومنتجات وخدمات تتناسب وحاجات المؤمن لهم ومتطلباتهم، كما ان فهم المخاطر ومعرفة كيفية تداركها وتقديرها يلعبان دوراً كبيراً في تميّز شركة معينة عن أخرى. كما ونسعى إلى إدخال خدمات جديدة إلى القطاع المصرفي غير متوفرة حالياً في قطر.

معالجة مخاطر القطاع المالي

■ ما هي أبرز التحديات التي تواجهكم؟

- تستمر هيئة تنظيم مركز قطر للمال بتعزيز قدرتها على تحديد المخاطر الناشئة في القطاع المالي، بالإضافة إلى تعزيز الممارسات المعتمدة في إدارة المخاطر المالية في سياق الصناعة المالية، بمعنى ان الهيئة تسعى إلى مقاربة استباقية في معالجة المخاطر الناشئة في القطاع المالي. من هنا، نحاول دائمًا أن تكون على بينة من كل التطورات التي تطرأ على الواقع الاقتصادي. ■

بيئة قانونية وتنظيمية

■ هل لنا لمحة عن هيئة مركز قطر للمال؟

البيان - هي الذراع التجارية لمركز قطر للمال انشأتها حكومة دولة قطر عام ٢٠٠٥ وشكل الجهاز المسؤول قانوناً عن تنمية المركز وتشغيله وإدارته، وهي تعمل على جذب مؤسسات الخدمات الدولية والشركات الكبرى المتعددة الجنسية. أما هيئة تنظيم مركز قطر للمال فهي الكيان التنظيمي المستقل، وأنشئت بهدف تنظيم مؤسسات الخدمات المالية في المركز أو انتلاقاً منه. وتتمتع هيئة التنظيم بمجموعة كبيرة من السلطات التنظيمية، وتقوم بتنظيم الشركات على أساس تشريعات ذات معايير دولية. ويضم المركز المحكمة المدنية والتجارية وتهدف إلى تقديم آليات لتسوية النزاعات بين شركات مركز قطر للمال والشركات الناظرة، إضافة إلى محكمة مركز قطر للمال التنظيمية بهدف النظر بالإستئنافات المقدمة من الكيانات والأفراد والأشخاص ضد هيئة مركز قطر للمال.

هذا ويوفر المركز للشركات القطرية والإقليمية والدولية فرص المشاركة في تغطية ما يزيد عن ٣٧١ مليار دولار أمريكي من فرص الاستثمار المتاحة في مجال البنية التحتية بدولة قطر، وكذلك ما يزيد عن ١٠٢ تريليون دولار أمريكي من الإستثمارات المخطط لها في دول مجلس التعاون الخليجي، كما يوفر بيئة قانونية وتنظيمية مؤاتية للشركات وفقاً لأفضل المعايير العالمية، وقد استقطب بالفعل العديد من كبرى الشركات الدولية والمحلية التي تسعى للحصول منه على التراخيص المطلوبة، وتمثل هذه المؤسسات مزيجاً من الخدمات المصرفية الاستثمارية، والأعمال المصرفية الخاصة، إعادة التأمين وإدارة الأصول ضمن المساحة الخاضعة للتنظيم ومقدمي الخدمات الإستشارية، شركات المحاماة وشركات الخدمات المالية في المجال غير الخاضع للتنظيم.

بالإضافة إلى ذلك تتيح البيئة المؤاتية للأعمال التجارية التي أنشأها مركز قطر للمال وهيئة مركز قطر للمال للشركات حضوراً فاعلاً في دولة قطر والمنطقة وسريعًا، بحيث يمكن مزاولة الأعمال التجارية داخل قطر أو خارجها بالعملة المحلية أو الأجنبية، كما يسمح مركز قطر للمال بملكية ١٠٠ في المئة للشركات الأجنبية ويسمح لها أيضاً بتحويل جميع الأرباح إلى خارج قطر.

خيارات مثالى للشركات

■ ما هي التقديمات القانونية التي تقييد منها الشركات المسجلة في مركز قطر للمال QFC؟

- يقضي دور هيئة مركز قطر للمال QFC AUTHORITY بإنشاء وتطوير

عبد اللطيف شريف الرئيس (ايون - الشرق الأوسط AON M.E) :

خلافاً لما هو عليه الوضع الاقتصادي في مناطق أخرى من العالم أسواق التأمين في الدول العربية تشهد فورة في الأعمال والنمو المحقق سنوياً يتجاوز ١٥ بالمئة



إضافة إلى انتباخنا لا نفرق بين عملائنا مهما كان مستواهم المادي، ففي النهاية تتحول منتجاتنا كافة حول المؤمن له وكيفية خدمته بالشكل المطلوب.

■ ثمة دعوات دولية لمقاطعة سوق سوريا وايران، فهل ستلتزم ايون بها، وما هي الأسواق البديلة بالنسبة اليها؟

- كشركة عالمية علينا ان نتبع قرارات الأمم المتحدة، وبالتالي يجب ان نتجنب العمل في الأسواق التي فرضت عليها عقوبات.

استغلال الإعادة العربية

■ في رأيكم هل تلعب شركات الإعادة العربية دوراً كما يجب؟

- شركات الإعادة العربية وعلى رأسها شركة أريج أدت دورها بأمانة ومهنية في مجال خدمة شركات التأمين العربية، لكن للأسف لم تعاملها هذه الأخيرة بالمثل، فاستغلتها في وقت من الاوقات فيما هي لا تزال تفضل شركات الإعادة العالمية عليها، ببرغم ان «اريچ» وغيرها من شركات الإعادة العربية هي الأكثر قدرة على فهم حاجات شركات التأمين العربية وعلى التعامل مع أي مطالبة وبكل مهنية.

كلمة أخيرة؟

- كما ذكرت آنفًا، المنطقة العربية واعدة جداً بالنسبة إلى «ايون» لذا فإننا نسعى إلى توسيع أعمالنا فيها ومن أولوياتنا هذه السنة أن يكون لنا حضور في مصر والعراق، ونحن في صدد العمل على تحقيق ذلك قريباً. ■

رئيس مجلس إدارة شركة ايون - الشرق الأوسط AON M.E لواسطة التأمين وإدارة المخاطر عبد اللطيف شريف الرئيس رأى ان منطقة الشرق الأوسط لا تزال واعدة تأمينياً نظراً للنمو السنوي المحقق في بعض دولها، وقال ان ايون بصدده توفير غطاء العنف السياسي POLITICAL VIOLENCE .

«أريچ» وشركات الإعادة العربية الأخرى لم تعامل بمثل ما قدمته للأسوق العربية

هذا النوع من التأمين.

مراجعة الأسواق العربية

■ هل تؤيدون الشروط القاسية التي فرضها المعiedون العالميون على شركات التأمين نتيجة الخسائر التي منيوا بها عام ٢٠١١ ؟

- العام ٢٠١١ كان صعباً بالنسبة لشركات إعادة التأمين العالمية، والخسائر الناجمة عن الكوارث الطبيعية والتsonsami والأعاصير والفيضانات تشهد على ذلك، وبالتالي لا بد لهؤلاء من أن يراجعوا سياساتهم الافتراضية وبحلولها ان يحسّنوا نتائجهم خلال هذه السنة والسنوات القادمة، من خلال رفع أسعارهم أو فرض شروط جديدة.

أضاف: إلا انتني أرى انه لا يجوز للمعied، ان يدفع المنطقة العربية ثمن خسائره في تايلاند أو اليابان مثلاً، وبالتالي لا بد من مراجعة الأسواق العربية التي لا تزال توفر للمعied أكبر نسبة من الأرباح.

تغطيات واستثمارات

■ نلاحظ ان عدد شركات وساطة التأمين يتکاثر يوماً بعد يوم، هل يؤثر هذا الأمر سلباً على شركة ايون؟

- ايون لها مكانتها وموقعها في السوق، وهي لا تكتفي بتوفير التغطيات فقط إنما تقدم للعملاء مجموعة كبيرة من الخدمات الاستثمارية، ثم ان «ايون» لها استثماراتها في مجالات تكنولوجيا المعلومات والتدريب والبرامج الإلكترونية ونمذجة رأس المال CAPITAL MODELING

توسيع في الشرق الأوسط

■ هل لنا بلمحة عن آخر التطورات في شركة ايون للتأمين، خصوصاً في ظل الأحداث الجارية في المنطقة العربية؟

- نتائج ايون للعام الماضي طيبة جداً والأرقام التي حققتها واعدة، كما ان منطقة الشرق الأوسط بالنسبة إلينا لا تزال منطقة واعدة وتتمتع دولها بنمو تصاعدي يراوح حالياً بين ١٥ و٢٠% في المئة، فيما الاقتصاديات الأخرى تحقق بين ٢ و٣% في المئة سنوياً، إضافة إلى ان ثمة أسواقاً عربية لم تتأثر مطلقاً بالأزمة المالية العالمية التي بدأت في العام ٢٠٠٨، ومن بينها السوق السعودية التي لا تزال تحقق أرقاماً نمواً واعدة ومشجعة جداً.

أضاف: ان شركتنا قبلة على توسيع تجربتها في منطقة الشرق الأوسط، والتي تشهد فورة مشاريع نظراً إلى وفرة الموارد المالية، وتركيز الحكومات على قطاع الاستثمارات والبني التحتية.

طلب على تغطيات العنف السياسي

■ هل لديكم نوع معين من التغطيات تركزون عليه أكثر من غيره، وما هو جديده؟

- نتعامل مع متطلبات المنطقة العربية، لذلك نحن بصدد إضافة خدمات جديدة مثل التأمين على الأخطار الناجمة عن العنف السياسي POLITICAL VIOLENCE والذي فرضته الظروف السياسية القائمة في بعض الدول العربية، وقد زاد الطلب في شكل كبير على



يورغن جرهاردت (ECHO RE) : نسعى الى تطوير عملياتنا وتوسيع حجم اعمالنا في المنطقة



الرئيس التنفيذي في شركة ايکوري ECHO RE يورغن جرهاردت JUERGEN GERHARDT نوه بالفرص التي اتاحها ملتقى قطر ٢٠١٢ للشركات، وأمل في تحقيق نجاح ملحوظ داخل المنطقة عبر تقديم منتجات وخدمات تأمينية مميزة، مشدداً على خصوصية العاملة في السوق القطرية لمراقبة المصرف المركزي.

توسيع الأعمال

■ كيف تقومون مشاركتكم في ملتقى قطر ٢٠١٢؟

البيان – لا شك في انها مشاركة فعالة ومجدية، إذ أفسح لنا هذا الملتقى التباحث مع الشركات الأخرى حول القضايا المتعلقة بالاقتصاد عموماً وقطاع التأمين وإعادة التأمين تحديداً، وبالتالي أتاح لنا الملتقى ان نكون على بينة من كل الأمور ووفر لنا فرصة التعاون مع الشركات الأخرى وعرض آخر منتجاتنا وخدماتها، لا سيما وأن قطر أصبحت بلداً جاذباً للإستثمار.

ما هي آخر مشاريعكم في المنطقة؟

– نسعى الى تطوير عملياتنا وتوسيع حجم أعمالنا في المنطقة ولدينا مشاريع في البحرين، السعودية والدوحة، ونأمل ان نحقق نجاحاً ملحوظاً ونتمكن من تقديم منتجات وخدمات مميزة تراعي متطلبات احتياجات السوق.

رقابة المركزي

■ أعلن وزير المالية في قطر مؤخراً ان كل شركات التأمين ست تخضع لرقابة البنك المركزي. كما أعلن اقرار قانون التأمين الصحي الازامي. ما تعليقكم على ذلك؟

– لا شك في أن القانون الجديد حول التأمين الصحي الازامي سيجد طريقه إلى الإقرار والتطبيق نظراً لأهميته الاقتصادية والاجتماعية، مع ضرورة خضوع كل شركات التأمين والإعادة العاملة ضمن مركز قطر للمال QFC وخارجه لرقابة البنك المركزي، بما في ذلك مساهمة بتوحيد الشركات وتحديد مسار عملها وفقاً لمنهجية معينة.

■ هل تؤيدون فكرة ضرورة افتتاح شركات إعادة أجنبية مكتباً في دولة قطر لممارسة نشاطها فيها ومنها إلى المنطقة؟

– في ما خص نشاط شركات إعادة التأمين الأجنبية في قطر والإسلام بافتتاح مكتب لها في البلد المضيف، فإن ذلك غير مؤك لغاية الآن رغم انه فكرة جيدة.

■ ما هي المواقف التي كان يجب التطرق إليها في ملتقى قطر ٢٠١٢؟

– أهم هذه المواقف الكوارث الطبيعية، التي لا بد ان تتوافر لها التغطيات الشاملة المناسبة.

يان سانغستر (Q - RE) :

نطلع الى توسيع عملياتنا في منطقتي الشرق الأوسط وشمال إفريقيا



نوه الرئيس التنفيذي لشركة Q-RE يان سانغستر بفعاليات ملتقى قطر ٢٠١٢، مبدياً تأييده لخضوع شركات التأمين في قطر إلى إشراف ورقابة البنك المركزي، متعلقاً بالتوجه نحو توسيع عمليات الشركة في منطقتي الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، مركزاً على توفير خدمات نوعية للشركات المسندة.

تحت إشراف المركزي

■ ما أهمية مشاركتكم في ملتقى قطر ٢٠١٢؟

البيان – لا شك في أن المشاركة في ملتقى قطر تشكل قيمة مضافة لكل الشركات، لا سيما وأنه نظم باحترافية تامة واستقطب حضوراً كبيراً ساعدنا في الترويج لمنتجاتنا وخدماتنا وفي تبادل الخبرات مع المشاركين وإتاحة فرص التعاون معها. هذا بالإضافة إلى الوقوف على احتياجات ومتطلبات السوق القطرية. وبالإجمال يعتبر هذا الملتقى مهمًا لقطر كبلد جاذب للاستثمار في المجالات كافة.

■ ما رأيكم بدعوة وزير المالية حول خصوص جميع شركات التأمين في قطر للبنك المركزي؟

– نؤيد الدعوة كونها توحد الشركات وتنظم سير العمل فيها. وفي هذا الإطار كل الشركات مدعوة إلى الخضوع لإشراف البنك المركزي ونأمل خيراً في التطبيق.

خدمات نوعية

■ ما هي الأسواق التي تتطلعون للتواجد فيها مستقبلاً؟

– نطلع إلى توسيع عملياتنا في منطقتي الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، لا سيما وإن هذه المنطقة غنية بالماء الأولي والمعدن والمناطق الزراعية ويتمنى سكانها بشفافية واسعة ووعي حاجاتهم التأمينية.

■ ما هي الإستراتيجية التي تعملون على أساسها؟

– نسعى دائماً إلى إنشاء شركة إعادة تأمين مربحة ومهنية والعمل ضمن المفهوم الأفريقي - آسيوي، مع التركيز على عمليات الاكتتاب في تغطيات ذات أخطار متعددة، وتوفير خدمات نوعية وعالية الجودة للشركات المسندة وتحقيق عائدات ثابتة للشركة والعمل ضمن بيئه منتظمة.

زهير العطعوط (APEX - الأردن): انسحاب شركات إعادة الغربة من الأسواق العربية يشكل فرصة ذهبية لشركات إعادة العربية



رئيس مجلس إدارة شركة أبعكس لوساطة التأمين وإعادة التأمين APEX زهير العطعوط تحدثلينا عن الخطة التوسيعية التي تعمل الشركة الجديدة على تنفيذها. وقال إننا حصلنا على الموافقة البديلة لمؤسسة النقد العربي السعودي SAMA للعمل في المملكة العربية السعودية.

■ هل دخلت شركة APEX السوق السعودية؟ **البيان**
منحتنا مؤسسة النقد العربي (ساما) موافقة مبدئية لدخول سوق المملكة، وقد استحوذنا على حصة من إحدى شركات الوساطة، ونحن ننتظر الحصول على موافقة هيئة الإستثمار لباشر أعمالنا في هذه السوق.
كما ولدى الشركة محفظة قوية في السوق العراقية، وتطلع إلى التوسع في السوق الليبية وتفعيل اكتتاباتها في أسواق الكويت والأردن والإمارات وفلسطين والبلدان العربية المجاورة.
وشهدت الشركة نمواً كبيراً بنسبة ٢٥٠% في المئة في الستين الأخيرتين وقد انضم إلى فريق عملها ١٧ موظفاً جديداً.
المعروف أن اكتتابات الشركة هي الأفضل في الأسواق كافة.

فرصة لتوسيع الأعمال

■ هل تتجاذون إلى التوسيع بالرغم من الأزمة التي تشهدها المنطقة؟
تقدم الأزمات أحياناً فرصاً للشركات العربية كي تتواجد، لا سيما في البلدان التي تسحب منها الشركات الأجنبية. فنحن أدرى بالمنطقة العربية من الأجانب وهذا ما يشجعنا على دخول الأسواق بعوننا عرباً.
■ بم تعلقون على نتائج الشركات في الأردن للعام ٢٠١١
تكم المشكّلة في الأردن بنتائج فرع السيارات، فنصف الشركات الأردنية سعت إلى جمع الأقساط على حساب نتائجها الفنية، فجاءت نتائجها سلبية، أما الشركات التي تهم بنتائجها الفنية فقد قلّلت ارتباطها بعقود التأمين الإلزامي على السيارات، وتجنبت خسائره.

أضاف: وفي ظني انه مع التعديلات التي ستتحذ لناحية تغطية المسؤوليات والتأمينات الشخصية، سيتحسن الوضع خلال السنوات المقبلة.

إفادة من انسحاب الأجانب

■ في رأيك ما هي المواضيع التي يجب أن تطرح في المؤتمرات التي يتم عقدها في المجال التأميني؟

من الضروري التشديد على تغطيات العنف السياسي ورأيي هذه فرصة ذهبية بإمكان شركات إعادة العربية ان تنتهزها لترفع حصصها من اتفاقات إعادة وذلك بتوفيرها غطاء العنف السياسي الذي ترفضه الغربية تغطيته وبذلك تتمكن شركات إعادة العربية من الإفادة من انسحاب شركات إعادة الأجنبية من الأسواق العربية نتيجة الثورات والأزمات التي شهدتها المنطقة.

مانوج كومار (MNK RE - لندن):

لا أعتقد ان شركات إعادة الروسية والصينية قادرة على تلبية احتياجات الأسواق العربية

الرئيس التنفيذي في شركة MNK RE مانوج كومار وأشار إلى نقص في الطاقات الاستيعابية في مجال تغطية أخطار المسؤوليات والتأمينات الشخصية في منطقة الشرق الأوسط ودول مجلس التعاون الخليجي، ورأى ان أحداث «الربيع العربي» في بعض الدول أدت إلى زيادة الطلب على تغطيات SRCC والعنف السياسي، وقال انه يشك في قدرة شركات إعادة الصينية والروسية على تفهم حاجات الأسواق العربية.



■ ما هي استراتيجيةكم المعتمدة خلال ٢٠١٢؟

ـ تركيزنا سيكون على منطقة الشرق الأوسط ودول مجلس التعاون الخليجي نظراً لمعرفتنا الجيدة بطبيعة هذه المناطق وتقهمنا لاحتياجاتها ومطلباتها وإدراك مخاطرها وهذا ما سيضع أعمالنا ومسارينا على المسار الصحيح، مع الإشارة إلى ان هناك نقصاً في الطاقات الإستيعابية في مجال تغطية أخطار المسؤوليات والتأمينات الشخصية ويتم الإستعانة لسد هذه الحاجة بالمعيدين العالميين من هذا المنطلق، نسعى في عام ٢٠١٢ إلى رفع طاقات المنطقة في هذه المجالات من خلال تسهيل التعامل مع الشركات العالمية.

زيادة الطلب على تغطيات SRCC

■ كيف انعكس الأحداث والاضطرابات التي وقعت في بعض الدول العربية على أعمال شركات إعادة التأمين؟

ـ تأثرت معظم شركات إعادة بالأحداث التي وقعت، غير ان هذه الأحداث أعطت دفعاً من أجل مراجعة العقود الموجودة في السوق وإعادة تقييمها تأمينية أفضل. فأحداث «الربيع العربي» زادت الطلب على تغطيات الاصوات وأعمال الشرف والاضطرابات المدنية POLITICAL VIOLENCE وتكلّك أخطار العنف السياسي ونحن ما نزال نغطي تلك الأخطار ونتعاطي مع كل طلب يأتيانا وفقاً للأوضاع، ونستوفي الأسعار المتفقة مع حجم الأحداث والأزمات، فضلاً عن اننا نقدم لسعاً شجاعية لبعض البلدان التي تعاني لوضعاء غير مستقرة.

■ في رأيك، ما هي المسائل التي يجب طرحها في ما خص الأزمات والأحداث التي تعانيها معظم الدول العربية؟

ـ من أهم المسائل التي لا بد من البحث فيها هي مسألة نمط التسعي، لا سيما وان التغطيات تشمل منطقة الشرق الأوسط ودول مجلس التعاون الخليجي، ومن الواجب اخذ تباينات واجراءات جماعية بالاعتبار.

رؤيه واضحة وفهم الاحتياجات

■ بعض الدول العربية التي تعاني أزمات مثل إيران وسوريا يبحث عن تسهيلات تأمينية. في رأيك هل روسيا، الهند، الصين وغيرها تستطيع سد هذا العجز وتقديم تغطيات وخدمات تأمينية؟

ـ لا أظن ان روسيا والهند والصين تستطيع تقديم تغطيات شاملة وواافية كونها لا تملك خبرة كافية في المنطقة ولا بالمخاطر التي قد تتعرض لها، وبالتالي علينا ان تقوم بدراسة دققة وان تتمتع برؤية واضحة عنهاكي تستطيع فهم الاحتياجات والمطلبات لتغطيتها على أكمل وجه.

تدخل هيئات الرقابة

■ ما الذي يحتاجه قطاع التأمين في المنطقة لتحسين أدائه؟

ـ يحتاج قطاع التأمين في المنطقة الى تدخل الهيئات المنظمة والرقابية من دون ان ينعكس ذلك على حرية الأسواق، وذلك بهدف وضع الضوابط وتحديد الحد الأدنى للأسعار لما في ذلك من مصلحة لشركات التأمين وحاملي الوثائق.

بي إيه الكسندر (شركة قطر للتأمين - QIC)؛ نؤيد اقتراح خضوع شركات التأمين في قطر لإشراف المركزي



التأمين في قطر إلى إشراف ورقابة المركزي القطري.

تحديات الصحي

■ كيف تقومون مشاركتكم في ملتقى قطر ٢٠١٢؟



- إنها من المشاركات المهمة نظراً لتنوعية الزوار والمؤسسات المشاركة، وما دار من مناقشات وتبادل آراء وخبرات بينها، وكل ذلك شكل إفادة قصوى لنا.

■ ما رأيكم بدعوة وزير المال القطري إلى ضرورة أن يكون التأمين الصحي الإلزامياً في قطر؟

- لا شك في أن التأمين الصحي ضروري. وشركتنا التابعة تحت اسم QLM ناشطة في توفير تأمينات الحياة والاستثفاء وبالتالي لدينا خبرة في هذا المجال، بفضل فريق عمل محترف ومهني.

■ ما هي التحديات التي يمكن ان تواجه قطاع التأمين الصحي؟

- لا بدّ من توافر فريق عمل متكامل وتقنيات متقدمة ووعي كاف وقدرة على جعل الزبائن يستوعبون أهمية التأمين الصحي في مراحل حياتهم كافة.

خاضعة لرقابة المركزي

■ بم تتعلقون على المطالبة بخضوع شركات التأمين في قطر إلى رقابة وإشراف المركزي القطري؟

- نحن من مؤيدي هذه الفكرة، بحيث يتم توحيد كل الشركات تحت مظلة المركزي، أسوة بما هو معمول به في الدول المتقدمة، وتتمنى ان تتفذ في القريب العاجل.

■ هل ترون ان غالبية الشركات في المنطقة جاهزة للتعامل الكترونياً مع مضمونيها؟

- يتوقف الأمر برمتّه على المضمون، فهناك عاملاء يناسبهم التواصل مع الشركات عبر الإنترت لضيق وقتهم وكثرة انشغالاتهم، في حين ان آخرين يفضلون التعامل مع الشركة مباشرة. ونحن في QIC نتواصل مع مضمونينا وفق الطريقيتين. ■

ديرموت ديك (XL RE)؛

واجب المعيدن التركيز على إدارة المخاطر واعتماد تقنية تسعير سليمة

النائب الأول لرئيس شركة XL RE ومدير منطقة الشرق الأوسط ديرموت ديك كشف عن سعيها لافتتاح فروع لها في منطقة الشرق الأوسط، لا سيما في دبي وقطر والبحرين، مذكراً بالخبرات التي يمتلك بها فريق العمل، داعياً معيدن التأمين إلى التركيز على إدارة المخاطر واعتماد تقنية تسعير سليمة، أملاً في جعل الشركة رائدة وخيارةً أمثل في المنطقة.



خبرات احترافية

■ هل لنا بلمحة عن شركة XL RE؟



- تأسست XL RE عام ١٩٨٦ وهي شركة تأمين وإعادة تأمين وبيلغ حجم أقساطها السنوي نحو ١٠٠ مليون دولار أمريكي وتغطي أسواق بريطانيا وسنغافورة وأيرلندا وفرنسا. وتسعى إلى افتتاح فروع لها في منطقة الشرق الأوسط، لا سيما في دبي وقطر والبحرين الجاذبة للاستثمارات. هذا وتحتسب شركة XL RE بخبرات احترافية تجعلها قادرة على تلبية حاجات شركات التأمين المباشر.

■ ما القيمة المضافة التي يقدمها ملتقى قطر لشركتم والشركات الأخرى؟

- ملتقى قطر حدث مهم لأي شركة تشارك فيه لأنه يمنحها فرصه لقاء الشركات وتبادل المعلومات والأراء والخبرات، وعرض منتجاتها وخدماتها والتعرف على طبيعة السوق في المنطقة.

تعزيز الابتكارات في المنطقة

■ ما هي خططكم لمنطقة الشرق الأوسط؟

- ثمة خطط لتوسيع أعمالنا في المنطقة، لا سيما وان لدينا فريقاً محترفاً وموهوباً في دعم الأعمال واننا حاصلون على تصنيف متقدم من ستاندرد آند بورز، الى تتعي شخصياً بخبرة تمتد الى أكثر من عشرين عاماً في المنطقة وتجمعني علاقات وطيدة مع العملاء والوسطاء، ما يميز عملنا في المجالات كافة.

■ هل يمكن للإضطرابات السياسية القائمة ان تؤثر على عملائكم في منطقة الشرق الأوسط؟

- نحن عازمون على تعزيز ابتكاراتنا في المنطقة بشكل مطرد وبعناية. كما ونراقب عن كثب كل التطورات وبرغم كل المعوقات والإضطرابات نحن ملتزمون بتحقيق نمو تصاعدي في أعمالنا ولن نحيط عن هذا الهدف.

دور رائد

■ ما هي الخطوات التي على معيدن التأمين اتباعها لتحسين نتائج السوق؟

- أسواق التأمين العربية في تطور وتحسن مستمر، لكن على المعيدن التركيز على إدارة المخاطر والمراقبة واعتماد تقنية تسعير سليمة.

■ ما هي الرسالة التي توجهونها الى شركات التأمين وإعادة التأمين في المنطقة؟

- مفاد رسالتنا ان نبقى ملتزمين في المنطقة وعازمين على ان تكون لاعباً رائداً فيها خلال السنوات المقبلة، لكتنا لستنا في عجلة من أمرنا وسوف نزود الأسواق بخبراتنا الفنية والقيادية ومنتجاتنا الجيدة، واسعين نصب أعيننا جعل XL RE RE الرائدة وال الخيار الأمثل في المنطقة. ■

يتطلع الى تبوء المرتبة الأولى بين الشركات في قطر



شركات التأمين، خصوصاً ان هذا الأمر مطروح حالياً؟

- التوجه الى ان تكون هيئة الرقابة تابعة لمصرف قطر المركزي جيد حيث سيحدد العلاقة بين شركات التأمين والجهات الرقابية وكذلك بين حملة الوثائق والضامنين.

فرص السوق القطرية

■ لاحظنا ان ملتقى قطر ٢٠١٢ الذي عقد مؤخراً كان أفضل من السنوات السابقة من حيث الحضور والمواضيع التي طرحت، ما تعليقكم على هذا الأمر؟

- حقيقة، بذل الإخوان في مركز قطر للمال (الجهة المنظمة للملتقى) جهداً كبيراً لاستقطاب أكبر عدد ممكن من شركات التأمين بحيث كانت الترتيبات داخل القاعات مناسبة جداً إذ سهلت على الشركات توفير اللقاءات مع العملاء، وغني عن التذكير ان دولة قطر تشتهر بسياسة المؤتمرات بحيث تستقطب على مدار السنة الكثير من المؤتمرات والندوات وورش العمل سواء كانت اقتصادية أو رياضية أو اجتماعية.. وهذا كلّه يصب في الترويج للسياحة الداخلية في قطر، خصوصاً بعد فوزها بتنظيم بطولة العالم لكرة القدم ٢٠٢٢ بحيث باتت كل الشركات تسعى الى الاستثمار والعمل في السوق القطرية نظراً الى الفرص الكبيرة المتاحة. ■

علي صالح فضالة (الضمان للتأمين الإسلامي القطري - بيمه BEEMA): قانون التأمين الصحي الإلزامي في قطر يتطلب وقتاً لإقراره وتطبيقه

شركة الضمان للتأمين الإسلامي القطري «بيمه» BEEMA رائدة تلتزم بأعلى المعايير المطابقة للشريعة الإسلامية، وتقدم حلولاً تأمينية فاعلة تحمل قيمًا استثنائية مع مراعاة الأمانة المهنية. الرئيس التنفيذي في الشركة علي صالح فضالة رأى ان قانون التأمين الصحي الإلزامي سيتطلب وقتاً لإقراره وتطبيقه، واعتبر ان بإمكان القطاع الخاص ان يلعب دوراً حيوياً باستثماره في قطاع التأمين، متطلعاً الى ان تبوأ الشركة خلال السنوات الثلاث المقبلة المرتبة الأولى بين الشركات التكافلية في قطر.

هذا وارتفع حجم الأقساط لدينا في العام ٢٠١١ بنسبة ١٦٥ في المئة مقارنة بالعام ٢٠١٠، وتضاعفت أرباحنا.

■ ما هي العوامل التي تجعلكم تحقّقون هذه النتائج الجيدة؟

- أعتقد ان العامل الأهم هو دعم الأعضاء المؤسسين لشركة بيمه وهم: شركة قطر للتأمين (٢٥ في المئة)، مصرف قطر الإسلامي (٢٥ في المئة)، مصرف الريان (٢٠ في المئة)، شركة بروة العقارية (٢٠ في المئة) وشركة كيو إنفست (١٠ في المئة)، بحيث ركّزنا في المرحلة الأولى على تغطية شركائنا الاستراتيجيين.

وفي العام ٢٠١٠، توسعنا في خدماتنا لتشمل الأفراد وقد استطعنا استقطاب عدد كبير في مختلف أنواع التأمين.

سي إلى المرتبة الأولى

■ ما هي استراتيجياتكم التي تسعون الى تطبيقها في المدى القريب؟

- تنص توجيهات الإدارة في «بيمه» على ان تتبّوا الشركة خلال ثلاث سنوات المرتبة الأولى بين شركات التأمين الإسلامية في دولة قطر.

كذلك لدينا توجه لفتح فرع لنا في دبي خلال هذه السنة، بالإضافة الى طروحات عدة للتتوسيع في دول المغرب العربي والتوجه الى الأسواق الآسيوية.

■ هل تؤيدون إنشاء هيئة مشتركة تخضع لمصرف قطر المركزي مهمتها مراقبة عمل

اشكالية حول اقرار الازامي

البيان ■ هل تؤيدون تطبيق نظام التأمين الصحي الإلزامي وهل بإمكان شركات التأمين في قطر الإلتزام به؟

- في الحقيقة، هذا القانون كان مدار بحث منذ أكثر من خمس سنوات، وقد تم توصية شركات التأمين ووزارة الصحة في قطر بتطبيق التأمين الصحي الإلزامي. لكن في اعتقادي هذا القانون أخذ بعض الوقت لإقراره نظراً الى النقاش الدائر حول أي نظام س يتم تطبيقه، الإنكليزي أم الفرنسي أم العودة الى تجربة الإمارات في هذا المجال.

وفي رأيي ان شركات التأمين القطرية لديها الكفاءة والإمكانات كي تقوم بدور كبير في تطبيق نظام التأمين الصحي الإلزامي.

■ في رأيك، هل من عواقب تترتب على تطبيق هذا النظام على المدى البعيد؟

- الموضوع هنا ليس موضوع عواصب ومن واجب القطاع الخاص ان يتوجه للاستثمار في قطاع التأمين والذي من المتوقع ان يلعب دوراً حيوياً في نمو قطر الاقتصادي، ناهيك عن حاجة البلاد الى تشييد عدد من المستشفيات لاستيعاب الزيادة الكبيرة في عدد السكان.

إنجازات وأرقام قياسية

■ ما هي أهم الإنجازات التي حققتها شركة بيمه حتى الآن؟

- الحمد لله فمنذ السنة الأولى لتأسيس بيمه، استطعنا تحقيق أرباح بحيث وزعنا فائضاً على حملة الوثائق بنسبة ٥ في المئة.

حسن الشرف (الحماية PROTECTION - البحرين): نلبي متطلبات الأسواق مع إدارة حكيمة للوثائق



مدير قسم تطوير الأعمال في شركة الحماية PROTECTION حسن آل شرف ذكر بأن سوق التأمين الخليجي واعدة في مجال تأمينات الحوادث الشخصية والصحية وكذلك تأمينات القطاع المالي والمصرفية وسوء الامتهان لكافة المهن الاختصاصية Financial line & PI Products وكيف تساعد الحماية للتأمين زبائنها من الطرفين الزبائن المباشرين وشركات التأمين في حالة إعادة التأمين على توفير أفضل التغطيات والأسعار حيث التعامل مع أفضل معيدي التأمين المختصين في كتابة هذه الأنواع من الوثائق والذين يمتازون بتصنيف ائتماني عالٍ فقط.

■ ما الذي يميز شركة حماية للتأمين عن مثيلاتها في المنطقة؟
 - شركة حماية PROTECTION متخصصة في تقديم خدمات وساطة التأمين في السوق البحرينية وإعادة التأمين في أسواق الشرق الأوسط وسر نجاحها هو في فريق العمل الذي يتميز بمهارة عالية على المستويين العلمي والعملي حيث يعمل الفريق على توفير أفضل وارقى الخدمات لعملاء الشركة من ناحية دراسة حاجة العميل وطبيعة الخطر الذي يملكه العميل، وكيفية التعامل مع هذا الخطر من عدة جوانب منها جانب السعر والتقييم الفني للوثيقة، وفي حال إعادة التأمين والتقييم والتصنيف لمعيدي التأمين حتى نضمن قدر الأمكان حق العميل في حال المطالبات لا قدر الله. خدماتنا تشمل جميع أنواع التأمين التقليدية مثل تأمين السيارات، المبني والمباني والمصانع والمؤسسات، تأمين المشاريع الكبيرة، التأمين الهندسي ونقل البضائع. كما تتميز الحماية بميزة تصميم أي برنامج تأميني قد تتطلبها السوق أو العميل وذلك من خلال فريق العمل الذي يمتلك خبرات في أكثر من سوق واكثر من مجال في مجالات التأمين.

منتجات ذات قيمة مضافة

■ في رأيك، ما هي المنتجات التي تحتاجها قطر؟

- كل سوق لديها احتياجات ومتطلباتها وقطر أصبحت سوقاً جاذبة للاستثمارات بعد إعلان استضافتها بطولة كأس العالم في كرة القدم، وبالتالي فإن العديد من الشركات والمؤسسات الأجنبية ستعد إلى افتتاح مجموعة مشاريع فيها. لذا نحن ندرس متطلبات الأخيرة بهدف إيجاد منتجات تأمينية ذات قيمة مضافة بعد إعادة تركيبيها ويلورتها وعرضها بطريقة جاذبة مستقطبة.

منتجات وبرامج

■ ما هي أهم المنتجات التي أطلقتموها إلى الآن؟

- عدة برامج تأمينية على سبيل المثال:

تأمين السفر عدة برامج وعده منافع منها عالية المنافع ومنها تأمين السفر الاقتصادية، تأمين الوفادين، تأمين الطلاب في المدارس والجامعات المقيمين في البلد أو المغربين، تأمين برامج الحج والعمرة، شركات الاتصالات (منتج تأميني حديث في المنطقة)، تأمين الحوادث الشخصية للمهن الخطيرة والأشخاص ذوي التغطيات العالية والكثير الكثير. وهذه المنتجات تشمل مناطق البحرين، الكويت، سري لانكا، بنغلادش، الهند، ليبيا وقطر. ■

أسامة عبد العال (شركة الحماية - البحرين):

نحن مهتمون بدول الخليج ومنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وقد أضحي لنا وجود رسمي وفاعل في الدوحة

اعتبر رئيس شركة الحماية PROTECTION لوساطة التأمين وإعادة التأمين في البحرينأسامة عبد العال السوق القطبية أحدي أسواق التأمين السريعة النمو في المنطقة العربية، وابدى اهتمام الشركة بدول مجلس التعاون الخليجي ومنطقتي الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. وحول موضوع تحويل التأمين الصحي إلى الزامي في قطر، اقترح عبد العال الاستعانة بالمستشفيات الحكومية في قطر للمساهمة في تحضير الأرضية للتأمين الصحي الإلزامي.



مكتب في قطر

■ كيف تقيمون ملتقى قطر ٢٠١٢ الذي عقد مؤخراً، وما هي، في رأيك القيمة المضافة التي قدمها؟
 - سوق التأمين القطبية أحدي الأسواق السريعة النمو في المنطقة العربية، وهذا أمر طبيعي نظراً إلى أن الرؤونامة الحكومية تتضمن اتفاق بين ١٤٠ و ١٥٠ مليار دولار خلال السنوات الخمس المقبلة على مشاريع البنية التحتية، وهذا رقم ضخم جداً وينعش مختلف القطاعات الاقتصادية ومن بينها قطاع التأمين.

وكواسطة تأمين، نحن مهتمون بدول الخليج ومنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، وقد أضحي لنا وجود رسمي وفاعل في الدوحة من خلال مكتباً الذي افتتحناه مؤخراً هناك.

دور المستشفيات الحكومية

■ بمَ تعلقون على طرح القانون المتضمن الزامية التأمين الصحي في قطر؟
- لا يمكن تطبيق الزامية التأمين الصحي بين ليلة وضحاها كونها تحتاج إلى الوقت، ثم ان المعضلة في هذا الموضوع لا تكمن في صناعة التأمين بل في قطاع الرعاية الصحية، بحيث ان المستشفيات الخاصة لا تزال تفتقد الى امكانية استيعاب المرضى من طالبي الخدمات الطبية.
أما بالنسبة إلى شركات التأمين فلديها القدرة على تطبيق الزامية التأمين وفي وقت قصير كونها تمتلك الكفاءات والإمكانيات اللازمة لذلك.

في المقابل، ولتلافي صعوبة تطبيق القانون المذكور، من الواجب تهيئه المستشفيات الحكومية للتعامل مع شركات التأمين كمستشفيات خاصة، وهذا في رأيي الحل الأفضل، وفي هذا السياق على المستشفيات الحكومية ان تكون لديها القدرة على احتساب الكلفة الاستشفائية بالشكل الصحيح. وبالتالي، ينبغي على الحكومة قبل الإقدام على خصخصة التأمين الصحي وإنزال الأجانب بشراء هذا النوع من التأمين، ان تعالج هذا الموضوع مع المستشفيات الكبرى في البلاد إذ من الصعب جداً استقطاب مستثمرين لإنشاء مستشفيات وتركهم ينتظرون صدور قانون الزامية التأمين الصحي. لأنه قبل ذلك يجب على المستشفيات الحكومية ان تكون قادرة على استقبال المرضى حاملي الوثائق، وحتى لو طبقت الزامية الصحي فمن المفترض ان تستمر هذه المستشفيات في تقديم خدماتها المجانية. ■

تيسير التريكي ومرتضى الجمالاني (عمان رى RE OMAN)

مرتضى الجمالاني:

**هذا هو الظرف
الذي ثبت فيه
شركات الاعادة
العربية قدرتها على
توفير الدعم
للشركات العربية
المنسدة**



**تيسير التريكي:
نؤيد قيام
مجمعات عربية
تقاسم الأخطار
والمطلوب ان
تدعمها الجهات
الحكومية**

خلال النصف الثاني من شهر آذار (مارس) الماضي وقد اجتمعنا اليهما وسجلنا انطباعاتهما حول اسوق التأمين العربية.

تيسير التريكي الرئيس التنفيذي لشركة اعادة التأمين العمانية OMAN RE ومرتضى الجمالاني عضو مجلس ادارة الشركة، زارا لبنان

ومن بينها عمان رى OMAN RE الى ان حقوقهم محفوظة.

تسهيلات للشركات المنسدة

■ هل تحصرون أعمالكم في مناطق جغرافية معينة؟

- **تيسير التريكي:** ان اتفاقيات إعادة الاعادة Retrosession Treaties فرصة قبول الأخطار في جميع الدول العربية والآسيوية والأفريقية باستثناء اليابان، فقد كان مجال الحركة أمامنا مفتوحاً وواسعاً، مع الذكر بأننا نتعامل مع مؤسسة التأمين الهندية GENERAL INSURANCE CORPORATION OF INDIA (GIC) وإذا قارنا أنفسنا ببعض المعدين الإقليميين أصحاب الرساميل الكبيرة، نجد ان تسهيلاتنا حية وأفضل بكثير من غيرنا.

وفي العام ٢٠١٠، السنة الأولى المكتملة للشركة، بلغت الاقساط المكتتبة من محفظة الشركة ستة ملايين ونصف مليون ريال عماني، وقد بدأنا في تحقيق الأرباح منذ بداية السنة ٢٠١٠ (اي بعد مرور أقل من عام واحد على انطلاقتها). ومن المتوقع ان يتحقق في ٢٠١١ أرباحاً صافية بقيمة ٧٠ ألف ريال عماني. لكن الأهم ان الشركة دعمت احتياطاتها بشكل كبير بحيث زادت في ٢٠١١ بمعدل خمسين في المائة، كما ان حجم الأعمال زاد بنسبة ٢٥ في المائة، بالإضافة الى ان الاحتياطات الخاصة بالشركة زادت بنسبة ٩٠ في المائة، هذا وتمثل احتياطيات الشركة ٩٤ في المائة مقارنة بقيمة حجم الأعمال، وهذه كلها مؤشرات صحية على المدى البعيد، ثم ان ما جعلنا نزيد من عملياتنا ونقوي موقعنا في اسوق الشرق الاوسط هو الخصوصية التي تميز سلطنة عمان عن سائر الدول العربية الأخرى، حيث ان هيئة الرقابة المالية (هيئه سوق المال) هي التي تعنى بالرقابة على شركات التأمين وال إعادة وهي معروفة بجديتها وتشددها في تطبيق معايير الملاءة والشفافية، ما يطمئن المتعاقدين مع الشركات العاملة في السلطنة

جولة مثمرة

■ ما هي الغاية من هذه الزيارة؟
البيان - **تيسير التريكي:** تدخل هذه الزيارة في إطار مساعينا التطوير علاقاتنا بالسوق اللبناني والأسوق العربية عموماً، وسنستكملها بزيارات عددة، والهدف منها تحديداً هو الاتصال على وجه الخصوص بالوسطاء العاملين في لبنان وبوسائل الإعلام التي تعنى بصناعة التأمين للتحدث عن الأوضاع والمستجدات في شركة عمان رى.

- **مرتضى الجمالاني:** قمنا بجولة مثمرة بحيث التقينا كبار وسطاء التأمين في لبنان وتبادلنا معهم وجهات النظر في ما يتعلق بقطاع التأمين، ونتمنى إقامة علاقات تبادل مثمرة معهم.

٨٠ مليون دولار رأس المال مرجعي

■ هلا وضعتنا في صورة المراحل التي قطعتها «عمان رى» حتى اليوم؟

- **مرتضى الجمالاني:** بدأية، أسسنا الشركة برأس المال خمسة ملايين ريال عماني (نحو ١٥ مليون دولار) ومن ثم أجرينا هيكلة لرأس المال، حيث ضخ المساهمون رؤوس أموال لزيادة رأس المالها فارتفاع إلى ١٥ مليون ريال عماني (٤ مليون دولار).

اضاف: اما الهدف الذي ننظم الى بلوغه فهو الوصول الى رأس المال ٨٠ مليون دولار وذلك خلال السنين المقبلتين.

وأهم مساهمي هذه المرحلة الاستراتيجية هم: الشركة القطرية العامة للتأمين وإعادة التأمين - مقرها في الدوحة، شركة ترسـت للتأمين وإعادة التأمين - مقرها في البحرين، مؤسسة عمر الزواوي، بالإضافة الى غرفة التجارة والصناعة في سلطنة عمان وبعض التجار العمانيين.

قفز لمسؤولية شركة الاعادة

■ يقال ان شركات الاعادة اخذت تمتنع عن تغطية اخطار الشغب والاضطرابات الشعبية SRCC واحداث «الربيع العربي»، كما ان بعض المعديين يرفضون كلياً تغطية اخطار العنف السياسي POLITICAL VIOLENCE في دول عربية عديدة مثل:الأردن، مصر، اليمن، البحرين اضافة الى العراق. هل يجوز في رأيك للشركات الاعادة ان تتخلّى عن شركات التأمين المباشر في مثل هذه الظروف؟

- **تيسير التريكي:** تغطيات حوادث الشغب والاضطرابات SRCC كانت متوافرة سابقاً، لكن بعد الأحداث العربية فرض معيدو التأمين على شركات التأمين المباشر لا تقدم التغطية إلا بحدود ٢٥ في المائة من قيمة التغطية المذكورة في عقد التأمين، كما وهناك اتجاه الى فرض سقف سنوي لمسؤولية EVENT LIMIT. وهذا كله يصب في الحد من حجم مسؤولياتهم النهائية في تغطية الأخطار.

أما وبالنسبة الى «عمان رى» فقد ظلت تأثيرات أحداث ما يسمى بالربيع العربي محدودة جداً، مما جعلنا نحقق نتائج ايجابية خلال العام الماضي.

نتفق مع رأي جوزف زخور

■ منعت الولايات المتحدة الاميركية والاتحاد الاوروبي على شركات الاعادة التي تحمل جنسيتها ان تتعاطى مع شركات التأمين في سوريا وايران. هل يجوز في رأيك ان تلغى اتفاقيات اعادة التأمين لسباب سياسية في حين ان الاتفاقيات تنص على ان الالغاء يجري في حال نشوب حرب فقط؟

- **مرتضى الجمالاني:** أتفق مع ما كتبه الأستاذ

كما كان هناك تعاون وتنسيق بين شركات إعادة التأمين العربية كلما كان دورها أكثر بروزاً وفاعلية وجدياً خصوصاً في هذه الظروف بالذات، حيث تمت بعض شركات إعادة التأمين العالمية عن دعم شركات التأمين العربية. لذا نأمل من معيدي التأمين العرب أن يستمروا في أداء دورهم وتطويره أكثر فأكثر، خصوصاً أن هناك تجارب ناجحة في مجال إعادة التأمين العربية حيث إن شركات تعبير بذاتها قصص نجاح حقيقة، وثمة شواهد حية على ذلك.

تعدين الوظائف بنسبة ٨٠ في المئة

■ هل من تطورات إيجابية تشهد لها السوق العمانية؟

- مرتضى الجمالاني: من التطورات الإيجابية التي تشهد لها هذه السوق النمو ما بين ١٥ و٢٠ في المئة سنوياً، إضافة إلى أن عددًا من الشركات بدأ يعمل في مجال التأمين التكافلي، وفي الوقت نفسه تم تأسيس الجمعية العمانية للتأمين والتي من المعمول عليها أن تلعب دوراً كبيراً. وقد بدأت مشاورات بين الجمعية والهيئات المعنية لتنظيم الاكتتاب والتأمين على السيارات.

هذا ويولي قطاع التأمين العماني الأهمية القصوى لتدريب الكوادر وتطويرها على المستويات كافة ومن قبل المؤسسات العامة والخاصة قاطبة، والمدفأ من ذلك ان تصل نسبة «التعدين» في الوظائف إلى ٨٠ في المئة.

هناك اتجاه لدى معيدي التأمين لفرض سقف سنوي لمسؤولية شركة إعادة عن الحادث الواحد

مسؤلية اجتماعية قبل أن تكون مسؤلية اقتصادية.

ونحن كمسؤلين في «عمان ري» نؤيد أي بادرة تعاون في مجال التأمين. لكن نجاح أي مجمع يتوقف على حسن النتائج والاستعداد لدخول هكذا مجموعات.

تطوير أداء المعيدين العرب

■ ما هو دور شركات إعادة التأمين العربية في ظل الأوضاع التي تشهد لها الساحة العربية؟

- مرتضى الجمالاني: على هذه الشركات ان تسعى بجد وإخلاص إلى لعب دور اكثراً تأثيراً في توفير تغطيات إعادة التأمين للشركات العربية المسندة، وان تحاول أداء دور على المستوى العالمي أيضاً، لا سيما وأن صناعة التأمين هي صناعة عالمية، إضافة إلى انه

جوزف زخور في مقال عبر من خلاله عن امتعاض الكثير من شركات التأمين العربية من الطريقة التي الغيت بها اتفاقات إعادة التأمين وهي طريقة تشير علامات استفهام كثيرة من الناحية القانونية.

تنمية الاحتياطات

■ هناك دعوات لإنشاء مجموعات إعادة او مجموعات مشاركة في التأمين REINSURANCE OR COINSURANCE POOLS

بحيث تتقاسم الشركات الأخطار لحسابها الخاص RETROCESSION. دون ان تحتاج الى اتفاقات هل تعتقدون ان انشاء مثل هذه المجموعات يمكن ان

يحق الغایة المرجوة منها؟

- تيسيير التريكي: في رأيي الواجب الأساسي لأي شركة تأمين أو إعادة تأمين هو ان تبني احتفاظاتها وإلا فهي لا تعتبر شركة تأمين حقيقة لأن المستثمرين حين يستثمرون أموالهم في تأسيس هذه الشركات ان يكون هدفهم تأسيس شركات تحمل الأخطار وتبني احتفاظاتها المالية وارباحها عبر السنين وليس ان تكتفي ببعض عمولات الوساطة التي تتتقاضاها من شركات إعادة التأمين.

وفي ما خص إنشاء مجموعات مشاركة في التأمين فهذا أمر وارد، لكن حالياً مطلوب من الجهات الحكومية ان تدعم هكذا مجموعات أو تشارك فيها كون التأمين

Risk Management & Insurance Services – worldwide & truly tailor-made



estimated for 2012



beirut@zarisk.com

ZARIS is part of the internationally acting Zeller Associates Group



قطاع النقل البحري العالمي يستعيد عافيته وأجور النقل تواصل ارتفاعها

تراجع سعة الاسطول التجاري العالمي الى ١٥,٧ مليون حاوية نمطية في آذار (مارس) ٢٠١٢



MICHAEL BEHRENDT
HAPAG LLOYD



WEI JIA FU
COSCO CONTAINER



JACQUES SAADE
CMA CGM



GIANWIGI APONTE
MSC



NILS SMEDE GAARD ANDERSEN
APL MAERSK

تراجع سعة الاسطول التجاري العالمي في نهاية آذار ٢٠١٢

من ناحية ثانية ذكرت النشرة المتخصصة بالنقل البحري ALPHALINER ان سعة الاسطول التجاري العالمي سجلت انخفاضاً في نهاية آذار من العام الحالي حيث بلغت ١٥,٧٠٠ مليون حاوية نمطية، مقابل ١٥,٩٠٠ مليون حاوية في نهاية العام الماضي اي بانخفاض قدره ٢٠٠ الف حاوية نمطية ونسبة ١,٢٦ في المئة.

تعديلات صغيرة في المراتب العشرين الأولى

وأفادت ALPHALINER ان تعديلات صغيرة طرأت على الخطوط البحرية العالمية التي احتلت المراتب العشرين الأولى في العالم في نهاية آذار ٢٠١٢. فقد تراجعت مجموعة CSAV التشيلية من المرتبة الحادية عشرة التي كانت تحتلها في شهر تشرين الأول (اكتوبر) ٢٠١١ الى المرتبة الثامنة عشرة، وحلت مكانها مجموعة NYK اليابانية. كما تقدمت مجموعة LINE (K) اليابانية من المرتبة السادسة عشرة الى الرابعة عشرة، و group HYUNDAI الكورية الجنوبية من المرتبة الثامنة عشرة الى السابعة عشرة.

عقود لبناء سفن عملاقة جديدة

كما اظهر تقرير ALPHALINER ان الخطوط البحرية العالمية التي تحتل المراتب العشرين الاولى في العالم تسير اسطولاً تجاريًا تبلغ سعته الإجمالية ١٣,٥١٢ مليون حاوية نمطية اي ما نسبته ٨ بالمائة من سعة الاسطول التجاري العالمي البالغة ١٥,٧٠٠ مليون حاوية نمطية. كما افاد ان هذه الخطوط تعادت على بناء سفن جديدة يبلغ عددها ٣٥٦ سفينة تبلغ سعتها ٣,٢٦٨ ملايين حاوية نمطية اي ما نسبته ٢٤,١٨ بالمائة من سعة اسطولها الحالي البالغ ١٣,٥١٢ مليون حاوية نمطية.

وننشر في ما يلي اسماء الخطوط البحرية العالمية التي احتلت المراتب العشرين الاولى في نهاية شهر آذار (مارس) ٢٠١٢ ■

TOP 20 OPERATED FLEETS AS OF 31 MARCH 2012

RANK	OPERATOR	TEU	SHARE (%)
1- APM - MAERSK	(DANISH)	2,563 M	15.9 %
2- MSC	(SWITZERLAND)	2,232 M	13.8 %
3- CMA CGM	(FRENCH)	1,329 M	8.2 %
4- COSCO CONTAINER	(CHINESE)	665 TH	4.1 %
5- HAPAG LLOYD	(GERMANY)	633 TH	3.9 %
6- EVERGREEN	(TAIWAN)	618 TH	3.8 %
7- APL	(SINGAPORE)	604 TH	3.7 %
8- CSCL	(CHINESE)	550 TH	3.4 %
9- HANJIN	(SOUTH KOREA)	484 TH	3 %
10- MOL	(JAPANESE)	461 TH	2.9 %
11- NYK	(JAPANESE)	409 TH	2.5 %
12- HAMBURG SUD	(GERMANY)	409 TH	2.2 %
13- OOCC	(HONG KONG)	404 TH	2.5 %
14- KLINE	(JAPANESE)	351 TH	2.2 %
15- YANG MING	(TAIWAN)	332 TH	2.1 %
16- ZIM	(ISRAEL)	328 TH	2 %
17- HYUNDAI	(SOUTH KOREA)	322 TH	2 %
18- CSAV	(CHILEAN)	306 TH	1.9 %
19- PIL PACIFIC INT'L	(SINGAPORE)	276 TH	1.7 %
20- UASC	(KUWAIT)	236 TH	1.5 %
TOTAL	(TEU)	13,512 MILLIONS	

سجل قطاع النقل البحري العالمي نشاطاً جيداً خلال الربع الاول من العام الحالي انعكس ايجاباً على اجور النقل البحري التي حققت زيادة كبيرة عما كانت عليه خلال العام الماضي. فقد تبين ان الخطوط البحرية العالمية نجحت في فرض زيادات على اجور النقل، في حين أنها كانت تنشر في المراحل السابقة من زيادتها بل كانت على العكس تضرر الى خفض هذه الاجور لتتمكن من تعبيء قسم من بواخرها بسبب تراجع حركة التجارة البحرية.

٦ مليارات دولار خسائر الخطوط البحرية في العام ٢٠١١

وكان الازمة المالية العالمية التي تختلط فيها الولايات المتحدة الاميركية والدول الاوروبية قد انسحب على قطاع النقل البحري، فقد أحقت بخطوط الملاحة البحرية خسائر فاقت الـ ٦ مليارات دولار اميركي في العام ٢٠١١ مقابل ارباح تجاوزت الـ ٢٠ مليار دولار في العام ٢٠١٠.

ارتفاع سعة الاسطول التجاري العالمي الى ١٥,٩ مليون حاوية في نهاية العام ٢٠١١

ومما ساهم في تفاقم اوضاع الخطوط البحرية العالمية خلال العام الماضي استمرار ارتفاع السعة الاجمالية للاسطول التجاري العالمي: فقد بلغت هذه السعة الاجمالية نحو ١٥,٩ مليون حاوية نمطية في نهاية العام ٢٠١١ مقابل نحو ١٤,٨ مليون حاوية نمطية في نهاية العام ٢٠١٠، اي بزيادة بلغت نحو ١,١٠٠ مليون حاوية نمطية ونسبة ٧,٤٢ بالمائة.

ارتفاع اسعار النفط

ومما زاد الطين بلة بارتفاع خسائر الخطوط البحرية العالمية، هو الزيادة الكبيرة في اسعار النفط والمحروقات حيث يشكل استهلاكاً اكبر من ٦٥ بالمائة من الكفالة اليومية للباخرة. ولا بد من اضافة عامل سلبي آخر، هو ممارسة هذه الخطوط سياسة المضاربة باجور الشحن ما كبدتها هذه الخسائر الكبيرة.

ارتفاع اجور النقل البحري في الربع الاول من العام الحالي

وتأمل الخطوط البحرية العالمية ان تكون الحركة النشطة التي يحققها قطاع النقل البحري حالياً طويلة الامد وليس ظرفية. وهذه الحركة مكتنها من زيادة اجور النقل خلال الربع الاول من العام الحالي، وهي تسعى الى فرض زيادات جديدة خلال الاشهر القادمة للتعميق عن الخسائر التي لحقت بها في العام الماضي، كما ان الزيادة باجور النقل ستتيح لها تسديد الديون المتراكمة عليها لصالح المصادر التي اضطررت الى شد الاحزمة والتقطير بمنتها قروضاً اضافية.

وتتجدر الاشارة الى ان اجور النقل في المرافئ الصينية سجلت زيادة كبيرة الى معظم المرافئ العالمية تجاوزت نسبتها ١٠٠ بالمائة ما بين آذار (مارس) ٢٠١١ وآذار من العام الحالي. ومن المنتظر ان يواصل قطاع النقل البحري نموه بعد ان استطاعت الدول الاوروبية ايجاد حلول ناجحة للديون المتراكمة على بعض من دولها كاليونان واسبانيا والبرتغال.

MSC (لبنان) ما تزال تترفع على المرتبة الاولى بالاستيراد



خير الله الزين

MSC - لبنان

اظهرت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في شهر شباط (فبراير) الماضي ان وكالة MSC لبنان ما تزال تترفع على المرتبة الاولى مسجلة تغريغ ٥٣٩ حاوية نمطية مقابل ٦٠٣٦ حاوية لشهر كانون الثاني (يناير) المنصرم، اي بارتفاع قدره ٥٠٣ حاويات نمطية ونسبة ٨,٣٪ بالمقابل، ولا بد من الاشارة الى ان MSC (لبنان) مستمرة باحتلال المرتبة الاولى منذ سنوات عدّة وهي تؤمن النقل البحري المنتظم من معظم المرافئ العالمية.

ويذكر ان المجموعة الأم MSC السويسرية تسير اسطولاً تجاريّاً يضم ٤٩ سفينة تبلغ سعتها ٢,٢٣٢ مليون حاوية نمطية وهي تحتل المرتبة الثانية في العالم.

مجموعة سي لain تحقق تقدماً باحتلالها المرتبة الثانية

حققت مجموعة سي لain مفاجأة كبيرة بتقدمها لأول مرة باحتلال المرتبة الثانية في شهر شباط الماضي، فقد استطاعت تغريغ ٥٧٧٩ حاوية نمطية مقابل ٤٤٦٦ حاوية لشهر كانون الثاني المنصرم اي بزيادة كبيرة قدرها ١٣٥٣ حاوية نمطية ونسبة ٣٠,٥٪ بالمقابل.



سمير موكداد

مجموعة سي لain

الذى ابرم بين HAMBURGSUD الالمانية الممثلة بوكلة SEATRANS من مجموعة سي لain، ومجموعة APM الدانمركية الممثلة بوكلة MAERSK (لبنان).

وينص هذا التعاون على قيام APM - MAERSK بتأمين شحن حمولاتها من مرافق بيروت بينما تؤمن HAMBURG SUD شحن حمولتها من مرافق اوروبا الشمالية على السفن التابعة لمجموعة HAMBURG SUD الى مرافق بيروت. APM الى مرفأ هونغ كونغ وMAERSK الى مرفأ هونغ كونغ التابع لـ APM. اخرى في المتوسط.

ارتفاع سعة البوارخ المتوقفة عن العمل الى ٨٠٠ ألف حاوية نمطية

ارتفاع أجور النقل البحري خلال الربع الاول من العام الحالي دفع الخطوط البحرية العالمية الى سحب المزيد من السفن من اسطولها لتتمكن من الاستمرار في زيادة اجرور النقل خلال العام الحالي.

فقد ارتفعت السعة الاجمالية للسفن المتوقفة عن العمل (IDLE VESSELS) الى ٨٠٠ الف حاوية نمطية. اي ما نسبته نحو ٥٪ من السعة الاجمالية للاسطول العالمي البالغة نحو ١٦ مليون حاوية نمطية. ويذكر ان اجرور النقل البحري سجلت ارتفاعاً ملحوظاً في الربع الاول من العام الحالي، بعد التراجع الذي سجلته في العام ٢٠١١ عندما كانت عليه في العام ٢٠١٠. كما ان اسعار النفط والمحروقات ارتفعت بنسبة ٣٥٪ بالمقابل على العام ٢٠١٠.

مرفأ هونغ كونغ يتدالى ١,٦٥٠ مليون حاوية نمطية في شباط ٢٠١٢

سجل مرفأ HONG KONG التعامل مع ١,٦٥٠ مليون حاوية نمطية في شهر شباط الماضي مقابل ١,٥٣٠ مليون حاوية لشهر كانون الثاني اي بزيادة قدرها ١٢٠ الف حاوية نمطية ونسبة ٧,٨٪ بالمقابل. وبلغ مجموع ما تداوله مرفأ هونغ كونغ ٣,٦٢ ملايين حاوية نمطية في الشهرين الاولين من العام الحالي بتراجع طفيف بلغت نسبته ٣٪ بالمقابل عن الفترة ذاتها من العام الماضي. والمعلوم ان مرفأ هونغ كونغ يحتل المرتبة الثالثة في العالم بعد مرفأ شنغهاي الذي يتربع على المرتبة الاولى وسنغافور على المرتبة الثانية.

اسرار بحرية

- عوض ارتفاع حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في مرفأ بيروت، عن انخفاض حركة المسافنة، ما أدى الى التحفيض من حدة تراجع مجموع حركة الحاويات منذ مطلع العام الحالي.

- تتخوف الخطوط البحرية العالمية من ان تعود اجرور النقل البحري الى الانخفاض مع إعادة تشغيل سفن متوقفة عن العمل "IDLE VESSELS" ودخول سفن عملاقة جديدة قطاع النقل البحري.

- انقد نمو حركة التجارة البحرية وارتفاع أجور النقل البحري، شركات بحرية عدّة من أزمة سيولة كبيرة كانت تعاني منها، من عدم امكانيتها الاستمرار بتسديد قروض مصرافية متوجبة عليها.

- تبين ان القروض الممنوحة من قبل المصارف الأوروبية لبناء سفن جديدة تقدر بعدها بمئات من مليارات الدولارات، وان هذه المصارف ستتكمد خسائر ضخمة لإعادة هيكلة هذه القروض.

- أكدت مصادر في مرفأ بيروت ان الصعوبات اللوجستية التي تعرقل تنفيذ مشروع توسيع محطة الحاويات، لن تؤدي الى تأجيل موعد انجاز المشروع والمتوقع في الربع الأول من العام ٢٠١٣.

HAPAGLLOYD الألمانية تقدم خدمات جديدة بين آسيا

والساحل الغربي لأميركا الجنوبية



جيورج هوير

وكيل TOURISM & SHIPPING
HAPAG LLOYD

سعتها الإجمالية ٦٣٣ ألف حاوية نمطية وهي تحت المرتبة الخامسة في العالم.

ستباشر شركة الملاحة الألمانية HAPAGLLOYD تقديم خدمات بحرية جديدة ما بين آسيا والساحل الغربي لأميركا الجنوبية وذلك اعتباراً من أواخر شهر نيسان (أبريل) الحالي. وأوضحت الشركة أن الخدمات الجديدة ستربط المرافقي الرئيسي في القارة الآسيوية بأهم المرافقي في البيرو وتشيلى، إضافة إلى مرافقي أخرى على الساحل الغربي لأميركا الجنوبية بواسطة بواخر الفيدر.

والمعلمون ان HAPAGLLOYD تشغّل أسطولاً يضم ١٤٣ باخرة تبلغ

غرفة الملاحة تستضيف مؤتمر الربط البحري بين الدول العربية

واجتماعات الاتحاد العربي لغرف الملاحة البحرية

اعلنت الغرفة الدولية للملاحة في بيروت أنها ستنظم مؤتمراً الربط البحري بين الدول العربية واجتماعات مجلس الإدارة والجمعية العمومية للاتحاد العربي لغرف الملاحة البحرية في ٢٥ و ٢٦ نيسان (أبريل) الجاري.

وسيرعى وزير الأشغال العامة والنقل غازي العريضي حفل

الافتتاح بمشاركة وحضور حشد من رؤساء غرف الملاحة والشركات البحرية العربية، إضافة إلى ممثلين عن ادارات الجمارك والمرافقي والهيئات البحرية والاقتصادية والاعلامية اللبنانية والعربية.



غازى العريضي

وزير الأشغال العامة والنقل

موانئ دبي العالمية تسدّد قروضاً مصرفيّة قبل تاريخ استحقاقها

دفعت النتائج الجيدة المالية والتشغيلية التي حققتها موانئ دبي العالمية DUBAI'S DP WORLD في العام ٢٠١١، إلى تسديد قروض مصرفيّة بقيمة ٣ مليارات دولار أمريكي قبل تاريخ استحقاقها بستة أشهر. فقد أعلنت موانئ دبي العالمية أنها ستقوم بتسديد هذه القروض خلال الفترة الواقعة ما بين ٤ و ١٠ نيسان (أبريل) الحالي بدلاً من تاريخ استحقاقها في شهر تشرين الأول (أكتوبر) القادم.

وأوضحت موانئ دبي أن تسديد هذه القروض سيخفّض من قيمة الديون المتراكمة عليها إلى ٤,٧ مليارات دولار. ويدرك أن محطات الحاويات التي تشرف موانئ دبي العالمية على تشغيلها وادارتها تداولت ٧,٤ مليون حاوية نمطية في العام ٢٠١١ مقابل ٤,٩٦ مليون حاوية للعام ٢٠١٠، أي بزيادة كبيرة قدرها ٥,١ ملايين حاوية نمطية ونسبة ١٠,٢٨٪.

MOL تنضم إلى التعاون المشترك مع LINE (K) و PIL

أكّدت (MOL) MITSUI OSK LINES اليابانية انضمامها إلى التعاون المشترك الذي يضم كلاً من LINE (K) اليابانية و PIL السنغافورية والعامل حالياً بين مرافقي آسيا و مرافقي إفريقيا الجنوبيّة ASIA/SOUTH AFRICA (ASA) وقال بيان صادر عن MOL إن انضمامها إلى هذا التعاون المشترك سيتيح لها الفرصة لتأمين رحلات منتظمة وبمعدل رحلة أسبوعياً بين هذه المرافقي. وأضاف بأن MOL ستباشر نشاطها عبر هذا التعاون المشترك اعتباراً من الربع الأول من شهر نيسان (أبريل) الحالي.

مرفأ روتردام يتعامل مع ٤٣٥ مليون طن و ١١,٨٧٧ مليون حاوية نمطية في العام ٢٠١١

حقق مرفأ روتردام الهولندي زيادة صغيرة بكميات البضائع التي تعامل معها وارتفاعاً مقبولاً بحركة الحاويات التي تداولها خلال العام ٢٠١١ مقارنة بتلك المسجلة في العام ٢٠١٠. فقد بلغ الوزن الإجمالي للبضائع المستوردة والمصدرة ٤٣٥ مليون طن مقابل ٤٣١ مليوناً للعام ٢٠١٠ اي بتحسين قدره ٤ ملايين طن ونسبة ١ بالائعة. كما بلغ مجموع الحاويات التي تداولتها ١١,٨٧٧ مليون حاوية نمطية مقابل ١١,٤٨ مليون حاوية للعام ٢٠١٠، اي ٦,٥٤ بالمائة. وينظر ان بنمو قدره ٧٢٩ الف حاوية نمطية ونسبة ٦,٥٤ بالمائة. وينظر ان مرفاً روتردام يحتل المرتبة الاولى في اوروبا والعشرة في العالم.

خسائر CSCL ٤٣٤,٥٦ مليون دولار في العام ٢٠١١

سجلت شركة الملاحة الصينية CSCL CSCL فاقت الـ ٤٣٤,٥٦ مليون دولار في العام ٢٠١١ مقابل أرباح بلغت ٦٦٦ مليون دولار في العام ٢٠١٠. وأوضحت CSCL ان الأسباب المباشرة لهذه الخسائر هي تراجع حركة التجارة البحرية في العام ٢٠١١، واندلاع سياسة المضاربة بين الخطوط البحرية العالمية، ما أدى إلى انخفاض أجور النقل بصورة دراماتيكية. وازدادت الأمور سوءاً مع الارتفاع المتواصل لأسعار النفط والمحروقات. ووقع "LI SHAODE" الرئيس التنفيذي لـ CSCL ان يظل قطاع النقل البحري متاثراً سلباً بالأوضاع المالية والاقتصادية المتأزمة في الدول الأوروبية والولايات المتحدة الأمريكية خلال العام ٢٠١٢.

الملاحة العربية المتحدة تتبع خدماتها إلى المرافقي البرازيلي

قالت شركة الملاحة العربية المتحدة UASC ان تعليق خدماتها نحو المرافقي البرازيلي هو مؤقت، وأنها ستستأنف هذه الخدمات بعد ان أبرمت اتفاقاً على تأمين نقل حمولاتها بواسطة مجموعة APM-MAERSK الدانمركية. وأضافت UASC ان الاتفاق الجديد سيتيح لها تأمين النقل المنتظم ما بين المرافقي البرازيلي وأسيا وشبكة القارة الهندية والشرق الأوسط والبحر الأحمر وشرق المتوسط و عبر عدة رحلات شهرية.

انتخاب يعقوب القيسى رئيساً لنقابة وسطاء النقل في لبنان



يعقوب القيسى

رئيس نقابة وسطاء النقل في لبنان
اميناللسر، وانترانيك
كريكوريان ، شربل خوري،
جورج غجر، كلود سليمان، وليد لطوف واحمد قبلان اعضاء. كما
جرى تعيين سمير سريانى مديرًا عاماً للنقابة.

انتخب المجلس التنفيذي
لنقابة وسطاء النقل الجوى
والبرى والبحري في لبنان هيئة
المجلس الجديد الذي انتخب عن
الانتخابات التكميلية التي
اجرتها النقابة في ٣ شباط
(فبراير) الماضى . وقد انتخب
المجلس التنفيذي هيئة المجلس
على الشكل التالي : يعقوب
القيسى رئيساً، سمير سريانى
نائباً للرئيس، جواد الهاشم
أميناللسر، وانترانيك
كريكوريان ، شربل خوري،
جورج غجر، كلود سليمان، وليد لطوف واحمد قبلان اعضاء. كما
جرى تعيين سمير سريانى مديرًا عاماً للنقابة.

MSC تدمج خدماتها العاملة ما بين مرفأ شبه القاره الهندية - اوروبا والمتوسط

قررت شركة الملاحة MSC السويسرية دمج الخدمات البحرية التي تقدمها حالياً بصورة مستقلة من مرفأ شبه القارة الهندية وأوروبا والمتوسط وذلك اعتباراً من مطلع شهر نيسان (ابريل) الحالي . وأضافت ان هذه الخدمات ستتصبح خدمات موحدة ضمن خط بحري منتظم (ISE) تؤمنه سفن تبلغ سعة الواحدة منها ٦٥٠٠ حاوية نمطية . وأوضحت ان مرفأ المتوسط ستغطي ضمن هذه الخط عبر عمليات المسافنة في مرفأ GIOIA TAURO الإيطالي .

انخفاض أرباح مرفأ شنغهاي في العام ٢٠١١

ارتفاع حركة الحاويات التي تداولها مرفأ شنغهاي في العام ٢٠١١ لم ينعكس ايجاباً على ارباحه الصافية التي سجلت انخفاضاً عما كانت عليه في العام ٢٠١٠ .

فقد بلغت الأرباح الصافية التي سجلها مرفأ شنغهاي الصيني ٧٤٨,٤٢ مليون دولار في العام ٢٠١١ مقابل ٨٥٨,١٨ مليوناً للعام ٢٠١٠، أي يتراجع قدره ١٠٩,٧٦ ملايين دولار ونسبة ١٢,٧٩٪، بينما ارتفع مجموع ايراداتها إلى ٤٥٠ ٣,٤ مليارات دولار مقابل ٣,٠٣٠ مليارات أي بزيادة قدرها ٤٢٠ مليون دولار ونسبة ١٣,٨٦٪ .

الصين تسجل عجزاً تجارياً كبيراً في شباط الماضي

ذكرت ادارة الجمارك الصينية ان الصين سجلت عجزاً تجارياً في شهر شباط (فبراير) الماضي هو الاكبر خلال السنوات العشر الاخيرة، وذلك بعد ان قفزت وارداتها من السلع والمواد الخام . واضافت ادارة الجمارك ان نسبة العجز بلغت ٢١,٥ مليار دولار في شباط الماضي بعد ان ارتفعت الواردات بنسبة ٣٩,٦ بالمئة عن الفترة ذاتها من العام الماضي . وكانت الصين قد توقعت ان يحقق اقتصادها نمواً بنسبة ٧,٥ بالمئة في العام ٢٠١٢ وهي اقل معدلات نمو منذ العام ٢٠٠٤ وان تبلغ نسبة التضخم الـ ٤ بالمئة .

MERIT SHIPPING تستعيد الاولى بالتصدير

افادت احصاءات مرفاً بيروت ان وكالة MERIT SHIPPING استطاعت استعادة المرتبة الاولى بتصديرها ١٠١٩ حاوية نمطية ملأى ببضائع لبنانية في شباط الماضي مقابل ٧٧٥ حاوية لشهر كانون الثاني المنصرم اي بارتفاع قدره ٢٤٤ حاوية نمطية ونسبة ٤٨,٤٨ بالمئة .



جورج كريبان

وكالة MERIT SHIPPING

٦ مرفأ صيني بين المرافق العشرة الاولى في العالم في العام ٢٠١١



مرفأ SHENZHEN

استطاعت المرافئ الصينية ان تكون حصتها هي الاكبر بين المرافق العشرة الاولى في العالم للعام ٢٠١١ . فقد تمكّن مرفأ شنغهاي من الاحتفاظ بالمرتبة الاولى للعام الثاني على التوالي بتعامله مع ٣١,٧٤ مليون حاوية نمطية، تبعه مرفأ هونغ كونغ في المرتبة الثالثة بـ ٤,٢٤ مليون حاوية، وجاء مرفأ SHENZHEN في المرتبة الرابعة بـ ٢٢,٥٧ مليون حاوية وحل مرفأ NINGBO في المرتبة السادسة بـ ١٤,٦٩ مليون حاوية وكانت المرتبة السابعة من نصيب مرفأ GUANGZHOU بـ ١٤,٤٠ مليون حاوية، والمرتبة الثامنة من نصيب مرفأ QINGDAO بـ ١٢,٠٢ مليون حاوية نمطية .

HANJIN تسلم باخرتين سعة ١٢ الف حاوية نمطية

تسليم مجموعة HANJIN الكورية الجنوبية باخرتين ناقلتين للحاويات سعة الواحدة ١٢ الف حاوية نمطية من تسع باخر كانت تعادلت على بنائها في شهر حزيران (يونيو) ٢٠١١ .

وقد اطلقت HANJIN على هاتين الباخرتين اسمى : HANJO SOOMO و HANJIN ASIA اللتين تم بناؤهما في احواض HYUNDAI لبناء السفن الكورية . وسوف تتسلم HANJIN السفن السابع الباقية خلال العام ٢٠١٣ . ويذكر ان HANJIN تستخدم اسطولاً يضم ١٠٠ سفينة تبلغ سعتها الاجمالية ٤٨٤ الف حاوية نمطية وهي تحتل المرتبة التاسعة في العالم .

DAEWOO تفوز بمناقصة لبناء ٤ سفن بتكلفة ٧١٣ مليون دولار

اعلنت DAEWOO لبناء السفن انها فازت بمناقصة لبناء ٤ سفن امدادات SUPPLY VESSELS بتكلفة اجمالية قدرها ٧١٣ مليون دولار . وستقوم DAEWOO الكورية الجنوبية ببناء هذه السفن لصالح وزارة الدفاع البريطانية على ان تباشر بتسليمها خلال العام ٢٠١٥ .

توقيع شراكة بين «فاست مونديال» و"SDV" الفرنسية...



من اليمين: حسن قريطم، الوزير غازي العريضي، توفيق لطيف وسمير مقوم



من اليمين: KEVORK TCHAPAIAN، ايلى حرفوش، روبر بابولي، HERBERT DE SAINT SIMON، JEAN PASCAL NAUD
فقيه وكابي فارس



من اليمين: شادي حكيم، سمير نعيمة، انطوان صقر وعادل روحان



من اليسار:
عبد الحفيظ
القىسى،
ستيفان أتالى
ومراد عون

اقامت شركتا FAST MONDIAL & MARINE (لبنان) و SDV من مجموعة BOLLORE (فرنسا) حفل توكتيل بمناسبة توقيع الشراكة بين الشركتين، برعاية وزير الاشغال العامة والنقل غازي العريضي، وذلك في المنطقة اللوجستية الحرّة في مرفأ بيروت. وقد حضر حفل الكوكتيل حشد من العاملين في قطاع النقل والشخصيات الرسمية وفي مقدمهم الرئيس المدير العام لمرفأ بيروت حسن قريطم، المدير العام للنقل عبد الحفيظ القىسى ومدير الجمارك العام بالإنابة شفيق مرعي، وأمين سر إدارة المرفأ توفيق لطيف اضافة الى زبائن FAST MONDIAL.



من اليمين:
وليد لطوف،
بسام تيم،
ونبيل خوري

بابولي: لبنان بوابة الشرق هو واقع وليس خيالاً

افتتح الحفل المدير التنفيذي لـ FAST MONDIAL روبر بابولي الذي اعتبر شعار «لبنان بوابة الشرق» هو واقع وليس خيالاً بدليل الشراكة القائمة اليوم والتي تؤكد ثقة فرنسا وبقية الدول بلبنان. وأضاف ان هذه الشراكة تتخطى لبنان لتكون شراكة إقليمية للبنان وسوريا والأردن ومستقبل العراق، وهي تتعدى كونها مكتباً إقليمياً انما هي مركز استراتيжи للتوزيع للبلدان المنطقة المجاورة». وأشار إلى ان تخطي عدد الحاويات في مرفأ بيروت المليون حاوية هذه السنة يعني انه بات من اهم مرفاء المنطقة وهو مركز الاخترما (HUB) لأهم الشركات العالمية». ورأى بابولي أن تفعيل حركة المنطقة الحرّة في المرفأ كان بجهود القيمين على هذا القطاع، ولكن هناك استحالة بقدرة القطاع الخاص على العمل وحده «بما يوجب ان يكون للدولة مشروع واضح لتنمية هذا القطاع».

حرفوش: الشراكة مع SDV لخوض غمار العولمة

اما رئيس مجلس ادارة «فاست مونديال اندر مارين» ايلى حرفوش فتحدث عن نشأة الشركة في العام ١٩٩٠ في بيروت وتوسيعها من ٥ موظفين الى ١١٥ موظفاً حالياً، اضافة الى ٤٥٠٠ عميل ناشط واكثر من ٧ آلاف معاملة جمركية ومعالجة اكثر من ٢٦ ألف ملف سنويًا، واكد «ان ادارة الشركة سعت دوماً الى التوسيع والتحسين، فأسست ٤ كيانات جديدة لها في اقل من ٣ سنوات في ايطاليا وسوريا والاردن والمانيا». واضاف حرفوش: «ان الشراكة مع SDV انطلقت من رغبتها في

خوض غمار العولمة واقتناعها بأن العبور افضل مع شريك قوي».

واكد حرفوش اخيراً أن الاتحاد مع SDV هو نتيجة ايجابية وقيمة لكافه الفرقاء المعنيين.

دوسان سيمون: ... SDV وفاست مونديال تشاركان رؤية واحدة في العمل...

ثم تحدث هيربير دوسان سيمون مدير عام شركة SDV الفرنسية فقال: «SDV هي شركة تابعة لمجموعة BOLLORE وهي من افضل ١٠ شركات عالمية تغطي شبكتها ٩٢ بلداً ويبلغ عدد موظفيها ٣٠ الفاً، وأشار الى «أهمية دور الشركة في تنمية التجارة الخارجية وتحديداً تلبية حاجة المصدر والمستورد الى نقل بضائعه في وقت محدد وبحال جيدة وبكلفة تتلاءم ومتطلبات الربحية والقدرة على المنافسة». وقال «ان الشركتين تشاركان رؤية واحدة في العمل وقيم الالتزام عينها والاحترام عينه الى الشراكات الاستراتيجية للعمليات البحرية والجوية، مع المحافظة على جودة الخدمات الشاملة التي تقدمها الى عملائها».

العربي: مرفأ بيروت تحول الى اداء اهم المرافقي وينتظر دور اكبر

وختم وزير الاشغال العامة والنقل غازي العريضي الحفل بكلمة بارك فيها هذه الشراكة التي تؤكد الثقة الكبيرة بمستقبل لبنان وبالامكانات الداخلة فيه وبالانسان اللبناني والشركات اللبنانية.

اما عن الانجازات التي تحققت في مرفأ بيروت. فقال «هذا المرفأ تحول الى اداء اهم المرافقي في هذه المنطقة وينتظر دور اكبر في لبنان والمنطقة، نظراً الى النمو الكبير الذي يشهده اليوم في حركة، من خلال عملية الاستيراد والتتصدير وحركة الشحن الدائمة التي لا تتوقف على ارض هذا المرفأ». ■

استمرار انخفاض الحركة في مرفأ بيروت وطرابلس انعكس سلباً على مجموع الواردات

الواردات الجمركية ١٧٦,٣ مليارات ليرة والا TVA ١٩٨,١ مليارات ليرة والمجموع العام ٤,٣٧٤ مليارات ليرة

مجموع الواردات الجمركية: بلغ ٤,٣٧٤ مليارات ليرة في شباط ٢٠١٢ مقابل ٤,٣٦٢,٦٣٣ مليارات ليرة ذاته من العام ٢٠١١، أي بزيادة نسبتها ٧,٧٦٪.

مجموع واردات الا TVA: سجل زيادة كبيرة فبلغ ١٩٨,١٦٨ مليارات ليرة مقابل ١٤٥,٤٢٧ مليارات ليرة، أي بارتفاع قدره ٥٢,٧٤١ مليارات ليرة ونسبة ٣٦,٢٧٪.

حصة مرفأ بيروت ٨١,١٩ بالمائة من المجموع العام للواردات في شباط ٢٠١٢

وبذلك بلغت حصة مرفأ بيروت من الواردات الجمركية والا TVA (٤,٣٧٤,٤٩٩) ٨١,١٩ بالمائة أي متساوية مع مجموع الواردات الجمركية والمستوفى في شباط من العام الحالي، في حين كان مجموع الواردات والمستوفى عبر مرفأ بيروت وباللغة ٢٤٢,٠٢٩ مليارات ليرة في شباط من العام ٢٠١١، بمثل ما نسبته ٧٨,٦٣ بالمائة من المجموع العام لهذه الواردات المستوفاة عبر كافة المرافق والبوابات والبالغة ٣٠٩,٠٦٠ مليارات ليرة.

حصة مرفأ بيروت ٨٦,١٢ بالمائة من مجموع الواردات الجمركية في شباط ٢٠١٢

وتمثل حصة مرفأ بيروت من الواردات الجمركية والبالغة ١٥١,٨٦٠ مليارات ليرة في شباط الماضي ما نسبته ٨٦,١٢ بالمائة من مجموع الواردات الجمركية البالغ ١٧٦,٣٣١ مليارات ليرة، بينما كانت حصته البالغة ١٤٠,٤٠٠ مليارات ليرة من الواردات الجمركية في الشهر ذاته من العام ٢٠١١، تمثل ما نسبته ٨٥,٦٦ بالمائة من مجموع هذه الواردات والبالغ ١٦٣,٦٣٣ مليارات ليرة والمستوفاة عبر كافة المرافق والبوابات خلال الشهر ذاته (شباط) من العام ٢٠١١.

حصة مرفأ بيروت ٧١,٨١ بالمائة من مجموع واردات الا TVA في شباط ٢٠١٢

بينما أظهرت الإحصاءات أن حصة مرفأ بيروت من واردات الا TVA البالغة ١٥٢,٢٠٩ مليارات ليرة تمثل ما نسبته ٧٦,٨١ بالمائة من مجموع واردات الا TVA المستوفاة عبر كافة المرافق والبوابات خلال شهر شباط ٢٠١١ والبالغ ١٩٨,١٦٨ مليارات ليرة في حين كانت حصة مرفأ بيروت البالغة ١٠٢,٨٦٦ مليارات ليرة تمثل ما نسبته ٧٠,٧٢ بالمائة من مجموع واردات الا TVA البالغ ١٤٥,٤٢٧ مليارات ليرة في الشهر ذاته شباط من العام ٢٠١١ ■

-/+	كانون الثاني ٢٠١٢	شباط ٢٠١٢	البوابات
٥-١٥,١٤٥	٥٠٥١٦٧,٠٠٥	٥٠٥١٦٨,٦٠	١- مرفأ بيروت
٥٠٥١٦٧,٠٠٥	٥٠٥١٦٨,٦٠	٥٠٥١٦٩,٢٠١	٢- مطار بيروت
٥٠٥١٦٩,٢٠١	٥٠٥١٦٩,٢٠١	٥٠٥١٦٩,٢٠١	٣- مرفأ طرابلس
٥٠٥١٦٩,٢٠١	٥٠٥١٦٩,٢٠١	٥٠٥١٦٩,٢٠١	٤- بوابة المصانع
٥٠٥١٦٩,٢٠١	٥٠٥١٦٩,٢٠١	٥٠٥١٦٩,٢٠١	٥- مرفا صيدا
٥٠٥١٦٩,٢٠١	٥٠٥١٦٩,٢٠١	٥٠٥١٦٩,٢٠١	٦- بوابة العوبودية
٥٠٥١٦٩,٢٠١	٥٠٥١٦٩,٢٠١	٥٠٥١٦٩,٢٠١	٧- مرفا صور
٥٠٥١٦٩,٢٠١	٥٠٥١٦٩,٢٠١	٥٠٥١٦٩,٢٠١	٨- بوابة القاع/العربيضة
٥٠٥١٦٩,٢٠١	٥٠٥١٦٩,٢٠١	٥٠٥١٦٩,٢٠١	مجموع الواردات الجمركية
٥٠٥١٦٩,٢٠١	٥٠٥١٦٩,٢٠١	٥٠٥١٦٩,٢٠١	مجموع واردات الا TVA
٥٠٥١٦٩,٢٠١	٥٠٥١٦٩,٢٠١	٥٠٥١٦٩,٢٠١	مجموع الواردات

-/+	كانون الثاني ٢٠١١	شباط ٢٠١١	البوابات
٧٦,٣٣١	٧٦,٣٣١	٧٦,٣٣١	١- مرفأ بيروت
٧٦,٣٣١	٧٦,٣٣١	٧٦,٣٣١	٢- مطار بيروت
٧٦,٣٣١	٧٦,٣٣١	٧٦,٣٣١	٣- مرفأ طرابلس
٧٦,٣٣١	٧٦,٣٣١	٧٦,٣٣١	٤- بوابة المصانع
٧٦,٣٣١	٧٦,٣٣١	٧٦,٣٣١	٥- مرفا صيدا
٧٦,٣٣١	٧٦,٣٣١	٧٦,٣٣١	٦- بوابة العوبودية
٧٦,٣٣١	٧٦,٣٣١	٧٦,٣٣١	٧- مرفا صور
٧٦,٣٣١	٧٦,٣٣١	٧٦,٣٣١	٨- بوابة القاع/العربيضة
٧٦,٣٣١	٧٦,٣٣١	٧٦,٣٣١	مجموع الواردات الجمركية
٧٦,٣٣١	٧٦,٣٣١	٧٦,٣٣١	مجموع واردات الا TVA
٧٦,٣٣١	٧٦,٣٣١	٧٦,٣٣١	مجموع الواردات

بيّنت الإحصاءات الصادرة عن إدارة الجمارك اللبنانية ان استمرار انخفاض الحركة في المرافق اللبنانيية وخاصة مرفأ بيروت، الذي يعتبر المرفق البحري الأهم لحركة التجارة الخارجية مع العالم، ساهم في تراجع المجموع العام للواردات الجمركية والضردية على القيمة المضافة (TVA) والمستوفى عبر كافة المرافق والضردية على طلاق شهر شباط (فبراير) والبوابات خلال شهر شباط (فبراير) من العام الحالي، عمما كان عليه في كانون الثاني (يناير) المنصرم.



شفيق مرعى
مدير عام الجمارك بالإنابة

تراجع المجموع العام الى ٣٧٤,٤٩٩ مليارات ليرة في شباط ٢٠١٢

فقد بلغ المجموع العام للواردات الجمركية والا TVA من كافة المرافق والبوابات ٣٧٤,٤٩٩ مليارات ليرة في شباط الماضي مقابل ٣٨٦,٣٦٧ مليارات ليرة ونسبة ٣,٠٧٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٣٧٤,٤٩٩ مليارات ليرة في شباط الماضي كالتالي:

مجموع الواردات الجمركية: بلغ ١٧٦,٣٣١ مليارات ليرة في شباط مقابل ١٨٨,٧٧٧ مليارات ليرة في كانون الثاني، أي بتراجع نسبته ٦,٥٩٪.

مجموع واردات الا TVA: ارتفع الى ١٩٨,١٦٨ مليارات ليرة مقابل ٥٧٣ مليارات ليرة ونسبة ٠,٢٩٪.

مقارنة بمجموع الواردات الجمركية في كانون الثاني وشباط ٢٠١٢

وأظهرت المقارنة بمجموع الواردات الجمركية عبر كافة المرافق والبوابات خلال شهرى كانون الثاني وشباط من العام الحالى الأربع التالية:

- ظل مرفأ بيروت كالعادة في المرتبة الأولى بتحصيله ١٥١,٨٦٠ مليارات ليرة مقابل ١٦٧,٠٠٥ مليارات ليرة لكانون الثاني، أي بتراجع نسبته ٩,٠٧٪.

- ورافق مطار بيروت الدولى مكانه في المرتبة الثانية بـ ١٥,٢٠٩ مليارات ليرة مقابل ١٢,٢١٣ مليارات ليرة، أي بزيادة قدرها ٢,٨٨٨ مليون ليرة ونسبة ٤,٤٥٪.

- وتشبت مرفأ طرابلس بالمرتبة الثالثة بـ ٤,٠٩٠ مليارات ليرة مقابل ٣,٦٩١ مليارات ليرة، أي بتحسين قدره ٣٩٩ مليون ليرة ونسبة ١٠,٨١٪.

ومقارنة بواردات الا TVA في كانون الثاني وشباط ٢٠١٢

كما أفادت المقارنة بمجموع واردات الضردية على القيمة المضافة (TVA) خلال شهرى كانون الثاني وشباط من العام الحالى بالوقائع التالية:

- حافظ مرفأ بيروت على المرتبة الأولى باستيفائه ١٥٢,٢٠٩ مليارات ليرة كواردات (TVA) خلال شباط، مقابل ١٥٩,٠٢٣ مليارات ليرة لكانون الثاني، اي بانخفاض قدره ٧,٦٩٤ مليارات ليرة ونسبة ٤,٨١٪.

- كما احتفظ مطار بيروت الدولى بالمرتبة الثانية بـ ١٦,٤٠٠ مليارات ليرة مقابل ١٣,٦٢٨ مليارات ليرة، أي بارتفاع قدره ٣,٠١٢ مليارات ليرة ونسبة ٢٢,١٠٪.

- وجاءت المرتبة الثالثة كالعادة لمرفأ طرابلس بـ ٤,٥٥٣ مليارات ليرة، أي بزيادة قدرها ٤,٥٣٣ مليارات ليرة ونسبة ٤,٧٦٢٪.

مجموع الواردات في شباط ٢٠١٢ أكبر بكثير منه في شباط ٢٠١١

من جهة ثانية، بيّنت الإحصاءات ان المجموع العام للواردات الجمركية والضردية على القيمة المضافة (TVA) المستوفى عبر كافة المرافق والبوابات خلال شباط ٢٠١٢ وباللغة ٣٧٤,٤٩٩ مليارات ليرة جاء أكبر بكثير مما كان عليه في الشهر ذاته (شباط) من ٢٠١١ حيث بلغ ٣٧٤,٤٩٩ مليارات ليرة في شباط كالآتي:

انخفاض حركة مرفا بيروت ومجموع وارداته المالية في شباط الماضي

١٣٨ باخرة، ٥٠٠ ألف طن، ٦١٤٣٩ حاوية نمطية، ١٠١١ سيارة ٢١٣,٩٥ مليون دولار

شباط الماضي والبالغة ٣٦٥٧٦ حاوية نمطية كالتالي:
الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية: بلغ عددها ٢٨٧٢ حاوية مقابل ٢١٥٨ حاوية لكانون الثاني الماضي، أي بتراجع قدره ٢٨٥ حاوية نمطية ونسبة .٪٩.
الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة
برسم الاستهلاك المحلي: ارتفع عددها إلى ٢٠٦٦ حاوية نمطية مقابل ١٦١٠ حاوية، أي بزيادة قدرها ٤٥٦ حاوية نمطية ونسبةها .٪٢٨،٣٢.
الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافة: بلغ عددها ١٣٤٣ حاوية نمطية مقابل ١٧٠٤٧ حاوية، أي بتراجع قدره ٤٠٠٤ حاويات نمطية ونسبة .٪٢٣،٤٩.

انخفاض حركة السيارات إلى ١٠١١ سيارة في شباط ٢٠١٢

وبيّنت إحصاءات مرفاً بيروت أن عدد السيارات انخفض إلى ٦٠١١ سيارة في شباط مقابل ٧٥١١ سيارة لكانون الثاني، أي بتراجع نسبته .٪١٩،٩٧.
 وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٠١١ سيارة في شباط الماضي كالتالي:
السيارات المستوردة: بلغ عددها ٥٤٩٧ سيارة مقابل ٧١٧٩ سيارة لكانون الثاني الماضي، أي بانخفاض قدره ١٦٨٢ سيارة ونسبة .٪٢٣،٤٢.
السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغ مجموعها ٥١٤ سيارة مقابل ٣٣٢ سيارة، أي بارتفاع قدره ١٨٢ سيارة ونسبة .٪٤٥،٨٢.

انخفاض مجموع الواردات إلى ٢١٣,٨٧٢ مليون دولار في شباط ٢٠١٢

وانعكس تراجع حركة مرفاً بيروت في شباط الماضي على المجموع العام للواردات المالية حيث بلغ ٢١٣,٨٧٢ مليون دولار مقابل ٢٢١,٧٩٣ مليوناً لكانون الثاني المنصرم، أي بتراجع قدره ١٧,٩٢١ مليون دولار ونسبة .٪٧،٧٣.
 وتوزع هذا المجموع البالغ ٢١٣,٨٧٢ مليون دولار في شباط الماضي كالتالي:
مجموع الواردات المرففية: بلغ ١١,٨٢١ مليون دولار مقابل ١٣,٨٠٢ مليوناً لك، أي بانخفاض قدره ١,٩٨١ مليون دولار ونسبة .٪١٤،٣٥.
مجموع الواردات الجمركية: تراجع إلى ١٥١,٨٦٠ مليون ليرة مقابل ١٦٧,٠٠٥ مليوناً، أي بانخفاض قدره ١٥,١٤٥ مليون ليرة ونسبة .٪٩،٠٧.
مجموع واردات الضريبة على القيمة المضافة: بلغ ١٥٢,٢٠٩ مليون ليرة مقابل ١٥٩,٩٠٣ مليوناً، أي بتراجع قدره ٧,٦٩٤ مليون ليرة ونسبة .٪٤،٨١.
مجموع واردات رئاسة الميناء: بلغ ٥٢٣ مليون ليرة مقابل ١,٧١٣ ملياراً، أي بانخفاض قدره ١,١٩٠ مليون ليرة ونسبة .٪٦٩،٤٧.

الابواب	شباط ٢٠١٢	كانون الثاني / ٢٠١٢	-/+
عدد الباخرة	١٣٨	١٧٨	-٤٠ باخرة
كيلات البضائع	٥٠٠	٥٦٠ الفطن	-٦٠ الفطن
بضائع مستوردة	٤٤٤	٤٤٤ الفطن	-٥٠ الفطن
بضائع صدرة	٥٦	٦٦ الفطن	-١٠ ألف طن
عدد الحاويات	٧١٤٣٩	٧٦٥٩ حاوية نمطية	-٧٦٥٩ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٣٣٢٧٩	٣٩١٧ حاوية نمطية	-٦٢٨ حاوية نمطية
حاويات مصدرة	٣٦٥٧٦	٣٦٥٥ حاوية نمطية	-٢٧١ حاوية نمطية
حاويات معاد تستيفها	١٥٨٤	٣٤٧٦ حاوية نمطية	-١٩٢ حاوية نمطية
عدد السيارات	٦١١ سيارة	٥١٠٠ سيارة	-١٥٠٠ سيارة
سيارات مستوردة	٥٤٩٧ سيارة	٧١٧٩ سيارة	-١٨٢٨ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحراً	٥١٤ سيارة	٣٣٢ سيارة	-١٨٢٤ سيارة
مجموع الواردات المرففية	١١,٨٢١	١٣,٨٠٢ مليون دولار	-٢,٩٨١ مليون دولار
مجموع الواردات الجمركية	١٥١,٨٦٠	١٦٧,٠٠٥ مليون ليرة	-١٥,١٤٥ مليون ليرة
مجموع واردات الـTVA	١٥٢,٢٠٩	١٥١,٣٩٠ مليون ليرة	-٧,٦٩٤ مليون ليرة
مجموع واردات رئاسة الميناء	٥٢٣ مليون دولار	١,٧١٣ مليار ليرة	-١,١٩٠ مليار ليرة
المجموع العام	٣٠٤,٥٩٢	٣٢٨,٦٢١ مiliار ليرة	-٢٤,٠٢٩ مiliار ليرة
ليرات لبنانية	١١,٨٢١	١٣,٨٠٢ مليون دولار	-١,٩٨١ مليون دولار
دولار أمريكي	٢١٣,٧٩٣ مليون دولار	٢١٣,٨٧٧ مليون دولار	-١٧,٩٢١ مليون دولار
المجموع العام بعد تحويله إلى دولار أمريكي	٢١٣,٨٧٧	٢١٣,٨٧٢ مليون دولار	-١٧,٩٢١ مليون دولار

تابعت حركة مرفاً بيروت تراجعها في شباط الماضي وذلك للشهر الثاني على التوالي. وقد انعكس هذا التراجع سلباً على المجموع العام للواردات المالية والذي جاء أدنى مما كان عليه في شهر كانون الثاني (يناير) المنصرم.



عبدو صروف
المستشار القانوني لمرفأ بيروت

مقارنة بحركة مرفاً بيروت خلال كانون الثاني وشباط ٢٠١٢

فقد بيت المقارنة بحركة مرفاً بيروت خلال شهر كانون الثاني وشباط ٢٠١٢ الأرقام التالية:
عدد الباخر: انخفض إلى ١٣٨ باخرة في شباط مقابل ١٧٨ باخرة في كانون الثاني، أي بتراجع قدره ٤٠ باخرة ونسبة .٪٢٢،٤٧.
كميات البضائع: بلغ وزنها الإجمالي البالغ ٥٠٠ ألف طن مقابل ٥٦٠ ألفاً، أي بانخفاض قدره ٦٠ ألف طن ونسبة .٪١٠،٧١.
 وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ٥٠٠ ألف طن في شباط الماضي كالتالي:
البضائع المستوردة: بلغ وزنها ٤٤٤ ألف طن مقابل ٤٩٤ ألفاً، أي بتراجع قدره ٥٠ ألف طن ونسبة .٪١٠،١٢.
البضائع المصدرة: تراجع وزنها إلى ٥٦ ألف طن مقابل ٦٦ ألفاً، أي بانخفاض قدره ١٠ ألف طن ونسبة .٪١٥،١٥.

انخفاض عدد الحاويات إلى ٧١٤٣٩ حاوية نمطية في شباط ٢٠١٢

كما تراجع عدد الحاويات التي تعامل معها مرفاً بيروت إلى ٧١٤٣٩ حاوية نمطية في شباط الماضي مقابل ٧٩٠٩٨ حاوية شهر كانون الثاني المنصرم، أي بانخفاض قدره ٧٦٥٦ حاوية نمطية ونسبة .٪٦٨،٦٨.
 وتوزع هذا المجموع البالغ ٧١٤٣٩ حاوية نمطية في شباط ٢٠١٢ حاوية نمطية كالتالي:

الحاويات المستوردة: بلغ عددها ٣٣٢٧٩ حاوية نمطية مقابل ٣٩٥١٧ حاوية شهر كانون الثاني ٢٠١٢، أي بتراجع نسبته .٪١٥،٧٨.
الحاويات المصدرة والمعد تصديرها برسم المسافة: بلغ مجموعها ٣٦٥٧٦ حاوية نمطية مقابل ٣٦٣٢٥ حاوية، أي بتحسين نسبته .٪٧٥،٧٥.
الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: انخفض عددها إلى ١٥٨٤ حاوية نمطية مقابل ٢٢٧٦ حاوية، أي بانخفاض نسبته .٪١٥،١٦.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة البالغة ٣٦٥٧٦ حاوية نمطية كالتالي:
الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ عددها ٢١٦٤ حاوية نمطية في شباط الماضي مقابل ٢٣١٧٩ حاوية شهر كانون الثاني، أي بانخفاض قدره ٢١١٥ حاوية نمطية ونسبة .٪٩١،١٢.

الحاويات المستوردة فارغة: لم تستورد أية حاوية فارغة في شباط الماضي مقابل ٤ حاويات لشهر كانون الثاني المنصرم.

الحاويات المستوردة برسم المسافة: بلغ عددها ١٢٢١٥ حاوية نمطية مقابل ١٦٣٤٣ حاوية، أي بتراجع قدره ١١٩ حاوية نمطية ونسبة .٪٢٥،٢٢.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعد تصديرها في شباط ٢٠١٢

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعد تصديرها برسم المسافة في

تراجع حركة الحاويات قابله ارتفاع بحركة البضائع والسيارات ومجموع الواردات

٣١٦ باخرة ١٠٦٠ مليون طن، ١٣٥٢٢ حاوية نمطية، ٤٤٥,٦٩ مليون دولار

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعد تصديرها خلال الشهرين الاولين؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعد تصديرها برسم المسافة والبالغة ٧٢٨٨١ حاوية نمطية خلال الشهرين الاولين من العام الحالي كالتالي:
الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية: بلغ عددها ٦٠٣١ حاوية نمطية مقابل ٦١٥٨ حاوية للفترة ذاتها من العام الماضي اي بانخفاض نسبته ٠٧٪.
الحاويات المصدرة فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: ارتفع عددها الى ٣٦٧٦ حاوية نمطية مقابل ٣٤٣٧ حاوية اي بزيادة قدرها ٤٠٣ حاويات نمطية ونسبتها ٧٪.
الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافة: بلغ مجموعها ٣٠٩٠ حاوية نمطية مقابل ٢٨١٠٩ حاويات، اي بانخفاض نسبته ٢١٪.

ارتفاع عدد السيارات خلال الشهرين الاولين من العام الحالي

وبينت الاحصاءات ان عدد السيارات التي تعامل معها مرأب بيروت بلغ ١٣٥٢٢ سيارة خلال الشهرين الاولين من العام الحالي مقابل ١٠٩٠٧ سيارات للفترة ذاتها من العام الماضي اي بتحسن قدره ٢٦١٥ حاوية نمطية ونسبته ٢٣,٩٪.
 وتوزع هذا المجموع البالغ ١٣٥٢٢ سيارة كالتالي:
السيارات المستوردة: بلغ عددها ١٢٦٧٦ سيارة مقابل ١٠٦٥١ سيارة للشهرين الاولين من العام الماضي اي بارتفاع نسبته ١٩٪ بالمنسبة.
السيارات المعاد تصديرها بحرا: ارتفع عددها الى ٨٤٦ سيارة مقابل ٢٥٦ سيارة اي بزيادة قدرها ٥٩٠ سيارة ونسبتها ٢٣٪.

ارتفاع مجموع الواردات خلال الشهرين الاولين من العام ٢٠١٢

وافادت الاحصاءات ان ارتفاع كميات البضائع وعدد السيارات والحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي خلال الشهرين الاولين من العام الحالي انعكس ايجابيا على المجموع العام للواردات المالية والمحصل عبر مرأب بيروت، حيث بلغ ٤٤٥,٦٦٥ مليون دولار مقابل ٣٨٩,٠١٤ مليون دولار للفترة عينها من العام الماضي اي بزيادة قدرها ٥٦١ مليون دولار ونسبتها ١٤,٥٪.
 وتوزع هذا المجموع البالغ ٤٤٥,٦٦٥ مليون دولار على الشكل التالي:
مجموع الواردات المرفقة: بلغ ٢٥,٦٢٣ مليون دولار مقابل ٢٣,٨٦٤ مليون، اي بارتفاع قدره ٧٥٩ مليون دولار ونسبته ٧,٣٪.

مجموع الواردات الجمركية: بلغ ٢١١,٥١٦ مليون دولار مقابل ٢١٠,٦٧٢ مليون اي بتحسن طفيف قدره ٨٤٧ الف دولار ونسبته ٤٠,٠٪.
مجموع واردات-TV: حقق زيادة جيدة بلغ ٢٠٧,٤٠٤ مليون دولار مقابل ١٥٢,٩٨٧ مليون، اي بارتفاع قدره ٥٣٠ الف دولار ونسبته ٣٥,٣٪.
مجموع واردات رئاسة الميناء: بلغ ١,٤٨٣ مليون دولار مقابل ١,٤٩١ مليون اي بانخفاض قدره ٨ آلاف دولار ونسبته ٠,٥٦٪.

اظهرت احصاءات مرأب بيروت ان حركة الحاويات التي تعامل معها المرأب خلال الشهرين الاولين من العام ٢٠١٢ جاءت ادنى مما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي. بينما سجلت حركة البضائع والسيارات التي تداولتها ارتفاعاً مما انعكس ايجاباً على المجموع العام للواردات المالية المتمثلة بالواردات المرفقة والجمركية والضربيّة على القيمة المضافة (TVA) ورئاسة الميناء.



عمار كعنان

BCTC

وكان اوساط مرفقة مطلعة قد توقعت ان تتراجع حركة مرأب بيروت ووارداته المالية في ظل استمرار الاحداث والاضطرابات في المنطقة والتوترات والخصبات السياسية الداخلية، ما ينعكس سلباً على كافة القطاعات الاقتصادية وفي مقدمها قطاع النقل البحري الذي يعتبر الشريان الرئيسي لتجارة لبنان مع العالم الخارجي.

مقارنة بحركة مرأب بيروت خلال الشهرين الاولين من العامين ٢٠١٢ و ٢٠١١

وبيّنت المقارنة بحركة مرأب بيروت خلال شهري كانون الثاني وشباط من العامين ٢٠١٢ و ٢٠١١ الارقام التالية:
عدد البوارخ: بلغ ٣١٦ باخرة خلال الشهرين الاولين من العام ٢٠١٢ مقابل ٣٥٣ باخرة للفترة ذاتها من العام ٢٠١١ اي بانخفاض نسبته ١٤,٨٪.
كميات البضائع: بلغ وزنها الاجمالي ١,٠٦٠ مليون طن مقابل ٩٨٦ ألف طن، اي بارتفاع قدره ٧٤ الف طن ونسبته ٥٠,٧٪. وتوزع هذا الوزن الاجمالي كالتالي:
البضائع المستوردة: بلغ وزنها ٩٣٨ الف طن مقابل ٨٧٠ الف طن اي بتحسن قدره ٦٨ ألف طن ونسبته ٧,٨٪.
البضائع المصدرة: بلغ وزنها ١٢٢ الف طن مقابل ١١٦ الف طن اي بزيادة قدرها ٦٠٠ ألف طن ونسبتها ٥,١٪.

انخفاض حركة الحاويات الى ١٥٠٥٣٧ حاوية نمطية

من جهة ثانية، اظهرت الاحصاءات ان حركة الحاويات التي تعامل معها مرأب بيروت خلال الشهرين الاولين من العام الحالي بلغت ١٥٠٥٣٧ حاوية نمطية مقابل ١٥٨٥٧٨ حاوية للفترة ذاتها من العام الماضي، اي بتراجع نسبته ٥,٠٪.
 وتوزع هذا المجموع البالغ ١٥٠٥٣٧ حاوية نمطية على الشكل التالي:
الحاويات المستوردة: بلغ مجموعها ٧٧٢٧٩٦ حاوية نمطية مقابل ٧٦١٩٧ حاوية نمطية.
الحاويات للشهرين الاولين من العام الماضي: اي بانخفاض نسبته ٤,٦٪.

الحاويات المصدرة والمعد تصديرها برسم المسافة: تراجع عددها الى ٧٨٦٢٤ حاوية نمطية مقابل ٧٨٤٢٤ حاوية اي بانخفاض نسبته ٢,٣٪.

الحاويات المعاد تصديرها على متن السفن: بلغ مجموعها ٤٨٦٠ حاوية نمطية مقابل ٤٤٢٣ حاوية اي بزيادة قدرها ١١٣ حاوية ونسبتها ٢٩,٣٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة خلال الشهرين الاولين من العام ٢٠١٢
 وتوزعت حركة الحاويات المستوردة خلال الشهرين الاولين من العام الحالي وبالنسبة ٧٧٢٧٩٦ حاوية نمطية على الشكل التالي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ عددها ٤٤٢٣ حاوية نمطية مقابل ٣٩٥٢٢ حاوية اي بتحسن نسبته ١١,٩٪.
الحاويات المستوردة فارغة: بلغ عددها ٤ حاويات نمطية مقابل ٣٨ حاوية اي بانخفاض قدره ٣٤ حاوية.

الحاويات المستوردة برسم المسافة: انخفض مجموعها الى ٢٨٥٤٩ حاوية نمطية مقابل ٣٦٦٣٧ حاوية اي بتراجع نسبته ٠٨٪.
مجموع الواردات: بلغ ٤٤٥,٦٦٥ مليون دولار، اي بارتفاع نسبته ١٤,١٪.

الابواب	الشهران الاولان ٢٠١٢	الشهران الاولان ٢٠١١	-/+
عدد البوارخ	٣١٦ باخرة	٣٥٣ باخرة	-٣٧
كميات البضائع	١,٠٦٠ مليون طن	٩٨٦ الف طن	+٧٤٤ الف طن
البضائع المستوردة	٩٣٨ الف طن	٨٧٠ الف طن	+٦٨٠ الف طن
البضائع المصدرة	١٢٢ الف طن	١١٦ الف طن	+٦٠ ألف طن
عدد الحاويات	١٥٠٥٣٧ حاوية نمطية	١٥٨٥٧٨ حاوية نمطية	-٨٤١ حاوية نمطية
حاويات مستوردة-TV	٧٧٢٧٩٦ حاوية نمطية	٧٦١٩٧ حاوية نمطية	+٣٤٠ حاوية نمطية
حاويات مصدرة-TV	٧٨٨١ حاوية نمطية	٧٦٢٤٢ حاوية نمطية	+٥٧٤٣ حاوية نمطية
حاويات معاد تستيفتها على السفن	٤٨٦٠ حاوية نمطية	٤٤٢٣ حاوية نمطية	+١٣٤٣ حاوية نمطية
عدد السيارات	١٣٥٢٢ سيارة	١٣٥٢٢ سيارة	٠
سيارات مستوردة	١٢٦٧٦ سيارة	١٠٦٥١ سيارة	+٢٠٥٤ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحرا	٤٦ سيارة	٢٥٦ سيارة	+٥٩٠ سيارة
مجموع الواردات المرفقة	٢٥,٦٢٣ مليون دولار	٢٣,٨٦٤ مليون دولار	+١,٥٩١ مليون دولار
مجموع الواردات الجمركية	٢١,٥١٩ مليون دولار	٢٠,٧٤٠ مليون دولار	+٠,٨٧٧ مليون دولار
مجموع واردات-TV	٢٠,٧٤٠ مليون دولار	١٩,٨٧٨ مليون دولار	+٠,٣٣٣ مليون دولار
مجموع واردات رئاسة الميناء	١,٤٨٣ مليون دولار	١,٤٩١ مليون دولار	-٠,٥٦٪
مجموع الواردات	٤٤٥,٦٦٥ مليون دولار	٤٤٥,٦٦٥ مليون دولار	٠

النشاط المزدهر في كانون الثاني لم يستمر والحركة تتراجع في شباط

٢٢ باخرة، ٦٧٥١١ طناً، ٢٤٥ سيارة و١٩,٦٣٣ مليار ليرة مجموع الواردات المالية

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٩,٦٣٣ مليار ليرة في شباط ٢٠١٢ كالتالي:

مجموع الواردات المرففية:	١٤٣٠ مليون ليرة مقابل ١,٤٧٣ مليون فبراير
٢٠١١ أي بتراجع قدره ٤٣ مليون ليرة ونسبة ٩٢٪.	
مجموع الواردات الجمركية:	٤٠٩٠ مليون ليرة مقابل ٤,٠٩٠ مليارات ليرة
٥,٢٣٥ مليارات، أي بتراجع قدره ١١٤٠ مليون ليرة ونسبة ٨٧٪.	
مجموع واردات الـTVA:	١٤,١١٣ مليون ليرة مقابل ١١,٢٢٧ مليارات، أي بزيادة قدرها ٢,٨٨٦ مليون ليرة ونسبة ٧٠٪.

الحركة في الشهرين الأولين من العام ٢٠١٢ أدنى منها في الفترة ذاتها من العام ٢٠١١
وبيت المقارنة ان الحركة الإجمالية لمرأ طرابلس خلال الشهرين الأولين من العام الحالي جاءت أدنى مما كانت عليه في الفترة نفسها من العام الماضي:

عدد الباخر: بلغ ٥٨ باخرة مقابل ٧٨ باخرة أي بتراجع قدره ٢٠ باخرة ونسبة ٢٥,٦٤٪.

كميات البضائع: بلغ وزنها الإجمالي ١٩,٤٧٦٢ طناً مقابل ٢٠,٩٥٩٣ طناً، أي بانخفاض قدره ١٤٨٣١ طناً ونسبة ٨٪.

عدد السيارات: بلغ ٥٥٢ سيارة مقابل ٢٩١ سيارة أي بارتفاع قدره ٢٦١ سيارة ونسبة ٦٩,٦٩٪.

انخفاض المجموع الإجمالي للواردات في الشهرين الأولين من العام ٢٠١٢

وبلغ المجموع العام للواردات المالية ٣٤,٨٢٢ مليون ليرة خلال الشهرين الأولين من العام الحالي مقابل ٤٣٧ مليون ليرة في الفترة ذاتها من العام الماضي، أي بتراجع قدره ٤٦١ مليون ليرة ونسبة ٦٣٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٣٤,٨٢٢ مليون ليرة كالتالي:

مجموع الواردات المرففية: بلغ ٣,٣٦٩ مليون ليرة للشهرين الأولين من ٢٠١٢ مقابل ٢,٦٧٥ مليون للشهرين ذاتهما من ٢٠١١، أي بارتفاع نسبته ٢٥,٩٤٪.

مجموع الواردات الجمركية: بلغ ٧,٧٨١ مليون ليرة مقابل ١٤,٧٢١ مليون، أي بتراجع قدره ٦,٩٤٠ مليون ليرة ونسبة ٤٧,١٤٪.

مجموع واردات الـTVA: بلغ ٢٣,٦٧٣ مليون ليرة مقابل ٢٧,٠٤١ مليار، أي بانخفاض قدره ٣,٣٦٨ مليون ليرة ونسبة ١٢,٤٥٪.

البواص	شباط ٢٠١٢	كانون الثاني ٢٠١٢	-/+
عدد الباخر	٢٢ باخرة	٣٦ باخرة	-١٤ باخرة
كميات البضائع	٦٧٥١١ طناً	١٢٧٢٥١ طناً	-٥٩٧٤٠ طناً
بضائع مستوردة	٣٣٠٩٢ طناً	٥٩٤٠٧ طناً	-٢٦٣١٥ طناً
الأسواق اللبنانية	٣٣٠٩٢ طناً	٥٩٤٠٧ طناً	-٢٦٣١٥ طناً
بضائع مستوردة برسم الترانزيت البري	٢٢٨٧٣ طناً	٥٦٧٨٩ طناً	-٣٣٩١٦ طناً
بضائع لبنانية مصدرة بحراً	١١٥٤٦ طناً	١١٥٥٥ طناً	-٤٩١٧ طناً
عدد السيارات	٢٤٥ سيارة	٣٠٧ سيارة	-٦٢٢ سيارة
الوادرات المرففية	١,١٩٣٩ مليون ليرة	١,٤٣٠ مليون ليرة	-٥٠٩٠ مليون ليرة
الواردات الجمركية	٤,٦٩١ مليون ليرة	٤,٠٩٠ مليون ليرة	-٥٣٩٩٧ مليون ليرة
واردات الـTVA	٩,٥٦٣ مليون ليرة	٩,٥٥٣٤ مليون ليرة	-١١٢٧٨ مليون ليرة
مجموع الواردات	١٩,٦٣٣ مليون ليرة	١٥,٩٥٩٣ مليون ليرة	-٣,٣٦٤٠ مليون ليرة

البواص	شباط ٢٠١٢	شباط ٢٠١١	-/+
عدد الباخر	٢٢ باخرة	٣١ باخرة	-٩ باخرة
كميات البضائع	٦٧٥١١ طناً	٧٦٦٢٥٥ طناً	-٩١١٤ طناً
بضائع مستوردة	٥٥٩٦٥ طناً	٦٣٤١ طناً	-٥٣٧٦ طناً
بضائع لبنانية مصدرة بحراً	١١٥٤٦ طناً	١٥٢٨٤ طناً	-٣٧٣٨ طناً
عدد السيارات	٢٤٥ سيارة	١٣٣ سيارة	-١١٢٧ سيارة
الوادرات المرففية	١,٤٧٣ مليون ليرة	١,٤٣٠ مليون ليرة	-٤٣٠ مليون ليرة
الواردات الجمركية	٥,٢٢٥ مليون ليرة	٤,٩٠٠ مليون ليرة	-١,٤٥٥ مليون ليرة
واردات الـTVA	١٤,١١٣ مليون ليرة	١١,٢٢٧٣ مليون ليرة	-١,٢٢٧٣ مليون ليرة
مجموع الواردات	١٩,٦٣٣ مليون ليرة	١٧,٩٣٥ مليون ليرة	-١,٦٩٨٤ مليون ليرة

أفادت احصاءات مرأ طرابلس ان النشاط المزدهر الذي حققه المرأ بحركته الإجمالية في شهر كانون الثاني (يناير) الماضي تحول الى تراجع كبير في شهر شباط (فبراير) المنصرم. وأظهرت الإحصاءات أيضاً ان حركة العمق العربي سجلت المستوردة عبر مرأ طرابلس برسم الترانزيت البري الى العمق العربي سجلت انخفاضاً قياسياً في شباط مقارنة مع تلك المحققة في كانون الثاني. وتختلف مصادر اقتصادية في عاصمة الشمال طرابلس ان يكون هذا الانخفاض نتيجة لتدحرج الأوضاع الأمنية في سوريا، وان تواصل البضائع المستوردة برسم الترانزيت البري تراجعها ما يعكس سلباً على الحركة الإجمالية في المرأ. وتتجدر الإشارة الى هذا الانخفاض لم ينسحب على المجموع العام للواردات المالية التي جاءت أكبر مما كانت عليه في كانون الثاني الماضي.

مقارنة بحركة مرأ طرابلس خلال شهر كانون الثاني وشباط ٢٠١٢

من جهة أخرى، أظهرت المقارنة بحركة مرأ طرابلس الإجمالية لشهر كانون الثاني وشباط ٢٠١٢ الواقع التالي:

عدد الباخر: انخفض الى ٢٢ باخرة في شباط ٢٠١٢ مقابل ٣٦ باخرة في كانون الثاني المنصرم، أي بتراجع قدره ١٤ باخرة ونسبة ٣٨,٨٩ بالمئة.

كميات البضائع: بلغ وزنها الإجمالي ٦٧٥١١ طناً مقابل ١٢٧٢٥١ طناً، أي بانخفاض قدره ٥٩٧٤٠ طناً ونسبة ٤٦,٩٥ بالمئة. وتوزع هذا الوزن الإجمالي ٦٧٥١١ طناً في شباط الماضي على الشكل التالي:

البضائع المستوردة برسم الأسواق اللبناني: بلغ وزنها ٣٣٠٩٢ طناً مقابل ٥٩٤٠٧ طناً لكانون الثاني، أي بتراجع نسبته ٤٤,٣٠٪.

البضائع المستوردة برسم الترانزيت البري: بلغ وزنها الإجمالي ٢٢٨٧٣ طناً مقابل ٥٦٧٨٩ طناً، أي بانخفاض قدره ٣٣٩١٦ طناً ونسبة ٥٩,٧٢٪.

البضائع اللبنانية المصدرة بحراً: بلغ وزنها ١١٥٤٦ طناً مقابل ١١٠٥٥ طناً، أي بتحسن قدره ٤٩١ طناً ونسبة ٤٤,٦٠٪.

عدد السيارات: تراجع الى ٣٠٧ سيارة مقابل ٣٠٧ سيارة أي بانخفاض قدره ٦٢ سيارة ونسبة ٢٠,١٩٪.

انخفاض الحركة الإجمالية لم ينسحب على المجموع العام للواردات في شباط ٢٠١٢
من ناحية أخرى، أفادت الإحصاءات ان تراجع حركة مرأ طرابلس في شباط

الماضي لم ينعكس سلباً على المجموع العام للواردات حيث بلغ ١٩,٦٣٣ مليار ليرة مقابل ١٥,٩٠٠ مليار لكانون الثاني، أي بارتفاع نسبته ٢٩,٢٥٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٩,٦٣٣ مليون ليرة في شباط الماضي كالتالي:

مجموع الواردات المرففية: بلغ وزنها ١,٤٣٠ مليون ليرة مقابل ١,٣٦٩ مليون ليرة في شباط الماضي كالتالي:

مجموع الواردات الجمركية: بلغ ٤,٦٩٣٤ مليون ليرة مقابل ٣,٦٩١٦ مليون ليرة في شباط الماضي.

مجموع الواردات الـTVA: بلغ ١١,٢٢٧٣ مليون ليرة مقابل ٩,٥٦٠ مليون ليرة، أي بارتفاع قدره ١,٦٧٣ مليون ليرة ونسبة ١٤,٧٢٪.

حركة شباط ٢٠١٢ أدنى من ها في شباط

وبيت المقارنة ان حركة مرأ طرابلس في شباط الماضي جاءت أدنى مما كانت عليه في الشهر ذاته (شباط) من العام ٢٠١١.

عدد الباخر: بلغ ٢٢ باخرة في شباط ٢٠١٢ مقابل ٣١ باخرة في شباط ٢٠١١، أي بتراجع قدره ٩ باخرة ونسبة ٢٩ بالمئة.

كميات البضائع: بلغ وزنها الإجمالي ٦٧٥١١ طناً مقابل ٧٦٦٢٥٥ طناً، أي بانخفاض قدره ٩١١٤ طناً ونسبة ١١,٨٩٪.

عدد السيارات: بلغ ٢٤٥ سيارة مقابل ١٣٣ سيارة، أي بارتفاع قدره ١١٢ سيارة ونسبة ٨٤,٢١٪.

مجموع الواردات في شباط ٢٠١٢ أكبر منه في شباط ٢٠١١
كما أظهرت الإحصاءات ان تراجع الحركة الإجمالية في شباط ٢٠١٢ لم ينسحب على المجموع العام للواردات التي بلغت ١٩,٦٣٣ مليون ليرة مقابل ١٧,٩٣٥ مليون ليرة في شباط ٢٠١١، أي بزيادة قدرها ١,٦٩٨٤ مليون ليرة ونسبة ٩,٤٧٪.

التراجع متواصل بحركة الحاويات ومرفأ بيروت يتداول ٧١٤٣٩ حاوية نمطية المفاجآت مستمرة في المراتب الامامية: MSC تحافظ على الاولى استيراداً و MERIT تحتلها تصديراً

- تمكنت وكالة SHIPPING MERIT من التقدم للتباع على المرتبة الاولى بتتصديرها ١٠١٩ حاوية نمطية مقابل ٧٧٥ حاوية، اي بتحسن نسبته ٤٨٪.
 - بينما تراجعت مجموعة سي لайн الى المرتبة الثانية بشحنها ١٠١٧ حاوية نمطية مقابل ٩٧١ حاوية اي بارتفاع قدره ٤٦ حاوية نمطية ونسبة ٤٪.
 - في حين تقدمت MSC (لبنان) الى المرتبة الثالثة بتحمليها ٤٦٥ حاوية نمطية مقابل ٤٠٩ حاويات، اي بزيادة قدرها ٥٦ حاوية نمطية ونسبةها ٦٪.
 - وانتقلت مجموعة ميتز الى المرتبة الرابعة بشحنها ١٨٥ حاوية نمطية مقابل ١٢٨ حاوية، اي بتحسن قدره ٤٧ حاوية نمطية ونسبة ٦٪.
 - وراحت نقليات الجزائر مكانها في المرتبة الخامسة بـ ١٠١٧ حاويات نمطية مقابل ٢٦٢ حاوية اي بتراجع قدره ١٥٥ حاوية نمطية ونسبة ٦٪.

استمرار تراجع حركة المسافنة في شباط ٢٠١٢

واظهرت الاحصاءات اخيراً ان حركة المسافنة تتواصل تراجعاً إذ بلغ مجموعها ٢٥٢٨٥ حاوية نمطية مقابل ٣٣٣٨١ حاوية لكانون الثاني، اي بانخفاض نسبته ٢٤٪.

وتوزعت حركة المسافنة البالغة ٢٥٢٨٥ حاوية نمطية في شباط ٢٠١٢ كالتالي:

- حافظت وكالة MERIT على المرتبة الاولى بتعاملها مع ١٦٦٥٧ حاوية نمطية برسم المسافنة مقابل ٢٠٩٣٠ حاوية نمطية اي بتراجع نسبته ٤٪.
 - كما احتقطت وكالة MSC (لبنان) بالمرتبة الثانية بـ ٨٣٧٩ حاوية نمطية مقابل ١٢٣٩٨ حاوية اي بانخفاض قدره ٤٠٩ حاوية نمطية ونسبة ٤٪.
 - وبلغت حصة الوكلالات الاخرى من حركة المسافنة ٢٤٩ حاوية نمطية مقابل ٥٣ حاوية، اي بارتفاع قدره ١٩٦ حاوية نمطية ونسبة ٣٪.

استيراد - IMPORT			
NAME OF SHIPPING AGENCY	FEB 12	JAN 12	+/-
1- MSC (LEBANON)	6539	6036	+503
2- SEALINE GROUP	5779	4426	+1353
3- MERIT SHIPPING	4679	5648	-969
4- METZ GROUP	1544	1936	-392
5- ABDUL HAMID EL FIL	960	646	+314
6- GEZAIRY TRANSPORT	951	2331	-1380
7- EDOUARD CORDAHI	555	592	-37
8- GULF AGENCY	39	-	+39
9- MAERSK (LEBANON)	9	1520	-1511
10-NICOLAS ABOURJEILY	5	-	+5
11-NATIONAL TRADING	4	-	+4
12- HENRY HEALD & CO	-	27	-27
12- WILHELMSEN AGENCIES	-	9	-9
12- BADR SHIPPING	-	8	-8
TOTAL IMPORT FOR LOCAL MARKETS (TEU)	21064	23179	-2115
TOTAL IMPORT EMPTY (TEU)	-	4	-4
TOTAL IMPORT FOR TRANSHIP FULL (TEU)	11339	15111	-3772
TOTAL IMPORT TRANSHIP EMPTY (TEU)	876	1223	-347
TOTAL GENERAL (TEU)	33279	39517	-6238

تصدير - EXPORT			
NAME OF SHIPPING AGENCY	FEB 12	JAN 12	+/-
1- MERIT SHIPPING	1019	775	+244
2- SEALINE GROUP	1017	971	+46
3- MSC (LEBANON)	465	409	+56
4- METZ GROUP	185	138	+47
5- GEZAIRY TRANSPORT	107	262	-155
6- ABDUL HAMID EL FIL	49	14	+35
7- EDOUARD CORDAHI	31	22	+9
8- MAERSK GROUP	-	550	-550
8- LEBANESE SHIPPING UNION	-	17	-17
TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE CARGO(TEU)	2873	3158	-285
TOTAL EXPORT EMPTY (TEU)	20660	16100	+4560
TOTAL REEXPORT TRANSHIP (FULL) (TEU)	11547	15936	-4389
TOTAL REEXPORT TRANSHIP EMPTY (TEU)	1496	1111	+385
TOTAL GENERAL (TEU)	36576	36305	+271

افتاد احصاءات مرفأ بيروت ان حركة الحاويات سجلت تراجعاً في شباط (فبراير) الماضي وذلك للشهر الثاني على التوالي وان المفاجآت مستمرة في المراتب الامامية على صعيدي الاستيراد والتصدير. فقد تعامل المرفأ مع ٧١٤٣٩ حاوية نمطية في شباط مقابل ٧٩٠٩٨ حاوية لكانون الثاني، اي بانخفاض قدره ٧٦٥٩ حاوية نمطية ونسبة ٦٪ بالمنتهي. وتوزع هذا المجموع البالغ ٧١٤٣٩ حاوية نمطية في شباط الماضي كالتالي:
الحاويات المستوردة: بلغ عددها ٣٣٢٧٩ حاوية نمطية مقابل ٣٩٥١٧ حاوية لشهر كانون الثاني ٢٠١٢ اي بتراجع قدره ٦٢٢٨ حاوية نمطية ونسبة ٧٪.
الحاويات المصدرة والمعد تصديرها برسم المسافنة: ارتفع مجموعها الى ٣٦٥٧٦ حاوية نمطية مقابل ٣٦٣٠٥ حاويات، اي بتحسن نسبته ٥٪.
الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغ عددها ١٥٨٤ حاوية نمطية مقابل ٢٢٧٦ حاوية، اي بتراجع قدره ١٦٩٢ حاوية ونسبة ٥٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في شباط ٢٠١٢

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة في شباط الماضي كالتالي:
الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ عددها ٢١٠٦٤ حاوية نمطية مقابل ٢٣١٧٩ حاوية لكانون الثاني ٢٠١٢، اي بتراجع نسبته ٩٪.
الحاويات المستوردة فارغة: لم يسجل استيراد اي حاوية فارغة في شباط الماضي مقابل ٤ حاويات لكانون الثاني المنصرم.
الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغ مجموعها ١٢٢١٥ حاوية نمطية مقابل ٤١١٩ حاوية، اي بانخفاض قدره ٥٢٢ حاوية نمطية ونسبة ٥٪.
تغييرات عدة في المراتب الامامية و MSC تحفظ بالاولى استيراداً

من ناحية اخرى، اظهرت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في شباط الماضي وبالنسبة ٢١٠٦٤ حاوية نمطية، ان تغيرات عدة طرأت على المراتب الامامية:
- فوكلالة MSC (لبنان) ظلت متربعة على المرتبة الاولى بتقريفيها ٦٠٣٩ حاوية نمطية مقابل ٦٠٣٦ حاوية لكانون الثاني المنصرم، اي بارتفاع نسبته ٨٪.
- وحققت مجموعة سي لайн تقدماً باحتلالها المرتبة الثانية حيث استوردت ٥٧٧٩ حاوية نمطية مقابل ٤٤٢٦ حاوية، اي بزيادة نسبتها ٣٠٪.

- بينما تراجعت وكالة MERIT الى المرتبة الثالثة بتزويدها ٤٦٧٩ حاوية نمطية مقابل ٥٦٤٨ حاوية، اي بانخفاض قدره ٩٦٩ حاوية نمطية ونسبة ١٧٪.
- واحتلت مجموعة METZ المرتبة الرابعة باستيرادها ٤٣٩٢ حاوية نمطية مقابل ١٩٣٦ حاوية، اي بتراجع قدره ٣٩٢ حاوية نمطية ونسبة ٢٠٪.
- وقدمت وكالة عبد الحميد الفيل من المرتبة الرابعة الى الخامسة بتقريفيها ٩٦٦ حاوية نمطية مقابل ٦٤٦ حاوية اي بتحسن نسبته ٤٨٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المصدرة في شباط ٢٠١٢

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعد تصديرها برسم المسافنة والبالغة ٣٦٥٧٦ حاوية نمطية في شباط الماضي على الشكل التالي:
الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغ عددها ٢٨٧٣ حاوية نمطية مقابل ٣١٥٨ حاوية لكانون الثاني ٢٠١٢ اي بانخفاض نسبته ٩٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تغليفها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ٢٠٦٦٠ حاوية نمطية مقابل ١٦١٠٠ حاوية، اي بارتفاع قدره ٤٥٦٠ حاوية نمطية ونسبة ٢٨٪.
البضائع المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغ عددها ١٣٠٤٢ حاوية نمطية مقابل ١٧٠٤٧ حاوية اي بانخفاض قدره ٤٠٠ حاويات نمطية ونسبة ٢٣٪.

مفاجآت في المراتب الامامية و MERIT الاولى تصديراً

وبينت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغة ٢٨٧٣ حاوية نمطية في شباط ٢٠١٢ كالتالي:

مرأب بيروت يتدال ١٠١١ سيارة بانخفاض ١٥٠٠ عن كانون الثاني ٢٠١٢

التعديلات مستمرة في المراتب الامامية: ليفانت تستعيد الاولى و WILHELMSEN تراجع الى الثانية

نسبة ٦٤,٥٩٪ من مجموع السيارات المستوردة البالغ ٥٤٩٧ سيارة مقابل ٣٧٢٠ سيارة جديدة لشهر كانون الثاني المنصرم، اي ما نسبته ٥١,٨١٪ من مجموع السيارات المستوردة البالغ ٧١٧٩ سيارة اي بانخفاض قدره ١٦٩ سيارة جديدة ونسبة ٤,٥٤٪.

انخفاض عدد السيارات المستوردة ضمن الحاويات في شباط ٢٠١٢

وانخفض عدد السيارات المستوردة ضمن الحاويات الى ٩١٤ سيارة في شباط الماضي اي ما نسبته ١٦,٦٣٪ من مجموع السيارات المستوردة البالغ ٥٤٩٧ سيارة مقابل ١٢٦٧ سيارة مشحونة ضمن الحاويات في كانون الثاني الماضي، اي ما نسبته ١٧,٦٦٪ من مجموع السيارات المستوردة البالغ ٧١٧٩ سيارة اي بتراجع قدره ٣٥٣ سيارة ونسبة ٢٧,٨٦٪.

حركة السيارات في شباط ٢٠١٢ اكبر منها في شباط ٢٠١١

من جهة ثانية، افادت احصاءات مرأب بيروت ان حركة السيارات التي تعامل معها في شباط ٢٠١٢ والبالغة ٦٠١١ سيارة جاءت اكبر مما كانت عليه في الشهر ذاته (شباط) ٢٠١١ حيث بلغ عددها ٥٢٠٧ سيارات اي بارتفاع قدره ٨٠٤ سيارات ونسبة ١٥,٤٤٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٠١١ سيارة في شباط ٢٠١٢ كالتالي:
السيارات المستوردة: بلغ مجموعها ٥٤٩٧ سيارة مقابل ٤٩٨٦ سيارة في شباط ٢٠١١، اي بزيادة قدرها ٥١١ سيارة ونسبة ٢٠,٥١٪.
السيارات المعاد تصديرها بحرا: ارتفع عددها الى ٥١٤ سيارة مقابل ٢٢١ سيارة، اي بتحسن قدره ٢٩٣ سيارة ونسبة ٣٢,٥٨٪.

ارتفاع عدد المركبات الجديدة المباعة الى ٤٨٤٠ هر كبة في الشهرين الاولين

من ناحية اخرى، افاد البيان الصادر عن جمعية مستوردي السيارات الجديدة في لبنان ان عدد المركبات الجديدة المباعة (سيارات وشاحنات) بلغ ٤٨٤٠ مركبة في الشهرين الاولين من العام الحالي مقابل ٤٠٧٩ مركبة للفترة ذاتها من العام الماضي، اي بزيادة قدرها ٧١١ مركبة ونسبة ١٨,٦٦٪.

كما اظهر البيان ان عدد السيارات الجديدة المباعة من صنع كوريا الجنوبية بلغ ١٩٧٢ سيارة خلال الشهرين الاولين من العام الحالي بزيادة بلغت نسبتها ١٢,١٢٪، عما كان عليه في الشهرين الاولين من العام الماضي، بينما بلغ عدد السيارات الجديدة المباعة من صنع اليابان ١٣٠٦ سيارات اي بارتفاع نسبته ٣١,١٢٪ في حين بلغ عدد السيارات الجديدة من صنع اوروبي ١٢١٠ سيارات اي بتحسين بلغت نسبته ٥٧,١٥٪ وبلغ عدد السيارات الجديدة المباعة من صنع الولايات المتحدة الاميركية ٣١٥ سيارة اي بارتفاع بلغت نسبته ٢٨,٥٠٪.

ويذكر ان عدد السيارات والشاحنات الجديدة المباعة بلغ ٢٦٠١ مركبة في شباط الماضي مقابل ١٩٦١ مركبة لشهر ذاته من العام الماضي اي بزيادة قدرها ٦٤٠ مركبة ونسبة ٣٢,٦٤٪.

NAME OF SHIPPING AGENCY	FEB 12	JAN 12	+/-
1- LEVANT SHIPPING AGENCY	2070	1370	+700
2- WILHELMSEN AGENCIES	1374	1589	-215
3- SEALINE GROUP	803	1450	-647
4- MSC (LEBANON)	586	697	-111
5- NICOLAS ABOURJEILY	329	531	-202
6- GLOBE SHIPPING	88	279	-191
7- EDOUARD CORDAHI	77	140	-63
8- MERIT SHIPPING AGENCY	73	149	-76
9- MEDCONRO GROUP	52	225	-173
10- GEAZARY TRANSPORT	38	116	-78
11- ABDUL HAMID EL FIL	5	6	-1
12- FAST AGENCY	2	-	+2
13- HENRY HEALD & CO	-	602	-602
13- MAERSK (LEBANON)	-	25	-25
TOTAL IMPORT (CARS)	5497	7179	-1682
TOTAL REEXPORT BY SEA (CARS)	514	332	+182
TOTAL GENERAL (CARS)	6011	7511	-1500

التحسين الذي حققه مرأب بيروت خلال الشهرين المنصرمين بحركة السيارات لم يستمر طويلاً. فقد افادت الاحصاءات ان الحركة المسجلة في شباط (فبراير) ٢٠١٢ جاءت ادنى مما كانت عليه في كانون الثاني (يناير) المنصرم، لكنها كانت افضل من شهر ذاته (شباط) في العام ٢٠١١. وتتجدر الاشارة الى ان حركة السيارات المستعملة المستوردة سجلت انخفاضاً كبيراً في العام الماضي نتيجة للصعوبات التي تعرّض تجار هذه السيارات والذين يواجهون قيوداً من قبل المصادر العاملة في البلدان الاوروبية والولايات المتحدة الاميركية والتي ترفض التعامل مع التحويلات الواردة عبرها لتسديد ثمن السيارات المستعملة التي تشتري بغية تصديرها الى لبنان بحجة انها ربما تكون مرتبطة بعمليات تبييض الاموال.

تراجع حركة السيارات الى ٦٠١١ سيارة في شباط ٢٠١٢

فقد بلغ عدد السيارات التي تعامل معها مرأب بيروت ٦٠١١ سيارة في شباط الماضي مقابل ٧٥١١ سيارة لشهر كانون الثاني المنصرم، اي بتراجع قدره ١٥٠٠ سيارة ونسبة ١٩,٩٧٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٠١١ سيارة في شباط الماضي كالتالي:
السيارات المستوردة: بلغ عددها ٥٤٩٧ سيارة مقابل ٤٩٨٦ سيارة في شباط ٢٠١١، اي بتراجع قدره ١٦٨٢ سيارة ونسبة ٢٣,٤٣٪.
السيارات المعاد تصديرها بحرا: ارتفع مجموعها الى ٥١٤ سيارة مقابل ٤٠٨٢ سيارة، اي بتحسن قدره ١٨٢ سيارة ونسبة ٥٤,٨٢٪.

تعديلات في المراتب الامامية وليفانت تستعيد الاولى

من ناحية ثانية، اظهرت حركة السيارات المستوردة البالغة ٥٤٩٧ سيارة في شباط الماضي ان تعديلات عدة طرأة على المراتب الامامية:
- فقد استطاعت وكالة LEVANT SHIPPING ASTREADE المرة الاولى بتقريغها ٢٠٧٠ سيارة مستوردة من مرفاق الشرق الاقصى والولايات المتحدة الاميركية، مقابل ١٣٧ سيارة لشهر كانون الثاني المنصرم، اي بزيادة قدرها ٧٠٠ سيارة ونسبة ٥١,٠٩٪.

- في حين تراجعت وكالة WILHELMSEN من المرتبة الاولى الى الثانية باستيرادها ١٣٧٤ سيارة من الشرق الاقصى مقابل ١٥٨٩ سيارة، اي بانخفاض قدره ٢١٥ سيارة ونسبة ١٣,٥٣٪.

- بينما تراجعت مجموعة سي لاين من المرتبة الثانية الى الثالثة بتنزيلها ٨٠٣ سيارات مقابل ١٤٥٠ سيارة، اي بانخفاض قدره ٦٤٧ سيارة ونسبة ٤٤,٦٢٪.
- وراحت وكالة MSC (لبنان) مكانها في المرتبة الرابعة بـ ٥٨٦ سيارة مستوردة من الولايات المتحدة وأوروبا مقابل ٦٩٧ سيارة، اي بتراجع قدره ١١١ سيارة ونسبة ٥٥,٩٢٪.

- وتقديمت وكالة نقولا أبو رجبي من المرتبة السادسة الى الخامسة بتنزيلها ٣٢٩ سيارة مشحونة من أوروبا مقابل ٥٣١ سيارة، اي بانخفاض قدره ٢٠٢ سيارة ونسبة ٣٨,٠٤٪.

- وجاءت المرتبة السادسة لصالح وكالة غلوب شيبنج بـ ٨٨ سيارة، مقابل ٢٧٩ سيارة، اي بتراجع قدره ١٩١ سيارة ونسبة ٦٨,٤٦٪.

انخفاض حصة الوكالات المست الاولى الى ٥٣٢٧ الى ٥٣٥١ سيارة في شباط ٢٠١٢

وانخفضت حصة الوكالات البحرية التي احتلت المراتب المست الاولى الى سيارة في شباط الماضي اي ما نسبته ٩٥,٥١ بالمثلث من مجموع السيارات المستوردة البالغة ٥٤٩٧ سيارة، مقابل ٦٢٢٩ سيارة حصة الوكالات المست التي احتلت المراتب ذاتها في كانون الثاني ١٢٠١٢ اي ما نسبته ٨٦,٩١ بالمثلث من مجموع السيارات المستوردة البالغة ٧١٧٩ سيارة اي بانخفاض قدره ٩٨٩ سيارة ونسبة ١٥,٨٥٪.

مرأب بيروت يتدال ٣٥٥١ سيارة جديدة في شباط ٢٠١٢

وبلغ عدد السيارات الجديدة المستوردة ٣٥٥١ سيارة في شباط ٢٠١٢ اي ما

«فوليك اوتموتيف» وكيل رسمي لسيارات فورد ولينكون في لبنان



نديم توعل
فوليك اوتموتيف

من الثاني من الشهر الحالي انطلاقاً من مركزها المتتطور الجديد القائم في منطقة الرملة البيضاء.

عينت شركة فورد الأمريكية FORD MOTOR COMPANY شركة فوليك اوتموتيف المساهمة اللبنانيّة المتنمية إلى مجموعة شركات توتل مستورداً حصرياً ووكيلًا رسميًّا جديداً لمنتجات وخدمات فورد ولينكون في لبنان. وتستعد شركة فوليك اوتموتيف ش.م.ل. لتأمين السيارات وخدمات دعم عملاء فورد ولينكون في لبنان ابتداء

اييراداتها بلغت ٤٤ مليار يورو في ٢٠١١ مجموعة اوادي تحقق ارقاماً قياسية في المبيعات



روبرت شتاڈلر
AUDI AG

حققت مجموعة اوادي مجدداً رقمًا قياسياً بالنسبة لعدد الوحدات المباعة والإيرادات المحققة وبيانات الأرباح الرئيسة في السنة المالية ٢٠١١. فقد سجلت العلامة التجارية ذات الحلقات الأربع مبيعات تجاوزت الـ ١,٣ مليون سيارة في العام الماضي، كما سجلت اييرادات بلغت ٤,١ مليار يورو. هذا وارتفعت الأرباح التشغيلية لمجموعة اوادي لتصل الى أكثر من ٥,٣ مليارات يورو في السنة المالية الماضية.

ويقول روبرت شتاڈلر مدير مجلس إدارة AUDI AG «لم يسبق لنا تحقيق مثل هذه الزيادة في حجم المبيعات في عام واحد. فعام ٢٠١١ كان الأكثري نجاحاً في تاريخ

شركتنا. كما أنشأنا جاهدين لكي نستمر على هذا الدرب في عام ٢٠١٢ ونحقق نمواً بوتيرة أقوى من السوق كل». ويتوقع الخبراء أن ينمو سوق السيارات عموماً في جميع أنحاء العالم بنحو ٤ بالمئة هذا العام.

لقد كان عام ٢٠١١ بمثابة عام قياسي لأوادي في ما يتعلق بجميع مؤشرات الأداء الرئيسية. فعلى سبيل المثال، ازداد عدد مركبات اوادي المباعة بنسبة ١٩,٢٪ في المئة أو ما يقارب ٢١٠ آلاف إلى ١,٣٢,٦٥٩ (٢٠١٠ : ١,٠٩٢,٤١١). كما ارتفعت اييرادات الشركة بمعدل أعلى بكثير من المبيعات، بنسبة ٢٤,٤٪ في المئة إلى ٤,١ مليار يورو (٣٥,٤٪).

هذا وقد عززت مجموعة اوادي من أرباحها التشغيلية بنسبة تزيد قليلاً عن ٦٪ بالمقارنة الى أكثر من ٥,٣ مليارات يورو (٣٪). كما ارتفعت نسبة الربح التشغيلي العائد على المبيعات من ٩,٤٪ في المئة في عام ٢٠١٠ الى ١٢,١٪ في المئة في عام ٢٠١١. ويؤكد اكسل شتروتبيك عضو مجلس إدارة AUDI AG للتمويل على استراتيجية النمو النوعي قائلاً: «تعد شركة اوادي مع معدل نسب العائدات التي تتحققها إحدى أكثر الشركات ربحية في صناعة السيارات».

وبالإضافة الى زيادة حجم المبيعات الذي حققه اوادي، فإن مزيج خبرات اوادي المجتمعنة في موديلاتها عالية الجودة كان له تأثير ايجابي للغاية على نمو وتزايد الإيرادات والأرباح. فعلى سبيل المثال، ارتفعت حصة الإيرادات الناتجة عن مجموعة طرازات A6, A7, A8, وكذا Q7، والتي تعرف أيضاً بالقطاعات C وD (القطاعات كاملة الحجم والفارهة)، من ٢٥٪ الى ٣٨٪ في المئة ما بين ٢٠٠٩ و ٢٠١١. وقد واصلت اوادي بنجاح توسيع نطاق الطراز الخاص بها من الفئات الأقل رفاهية منذ العام الماضي مع موديلها A1.

أن. بو خاطر في المرتبة ١٢ بين الشركات الأسرع نمواً عربياً



توجت 500 ARABIA شركة أن. بو خاطر في المرتبة الثانية عشرة بين الشركات الأسرع نمواً في البلدان العربية والعاملة في قطاعي السيارات والدراجات النارية.

وفي بيان صادر عن الشركة ان حبّ أفراد أن. بو خاطر وشغفهم وحماسهم للسيارات والدراجات النارية حفزهم على النمو، والتطور وتوسيع شركتهم مما خولهم الحصول على هذا اللقب المميز بين الشركات الأخرى المتقدمة النمو في القطاع الخاص، وجنباً الى جنب مع زبائنها، تزداد أن. بو خاطر يوماً بعد يوم تالقاً وإشراقاً. والشركة وكيلة العلامات التجارية: مازدا، ابريليا، بياجيو، فيسبا، موتوجوتسى، دربي وجيليرا.



AUDI A8



AUDI A6

منافسة لنماذج من ٥ شركات يابانية سوزوكي تطرح جيلاً جديداً من السيارات المدمجة في تايلاند



أطلقت شركة سوزوكي موتور اليابانية لصناعة السيارات جيلاً جديداً من السيارة المدمجة «سويفت» في إطار البرنامج المدعوم من الحكومة التايلاندية لتشجيع مصانع السيارات المحلية على انتاج سيارات اقتصادية تستهلك وقوداً أقل.

وقال النائب التنفيذي لرئيس سوزوكي موتور توشي هيزو «انه سيتم طرح ٢ نماذج مختلفة من السيارة سويفت صديقة البيئة في السوق التايلاندية بأسعار تراوح بين ٤٦٩ ألف باht و٥٥٩ ألف باht تايلاندي (١٥ ألف و١٨ ألف دولار). وتم تصميم السيارة الجديدة بحيث تقطع أكثر من ٢٠ كيلومتراً بكل لتر بنزين، وذلك بعد ان طرحت شركة ميتسوبishi اليابانية المنافسة السيارة «ميراج» المماثلة في السوق التايلاندية.

وحصلت ٥ شركات سيارات يابانية على مزايا ضريبية في تايلاند لتصميم وإنتاج سيارات مدمجة منخفضة استهلاك الوقود للسوق المحلية والتصدير. وكانت «نيسان» أول شركة يابانية تنتج سيارة اقتصادية في استهلاك الوقود في تايلاند طراز «مارش» خلال ٢٠١٠ وتلتها «هوندا» بطرح السيارة «بريو» العام الماضي. وفي حين بلغ متوسط حجم مبيعات السيارة «مارش» من إنتاج «نيسان» في تايلاند ٣ آلاف وحدة في الشهر، عرق كل طرح السيارة «بريو» الفيسبانات المدمرة التي أغرقت مصنع «هوندا» في وسط تايلاند خلال تشرين الأول (اكتوبر) الماضي ما تسبب في توقف الإنتاج لأشهر.

"UNLOCK BEIRUT" SMART الجائزة الذهبية لمسابقة



فازت مسابقة سيارة «سمارت» "UNLOCK BEIRUT" SMART بالجائزة الذهبية عن فئة وسائل الإعلام الاجتماعي في مهرجان بي بي الدولي للدعاية والإعلان (DUBAI LYNX AWARDS) وهو ملتقى للشرق الأوسط وشمال إفريقيا في مجال الدعاية والاتصال.

وكانت مسابقة "UNLOCK BEIRUT" SMART قد نجحت في جذب مئات المعجبين في لبنان والخارج، لتقدم بذلك مثالاً يدلّ على ان تطبيق فكرة معينة بالإرتقاء على تكنولوجيا الإنترن特 والتواصل، يمكنها ان تحول عملية الاتصال الى حوار تفاعلي جذاب وبἴاء، ولعل ما كان الأكثر إثارة هو المحتوى الذي قدمه المستخدمون بالتفاعل مع السيارة المميزة.

أودي تطرح في أسواق الشرق الأوسط عائلة A5 طرازات بتقنيات متقدمة وتصميم رياضية انسانية



طرحت شركة أودي الألمانية مؤخرًا الجيل المتعدد من عائلتها A5، وأصبحت كل من أودي A5 وA5 كوبيه وكابريولي متوفرة في صالات عرض أودي مع تقنيات متقدمة تجعلها أكثر كفاءة وдинاميكية وقوة، ويشمل المحركات والبيكل والمعلومات والترفيه.

وتنتمي عائلة طرازات A5 الآن بمقاييس جديدة لمفهوم السيارات الرياضية والسيارات ذات الكفاءة، إذ اعتمد فيها ثلاثة محركات مخصصة لمنطقة الشرق الأوسط تبدأ مع محرك طراز المدخل 1.8 TFSI مع ناقل حركة مستمر multitronic، محرك 2.0 TFSI quattro مع عبة تروس S tronic، بالإضافة إلى محرك 3.0 TFSI quattro مع عبة تروس S tronic. تجدر الإشارة إلى أن محرك السط اسطوانات 3.0 TFSI يتمتع بقدرة ٢٧٢ حصاناً كونه معززاً بشاحن هواء سوبرتشارجر وهي المرة الأولى التي توفر فيها أودي A5 Sportback ومحرك V6 سوبرتشارجر. كما باتت أودي A5 Cabriolet بمحرك V6 سوبرتشارجر. كما باتت أودي A5 مزودة بتقنية quattro للدفع الرباعي الدائم كبيرة قياسية.

الجدير بالذكر ان جميع المحركات المذكورة معززة بشاحن هواء (توربو) وحقن مباشر للوقود الذي يوفر مقداراً كبيراً من العزم.

هذا وتحسنت صورة طرازات A5 الانسانية، وخطوطها الرياضية المتموجة، وأسطحها الفخمة التي تضفي على هذه الموديلات تعابير تتسم بالجرأة.

كما أصبحت طرازات A5 أكثر أناقة في الداخل، بعد أن زوّدت أودي المقصورة الداخلية بعجلات قيادة جديدة.

إلى ذلك فإن الأنظمة المساعدة في سلسلة طرازات أودي A5 جعلت القيادة أكثر طلائبية حيث تم ترقية العديد من هذه الأنظمة بوظائف جديدة. أما التقنية الجديدة المتوفّرة في كافة طرازات A5 قياسياً فهي نظام المعلومات الخاص بالسائق، الذي يراقب توجيه السائق للسيارة وأموراً أخرى يكتشفها إذا مَا كان السائق متبعاً ومتى يكون متبعاً أيضاً. ويقوم النظام هنا بتوجيه تحذير إلى السائق.

استراتيجية عالمية جديدة لعلامة «جاكور» التجارية



أطلقت شركة جاكور JAGUAR استراتيجية عالمية جديدة لأعمالها التسويقية وعلامتها التجارية وذلك بالتزامن مع كشف النقاب عن الشعار والهوية المؤسسية الجديدة.

وتأتي الحملة التسويقية العالمية الجديدة كثمرة للتعاون مع «سبارك ٤٤»، وكالة الاتصالات الدولية التي تعود ملكيتها جزئياً إلى جاكور لاند روفر، وسوف تشمل أنشطة إعلامية عبر الصحف والمجلات والتلفزيون، وأنشطة خارجية وإعلانات رقمية. وبالإضافة إلى ذلك، سوف يتم تنظيم برنامج خاص بالأصول التجريبية لمن المستهلكين فرصة عصرية لمعرفة المزيد حول علامة جاكور التجارية ومنتجاتها.

«دو» حققت ١,١ مليار درهم أرباحاً صافية عثمان سلطان: تركيز على تجربة العميل في ٢٠١٢



أظهرت نتائج شركة الإمارات للاتصالات المتكاملة «دو» تحقيق عائدات بلغت ٨,٩ مليارات درهم خلال العام ٢٠١١ بزيادة ٢٥,٢ في المئة، مقارنة بالعائدات في ٢٠١٠ والتي بلغت ٧,١ مليارات درهم. وبلغت الأرباح الصافية ١,١ مليار درهم خلال ٢٠١١، مقارنة مع مليار درهم في ٢٠١٠ بنسبة نمو بلغت ١٠ في المئة. وتمكنت «دو» من الاستحواذ على ٢٧٨,١ ألف عميل فعال من عملاء الهاتف المتحرك خلال الربع الأخير من العام لتصل قاعدة عملاء الهاتف المتحرك خلال الربع الأخير من العام لتصل قاعدة عملاء الهاتف المتحرك إلى ٥,٢ ملايين عميل، كما حققت زيادة ثابتة في أعداد عملاء خدمات الهاتف المتحرك بنظام الدفع الآجل بواقع ١٩,٣ ألف عميل فعال في الربع الأخير من العام، ليصل إجمالي عدد العملاء إلى ٣٦٢,٨ ألف عميل، أي بزيادة قدرها ٣٩,٦٪ مقارنة بالربع الأخير من العام ٢٠١٠.

وقال احمد بن بيأت، رئيس مجلس إدارة شركة دو في بيان صادر عن الشركة: «بالنظر إلى نتائجنا المالية القوية عن العام ٢٠١١ قرر مجلس الإدارة أن يقترح على الجمعية العمومية العادلة الموقرة توزيع أرباح نقدية لحملة الأسهم للمرة الأولى بما يعادل ١٥ فلساً لكل سهم عن العام ٢٠١١».

بدوره قال الرئيس التنفيذي لشركة دو عثمان سلطان «وصلنا في عام ٢٠١١ المسيرة لنصبح مشغل خدمات الاتصال الأسرع نمواً في المنطقة بأسرها على مدى الأعوام الثلاثة، واستحوذنا على حصة سوقية أكبر، ويعود الفضل في ذلك إلى تركيزنا خلال العام على تحسين تجربة العميل التي كانت محور اهتمامنا في العام ٢٠١١ والتي سوف نواصل التركيز عليها».

يلبي احتياجات ومتطلبات المستخدمين من رجال الأعمال والشخصيات «الثريا» تطلق هاتف XT-DUAL ذا النظام المزدوج

أطلقت «الثريا» THURAYA الشركة الدولية للاتصالات الفضائية المتنقلة والتي باعت حتى الآن أكثر من ٦٠٠ ألف جهاز من الهواتف المحمولة، الجيل الأحدث والأكثر تطوراً من الهواتف الفضائية المحمولة ذات النظام المزدوج والذي يجمع بين امكانيات الاتصال عبر نظام الأقمار الصناعية ونظام جي اس ام.

ومع طرح هذا الهاتف المتميز والذي يحمل الإسم التجاري XT-DUAL تصبح الثريا مشغل الاتصالات الفضائية الوحيدة الذي يتيح استمرارية البقاء على



سامر حلاوي
THURAYA

اتصال، حيث يمكن لمستخدمي الهاتف التنقل بكل مرونة وحرية بين نظام الاتصال الفضائي ونظام (جي اس ام) في أي مكان. وتواصل الثريا توفير تجربة غير مسبوقة لزبائنها عبر هاتفها الجديد المتتطور XT-DUAL يدعمها النمو الذي حققه في حجم قاعدة مشتركي الخدمات الهاتفية، هذا بالإضافة إلى ما تتميز به من شبكتها والتي تعد ضمن أقوى شبكات الاتصالات الفضائية في العالم وسمعة متميزة في توفير أعلى مستويات الأداء والهواتف المحمولة صغيرة الحجم.

وبهذه المناسبة، قال سamer حلاوي الرئيس التنفيذي لشركة الثريا: «تسجل الثريا اليومإنجازاً جديداً آخر من حيث الريادة والابتكار في مجال الاتصالات الفضائية المتنقلة، حيث يعكس هاتف XT-DUAL مستوى متقدماً في مجال الاتصالات الفضائية وحالاً سياسهم في تطوير هذا القطاع خلال السنوات المقبلة. ويضم الهاتف الجديد للمستخدمين اتصالات موثوقة ومستمرة في جهاز أنيق جداً، كما يتيح لهم الاستفادة من أفضل وأبرز مزايا النظامين معًا نظام (جي اس ام) ونظام الأقمار الصناعية».

ويأتي الهاتف الذكي والمتطور XT-DUAL أبرز احتياجات ومتطلبات المستخدمين من دائمي التنقل ورجال الأعمال والشخصيات الهامة والمستخدمين من قطاعات متعددة، حيث انه مزود بمتصفح وبيب مدمن يتيح الدخول المباشر الى شبكة الإنترنط عبر الجهاز، كما يوفر أسرع خدمة لنقل البيانات مقارنة بالهواتف الفضائية المحمولة بسرعة ٦٠ كيلوبت في الثانية. وبالإضافة إلى ذلك يتميز الهاتف بتصميم أنيق متن وعصري.

عزز مركز الإمارات كوجهة فضلى للأعمال والسياحة «دو» تحيي مهرجانها الموسيقى للموسم الثاني

أحيت «دو» بين ٧ و ١٦ آذار (مارس) الماضي الموسم الثاني من «مهرجان دو للموسيقى» الذي نظمته بالشراكة مع «سامسونج» وبالتعاون مع «صن دانس» لتنظيم الفعاليات.

وشارك في المهرجان الذي أقيم وسط مدينة برج خليفة المغنية البريطانية غابرييل والفرقة الأسبانية المتميزة جبسي كنفر والنجم المصري عمرو دياب والنجم البالكستاني راحت فاتح علي خان، ورائد موسيقى الجاز الأميركي جورج بنسون، ومغني الجاز الأميركي ستانلي كلاركسن ومغني الوب المشهور سالف كيتا والمغنية الفلبينية ساراه جيرونيمو وغيرهم العديد من الفنانين.



وتحلل المهرجان العديد من المسابقات التي تم تصميمها لمنحك الجوائز فرصة الفوز بتذاكر لحضور الفعاليات، وتأتي الفعاليات في إطار حرص دو على منح عمالئها فرصة الاستمتاع بالأداء الفني الذي يناسب أنواعهم من خلال (دو على هوak). وقد أضاف مهرجان دو للموسيقى في عامه الثاني لمسة عالمية أخرى على ما قدمته دو في مجال الفعاليات الحية حتى الآن، وساهم في تعزيز مركز الإمارات كوجهة فضلى للأعمال والسياحة.

الاتصالات السعودية تفوز بجائزة الشرق الأوسط لتميزها بالتواصل الإعلامي



سعود الدويش

رئيس شركة STC

حازت الاتصالات السعودية STC جائزة معهد الشرق الأوسط للتميز في إدارة الاتصال المؤسسي والتواصل الإعلامي التابع لـ «داتا ماتكس» العالمية، تقديرًا لدورها في مجال تطوير استراتيجية الاتصال المؤسسي والعلاقات العامة.

وسلم الجائزة عن الشركة مدير المركز الإعلامي محمد الرشيدى من ضيف شرف حفل الجائزة اللواء الدكتور فهد الشعلان مدير عام كلية الملك فهد الأمنية.

وللمناسبة قال المدير العام لمعهد جائزة

الشرق الأوسط للتميز احمد الكمالى «فازت الاتصالات السعودية بهذه الجائزة استناداً على المعايير الدولية في اختيار الأفضل وعرفاناً بمكانتها كمزود لخدمات التواصل التفاعلي بين المجتمع المدني واعتمادها لمبدأ الشفافية في التعامل مع وسائل الإعلام وإيصال الحقائق للمستهلكين والمتعاملين، ووصل عدد المرشحين للحصول على الجائزة أكثر من ٥٠٠ مؤسسة وجهة حكومية وخاصة وإعلامية».

هيرويواسو جياما مديرًا عامًا لشركة سوني الخليج

عينت شركة سوني، عملاقة صناعة الألكترونيات والأفلام والموسيقى والألعاب هيرويواسو جياما في منصب المدير العام الجديد لشركة سوني الخليج.



ويتمتع سوني بخبرات واسعة تمت لأكثر من ٢٥ عاماً اكتسبها من خلال توليه مناصب عديدة في مختلف شركات سوني، منذ انضممه للشركة عام ١٩٦٤.

وفي تعليق له على تعيينه في منصبه الجديد، قال سوني: «يسعدني أن أعود إلى المنطقة مرة أخرى بعد ما يقرب من ١٤ سنة منذ توليت إدارة مكتب سوني الخليج. لقد شهدت الشركة نمواً ملحوظاً منذ تأسيسها في الشرق الأوسط. ونحن نتطلع إلى مواصلة توسيع حصة سوني في السوق وتعزيز عملياتها في الأسواق الإقليمية وال محلية عبر مختلف دول الشرق الأوسط وأفريقيا».

افتتاح رسمي لمختبر «دو» للوسائط المتعددة في جامعة زايد عثمان سلطان: شراكتنا تؤكد التزامنا تجاه المجتمع ودعمنا التعليم



من اليسار: عثمان سلطان، سليمان الجاسم ولاري ويلسون يقطعون قلب الحلوى

رأى وزير التعليم العالي والبحث العلمي ورئيس جامعة زايد الشيخ نهيان بن مبارك آل نهيان أن الشراكة المجتمعية بين الجامعات وفعاليات المجتمع على اختلاف مجالاتها أصبحت تشكل محوراً رئيسياً في تطوير البرامج الأكademية والتعلمية والتحديث المستمر لمفرداتها».

جاء ذلك خلال افتتاحه لمختبر «دو» للوسائط المتعددة في كلية علوم الاتصال والاعلام بجامعة زايد في دبي والذي قامت «دو» بتطويره. وتم الافتتاح خلال حفل خاص حضره عثمان سلطان الرئيس التنفيذي لشركة دو، والدكتور سليمان الجاسم مدير جامعة زايد ولاري ويلسون نائب مدير الجامعة وصفية سعيد الرقاباني رئيس الشؤون الخارجية والتطوير وعدد من المسؤولين بالجامعة ودو.

وقال عثمان سلطان الرئيس التنفيذي في «دو» إن دعمنا لاصحاب الكفاءات من الطلاب الاماراتيين هو جزء من مسؤوليتنا المجتمعية، وأردنا عبره تمكينهم من تحقيق طموحاتهم العالمية. وتأتي هذه الشراكة لتؤكد على قوة التزامنا تجاه المجتمع ومنهجنا الحريص على دعم التعليم. ومن خلال تطويرنا للمختبر الوسائط المتعددة بالتعاون مع جامعة زايد فإننا نمنح الطلاب الأدوات التي يحتاجونها لبناء مستقبل ناجح في مجال الإعلام».

متوفر عبر مكاتب الشركة وبخيارات مناسبة

أحدث محمول بنظام ANDROID من «الاتصالات السعودية»

طرحت شركة الاتصالات السعودية جهاز سوني XPERIA S ذات المميزات والمواصفات المتعددة وبين نظام أندرويد العالمي الإصدار 4.0 GOOGLE ANDROID VERSION 2.3 لنظام أندرويد أو ما يعرف بـ«سوني ساندويتش».

وسيكون متوفراً للعملاء عبر مكاتب الشركة بخيارات مناسبة مع باقات الأجهزة الذكية التي تحتوي على عدد من الخدمات كل شهر مقابل رسوم شهرية. وجاء الجهاز بشاشة فائقة الوضوح تظهر الصور والفيديو بألوان حية واضحة وعالية التقافة على شاشة واقية بقياس 4.3 إنشات، كما تتميز بكاميرا عالية الدقة ١٢ ميجابكسل وبذاكرة داخلية ٣٢ جيجابايت.

هذا ولا تزال شركة الاتصالات السعودية صاحبة السبق في طرح وتوفير العروض والأجهزة الذكية، مظهراً قدرات عالية على مواكبة الجديد منها، ومانحة الفرص لجميع عملائها للحصول عليها.

حب الله في رئاسة الهيئة المنظمة للاتصالات بانتظار تعين مجلس إدارة جديد

أوردت مصادر صحفية أن رئيس وحدة تقنيات الاتصالات في الهيئة المنظمة للاتصالات عmad حب الله، عدل عن قراره ترك الهيئة نهائياً بعد انتهاء ولايته في ٤ آذار (مارس) الماضي، علمًا أنه باشر عمله في مثل اليوم المذكور عام ٢٠٠٧.

وأوضحت المصادر أن حب الله آخر عدم ترك منصبه الآن مؤقتاً ريثما يعين مجلس الوزراء مجلس إدارة جديداً، وذلك تلافيًا لفراغ الإداري الذي قد تقع فيه الهيئة، لا سيما الناحية التعاملات المالية، ما قد يرتبه ذلك من مسؤولية، ولو معنوية، عليه، نظراً لكونه الرئيس المسؤول بالإدارة، وأنه آخر من تبقى من مجلس الإدارة بعددما غادر زميلاه في مجلس الإدارة باتريك عيد ومحاسن عجم، اللذان كانا يرأسان على التوالي وحدتي «السوق والمنافسة» و«الإعلام وشؤون المستهلكين».

٢ في المئة مساهمة قطاع الاتصالات في الناتج المحلي السعودي واستثماراته ترتفع عدد الوظائف المستحدثة إلى ٦٠ ألفاً سنوياً والأرباح إلى ٦٠ مليون ريال

أضحى قطاع الاتصالات وتقنية المعلومات واقعاً وحاجة ملحة في حياتنا اليومية، وتضاهي أهميته أهمية المياه والطاقة الكهربائية.

وإنطلاقاً من ذلك قامت شركة الاتصالات (STC) وهي إحدى الشركات البارزة المشغلة في المملكة العربية السعودية، بوضع تقرير شامل للأثر الاقتصادي والاجتماعي للاتصالات وتقنية المعلومات على المملكة وذلك بمساعدة خبراء دوليين بارزين.



دراسة مقاييس اقتصادية لتأثير إجمالي الناتج المحلي على الاتصالات. وهو قادر على تسجيل الآثار البعيدة المدى لاستخدام قطاع الاتصالات. ويتوقع أن القيمة الصافية الحالية لإجمالي الناتج المحلي ارتفعت بحوالى ٢٠٠ مليار ريال نتيجة للاستثمارات في قطاع الاتصالات منذ العام ٢٠٠٤.

ويبيّن التقرير أن أداء المملكة في العوامل المكملة كمهارات الأيدي العاملة وتنظيمات سوق العمل والنظرية العامة لمناخ العمل والأنظمة والتنظيمات هو أداء غير واضح، قد أشرنا إلى هذه «العوامل المكملة» لأن الاستثمار في الاتصالات وتقنية المعلومات لا يحصل بشكل معزول. ومثلاً على ذلك، لو كانت هناك شركة تستثمر في نظام مدفوعات يتطلب مستخدمين مهرة للحصول على كامل فوائد ذلك النظام، لذا فإن الشركة التي تستخدم عملاً أفضل تدريجياً يمكنها ان تستخدم النظام بفعالية أكبر. وإذا لم تكن الأيدي العاملة الماهرة متوفرة فقد لا تستثمر الشركات في النظام الجديد من الأصل، مما يؤدي إلى عدم استفادتها من فوائده البعيدة المدى، كذلك اذا كانت قوانين العمل مقيدة بحيث تمنعها من ترشيد التكاليف عبر نشر تخفيض الأيدي العاملة فمن الممكن ان يبعد ذلك الشركات عن الاستثمار. وأخيراً قد تؤدي بيئه استثمار سيئة الى التغير من الإستثمارات أيضاً.

وبالعودة إلى أداء المملكة العربية السعودية، نلاحظ ان توظيف خريجي التعليم ما بعد الثانوي ما زال منخفضاً جداً وان الشركات تنظر إلى أنظمة سوق العمل ومهارة الأيدي العاملة كمجالات تحتاج إلى التحسين. من الناحية الإيجابية، تستفيد المملكة من بيئه استثمار مستقرة وملائمة للشركات. وفي النهاية تجدر الإشارة إلى ان الإنفاق على البحث والتطوير منخفض نسبياً في السعودية اذ يبلغ حوالي ٨ دولارات للفرد مقارنة بأكثر من ألف دولار في العديد من دول منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية، كما ان الإنفاق على البحث والتطوير أقل بكثير منه في بلدان مثل ماليزيا التي تمثل مستوى أكثر واقعية مقارنة

بالمملكة. ■

وسلط التقرير الضوء على الدور الذي لعبه الاستثمار في مجال الاتصالات وتقنية المعلومات وأثره على تطوير الاقتصاد السعودي خلال السنوات الماضية، علماً ان تجارب الدول أثبتت ان الاتصالات وتقنية المعلومات هي مصدر للثروة والقيمة في اقتصادات عد، وبالتالي فهي أدت إلى زيادة معدلات النمو بشكل كبير في العديد من الدول، خصوصاً حيث الاقتصاد يرتكز على المعرفة. والملاحظ توجه الخطط الاقتصادية في السعودية نحو بناء اقتصاد المعرفة بهدف تحقيق التنوع الاقتصادي في المملكة بعد ان كان مرتكزاً على النفط فقط.

مساهمة قطاع الاتصالات في إجمالي الناتج المحلي والعملة
ويقدر التقرير ان إجمالي القيمة المضافة لقطاع الاتصالات (الذي يتتألف من شركات تقدم خدمات الاتصالات، مثل شركة الاتصالات السعودية STC ومشغلين آخرين) يشكل حوالي ٢ في المئة من إجمالي الناتج المحلي وحوالى ٤ في المئة من إجمالي الناتج المحلي من دون النفط.

وفي عملية احتساب تأثير الموجة الأخيرة في الاستثمار في قطاع الاتصالات في المملكة على إجمالي الناتج المحلي والوظائف، تبيّن بشكل خاص انه في العام ٢٠٠٩ وحده ساهم الاستثمار في قطاع الاتصالات في تحقيق أرباح اقتصادية إجمالية بلغت ٦٠ مليار ريال، إضافة إلى ذلك وفي الفترة الممتدة بين العامين ٢٠٠٦ و ٢٠٠٩ وصلت الأرباح السنوية الناتجة عن الاستثمار في قطاع الاتصالات إلى ٥٠ مليون ريال. وخلال الفترة ذاتها (٢٠٠٦ - ٢٠٠٩) ارتفع معدل استخدام الوظائف المرتبط بالتأثير المباشر وغير المباشر والناتج عن الاستثمار في الاتصالات بأكثر من ٦٠ ألف وظيفة في العام. يستخدم هذا التحليل مضاعفات «المدخلات - المخرجات». مما قد يقلل من تأثير الاتصالات وتقنية المعلومات نتيجة لعدم احتساب أثر استخدامها في إتاحة إجراء تحولات جذرية في قطاعات أخرى. وهناك نوع آخر من تحليل المضاعفات يرتكز على استنتاج النتائج من

إياد شهابي (هيوليت باكارد HP الشرق الأوسط): نَتَّبِعُ اسْتِرَاتِيجِيَّةً خَاصَّةً بِكُلِّ سُوقٍ مَعَ تَنوِّعِ الشَّرَكَاءِ



مدير عام شركة هيوليت باكارد «اتش بي» HP إياد شهابي كشف عن استمرارها في خطتها التوسيعية من خلال افتتاح مكاتب جديدة في العديد من بلدان المنطقة، وأشار إلى «الدفع القوي لأعمالها بعد الاستحواذ على شركة AUTONOMY البريطانية المتخصصة بتطوير الحلول التقنية الموجهة للشركات»، مذكراً باتباع استراتيجية خاصة بكل سوق مع تنوع الشركاء والأخذ بالاعتبار الطلبات والأسعار والدعم بين بلد وآخر، شارحاً كيفية إفادة الشركات والعملاء وإدارات القطاع العام من التكنولوجيات التي توفرها، معتبراً أن المنافسة تحفز على الابتكار خصوصاً في ظل الأوضاع الاقتصادية الحالية، وأصفاً لبنان بأنه من الأسواق الواudedة، لافتاً إلى تحدي القرصنة ووجوب مكافحتها.

CUSTOMER SERVICE CENTER
الخدمة للعملاء عبر AUTONOMY، ما يسمح للشركات كافة التي تتعامل معنا الإفادة من هذه الخدمة في البلدان التي لنا حضور فيها.

زيادة الحصة السوقية

■ ماذا عن إنجازاتكم في المنطقة؟

- لا نكتفي بأدائنا بل نسعى دائماً إلى تطويره من خلال زيادة حصتنا السوقية ورفع نسبة نمونا وقد حققنا في السنة الماضية نمواً ملحوظاً.

■ ما مدى تأثركم بمنافسة الشركات المثلية؟

- المنافسة تحفزنا على الابتكار خصوصاً في ظل الوضع الاقتصادي الحالي، وهي تمثل بالنسبةلينا تحدياً يحثّنا على تحسين أدائنا باستمرار وطرح منتجات جديدة في الأسواق. هذا وقد ميزتنا عملية الإستحواذ على AUTONOMY عن الشركات المشابهة لعملنا في الأسواق كافة.

وقد حافظنا على علاقتنا التجارية في الأسواق كافة من خلال سياستنا الترويجية الناجحة ومنتجاتنا المتقدمة.

تعزيز الموارد البشرية

■ افتتحت الشركة مؤخراً مكاتب لها في لبنان، ما تقويمكم لنشاط هذه الأخيرة؟

- نعتبر لبنان من الأسواق الواudedة في المنطقة.

■ هل تعتتمدون استراتيجية مرنة في شركتكم؟

- نعتمد استراتيجية مرنة ثلاث سنوات تتركّز على بيع الأجهزة ودمج التكنولوجيا. وقد استثمرنا في شكل كبير في مجال الحلول التكنولوجية والخدمات التي توفرها للعملاء.

كما ونعمل على تعزيز قدرات الموارد البشرية ولدينا ما يقارب الألفي موظف مؤهلين وخاصسين لدورات تدريبية، إضافة إلى عدد كبير من الشركاء في كل بلد. كما وإن الشركة تقوم بتدريب شركائها باستمرار ليكونوا على بيئة من التطورات التي تشهدها الأسواق.

تحدي القرصنة

■ ما هي التحديات التي تواجهونها؟

- نسعى إلى تطوير الشركة باستمرار والأسعار هي التحدى الوحيد الذي يواجهنا، خصوصاً في ظل التغيرات الاقتصادية والسياسية التي تشهدها المنطقة والعالم. لذا نعتمد استراتيجية مدققة قبل طرح أي منتج أو اعتماد أي تكنولوجيا والترويج لها.

إضافة إلى ان انتشار تكنولوجيا الحوسبة السحابية ساهمت بانتشار المعلومات بسرعة كبيرة بين الناس، وبالتالي انجاز العمليات الإلكترونية بالطريقة الأمثل. وما يشجع الناس على اعتماد هذه التكنولوجيا، نظام الأمان الذي تخضع له. يبيّن أن أبرز التحديات التي واجهتنا مؤخراً تتمثل بالقرصنة الداخلية، والتي من الواجب مكافحتها والقضاء عليها.

مكاتب جديدة

■ هل تأثرت نشاطات الشركة بسبب الأزمات السياسية والإقتصادية في المنطقة العربية والعالم؟

- لا شك في أن الأزمات السياسية والإقتصادية أثرت على نشاطات الشركات كافة، ولكننا في «اتش بي» حافظنا على السياسة التوسيعية التي كنا نعتمدها خلال ٢٠١١ ولم نحدّ من استثماراتنا في الدول التي شهدت أضطرابات، بل لجأنا إلى اتباع سياسة متوازنة، ورَكَّزنا في الغالب على الأسواق الآمنة والبعيدة عن الإضطرابات، وبذلك تمكّنت الشركة من افتتاح العام ٢٠١١ بنجاح.

كما استطاعت الشركة مؤخراً أن تفتح مقرها الجديد في القرية الذكية في مصر، ومكتبًا لها في وسط بيروت - لبنان. كما تمكّنت من افتتاح مركز كفاءات يوفر للعملاء في الأردن وفي المنطقة خدمات تكنولوجية مميزة، وخصوصاً خدمات ما بعد البيع.

استراتيجية أكثر مرنة

■ ما هي أبرز مشاريعكم المنجزة في العام ٢٠١١؟

- فرضت التحديات الماثلة في المنطقة على الشركة تغيير استراتيجيةيتها وجعلها أكثر مرنة في التعامل مع العملاء.

وقد رَكَّزت الشركة في هذا الإطار على إدخال عامل الابتكار إلى مشاريعها، كما استحوذت في تشرين الأول (اكتوبر) ٢٠١١ على شركة AUTONOMY البريطانية المتخصصة بتطوير الحلول التقنية الموجهة للشركات، وبلغت قيمة الصفقة ١٠ مليارات دولار.

هذا وستفتح في آذار (مارس) ٢٠١٢ مكتباً في قطر، وقربياً جداً في الكويت بعد افتتاح مكتتبنا في عمان، وتنتطلع إلى توسيع مكتتبنا في أبوظبي.

وقد عيّنت الشركة مديرًا إقليمياً لمكتتبنا في الأردن ولبنان والعراق حيث تعمل على تعزيز شبكة الشركاء والاستثمارات.

AUTONOMY خدمات عبر

■ ما الذي يميز شركتكم عن مثيلاتها؟

- تختلف «اتش بي» عن مثيلاتها بأنها تعمل على التمركز في مختلف أسواق منطقة الشرق الأوسط، وللغاية تستخدم الشركة استراتيجية خاصة في كل بلد مع تنويع شركائها، والأخذ بالاعتبار اختلاف الطلبات والأسعار وطريقة الشراء والدعم ونوعية الشركاء بين بلد وآخر.

■ ما الإفادة التي حققتها شركتكم من الإستحواذ على شركة AUTONOMY؟

- هناك كمية كبيرة من الداتا تم استخدامها في العام الماضي وهي تقارب الـ ١,٨ تيرابايت، ومن المتوقع أن يرتفع الرقم ليبلغ ٣٥ تيرابايت في العام ٢٠٢٠.

باستطاعة الشركات الإفادة من نسبة ١٥ في المئة فقط من هذه الداتا، لأن ٨٥ في المئة منها عبارة عن فيديو وصوت.

والمعروف عن AUTONOMY اهتمامها بمعالجة المعلومات والبيانات غير المنظمة مثل البريد الإلكتروني والوثائق والمكالمات الهاتفية وأفلام الفيديو الموجودة خصوصاً على شبكات التواصل الاجتماعي، ما يسمح حينها للشركات بالإفادة من هذه الداتا ومنها مراكز خدمة العملاء



المتنوعة والوجبات التي تقدم على متن الطائرة، عدا عن أفراد أطلقوا خدمات الجوية الودودين الذين ينتمون إلى أكثر من ١٢٠ جنسية، وغير ذلك الكثير.

جوائز وانجازات

■ ما مدى تأثير الطيران الاقتصادي على رحلاتكم؟

- ننظر في «طيران الإمارات» إلى زيادة عدد الناقلات الجوية في المنطقة بصورة إيجابية، بما في ذلك شركات الطيران الاقتصادي، فهذا ينعكس إيجاباً على الخدمات المقدمة ويضع مزيداً من الخيارات أمام المسافرين.

وفي ما يتعلق بشركات الطيران الاقتصادي، فإن تأثيرها محدود جداً على الناقلات التي تسير رحلات منتظمة عامة، وعلى طيران الإمارات تحديداً. فقد أوجدت الناقلات الاقتصادية شريحة جديدة من المسافرين وساهمت في زيادة الطلب على السفر الجوي في المنطقة.

■ حازت «طيران الإمارات» على جوائز عديدة، ما الذي يميّزها عن مثيلاتها في المنطقة؟

- في الوقت الذي تشهد فيه صناعة السفر بعض التباطؤ، تواصل «طيران الإمارات» المضي قدماً في خططها المقررة، من خلال المحافظة على جودة خدماتها المقدمة واستمرار العمل من أجل تطويرها وتحسينها.

وقد حصلت «طيران الإمارات» على جوائز رفيعة بفضل تميز وجبات الطعام على متن طائراتها مرات عدة على مدار السنوات، وتتنوع وسائل الترفية أثناء الرحلات وتتفوق الخدمات المقدمة على وجه العموم. ومع ذلك فإننا لا نكتفي بتلك الجوائز، فكل جائزة نحصل عليها تقودنا إلى تقديم منتجات وخدمات أفضل، ومع أننا فخور بما حققناه من شهرة التفوق الشامل بين المسافرين على مستوى العالم، فنخر بالقدر نفسه بإنجازاتنا التي قد لا يكون الكثيرون من عمالنا على وعي بها، مثل خدمة الشحن الدولي.

■ كلمة أخيرة؟

-أشكر عمالنا من المسافرين وكلاء السفريات والسياحة والشحن على ثقفهم العالي بطيران الإمارات، ونحن نفتخر بهذه الثقة الغالية التي مكنتنا من المحافظة طيلة الأعوام الماضية على مكانتنا الرفيعة، سواء في لبنان وعلى مستوى العالم، ونعدهم بالمزيد من التميز في خدمتهم. ■

تماضر القوتلي (شركة طيران الإمارات): لبنان وجده تحظى بإقبال كبير على مدار السنة

أكملت شركة طيران الإمارات في تموز (يوليو) الماضي ٢٠ عاماً في خدمة مطار رفيق الحريري الدولي، وقد صلّى اليوم عدد رحلاتها إلى ١٤ رحلة أسبوعياً. مديرية الشركة في لبنان تماضر القوتلي اعتبرت أن لبنان لطالما شكل وجده رئيسية بالنسبة إلى الشركة تحظى بإقبال كبير على مدار السنة، وكشفت عن سبع وجهات جديدة بدأت بتسخير رحلات إليها، نافية أي تأثير للطيران الاقتصادي على رحلاتها، شاكراً المسافرين ووكالات السفر والسياحة والشحن على ثقتهم.

البيان ■ هل كان لأحداث «الربيع العربي» في المنقطة تأثير مباشر على رحلات طيران الإمارات في المنطقة عامة، ومن بيروت تحديداً؟

- برغم التحديات الكثيرة التي شهدتها العام الحالي، بما فيها من اضطرابات سياسية وكوارث طبيعية متعددة، واصلت طيران الإمارات تحقيق نتائج مرضية، اعتماداً على مرونته العالية في التعامل مع مختلف التطويرات والمحافظة على تميز وتفوق منتجاتها وخدماتها ونهجها المرتكز على الابتكار وتجاوز المألوف.

ويشكل لبنان بالنسبة إلى «طيران الإمارات» وجده رئيسية تحظى بإقبال كبير على مدار العام، وخصوصاً خلال موسم الصيف. ورغم أن لا أحد يستطيع تجاهل تأثير التوترات السياسية على أوضاع السياحة على مستوى العالم، إلا أنه، واعتماداً على تجاربنا طوال السنوات العشرين من عمل «طيران الإمارات» في لبنان، يمكننا القول بثقة إن هذا البلد يحظى بجازية خاصة، وسرعان ما يستأنف القطاع السياحي حركة بصورة أكثر نشاطاً في كل مرة يتعرض فيها لأية تأثيرات، سواء كانت محلية أم إقليمية.

وتظهر سجلات الحجوزات على رحلاتنا القادمة إلى بيروت طوال أشهر الصيف، وإلى ما بعد شهر رمضان المبارك، نسب إشغال عالية، بل كاملة في العديد من الأيام، علمًا بأننا نشغل رحلتين يومياً بين بيروت ودبي.

سبع وجهات جديدة

■ هل من وجهات جديدة أطلقتها مؤخراً وما هي عروضكم الحالية والمستقبلية؟

- أطلقنا منذ بداية العام الجاري رحلات يومية إلى سبع وجهات جديدة هي: ريو دي جانيرو في البرازيل والعاصمة الأرجنتينية بوينس آيرس، ودبليون عاصمة إيرلندا، ولوساكا وهاراري في زامبيا وزيمبابوي، ودالاس وسياتل في الولايات المتحدة، ومن المقرر أن نطلق خدمات جديدة إلى مدينة «هو شي منه» عاصمة فيتنام في ٤ حزيران، وإلى برشلونة إسبانيا في ٣ تموز، وإلى لشبونة في البرتغال اعتباراً من ٩ تموز المقبل، وإلى واشنطن العاصمة في ١٢ أيلول. كما سنعلن عن خدمات جديدة إلى محطات أخرى لاحقاً.

تابعت السيدة القوتلي: لأن لبنان يتمتع بالكثير من المقومات السياحية التي تجعله وجهة مفضلة للسياح العرب، ونحن نعمل بشكل متواصل على دعم هذا القطاع المهم من خلال توفير العديد من العروض الخاصة لجذب هؤلاء السياح بما في ذلك برامج

ثلاث رحلات جديدة أسبوعياً اعتباراً من ٣ حزيران «لوفتهانزا» تطلق أسعاراً خاصة للسفر إلى برلين



أعلنت الخطوط الجوية الألمانية «لوفتهانزا» LUFTHANSA احتفالاً بإطلاق خدمتها الجديدة المباشرة بين بيروت وبرلين، عن إطلاق أسعار خاصة مخفضة تبدأ من

١٩٩ دولاراً أميركياً للاتجاه الواحد ومن ٣٩٨ دولاراً للرحلات ذهاباً وإياباً شاملة الضرائب والرسوم.

وللمناسبة قالت كولييت عكرا مدير عام شركة الخطوط الجوية الألمانية لوفتهانزا في لبنان: «يتربّع عمالاؤنا انطلاقاً خدمتنا الجديدة والمباشرة إلى برلين التي تعد من المدن التي تتسم بالحركة والنشاط، حيث تحظى بالكثير من المقومات التي توفرها لزوارها بغضّن السياحة أو الأعمال. ولا شك أن الرحلات المباشرة إلى برلين ستسهم في توفير خيارات كبيرة في السفر، وتكميل رحلاتنا الراسخة إلى فرانكفورت».

وتسير لوفتهانزا حالياً ٩ رحلات مباشرة أسبوعياً من بيروت إلى محطتها في فرانكفورت. ومع بدء العمل بجدول الرحلات الصيفي في ٢٥ آذار (مارس) سوف تتم زيادة عدد الرحلات إلى ١٢ رحلة أسبوعياً. واعتباراً من ٣ حزيران (يونيو) ٢٠١٢ سوف يشهد لبنان إطلاق ثلاثة رحلات جديدة أسبوعياً جديدة تربط بين بيروت وبرلين.

BMI تطلق حملة «بنترست لوتنري» الترويجية على الشبكة الاجتماعية

أعلنت «بريتيش ميدلاند إنترناشونال» عن BMI إطلاق الحملة الترويجية «بنترست لوتنري» PINTEREST LOTTERY.



وفي إطار حملة بنترست لوتنري قامت «بي إم آي» بتعليق خمس لوحات أساسية على الموقع، تضم كل منها محتوى مرئياً من إحدى الوجهات المختلفة ضمن شبكة خطوط الناقلة هي بيروت ودبليون ومراكش وموسكو ونيس. وتتضمن كل لوحات تسعة صور أدبياً يحمل كل منها رقمًا مختلفاً. وكما هو الحال مع اليانصيب العادي، يمكن لمستخدمي بنترست اختيار حتى ستة أرقام. وتقع عملية الاختيار عن طريق إعادة تثبيت ستة أدبياً من أي من اللوحات.

وفي نهاية كل أسبوع يتم اختيار أحد الأرقام سعيدة الحظ من خلال قيام أحد المستخدمين عشوائياً باختيار هذا الرقم ليفوز بتذكرة سفر مجاناً ذهاباً وإياباً إلى أي من وجهات «بي إم آي».

وقال ستيفوارت بيميش مدير التسويق في (بي إم آي): «نباح دائمًا عن الطرق والوسائل المختلفة التي يمكن من خلالها استخدام القنوات الاجتماعية لإضفاء مزيد من الحيوية والنشاط على الوجهات التي نطير إليها، وبعد بنترست مكاناً مثالياً للقيام بذلك. وبإطلاق حملة بنترست لوتنري نحن لا تأمل فقط بإعطاء مستخدمي بنترست أفكاراً عن الوجهات والأماكن التي قد يحبون السفر إليها بل أيضاً إدخال عامل البهجة والمرح وفرصة الفوز إلى الحملة».

تكريم القطريّة لتبنيها معياراً أميناً ضد الاحتيال على البطاقات الإئتمانية أكبر الباكر: رضا العملاء على رأس أولوياتنا



من اليسار أكبر الباكر يتسلم الشهادة

حازت الخطوط الجوية القطرية على شهادة الامتثال بالمعايير من قبل مجلس معايير أمن بيانات بطاقات الدفع نظير تميزها في حماية عملائها ضد عمليات الاحتيال على بطاقات الإئتمان.

وللمناسبة قال الرئيس التنفيذي للشركة أكبر الباكر «تضع القطرية رضا العملاء على رأس أولوياتها ونحن سعداء جداً بالتكريم الذي حصلنا عليه نظير الإجراءات التي قمنا بتطبيقها الحامية عملائنا من عمليات الاحتيال على البطاقات الإئتمانية». وأضاف «أنا فخور أيضاً بكون الخطوط الجوية القطرية واحدة من بين قلة من شركات الطيران التي تفرض إجراءات واسعة النطاق لحماية البطاقات الإئتمانية، شاملة مكاتبها خارج الدولة والشركات التابعة لها من بينها القطرية لخدمات الطيران والقطريّة لتمويل الطائرات والشركة القطرية للأسوق الحرّة والقطريّة للشحن الجوي والقطريّة للتوزيع والقطريّة لرجال الأعمال وخدمات المها».

وتسير الخطوط الجوية القطرية اليوم أسطولاً حديثاً يضم ١٠٦ طائرات إلى ١١٢ وجهة رئيسية للسياحة والعمل في أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا ومنطقة آسيا والمحيط الهادئ وأميركا الشمالية والجنوبية.

هالا مسعد مدير عام لـ«الروشة أرجان من روتانا»

عينت روتانا، الشركة الرائدة في إدارة الفنادق في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا هالا مسعد مدير عام لفندق «الروشة أرجان من روتانا» في بيروت.

وكانت مسعد قد عملت في روتانا طوال السنوات الثلاث الفائتة، وقد تبوأت منصب المديرة العامة لفندق «حازمية روتانا» باعتبارها أول سيدة تعيين في منصب رفيع كهذا في المجموعة.

وسبق أن عملت اثنين عشر عاماً في مجموعة فنادق إنتركونتيننتال حيث تولت مناصب رفيعة المستوى. تتنقل اليوم السيدة مسعد بـ ١٧ عاماً من الخبرة خلالها ١٦ دورة تدريبية وقد ترقّت وتقدّمت في مجال الضيافة بخطوات ثابتة وبإصرار ومتانة، مما جعلها مديرّة عامّة ناجحة تتمتع برؤى ثاقبة وإرادة وعزّم قوّيين لقيادة «الروشة أرجان من روتانا» بنجاح.



لوفتهانزا تعيّن كارستن شيفر رئيساً جديداً لمنطقة جنوب شرق أوروبا وأفريقيا والشرق الأوسط



كارستن شيفر

LUFTHANSA

عينت الخطوط الجوية الالمانية «لوفتهانزا» LUFTHANSA «كارستن شيفر CARSTEN SCHAEFFER» نائباً جديداً للرئيس للمبيعات والخدمات لمنطقة جنوب شرق أوروبا وأفريقيا والشرق الأوسط.

وبحكم منصبه الجديد، سوف يتولى شيفر مسؤولية المبيعات وتمثيل لوفتهانزا عومماً عبر ٢٨ بلداً و ٣٨ وجهة في جنوب شرق أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا. وكان شيفر يشغل في السابق منصب العضو المنتدب لـ«مايلز آند مور إنترناسيونال»، برنامج المسافر الدائم في لوفتهانزا، في الفترة من ٢٠٠٥ إلى ٢٠١٢ (مارس) ٢٠١٢.

ويخلف شيفريواكيم شتاينباخ الذي أدار بنجاح دفة لوفتهانزا على مدى الأعوام التسعة الماضية من خلال منصبه كنائب للرئيس، حيث قاد مسيرة نمو لوفتهانزا في المنطقة منذ ٢٠٠٣، مساعد على ترسیخ مكانتها كأقلية أوروبية رائدة في سوق جنوب شرق أوروبا وأفريقيا والشرق الأوسط. وينتقل الآن شتاينباخ إلى ألمانيا لشغل منصب شيفر السابق كعضو منتدب لـ«مايلز آند مور إنترناسيونال».

وعلى شيفر على تعينه في المنصب الجديد قائلاً: «يسعدني أن أتولى هذا المنصب وأنطلع إلى الانتقال إلى دولة الإمارات العربية المتحدة لمباشرة مسؤولية 'لوفتهانزا' عبر ٢٨ سوقاً. وتعد مناطق جنوب شرق أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا على وجه الخصوص أسوأً تتسم بالنمو الكبير والمنافسة العالمية، مما يتيح الفرصة لـ لوفتهانزا لتعزيز مكانتها كشركة طيران أوروبية رائدة في هذه الأسواق».

١٨ خطًا مستحدثًا للخطوط الجوية الفرنسية



دشنت الخطوط الجوية الفرنسية AIR FRANCE خطًا ١٨ جديداً تنطلق من مدينة تولوز ونيس.

فمن نيس، تنطلق ابتداءً من ٣ نيسان الجاري ٤ خطوط جديدة نحو أثينا، نابولي، تل أبيب وفيينيس (VENISE) ليصبح

عدد وجهاتها هذا الصيف ٢٤ بمعدل ٤٠٠ رحلة أسبوعياً.

أما من تولوز، فتنطلق ابتداءً من ١ نيسان الجاري ٤ خطًا جديداً ليصبح عدد وجهاتها ٢٨ بمعدل ٤٢٢ رحلة أسبوعياً.

وستقدم الشركة الفرنسية لركابها خدمات مجانية يختارونها، من بينها الصحف والمجلات، الوجبات الخفيفة واختيار المقاعد، إضافةً إلى الأسعار المدروسة والتشجيعية للبطاقات.

وبهذا تصل رحلات AIR FRANCE من مطارات تولوز ومرسيليا ونيس إلى ١٣٠٠ رحلة داخلية والدول أوروبا وحوض البحر المتوسط.

طهاة فنادق ماريوت يفوزون في معرض «هوريكا ٢٠١٢»



جورج عون مدير عام فنادق ماريوت في الكويت محاطاً بالطهاة المميزين

شاركت فنادق ماريوت MARRIOTT الكويت في معرض الضيافة والغذاء «هوريكا ٢٠١٢» الذي أقيم فعالياته في الكويت مؤخراً في فندق كورت يارد ماريوت.

وتم عرض العديد من المنتجات لأكثر من ٣٩ شركة وشارك أكثر من ١٠٠ طاهٍ تنافسوا في ٨ فئات مختلفة باشراف لجنة من القضاة المعروفين. وخلال هذا الحدث الذي استمر ثلاثة أيام، أقيم عرض دولي لفن الطبخ جنباً إلى جنب مع سلسلة من مسابقات العروض الحية لإظهار المهارات العالمية التي يتمتع بها طهاة فنادق ماريوت الكويت.

وفي فئة فن النحت على الفواكه والخضروات، فاز الشيف غونابينولا فيبولا من فندق جي دبليو ماريوت والشيف ساي سوكام من فندق كورت يارد ماريوت بالميداليتين الفضية والبرونزية. وفي مسابقة الطبخ الحي عرض الشيف واجيرا اتانايaka والشيف سيباستيان من فندق جي دبليو ماريوت والشيف وسام قصالة والشيف باغزي بريان من كورت يارد ماريوت مهارتهم حيث فازوا بالميداليات الفضية. أما الشيف راج مدير مطعم Soul & Spice الشهير في فندق كورت يارد ماريوت فقد فاز بالميدالية البرونزية في منافسة الطبخ الحي. وقد تم منح الشيف روان بندسورا والشيف مانجولا سيناراثانا الميدالية الفضية لأدائهما المميز في صنع كعكة زفاف من ثلاثة طبقات. كما حصل الشيف غونابينولا فيبولا على الميدالية البرونزية في مسابقة تحف الشوكولاتة مع الشيف دارشانا كومارا من جي دبليو ماريوت الذي تلقى شهادة الجدارة في مسابقة صنع أفضل شطيرة باردة.

كما فاز الشيف هاري بورانتو من فندق جي دبليو ماريوت بالميدالية الذهبية في مسابقة باريستا الكويت، التي شهدت منافسة بين أفضل خبراء صناعة القهوة. وفاز الشيف إيماليو باريتو من فندق جي دبليو ماريوت بالميدالية الفضية في مسابقة ساقي شاي الديلما وذلك في اليوم الأخير من المعرض، حيث أعد المشاركون في المسابقة وقدموا للجنة التحكيم مشروبات الشاي الجديدة والتقاليدية في حضور جمهور كبير.

افتتاح مطعم أمادور آند سيلور في بارك روتانا

تم افتتاح مطعم AMADOR RESTAURANT & CELLAR في فندق بارك روتانا - ابو ظبي.

وميزته أنه استقدم الشيف الالماني الاسباني الاصل خوان أمادور الذي يشتهر بتقديم مأكولات متميزة ممزوجة بالنكهات الآسيوية والفرنسية والاسبانية.



من اليسار: أولغا أكينتووما وكarin حرب

شامل دروبي (بنيان تري الوادي رئيس الخيمة):



تقى «بنيان تري» بمنتجعها في رأس الخيمة عروضاً مميزة لفصل الشتاء تشمل الاقامة لمدة ثلاثة أيام بسعر ليتين والتي تلقى نجاحاً منقطع النظير حتى الآن.

إشغال قياسي

■ كيف كانت نسبة الإشغال العام الفائت، وكيف تتوقعونها نهاية هذا العام؟

- برغم حدة «بنيان تري الوادي» اذ لم يتجاوز عامه الثاني تشغيلها، فإنه حق نجاحاً منقطع النظير حيث راوحت نسبة الإشغال خلال أيام الأسبوع العادي من الأحد إلى الأربعاء بحدود ٦٠% في المئة، ومن الصعبة بمكان تأمين حجز خلال فترة العطلة الأسبوعية من الخميس إلى السبت بدون حجز مسبق حيث تصل نسبة الإشغال إلى ١٠٠% في المئة خلال هذه الأيام.

■ شهدت السياحة وقطاع الفنادق تحديداً على أثر الأزمة المالية العالمية، نشوء فنادق اقتصادية، هل ينعكس ذلك على نشاطكم؟ وكيف تتصرفون لهذا منافسة؟

- تبني «بنيان تري» سياسة أسعار حكيمه وتحظى بعدد كبير من النزلاء المخلصين الذين يعودون دوماً لزيارة منتجعاتها بسبب بسيط وهو الأخلاص في تقديم خدمات المميزة والتي توفر السعر الذي يدفعه ضيوف المنتجع، ومن هذا المنطلق نراهن على أخلاقنا ضيوفنا ونعتقد بأن تأثير الأزمة المالية سيكون محدوداً جداً وسوف يؤثر على الأسواق الأوروبية بشكل خاص ولدينا الاستراتيجية المناسبة للتعامل مع هذا الوضع.

٣٠ منتجعاً

■ كم فندقاً أصبحت تضم شبكة فنادقكم، وهل تطمحون إلى مزيد من التوسيع وأين؟

- تشغّل المجموعة بحدود ٣٠ منتجعاً في الوقت الحالي ونحن نطمح كما يقول مؤسس شركتنا لاقامة عقد من الألئح حول العالم.

■ ما هو دور الهيئات السياحية في دعم أعمالكم، وهل من مطالب ترتفعونها لها؟

- تابع الهيئات السياحية دوراً مميزاً في دعم القطاع السياحي. وأنهت هذه الفرصة لأنشيد بالجهود الجبار لهيئة السياحة في امارة رأس الخيمة المبذولة في سبيل تحسين مستوىوعي السياحي وعلى أدائها الحيث على تسويق سياحة الإمارة والتي ستسهم في دعم كل الفنادق والمنتجعات التي تعمل في المدينة.

عروض وتسهيلات لمحبى المغامرات وممارسة النشاطات الصحراوية

مدير المبيعات والتسويق في فندق «بنيان تري الوادي» شامل دروبي نوه بمستقبل القطاع السياحي في امارة رأس الخيمة «الصاعدة» وتناول مزايا وخصائص منتجعي «بنيان تري الوادي» ومنطقة الجزيرة الحمراء الذين تديرها شركة «بنيان تري»، والعروض التي يوفرها لمحبى المغامرات وممارسة النشاطات الصحراوية، مذكراً بتحقيق نسبة إشغال قياسية خلال العطلات، لافتًا إلى تبني سياسة أسعار حكيمه حديثة بعده كبير من النزلاء المخلصين، مشيداً بالجهود المبذولة من هيئة السياحة في رأس الخيمة في سبيل تحسين مستوىوعي السياحي وتسويقه الامارة كوجهة سياحية رائدة.

البيان ■ كيف تقومون وضع قطاع السياحة في الإمارات؟

- تشهد امارة رأس الخيمة طوراً نوعياً من الناحية الاقتصادية وال عمرانية وتحديداً في مجال الخدمات العامة، ما ينعكس ايجاباً على قطاع السياحة. وتعتبر من الامارات الصاعدة التي سيكون لها شأن كبير في هذا القطاع الحيوي، لما تتمتع به من طبيعة خلابة ومتاخ موسمياً متعدل خلال فصول السنة، والذي يشكل اهتماماً متاماً للسياحة البينية والإقليمية والعالمية خصوصاً خلال موسم الشتاء.

■ كيف ينعكس ما حديث و يحدث من ازمات سياسية في بعض الدول العربية المجاورة على وضع قطاع السياحة والضيافة في بلدكم؟

- اضافة الى ما ذكرته أعلاه، تتمتع دولة الامارات العربية المتحدة باستقرار سياسي متوازن استمر لعقود عدة، وكل الدلائل تبشر باستمرار هذا الوضع لعقود أخرى، نظراً لما تتمتع به القيادة الحكيمية لهذا البلد من رؤية نافذة لتطورات الأوضاع في المنطقة العربية وتعتاتها، تشكل مثالاً يحتذى من الاستقرار والرقي والرخاء، ما جعلها السوق المثلث لتعزيز ما خسرته البلدان العربية المجاورة من حصتها السياحية. ومما لا شك فيه ان كل هذا سيسهم في ترسیخ تربع هذا البلد على مركز الريادة السياحية لفترة طويلة.

عروض وتسهيلات

■ هل انتقم في صدد اطلاق برامج وعروضات معينة مع اقتراب موسم الشتاء؟

- يسرني قبل التطرق لعروضنا الشتوية الأخاذة أن أعطي لمحة موجزة عن «بنيان تري» في دولة الامارات العربية المتحدة، حيث تدير الشركة منتجعين مميزين في امارة رأس الخيمة، الأول: منتجع صحراوي فريد من نوعه يبعد ٤٥ دقيقة عن مطار دبي الدولي، وهو عبارة عن محمية طبيعية تمتد لمساحة ١٠٠ هكتار

تنبع فيها أشكال الحياة البرية الفريدة ضمن بيئه طبيعية متوازنة يعيش فيها الغزال والريم العربي النادر الوجود. كما تشتهر هذه المحمية بمركز الصقور والطيور الجارحة والذي يعتبر الاشهر من نوعه في المنطقة العربية. وضمن هذه البيئة الطبيعية الخلابة يقدم منتجع «بنيان تري الوادي» الصحراوي لزواره ١٠١ فيلا فخمة بمساحات متنوعة وتصميم خارجي فريد يحاكي البيوت والخيام البدوية، ويحتوي كل من هذه الفلل بدون استثناء على تراس خاص ذي اطلالة نادرة على كثبان الرمال المتموجة والحياة البرية

توسعت جديدة في أبوظبي غرف فنادق ومنتجعات دانات ترتفع إلى ١٥٠٠



ريما الرواس



وليد نيكولاوس هاروني

افتتحت سلسلة فنادق ومنتجعات دانات DANAT، المملوكة للمؤسسة الوطنية للسياحة والفنادق، فندقاً جديداً في أبوظبي ليصل عدد غرفها الفندقية إلى ١٥٠٠ وأوضح وليد نيكولاوس هاروني مدير قسم الفنادق في سلسلة فنادق ومنتجعات دانات، خلال مشاركته في معرض ومؤتمر الخليج لسياحة الحوافز والأعمال بأبوظبي، أن الفندق الجديد يضم أحدث المرافق والخدمات الفندقية، لكنه لم يعط أي تفاصيل عن الفندق الجديد. وقال «سياحة الحوافز والاجتماعات والمؤتمرات والمعارض تعتبر من أحد أهم القطاعات في فنادق ومنتجعات دانات التي تتمتع بأفضل المرافق والخدمات والتسهيلات لاستضافة المؤتمرات والأحداث الكبيرة والمناسبات». وتوقع نتائج قوية في الربع الثاني من هذا العام، مؤكداً أن الربع الأول سجل أفضل النتائج بزيادة ١٢ في المئة عن الفترة ذاتها من العام الماضي، مشيراً إلى أن التوسعات الجديدة في فندق وشاطئ الراحفة في أبوظبي الذي تديره سلسلة فنادق ومنتجعات دانات، سوف تفتتح في حزيران (يونيو) المقبل لتشكل إضافة نوعية للفندق وللسياحة الراقية في أبوظبي.

من جهتها، قالت الآنسة ريم الرواس مديرية التسويق في سلسلة فنادق ومنتجعات دانات إن المشاركة في معرض ومؤتمر الخليج لسياحة الحوافز والشركات والأعمال والمؤتمرات ضرورية ومهمة، لإجراء المزيد من الاجتماعات واللقاءات مع ممثلي الشركات التي تهتم بحجز الاجتماعات والمؤتمرات والحوافز المتخصصة في تدريب الكوادر السياحية العاملة في الفنادق والمنتجعات، الأمر الذي يسهم في تنشيط السياحة في إمارة أبوظبي.



وتوقعت الرواس أن تلقى الفنادق التابعة للمؤسسة أو المملوكة لها إقبالاً كبيراً من السياح حتى نهاية العام الحالي وطوال عام ٢٠١٣ نظراً لعروضها الترويجية للعطلات.

وأشارت إلى أن الحجوزات في فنادق دانات بأبوظبي عبر الإنترن特 في تزايد كبير نظراً لأنها يخفض التكاليف والوقت ويسهل الزائر فرصة الحصول على الإقامة والترفيه بسرعة وبأسعار مناسبة.

«الجنرال شارل دي غول ولبنان» في المركز الفرنسي



من اليسار: الوزير ميشال اده، السفير الفرنسي دوني بييتون، رئيس مؤسسة شارل دي غول جاك غودفريون وميشال دي شداريفيان

برعاية وزير الثقافة غابي ليون (ممثلًا بالسيد ميشال دي شداريفيان) وسفير فرنسا في لبنان دوني بييتون، دعت مؤسسة شارل دي غول FONDATION CHARLES DE GAULLE بحضور رئيسها الوزير الفرنسي السابق جاك غودفريون، لحضور ندوة قيمة في المركز الفرنسي - بيروت تحت عنوان «الجنرال شارل دي غول ولبنان».

تنوعت الأحاديث والذكريات عن الرجل العظيم الذي قاد فرنسا نحو التحرير وعاش في ربوتنا مع عائلته.

الوزير ميشال اده كان لافتًا وقربيًا من الناس في خطابه عن دي غول وكانت كلماته لاسкаً مونين، لوسيان عواد، الكولونيل شارل لوبي ماليز، دكتور انطوان رهبان، على شمس، الطفل الذكي جلال فرات والصديقة ايرين البرخت - شامي.

أعقب المحاضرة حفل كوكتل في حدائق المركز الفرنسي تبادلت فيه الأقارب بين أصدقاء فرنسا ودي غول الكثُر من سياسيين ودبلوماسيين ورجال أعمال وثقافة.

هيام صقر ببهاء بهية الحريري...



صاحبة الدعوة هيام صقر والمكرمة بهية الحريري

يوم عيد الأم وحلول فصل الربيع، أولمت الدكتورة هيام صقر على شرف رئيسة لجنة التربية في البرلمان النائبة بهية الحريري. جمع غفير من الرسميين والشخصيات السياسية أمواصالحة حفلات فندق «فور سيزن» بيروت المحجوزة كلها حيث تعددت الكلمات التكريمية لـ «السيدة» التي كبرت على احترام القيم في الدين والدنيا وجعلت من صيدا واحدة في قلبها نقلتها إلى عاصمة الوطن».

باقات من الزهار الناصعة البياض عطرت العشاء الذي تخلله عرض فيلم وثائقي عن سيرة المست بهية وتقديم درع تذكاري وهدايا للمناسبة: سجادة عجمية من الحرير للصلة ولوحة بورتريه كبيرة من توقيع الرسام وجيه نحله. وانتهت السهرة بتوزيع هدايا أخرى لجميع الحاضرين: بيهضة من البورسلين محسوبة بالشوكولا لكل مدعوه ترافقها باقة كبيرة من الورود الطبيعية الريبية. أما الرجال فكان من نصيبهم علب شوكولا LINGOT D'OR! جميل الكرم!.

ميراي فارس بوizer تقدّم المجتمع



عشاء مميز للصليب الأحمر لجنة جونيه في كازينو لبنان



رئيسة الصليب الأحمر - جونيه الأميرة بدعة شهاب أبي اللمع محاطة بالمكرمتين انطوانيت باسيل وماري بواري وأعضاء اللجنة الإدارية



صورة تذكارية مع فرقة الإسعافات

«إنك لتعطي القليل حين تعطي مما تملك» بهذه الكلمات من جبران خليل جبران، دعا الصليب الأحمر اللبناني، لجنة جونيه المحلية إلى العشاء السنوي مساء الخميس ١٥ آذار الفائت في صالة السفراء لказينو لبنان - شخصيات سياسية ودولية واجتماعية شاركت في الحفلة التي تخللتها كلمة معبرة من رئيسة الصليب الأحمر - جونيه الأميرة بدعة شهاب أبي اللمع وتكريمه امرأتين فاضلتين: انطوانيت باسيل وماري بواري اللتان بذلك الكثير من أجل الصليب الأحمر خلالأربعين سنة من الخدمة والعطاء والتفاني. أحيا الزميل طوني بارود السهرة مع وصلات من فرقة «الفرسان الأربع». أحيا الزميل طوني بارود السهرة مع وصلات من فرقة «الفرسان الأربع».

سميرة يوحنا جبيلي تحفل بعد المعلم



جريا على التقليد السنوي، احتفلت سميرة يوحنا جبيلي بعد المعلم فأقامت للمناسبة حفل غداء ظهر ٩ آذار في مطعم ديوان السلطان - الاشرفيية دعت اليه بوترة من الصديقات والهيئة التعليمية لمدرسة السيدة التي تديرها بفرح ونجاح.

نـت فـارـمـا NET PHARMA اـوـجـدـتـ اـولـ نـظـامـ الـكـتروـنـيـ صـيدـلـانـيـ

ولـيـدـ حـلـاسـوـ:ـ نـتـطـلـعـ إـلـىـ التـوـسـعـ عـرـبـياـ



من اليمين: وليد حلاسو، ربيع حسونه وكريم حياره



زياد نصوص يلقى كلمة



ولید حلاسو يلقى كلمة



من اليسار: ظافر شاوي، د. لطفي خوري وارمان فارس



من الدمن: برتران فتال وسمير نادر

البرنامج لانشاء رابط يتيح للصيدليات طلب الادوية على الانترنت مباشرة مع الموردين.

أضاف: وقبل ٥ سنوات، كان عدد الصيدليات التي تستخدم هذا البرنامج الالكتروني ٦٢ صيدلية مسجلة طلبيات بحوالى مليوني دولار اميركي على الانترنت. أمااليوم فتتم أكثر من ٣٦٢ صيدلية تقدم طلبياتها الكترونيا بمبالغ قدرها نحو ٢٥ مليون دولار اميركي.

وانتهى الى القول: يسرّني ان اقول ان نت فارما نجحت في تخطي كافة الصعاب بفضل ارادة فريقنا الصلبة ودعم اصدقائنا وشركائنا، اضافة الى الثقة التي منحنا ايها كل من الصيدليات المتعاقدة معنا والموردين. وبعد ترسیخ وجودها في لبنان تتطلع نت فارما NET PHARMA الى توسيع رقعة انتشارها في المنطقة وستدخل الاسواق العربية ابتداء من العام ٢٠١٢.

احتفلت شركة نت فارما NET PHARMA (شركة تابعة لمجموعة مدنـت لبنان MEDNET LIBAN)، بمرور عشر سنوات على تأسيسها، واقامت بهذه المناسبة مأدبة عشاء في فندق بريستول BRISTOL استضافت خلاله حشدًا من الصيادلة ومستوردي ووزعي الدواء، يتقدمهم الدكتور زياد نصّور نقيب صيادلة لبنان، أرمان فارس نقيب مستوردي الأدوية وكمال المساهمين في الشركة. وتحدث في الحفل كل من نقيب الصيادلة زياد نصّور مثنياً على النجاح الذي

حقّيّة الشركة. كما تحدث مدير عام شركة فارما وليد حلاسو معدداً الانجازات التي حققتها الشركة منذ انطلاقتها العام ٢٠٠١ وحتى اليوم. و مما قاله حلاسو: منذ تأسيسها في العام ٢٠٠١ من قبل شركة فتال، فرعون ميركوري وأمني فارما ومدنت لبنان، ابتكرت شركة فارما البرنامج الالكتروني الاول من نوعه في لبنان والمنطقة لطلب الادوية. وقد تم تطوير هذا



أعضاء حماعة «الحادة»



حياة ارسلان، صونيا غاريروس، غابي عيد، وقوفاً ليلي صابر وغيتا حلاق

رواية «الحياة»:
أناقة وجمال

أقامت «جمعية الحياة الخيرية الاجتماعية» برئاسة ليلي صابر، ترويقتها السنوية في فندق فينيسيسا - بيروت. حضرت حوالى السبعمائة سيدة الحفل الذي تخلله عرض أزياء لدار «سلبي كوتين». كما عر التمثيل والمستعراض، إلـا

حفل غداء للمSeniors لنادي ليونز - عين سعادة في الجمعية الخيرية للروم الكاثوليك نسناس: وضع حجر الأساس لبيت الراحة في حزيران المقبل



المطران كيرلس بسترس وروجيه ننسناس وحاكم «الليونز» السيدة وفاء خوري
في صورة تذكارية مع المسنين

أقام نادي ليونيز سان رايز - عين سعادة حفل غداء للمSeniors في مبني جمعية الروم الكاثوليك في بيروت بحضور متروبوليت بيروت وجبيل وتوابعها المطران كيرلس بسترس، رئيس الجمعية الخيرية للروم الكاثوليك نائب رئيس المجلس الأعلى للطائفة روجيه ننسناس، حاكم «الليونز» السيدة وفاء خوري، رئيسة نادي عين سعادة «سان رايز» السيدة صونيا صادر، الارشمندريت الياس الهبر وأعضاء الجمعية والنادي. بعد النشيد الوطني، رحب المطران كيرلس بالحضور شاكراً أندية الليونز وخاصة نادي ليونز سان رايز عين سعادة على هذه المبادرة السنوية التي أصبحت تقليداً، كما شكر رئيس وأعضاء الجمعية على نشاطهم المستمر في سبيل الإنسان في لبنان.

ثم ألقى ننسناس كلمة تمنى فيها أن يكون عيد الأم «عيد إعادة لم شمل العائلة»، لافت حول الوطن الذي هو بأمس الحاجة اليوم لابنائه من مختلف الطوائف والمناطق، معتبراً أن الأم «هي عنوان التضحية والوفاء». وشكر نادي «سان رايز» الذي يشارك أعضاؤه سنوياً في الاحتفال بهذا العيد، في الجمعية الخيرية وبحضور أكثر من ١٥٠ مسناً متميناً عيداً سعيداً «خصوصاً أن الأم تعتبر اليوم جامعة العائلة والموجهة نحو الطريق السليم».

وزف ننسناس خبراً بإعلانه ان الجمعية الخيرية ستضع حجر الأساس لبيت الراحة للمسنين في حزيران المقبل في منطقة الاشرافية، وهذا البيت سيضم حوالي ١٢٠ سريراً ومساحته تتعدي العشرة آلاف متر مربع. منهأً المجتمع المدني على المبادرة التي يقوم بها في سبيل السلام الأهلي.

وكانت كلمة لكل من السيدة اليزهبر وفاء خوري.

دعم من بنك سوسيتيه جنرال لمنظمة « طفل لبنان »

حضر بنك سوسيتيه جنرال SGBL في لبنان، بصفته شريكاً للمنظمة غير الحكومية « طفل Lebanon »، CHILD OF LEBANON ، حفل توزيع الجوائز الذي أقيم لمناسبة مسابقة ابتكار «أفضل موقع الكتروني وأفضل شعار» والتي أطلقتها المنظمة غير الحكومية لدى طلاب قسم «التصميم البصري» في الجامعة اللبنانية الأميركيّة LAU في بيروت.



جوانا بالوغلو

بحضور رئيس المنظمة الطبيب برنار جرباية وشركاء

SGBL

المنظمة وعدد من الطلاب المشاركون، أوضحت السيدة جوانا بالوغلو، المسؤولة عن دائرة التواصل في بنك سوسيتيه جنرال في لبنان ان هذا النشاط يندرج ضمن الإلتزام التضامني لبنك سوسيتيه جنرال في لبنان، عاكساً رؤية رئيسه مدير العام انتون صחناوي الذي يؤكّد « ان الدعم المتواصل لبنك سوسيتيه جنرال في لبنان للمجتمع المدني والتزامه بالتعاون معه، لا يشكّل جزءاً من ثقافة المصرف وحسب، إنما يعبّر أيضاً عن التزامه الدائم بمرافقة عملائه عبر مختلف مهنه المصرفية ».

سيتم إطلاق تصميم الموقع الجديد لـ « طفل لبنان » في القريب العاجل، ما يتبع زيادة الاعتزاز لدى المنظمة غير الحكومية، والتعرّيف عن نشاطها بشكل أفضل، وتنمية التوعية لدى الرأي العام بشكل أكبر تجاه قضية حقوق الطفل في لبنان.



صورة تذكارية للدكتور برنار جرباية مع الطلاب

يوم المرأة العالمي في دارة سفيرة بلجيكا



من اليمين: الزميلة لارا حبيبيان، السفيرة كوليت تاكى ومشاركة

لمناسبة يوم المرأة العالمي، أقامت سفيرة بلجيكا في لبنان السيدة كوليت تاكى في دارتها في اليرزة حفل كوكتيل برعاية شركة لوريال L'OREAL وحضور نساء من السلك الدبلوماسي واعلاميات ووجوه اجتماعية وثقافية وأساتذة جامعات.

وفي كلمتها، أشارت إلى انه بالرغم من تنوع الأعراق والتقاليد والاختلافات الثقافية في لبنان، فإن الأمر الوحيد الذي يمكن ان يوجد جميع النساء اللبنانيات هو وعي التطلع إلى تحقيق المساواة بين الجنسين، والمرأة اللبنانية تستحق التقدير والإحترام، معلنة ان دارتها مكان للحوار وتبادل الأفكار والآراء بما يقرب الانسجام والتناغم في المجتمع اللبناني.

زوهرب في غاليري SURFACE LIBRE – جل الدب



كعادته في مثل هذه الأيام
الربيعية الصافية، يعرض الرسام
المعروف الخلاق زوهرب لوحات
جديدة معبرة وجاذبة.
وهنا لوحة زيتية رائعة وفائقة
الابداع من مجموعة زوهرب
التي سيعرضها في غاليري
SURFACE LIBRE D'ART – جل الدب من ١٨ نيسان إلى ٥ أيار
٢٠١٢.
لناكلمة عن المعرض في
الشهر المقبل –



سليم صفير في تكريم قطوف والعشي:

لبنان تميز بمؤسساته الإقليمية وعلينا الحفاظ على هذه الشعلة

كرم رئيس مجلس إدارة
ومدير بنك بيروت سليم
صفير رئيس مجلس الأماء في
«أميديست» السفير ثيودور
قطوف ورئيس مجلس أماء
الجامعة اللبنانيّة الأميركيّة LAU،
عالم الفضاء الأميركي من أصل
لبناني الدكتور شارل العشي.
وحضر حفل التكريم الذي
أقيم في بيروت وزير السياحة
فادي عبود والوزير السابق
النائب ميشال فرعون والوزيرة
السابقة ليلى الصلح حماده



والسفير الأميركي بالإنابة ريتشارد ميلن، بالإضافة إلى رئيس الجامعة
اللبنانية الأميركيّة الدكتور جوزف جبرا وأعضاء مجلس الأماء في
الجامعة وأعضاء مجلس الأماء في أميديست وأعضاء مجلس إدارة بنك
بيروت ومدعويين تخطى عددهم المئة شخصية.

ورحب صفير بالحضور متربّاً أن في المناسبة فرصة مشتركة LAU
وأميديست لتكريمه السفير قطوف، مشدداً على أن هناك مهمة مقدسة من
خلال السعي الدؤوب لتوفير المعابر التي تضمن عطاءً أكاديميًّا يؤمن
لشبابنا المستقبل المشرق، خصوصاً وأن التربية مسؤولة ولبنان عرف
كيف يتميز لعهود عن المحيط بمؤسساته الأكademie وعلينا أن نحافظ على
هذه الشعلة.

وشكر الجهد الفردي والجماعي الذي جعل من أميديست و LAU قوة
دامغة في مجال التعليم العالي وذلك بجهود السفير قطوف والدكتور
العشبي والدكتور جبرا.

وقدم بعد ذلك درعاً تكريمية باسمه باسم بنك بيروت إلى كل من السفير
قطوف والدكتور العشي والدكتور جبرا والدكتور جورج فارس، الرئيس
السابق لمجلس أماء LAU.

وتحث السفير قطوف شاكراً لصيفر عطاءه المستمر من أجل التربية
ووقوف بنك بيروت إلى جانب هذه القضية النبيلة التي هي قضية التربية
وعدم تأخّرها عن مَد العون كلما كانت هناك حاجة.
ثم كان حفل عشاء استمرّ حتى ساعة متأخرة من الليل.

ندوة حول كتابي البروفسور روك – انطوان هنا

دعا رئيس جامعة الحكماء الأستاذ كميل مبارك ومركز الدراسات
والأبحاث في الجامعة إلى ندوة حول كتابي البروفسور روك – انطوان
مهنا عميد كلية العلوم الإدارية والمالية وعنوانهما: استراتيجيات تجارية
واقتصادية للأسواق النامية وسياسات مالية واقتصادية أميركية.

شارك في الندوة وزير الداخلية والبلديات السابق المحامي زياد بارود
والأستاذ نعمة افرايم رئيس جمعية الصناعيين.

وأدّر الندوة الإيكولوجي والخبير الإداري رئيس شركة سنا للضمان
سابقاً وأمين عام الرابطة المارونية حالياً الأستاذ انطوان واكيم.
أثنى المشاركون في الندوة على مؤلف الكتابين المميزين وعلى إدارة
واكيم للندوة.

على الكلمات توقيع الكتابين مع حفل كوكتل.

عشاء خيري وتكرييم



سفير الأرجنتين في المملكة العربية السعودية سيرجيو دي سردا وعقيلته سابين فرا يتسلمان الدرع التكريمية من رئيسة الجمعية آسيا قاسم



من اليسار: المحامي هiam ملاط، الموسيقار الياس رحباي، السفيرة السابقة جورجين ملاط ونينا رحباي

بدعوة من آسيا قاسم والجمعية الخيرية التي ترأسها، أقيم حفل عشاء في اوتيل «غراند هيل» - برمانا تم خلاله تكريم العديد من الشخصيات اللبنانية والعربية والأجنبية. وكان حضور لافت للفنان المصري الكبير حسين فهمي الذي تسلم درعاً تذكارية من السيدة قاسم.

نادي روتواري بيروت يحتفل بعيده الواحد والثمانين

احتفل نادي روتواري بيروت وهو أقدم نادي روتواري في لبنان، بعيده الواحد والثمانين خلال حفل عشاء أنيق وفرح أقيم في فندق البريستول وكان قد دعا إليه رئيس النادي عزيز برسول والأعضاء. كرم على المنصّة روتواري «عنيق» هو الدكتور لطف الله ملكي وقدم له كميل منسى نيابة عن النادي هدية تذكارية عبارة عن لوحة مؤلفة من العديد من الصور المنسقة بطريقة فنية. توجّت السهرة بوصلة غنائية مع ليلى بعلبكي واسكتشات ظريفة مضحكة للكوميدي الشهير سامي خياط.

من اليسار:
غادة محّرم،
المحامي
نجيب بولس،
ميري بوينز،
شفيق محّرم
وفيفيان اده



في صور، حفل تكريمي للمرأة المشاركة في قوى الأمم المتحدة الموقعة في لبنان



صورة تذكارية على المسرح للسيدات وفاء سليمان، رندة بري وهي ميقاتي مع السفراء والشخصيات وقائد اليونيفيل باولو سيرا والفتيات المكرمات في قوى الأمم المتحدة الموقعة في لبنان



السيدة رندة بري والاطفال في الاستقبال

في مناسبة اليوم العالمي للمرأة واطلاق الحملة الوطنية لدعم المرأة في موقع القرار وصنع السلام، دعت الهيئة الوطنية لشؤون المرأة اللبنانية إلى حفل تكريمي اتسم بالتنظيم الدقيق والحضور الكثيف في مركز باسل الاسد الثقافي - صور - جنوب لبنان. حضرت رئيسة الهيئة السيدة الأولى وفاء سليمان وعقيلة رئيس الحكومة مي ميقاتي وسفراء وشخصيات. وكانت في استقبالهن قرينة رئيس المجلس النيابي رندة بري وهي نائبة رئيسة الهيئة الوطنية لشؤون المرأة. وكانت كلمات مميزة للسيدة بري المعروفة ببريق الالقاء والمضمون وعضو المكتب التنفيذي في الهيئة الدكتورة ليلي عازوري جمهوري والعضو المؤسس في لجنة حقوق المرأة اللبنانية لينا مطر والقائد العام لليونيفيل باولو سيرا.

تلی الاحتفال حفل كوكيل سخي في صالات المركز الجنوبي ثم كانت مأدبة غداء في استراحة صور اقامتها السيدة رندة بري على شرف الهيئة الوطنية لشؤون المرأة اللبنانية - حضرت السيدات مي ميقاتي، وفاء ديقه حمزه، أمينة بري فوار، نجوى رمضان، نبيلة بزي وغيرهن من الفاضلات.

إلى مائدة تيلدا آصف صفير

انها سيدة شفافة، حساسة طيبة تيلدا آصف صفير التي استضافت بمحبة باقة من الصديقات الى مائدة غداء في مطعم GOUTONS VOIR شارع عبد الوهاب الانكليزي في بيروت. كان الطعام شهيًا والاجواء مرحة، مسلية وتناولت الاحاديث موضوع انتخابات اللجنة الادارية في نادي اليخوت - الكسليك ATCL والتي انتهت بفوز المحامي ايي آصف شقيق تيلدا - الف مبروك.